

چرا توسعه پیچیده‌تر از رشد است: رفع برخی از ابهام‌ها*

حمید حسینی*

اقتصاد توسعه، به مثابة علم اقتصاد ملل کمتر توسعه یافته، در دهه‌های ۱۹۴۰ و ۱۹۵۰ ظهور یافت، هر چند بسیاری از پیشگامان این شاخه سیاست‌گرایان از دانش اقتصاد آگاه از ویژگی‌های کشورهای غیرصنعتی فقیر بودند، اما متاسفانه بسیاری از اقتصاددانان توسعه از ویژگی‌های خاص کشورهای کمتر توسعه یافته غفلت ورزیدند و برای این کشورها همان نسبت‌های سیاستی راجح‌باز کردند که برای ملل توسعه یافته‌تر تجویز می‌شد. بسیاری از مورخان اندیشه توسعه، با چسبیدن به اقتصاد واحد، ریشه‌های توسعه را در نوشتۀ‌های آدام اسمیت و سایر پیشگامان اقتصاد مدرن جستجو کردند که در جوامع صنعتی غرب ریشه دارد. در نتیجه، بسیاری از اقتصاددانان توسعه واقع‌بینی و مناسبت و کفایت نظریه را به‌هنگام مطالعه کشورهای کمتر توسعه یافته نادیده گرفتند.

پیامد نامیمون این غفلت، خلط مفهوم توسعه با مفهوم کمتر پیچیده رشد بوده است. من استدلال می‌کنم که این خلط به کاربرد تولید ناخالص داخلی سرانه در اندازه‌گیری رشد، به عنوان تنها معیار و شاخص، و همین‌طور استفاده اقتصاددانان توسعه و نهادهای بین‌المللی از الگوهای رشدی چون هارود-دومار به عنوان راه حل، منجر شد.

این مقاله تلاشی است در جهت روشن کردن خلط‌های بوجود آمده درباره توسعه و رشد؛ سعی است در جهت نشان دادن این که چرا توسعه خلیل پیچیده است، و کوششی است در جهت یافتن علل این خلط. برای نشان دادن این موارد، مقاله از مفاهیم تاکارآیی ایکس (X) هاروی لیبنتشتاین و دوگانکی سازمانی هلاماینت بهره گرفته است.

مقدمه

از زمان انتشار آثار دیوید ریکاردو و ناسا سینیور تاکنون، اقتصاد رسمی اصول و قوانین اقتصادی را

- من انگلیسی این مقاله همزمان در شماره مارس ۲۰۰۳ مجله Review of Social Economy [در حال انتشار است.]

* دکترای اقتصاد، استاد کینگ کالج (King's College) امریکا.

چرا توسعه پیچیده‌تر از رشد است ... ۴

جهان شمول و دائمی، و بنابراین قابل تعمیم به تمام جوامع و همه اعصار دانسته است. ما در ادامه نشان خواهیم داد اقتصاد رسمی، که ریشه آن را باید در تجربه‌ها و نارسایی‌های جوامع صنعتی و پیشرفته جهان غرب جست و جو کرد، توانایی بررسی تمامی مسائل کشورهای توسعه‌نیافرط غیرغربی دنیای امروز را ندارد و نمی‌تواند راه حلی برای رفع مسائل سرتبط با فقر و عقب‌ماندگی این کشورها ارائه دهد. بر مبنای توان حل مسائل مذکور این کشورها، نظریه‌هی اقتصاد رسمی نه واقع‌گرایانه است و نه مناسب. از آن‌جا که مقوله توسعه، برخلاف رشد، پیچیده است و بعد بسیاری را شامل می‌شود، بررسی آن از حیطه و سیطره اقتصاد رسمی خارج است. در مقابل، اقتصاد توسعه، به مثابه مجموعه‌ای از نظریه‌ها و سیاست‌های اقتصادی، با هدف بررسی ریشه‌های پیچیده مسائل عمیق فقر و عقب‌ماندگی در کشورهای توسعه‌نیافرط و ارائه راه حل برای آن‌ها، پایه‌گذاری و طراحی شده است.

مطالعه جوامع عقب‌افتداد از جانبی، نیازمند برخور迪 واقع‌گرایانه و مناسب با مسائل رفتاری، فن‌شناسی و نهادی این جوامع است؛ از جانب دیگر، مستلزم توجه به مسائل بیوای رشد، توزیع درآمد و فقر اقتصادی است. از این‌رو، لازمه این مطالعه برخور迪 ریشه‌ای با مسائل گوناگون این کشورها – همانند فقر و عقب‌ماندگی – است. توجه به این نارسایی‌ها و کوشش در جهت برخور迪 واقع‌گرایانه، مناسب و مریبوط در جهت حل این مسائل، ما را وابسته دارد برسیاری از مفروضات ساده‌گرایانه اقتصاد رسمی -ستی چشم پوشیم.

به اعتقاد و باور اقتصاددانی چون لیونل رایبیتز، آرتور لوئیس، جرالد میر، و ایرما آدلمن اقتصاد توسعه با کتاب ژوت مل، یا حتی با آثاری پیش از این اثر پراهمیت آدام اسمیت آغاز شد؛ اما از نظر این قلم مطمئناً پیدایش شاخه‌ای از علم اقتصاد را، که امروزه به «اقتصاد توسعه» معروف است، باید در سال‌های جنگ جهانی دوم و چند سال اول پس از پایان آن جنگ جست و جو کنیم. البته، تحلیل‌های اقتصادی آدام اسمیت [به باور آمارتیاسن، ۱۹۸۸، ص ۱۰] حتی تحلیل‌های اقتصادی متغیرکرانی چون ویلیام پتی، گرگوری کینگ، فرانسیس کنه، آنتونین لاووازیه و ژوزف لاگرانج، مفهوم اسمیتی "پیشرفت ملی در ژوت" و "فرآیند طولانی مدت تغیرات اقتصادی" را توضیح می‌دهد. با وجود این، مشکل بتوان با این نظر آمارتیاسن (۱۹۸۸) هم عقیده بود که مطالعه طبیعت ژوت مل (توسط آدام اسمیت) در واقع چیزی به جز ارائه مباحث اقتصاد توسعه نبود. منظور ما از اقتصاد توسعه، بخشی از دانش اقتصاد است که در چند دهه اخیر برای توضیح نارسایی‌های اقتصادی کشورهای قصیر امروزی و عمدتاً مستعمرات پیشین، با به عرصه وجود گذاشته است. نباید فراموش کرد که آدام اسمیت و سایر پیشگامان علم اقتصاد مدرن، در واقع، پیدایش سرمایه‌داری پیشرفته صنعتی و همین طور رشد اقتصادی در کشورهای غربی را بررسی کرده‌اند. اما شاخه‌ای از علم اقتصاد

که در پنج، شش دهه اخیر آن را با نام اقتصاد توسعه شناخته‌ایم، به دنبال توضیح مسائل کشورهای عقب‌افاده و غیرغیری امروزی، به منظور یافتن راه حل‌ها و سیاست‌های اقتصادی چاره‌ساز مشکلات و معضلات اقتصادی و اجتماعی این کشورها بوده است. در حالی که توجه آدم اسمیت و سایر پیشگامان علم مدرن اقتصاد به کشورهای پیشرفته سرمایه‌داری زمان خود معطوف بود، اقتصاد توسعه معاصر صرفاً به کشورهای جهان سوم توجه دارد. به باور هانس ارنولد (۱۹۸۷، ص ۴۹)، اقتصاد توسعه زمانی پا به عرصه وجود گذاشت که جهان، پس از جنگ دوم جهانی، به این توافق عمومی رسیده بود که برای حل معضلات اقتصادی کشورهای فقیر باید چاره‌ای اندیشید. جالب توجه است که در آن زمان کشورهای جنوب و شرق اروپا نیز به عنوان کشورهای توسعه‌نیافته در نظر گرفته می‌شدند. در سال‌های جنگ جهانی دوم، پل روزنستاین - رودان، نظریه‌پرداز اقتصادی که به مسائل توسعه‌نیافته‌گی توجه ویژه‌ای داشت، کوشید با کمک اقتصاددانان دیگری، مشکلات کشورهایی را که در شمار کشورهای توسعه‌نیافته و فقیر قرار می‌دادشان، مورد مطالعه و بررسی قرار دهد. وی در جایی از اثر خود (۱۹۸۴، ص ۲۵) می‌گوید: «در لندن پیشنهاد دادم که گروهی به مطالعه مسائل کشورهایی پیرازند که از لحاظ اقتصادی عقب افتاده‌اند.» این پیشنهاد به ایجاد گروه مطالعه‌ای در « مؤسسه سلطنتی امور بین‌المللی » (خانه چاتام) در لندن انجامید؛ که طی سال‌های ۱۹۴۵ تا ۱۹۴۶ مطالعاتی را انجام داد. مقالهٔ معروف روزنستاین - رودان (۱۹۴۳)، منتشره در *Economic Journal* در، واقع نتیجه مطالعه و بحث‌هایی بود که در این گروه صورت گرفته بود. این اثر مهم و سایر نوشه‌های پیشگام اقتصاد توسعه، این پیش‌فرض را پذیرفته بودند که کشورهای توسعه‌نیافته — به علت شرایطی متفاوت با کشورهای توسعه‌یافته صنعتی — نیازمند سیاست‌های اقتصادی خاصی هستند؛ سیاست‌هایی متفاوت از سیاست‌های اقتصادی مورد استفاده در کشورهای توسعه‌یافته صنعتی. (التبه ویلفرد بنسون اولین اقتصاددانی است که از مسائل اقتصادی ویژه کشورهای توسعه‌نیافته سخن گفت و آن را در اثر خود [۱۹۴۲] مطرح کرد. پل روزنستاین - رودان در مقاله‌ای (۱۹۴۴)، منتشر شده در *فصلنامه International Affairs*، از توسعه کشورهایی سخن گفت که به لحاظ اقتصادی عقب‌مانده بودند.

یکی از نتایج تأسیف بار پیدایش شاخه اقتصاد توسعه - در میان اقتصاددانان - خلط مفهوم توسعه با مفهوم رشد بود. چنان‌که در این مقاله نشان خواهیم داد، اقتصاد توسعه — که رشد را نیز دربردارد — مفهومی جامع‌تر از مقوله محدود رشد است. در حالی که واژه توسعه به معنای تبدیل سیستم‌های اقتصادی فقیر غیرصنعتی به اقتصادهای توسعه‌یافته صنعتی است، رشد اقتصادی صرفاً به معنای افزایش تولید ناخالص داخلی، چه در کشوری توسعه‌یافته و چه در کشوری توسعه نیافته، است. اقتصاد رشد به مفهوم شاخه‌ای از علم اقتصاد معمولاً در مورد کشورهای توسعه‌یافته صنعتی به کار بردۀ می‌شود. متأسفانه در چند دهه اخیر

تفاوت بین این دو مقوله روشن نبوده است. در واقع حتی برخی از پیشگامان اقتصاد توسعه نیز این دو مفهوم را خلط کرده‌اند. به علت این خلط بود که حتی در دهه‌های ۵۰ - ۱۹۴۰ - برخی از اقتصاددانان، توسعه اقتصادی را با افزایش درآمد سرانه کشورهای توسعه‌نیافرته یکی گرفتند (برای مثال، جرالدمیر، ۱۹۸۴، ص ۶) و گفته آرندت (۱۹۸۱، ص ۴۹۵) در چند سال اول پیدایش اقتصاد توسعه، "توسعه اقتصادی در واقع به معنای رشد و افزایش در درآمد سرانه کشورهای توسعه نیافرته بود." آرتور لویس (برنده جایزه نوبل اقتصاد به خاطر خدمتش به اقتصاد توسعه). در یکی از آثار او لیهاش (۱۹۴۴، ص ۵۶) معتقد بود که هدف اقتصاد توسعه کاهش فاصله در درآمدهای سرانه میان کشورهای ثروتمند و فقیر است.

شاید به علت این خلط مفاهیم رشد و توسعه بود که نویسنده‌گان مذکور قدمت اقتصاد توسعه را به درازای اقتصاد مدرن، یعنی آثار آدام اسمیت (در نیمه دوم قرن هجدهم یا حتی آثار سایر پیشگامان علم اقتصاد پیش از نیمه دوم قرن هجدهم) در نظر گرفته‌اند.

من نشان خواهم داد که یکی گرفتن اقتصاد توسعه بالاقتصاد رشد، ریشه در این فرض اقتصاد رسمی دارد: قوانین اقتصادی و احکام سیاست‌های اقتصادی جهان‌شمول و ابدی و قابل تعمیم به تمام جوامع و اعصار است.

تقلیل مفهوم توسعه به مقوله مشخص و محدود رشد تابع بسیاری را به همراه داشته است. برای مثال، در زمینه اثربخشی سیاست‌های اقتصادی، اقتصاددانان به این نتیجه رسیدند که از طریق برنامه‌های همچون برنامه مارشال می‌توان کشورهای فقیر غیرصنعتی را نیز با همان سرعت آلمان به ممالکی صنعتی و، به لحاظ تکنولوژیکی، پیشرفته تبدیل کرد. ایرما آدلمن (۱۹۹۹، ص ۲) در مورد این تشابه و همسان‌انگاری امیدوارانه در دهه اول ظهور اقتصاد توسعه نوشت: "از طریق این تشابه، امیدوارانه فرض شد که با پایان استعمار و تزریق سرمایه در کشورهای عقب افتاده، می‌توان آن کشورها را به ممالکی پیشرفته و صنعتی تبدیل کرد." به اعتقاد وی این تفکر و فرض که گویا کمبود سرمایه علت اصلی توسعه‌نیافتگی است در واقع به خاطر خوبی و معیاری تبدیل شد که حتی بانک جهانی و صندوق بین‌المللی پول نیز برنامه‌های کمک‌های "دوچانبه" به کشورهای توسعه‌نیافرته را با آن تنظیم می‌کردند (همان). از لحاظ نظری خلط این دو مفهوم موجب شد که اقتصاددانان توسعه و سازمان ملل، طی دو دهه، الگوی هارود - دومار را در تجزیه و تحلیل فقر و عقب ماندگی کشورهای مذکور و چگونگی رفع آن به کار برند.

در ادامه مقاله، برای نشان دادن خلط کردن این دو مفهوم نزد اقتصاددانان توسعه، ابتدا تعاریف گوناگون و متفاوت ارائه شده در چند دهه اخیر از مقوله توسعه را ارائه خواهیم داد. برای اثبات این امر که مفهوم توسعه پیچیده‌تر از مفهوم رشد است، از مفهوم مرز یا منحنی امکانات تولید که مفید می‌دانم، استفاده خواهیم

گرد. در عین حال، برای توضیح نظری این موضوع و پیچیدگی آن، مفید می‌دانم که از مفاهیمی چون ناکارآئی ایکس، دوگانگی ساختاری، کارکرد توزیعی نهاد بازار در برابر کارکرد مولد آن استفاده شود. این توضیحات را در چند بخش مختلف ارائه خواهم داد.

آیا اقتصاد توسعه واقعاً با مکتب کلاسیک آغاز شد؟

همچنان که در مقدمه توضیح داده شد، به رغم اقتصاددانان مختلف، اقتصاد توسعه با مکتب کلاسیک، یا حتی پیش از آن، با آثار نویسندهای چون ولیام پتی و سایر پیشگامان اقتصاد مدرن آغاز شده است. به باور لیونل راینز (۱۹۶۸)، "بدون شک، کسی که واقعاً اقتصاد توسعه را به دیگران شناساند و اهمیت آن را نشان داد، فردی جز آدام اسمیت نبود." به اعتقاد آرتور لویس (۲۸ ص، ۱۹۹۱)، "اقتصاد توسعه در بریتانیا و طی یک قرن و نیم، از ۱۶۵۰ تا هنگام انتشار کتاب ژوت مل آدام اسمیت، ایجاد شد." از نظر وی، اقتصاد توسعه در واقع همان مقوله‌ای است که اسمیت در کتاب ژوت مل آن را «پیشرفت ملی در تمول» نامیده است. آرتور لویس اقتصاد توسعه امروزی را نتیجه «فرآیند طولانی مدت تغییر اقتصادی» می‌داند که قبل از هنگامی که مارزینالیست‌ها چارچوب ایستای تفکر اقتصادی و مفهوم محدود تخصیص منابع را ادامه دادند، به پایان رسیده بود (همان). (به همین دلیل است که این اقتصاددان کتاب معروف نظریه اقتصاد رشد خود را ارائه آن سنت کلاسیکی می‌دانست که با پیدایش مکتب مارزینالیسم در ربع چهارم قرن نوزدهم به پایان رسیده بود.) از نظر جرالد میر (۱۹۸۴، ص ۳) نیز اقتصاد توسعه با آدام اسمیت و اقتصاددانان کلاسیک آغاز شد؛ اقتصاددانانی که "هدف‌شان بحث درباره ریشه‌های پیشرفت اقتصادی و تحلیل فرآیند دراز مدت تغییر اقتصادی بود." آمارتیاسن (۱۹۸۳) (برنده جایزه نوبل که تا حدی به خاطر کارهایش در اقتصاد توسعه این جایزه را دریافت کرده است)، اقتصاد توسعه را شاخه جوانی از علم اقتصاد می‌داند که در دهه ۱۹۴۰ با به عرصه وجود گذاشت. وی، در مقاله دیگری (۱۹۸۸، ص ۱۰) ولیام پتی را پدر اقتصاد توسعه می‌نامد. وی اقتصاددانان مختلف پیش از آدام اسمیت را پیشگام در اقتصاد توسعه می‌داند، اما او آثار آدام اسمیت را پراهمیت‌ترین آن‌ها می‌داند که به پایه گذاری اقتصاد توسعه انجامیده است. به گفته هانس سینگر (۱۹۸۸، ص ۱۱)، "آدام اسمیت را می‌توان اقتصاددان توسعه خواند، چه او به پیشرفت اقتصادی اعتقادداشت، تکامل اقتصادی جامعه را امری ممکن و طبیعی می‌دانست و از پیشرفت طبیعی فراوان و ثروت سخن می‌گفت. این سرمشق پویای اجتماعی، که ذاتاً همراه باشد و اثبات است، همان چیزی است که رشته توسعه را به مثابه رشته‌ای متایز از علوم اجتماعی، و اقتصاد توسعه را به عنوان بخشی از کلیت علم اقتصاد، پایه گذاری کرد. اغلب نویسندهای (اقتصاددانان)، ریشه اقتصاد توسعه را در سال‌های بلانفل پس از جنگ

جهانی دوم، در الگوی هارود - دومار، می‌باینده؛ الگویی که در واقع ترجمه مکتب مهندسی کینز در آن زمان به یک الگوی رشد پویا بود، تبلور یافت. با وجود این، اقتصاد توسعه در واقع با آدام اسمیت آغاز شد.

سینگر (۱۹۸۸، ص ۱۳) بر این باور است که "تفکر آدام اسمیت در کتاب ژوت مل درباره دایره مؤثر و خودکار از بازارهای در حال گشرش، تقسیم کار و تولید فزاینده‌ای که به بازارهای گستردگری متنها می‌شود، نقش مهم و حتی غالی را نه تنها در اقتصاد توسعه، که به طور کلی در علم اقتصاد داشته است. در زمینه اقتصاد توسعه وارثان خلف کتاب ژوت مل عبارت‌اند از نظریه علل ابیاشتی گونار میردال، نظریه بازدهی فزاینده آلین یانگ که به شکل‌گیری قانون وردون و اقتصاد کالدوری انجاسید، نظریه رشد متوازن را راگنار تُرکس که تأثیر مهمی بر برنامه‌ریزی توسعه گذاشت و مانند آنان، این مقاومیت بخش مهمی از اقتصاد توسعه را در بر می‌گیرد و تمامی آن‌ها در ادامه بحث‌های کتاب اسمیت (۱۷۷۶) ارائه و منتشر شده است."

بدون شک، دستاوردهای نظری اقتصاد توسعه از بدرو پیدایش آن در دهه ۱۹۴۰ به بعد بی‌ارتباط با بحث‌های آدام اسمیت نیست؛ چه اقتصاد توسعه نیز، همانند آدام اسمیت، سائل درازمدت مربوط به پیشرفت اقتصادی را مورد بررسی قرار می‌دهد. اما پرسش این است که آیا آدام اسمیت و سایر نظریه‌پردازان مکتب کلاسیک نیز به دنبال همان بحث‌ها و راه حل‌هایی بودند که هم‌اکنون از نظریه‌پردازان اقتصاد توسعه انتظار داریم؟ به نظر من، درست‌تر آن است که بگوییم اقتصاد و نظریه‌های آدام اسمیت و سایر کلاسیک‌ها به دنبال بهبود و پیشرفت اقتصادی جامعه انگلیس بودند (صفحة ۳۶۷ از کتاب ژوت مل) تا آنچه ما امروز آن را توسعه اقتصادی می‌نامیم. به اعتقاد آرنولد (۱۹۸۱، ص ۴۵۷)، اقتصاددانان از آدام اسمیت تا زمان جنگ جهانی دوم، توسعه اقتصادی جهان غرب را به نام پیشرفت مادی می‌شناختند.

در واقع، قبل از جنگ جهانی دوم، اقتصاددانان و مورخان اقتصادی از پیدایش سرمایه‌داری، ظهور انقلاب صنعتی، تکامل بازرگانی یا به گفته آلفرد مارشال (در ضمیمه ۴ از کتاب اصول اقتصاد) از "رشد آزاد صنایع و بنگاه‌ها" سخن می‌گفتند. اسمیت و سایر اقتصاددانان مکتب کلاسیک رشد و تکامل سرمایه‌داری در جوامع غربی را مورد مطالعه قرار می‌دادند، و نه مسئله عقب‌افتدگی را در کشورهای امروز موسوم به جهان سوم. این واقعیت حتی در اثر هانس سینگر (۱۹۹۸) نیز پیدا است. به گفته وی "این که تا چه اندازه می‌توان خوش‌بینی آدام اسمیت درباره پیشرفت اقتصادی را به کشورهای جهان سوم نیز تعیین داد، روشن نیست. با اطمینان می‌توان گفت که کانون توجه اسمیت در ۲۰۰ سال پیش بریتانیا و شاید تمامی اروپا بود. البته تعریف او از اروپا، مستعمرات بریتانیا در امریکای شمالی را نیز شامل می‌شد، که به نظر وی آینده بهتری حتی از بریتانیا را پیش‌رو داشتند".

اسمیت، در آثار خود راجع به پیشرفت اقتصادی جوامع غربی، گاهی به چین و هندوستان نیز اشاره

کرد؛ اما حتی در آن اشارات محدود و نادر نیز به منابع مورداستفاده خود اطمینان نداشت. او به خوبی می‌دانست که اطلاعات مورد استفاده: "برگرفته از مسافرینی غیرقابل اطمینان، و یا مسیونرهای مذهبی احمق، یا دروغگو بود". (ژوت مل، ص ۲۲۱).

ریکاردو و اقتصاددانان کلاسیک هم عصر اسمیت نیز صرفاً به انگلستان، اروپای غربی و امریکای آنگلوساکسون توجه داشتند. اگر گاهی از دیگر کشورها سخنی می‌راندند صرفاً در ارتباط با سیاست‌های بازرگانی، استعماری یا مهاجرتی کشور بریتانیا بود. حتی جان استوارت میل، اقتصاددانی که به مدت ۳۰ سال در خدمت کمپانی هند شرقی بود و با مسائل اقتصادی هندوستان آشنایی کامل داشت نیز هیچ‌گاه به مطالعه اقتصاد هندوستان و سایر کشورهای غیرغربی علاقه‌ای نشان نداد. به اعتقاد جان هیکس (۱۹۶۶، ص ۲۶۰) (برنده جایزه نوبل اقتصاد)، در واقع جان استوارت میل "موجب مرگ اقتصاد کلاسیک شد و راه را برای اقتصاد ایستای مرحله بعدی هموار ساخت".

در واقع می‌توان ادعا کرد که عصر اقتصاد کلاسیک دوران اید به پیشرفت برای اروپا بود؛ خوشبینی‌یی که در نظریه‌های آدام اسمیت و طرفدارانش منعکس است. این خوشبینی نباید تعجب آور باشد. به گفته سورن (۱۹۹۲، ص ۷۶۸)، "در یک قرن و نیم پس از ۱۸۲۰، تولید ناخالص داخلی کشورهای شمالی ۴۰ تا ۵۰ درآمد سرانه آن‌ها یعنی ۱۵ تا ۱۵ برابر افزایش یافت، در حالی که تولید سرانه در چهار هزار سال پیش از ۱۷۰۰، به گفته کیتر، تنها دو برابر افزایش یافته بود".

همان‌طور که پیشتر اشاره شد، اقتصاد توسعه — یعنی رشته‌ای از علم اقتصاد که به مطالعه کشورهای توسعه‌نیافته و سیاست‌های ویژه آن‌ها اختصاص دارد — در سال‌های پس از جنگ جهانی دوم شکل گرفت. این رشته عملی، که سیاست‌های اقتصادی ویژه خود را نیز در بر می‌گیرد، به این دلیل به طوری که نویسنده‌گان دیگری نیز مطرح کرده‌اند پا به عرصه وجود گذاشت که راه حل‌های سنتی اقتصاد قابل تعمیم به کشورهای توسعه نیافته نبود.

از دیدگاه هنری بروتون (۱۹۸۵، ص ۱۰۹۹) "پاگیری اقتصاد توسعه در دهه ۱۹۴۰ پاسخی بود به یک مسئله واقعی در سطح جهان: وجود کشورهای بسیار ثروتمند در کنار ممالک بسیار فقر. تفاوت در امکان دسترسی به کالاهای و خدمات در میان افراد ساکن در این دو دسته از کشورها چنان غیرقابل باور بود که تحلیل (سنتی) در ارتباط با عوامل تولید، تکنولوژی، سیاست‌های اقتصادی دولت و عواملی نظیر آن منطقی به نظر نمی‌رسید. این وضعیت علت ایجاد رشته جدیدی در حوزه دانش اقتصاد، یعنی اقتصاد توسعه، بود."

در اثر این کوشش اقتصاددانان علاقه‌مند به سرنوشت کشورهای توسعه‌نیافته، متون غنی اقتصادی پا به عرصه وجود گذاشت؛ الگوها و نظریه‌هایی درباره اقتصاد دوگانه، مازاد نیروی کار، دام تعادل سطح پایین،

رشد موزون، دور باطل (بسته) فقر، حداقل تلاش ضروری اساسی، فشار بزرگ، وابستگی، مرکز و پیرامون و نظامی آن ارائه شد که جمعاً اقتصاد توسعه را تعریف می‌کردند. به گفته پل کروگمن (۱۹۹۳، ص ۱۵)، اقتصاد توسعه "در دوره طلایی آن در دهه ۱۹۵۰، پراهمیت و نوآورانه بود، و از لحاظ تأثیر توریک و سیاست اقتصادی و عملی نفوذ زیادی داشت. بعلاوه، در آن زمان، اقتصاد توسعه توانست اندیشمندان خلاق بسیاری را جذب خود کند و بحث‌های پرهیجان بی شماری را برانگیخت".

شاخه اقتصاد رشد سرآغاز و ریشه دیگری دارد. در پیشگفتار کتاب اوستریان، وان استرنیک، و ندر ویندت (۲۰۰۰) می‌خوانیم: "علاقه به اقتصاد رشد به سال‌های اخیر محدود نمی‌شود. آدام اسمیت در کتاب درباره مطالعه طبیعت و علل ثروت ملّ بر این اعتقاد بود که علل رشد ماشین اقتصادی را باید در تقسیم کار، در انشاگاه سرمایه، و در پیشرفت‌های فن‌آورانه جست‌وجو کرد. در اوآخر قرن نوزدهم دیوید-ربکاردو مفهوم بازدهی نهایی را فرموله کرد که برای درک رشد اقتصادی ضروری بود."

درباره سرآغاز نظریه مدرن رشد، این نویسندهای می‌نویسند: "شالوده‌های نظریه مدرن اقتصاد رشد در سال‌های دهه ۱۹۵۰ ریخته شد. در ۱۹۵۹ تینبرگن کوشید رشد تولید کشورهای آلمان، بریتانیا، فرانسه و ایالات متحده را از طریق الگویی توضیح دهد که در آن علاوه بر کاربرد تابع تولید کتاب - داگلاس از توابع ابتدائی عرضه و تقاضا برای سرمایه، و نیروی کار نیز استفاده کرد. الگوی تینبرگن به تابع تولید معروف رایرت سالو (۱۹۵۶) و ترور سوآن شباهت بسیاری دارد. این الگوهای نوکللامیکی اقتصادی را توضیح می‌دهند که بر آن رقابت کامل و قانون بازده نزولی متابع حکم فرمایست." (همان، ص ۲)

البته در دهه ۱۹۸۰ نظریه رشد جدید برخی از مفروضات الگوی رشد نوکللامیکی را زیر سوال برد. در اثر مطالعات سال‌های میانی دهه ۱۹۸۱، آنچه امروزه به نام نظریه رشد دورنزا معروف است، پایه عرصه وجود گذاشت. در مطالعات سعی شد صحت این نظریه‌ها از طریق تجربی ثابت شود. در ۱۹۸۶ مطالعات رومر (یکی از پیشگامان این نظریه) بر پیشرفت‌های فن‌آورانه محمرک شد و کوشید قانون بازده نزولی را مورد سؤال قرار دهد.

خلط تعریف توسعه در برابر رشد و نتایج نامطلوب آن پس از دهه ۱۹۸۰

براساس آنچه پیشتر توضیح داده شد، می‌توان با پل کروگمن هم‌عقیده بود که معتقد است اقتصاد توسعه "شاخه‌ای از علم اقتصاد است که توجه‌اش معطوف به این سؤال است که چرا برخی از کشورها به مراتب فقیرتر از دیگر کشورها هستند، و با چه راه حل‌هایی می‌توان آن‌ها را به مالکی ثروتمند تبدیل کرد." (همان، ص ۵)

بنابراین، علاوه بر توجه به فرآیند درازمدت تغییرات اقتصادی، توسعه همچنین باید به مسائلی در ارتباط با توزیع درآمد و دیگر شاخص‌های اجتماعی - اقتصادی همانند سطح باسوسادی، بیانگین عمر، وجود و تداوم نهادهای سیاسی، جامعه مدنی، حاکمیت قانون، یا حتی وضعیت ارزش‌های ناملموس چون عدالت و آزادی‌های مختلف، توجه کند.

آماری‌سان نیز، در اثری با عنوان کالاهای توانایی‌ها، به ناکافی بودن درآمد و تولید ملی سرانه به مثابه معیار توسعه اقتصادی و ضرورت به کارگرفتن معیارهای یاد شده اشاره می‌کند. این ناکافی بودن به خصوص از مقایسه زادگاه سن، هندستان، باکشور چین آشکار است. در ضمیمه *A* آمده است:

چین بر اساس معیار تولید ملی سرانه هنوز فقیر است و نتوانسته از هند فاصله زیادی بگیرد. با وجود این، آنچه دقیقاً چین را از هند متمایز می‌کند شاخص سطح زندگی آن است که نباید با تولید ملی سرانه اشتباہ شود. توانایی‌های مردم در چین هم اکنون به مرتب بالاتر از توانایی‌های مردم در هند است. چنینی‌ها بیانگین عمر طولانی‌تری از هندی‌ها دارند؛ کوکبکی سالم‌تر و امن‌تری از هندی‌ها دارند؛ در خصوص مقابله با امراض و بیماری کارآئی بیشتری نسبت به هندی‌ها دارند؛ بیشتر چنینی‌ها سواد خواندن و نوشتن دارند، و غیره. بیان این فاصله اقتصادی بین چین و هند بر بنای مقایسه سطح زندگی دوکشور بسیار گویاتر از مقایسه تولید ملی و تولیدات کالایی آن‌ها است. در چارچوب بحث‌ها برای تعیین سیاست‌های اقتصادی این کشورها - که در آن نیاز به رشد تولید ملی تأکید زیادی می‌شود - حائز اهمیت است که این نکته ساده مربوط به تعیین معیارهای پیشرفت یک جامعه را فراموش نکیم." (۱۹۹۹، ص ۵۰)

با این حال، در سال‌های آغاز اقتصاد، شاید آن چنان که آرندت (۱۹۸۱، ص ۴۹۵) مطرح می‌کند به دلیل "ارتفاعه رشد اقتصادی به مثابه مهم‌ترین هدف سیاست اقتصادی در کشورهای توسعه‌یافته، توسعه اقتصادی در کشورهای توسعه‌نیافته نیز دقیقاً برابر با رشد درآمد سرانه آن‌ها تلقی شد." در نتیجه این نگاه ساده‌گرایانه، فرض بر این شد که الگوی هارود - دوبار، که رشد پیوسته تولید ملی را توضیح می‌دهد، که قابل تعمیم به کشورهای توسعه‌نیافته هم است. شایان ذکر است که این الگو را ابتدا روی هارود ارائه کرد، هارود، به مثابه یکی از هواداران اولیه جان مینارد کیتز، این الگوی کیتزی را ابتدا به عنوان راه حلی برای مسأله بیکاری در کشورهای پیشرفته صنعتی ارائه داد. سپس، هارود (و بعد دوبار در امریکا) با اضافه کردن مقوله

نسبت سرمایه به تولید $\frac{K}{Q}$ به الگوی کیتی یاد شده، این نظریه در واقع ایستا را به الگوی پویا، به منظور تعیین به کشورهای توسعه‌نیافته، تبدیل کرد. بسیاری از بحث‌های مرحله اول این الگو درباره چگونگی افزایش نرخ ذخیره بود، (والتر راستا نیز در سال ۱۹۶۰ از نرخ ذخیره‌ای حتی بیش از نرخ حداقل ۱۵ درصد سخن گفته بود). اما برای کشورهای قبیر توسعه‌نیافته، حتی نرخ ۱۵ درصد نیز بسیار بالا بود؛ همان‌طوری که ایرما آدلمن نیز مطرح می‌کند:

تمامی اقتصاددانان متخصص توسعه (در آن زمان) ورود سرمایه‌های خارجی را یکی از راه‌های جبران این کمبود ذخیره در جهان در حال توسعه به حساب می‌آورند. بنابراین اقتصاددانان از کسری در موازنه تجاری دفاع کردن، زیرا کسری و تفاوت می‌توانست کمبود در نرخ ذخیره - و بنابراین کمبود سرمایه - را جبران کند. (۱۹۹۹، ص ۴)

از دهه ۱۹۶۰ تا کنون بسیاری از متخصصین علم اقتصاد، توسعه اقتصادی را معادل با رشد اقتصادی، یعنی رشد درازمدت و پایدار در درآمد و تولید سرانه گرفته‌اند، به اعتقاد میر (۱۹۸۴، ص ۶)، بسیاری از متخصصین اقتصادی از دهه‌های ۱۹۶۰ و ۱۹۷۰ به چنین تعبیری از اقتصاد توسعه رسیدند. از جمله این اقتصاددانان می‌توان به این افراد اشاره کرد: آرتور لویس (۱۹۴۶) (برنامه اقتصادی برای جامائیکا) میر و بالدوین (۱۹۵۷) (اقتصاد توسعه، توری، تاریخچه، و سیاست)، هاروی لیشتین (۱۹۵۷) (عقب‌ماندگی اقتصادی و رشد اقتصادی)، جی. اف. لوئی (۱۹۵۷) (صنعتی‌شدن و رشد موزون)، نیلیس دین (۱۹۶۱) (فرآیند طولانی رشد اقتصادی در جهان)، والتر کرامس (۱۹۶۱) (اقتصاد توسعه) و لیونل راینر (۱۹۶۸) (نظریه اقتصاد توسعه در اندیشه اقتصادی).

البته در چند دهه اخیر نیز تعاریف دیگری از اقتصاد توسعه ارائه شده است و نویسنده‌گانی نیز تعریفی را از توسعه ارائه نداده‌اند، علی‌رغم ارائه نظر راجع به تئوری‌های توسعه و سیاست‌های اقتصادی برای حل مسائل عقب‌ماندگی اقتصادی، از جمله اقتصاددانانی که در نوشته‌های خود درباره توسعه تعریفی را از آن ارائه ندادند، می‌توان از جاکوب واینر (۱۹۶۴، ص ۴۰۹) (اقتصاد توسعه)، جف نوجینت و پروتپولوسن (۱۹۷۹) (اقتصاد توسعه و مطالعات آماری)، سخن گفت.

برخی از اقتصاددانان توسعه را متفاوت از رشد دانسته‌اند، با این فرض که توسعه معمولاً در مورد کشورهای توسعه‌نیافته و رشد در مورد کشورهای پیشرفته صنعتی قابلیت کاربرد دارد. آلبرت هیرشم (۱۹۵۹) (استراتژی اقتصاد توسعه)، و مادیسن (۱۹۷۰) (پیشرفت و سیاست اقتصادی)، از جمله این نویسنده‌گان اند.

نوع دیگری از تعریف بر حسب توجه به مقوله ریشه فرآیند شکل گرفته است، یعنی محرك اصلی پیشرفت (توسعه در برابر رشد) اقتصاد از درون سیستم سرچشمه گرفته یا از بیرون، (دروزنزا در برابر برونزای) در میان این گروه اقتصاددانان، می‌توان از کسانی چون وای. اس. پریز (W. S. Perez) (نظریه‌های رشد اقتصادی) سخن گفت که معتقدند علت رشد اقتصادی درونزا است، در حالی که توسعه اقتصادی به عاملی بروزنزا مربوط می‌شود. برخی دیگر به عکس آن معتقدند دیگرانی نیز بر این اعتقادند که هم رشد و هم توسعه از عواملی درونزا ریشه می‌گیرند.

اقتصاددانان دیگری هردو فرآیند رشد و توسعه اقتصادی را ناشی از افزایش در توان تولیدی کشورها می‌دانند. از این میان برخی مطرح کردند که افزایش در توانایی تولید به معنای رشد اقتصادی است. در حالی که برخی دیگر این افزایش را دلیل بر توسعه اقتصادی دانسته‌اند. در میان آن‌ها، مکلاپ، سیلو فورتادو و آبرت هیرشمن مطرح کردند که توسعه اقتصادی، کشورها را برای رشد پیشتر آمده می‌کند. برخی همانند جرالد میر (Gerald米尔) (مباحث اساسی اقتصاد توسعه) بر این باورند که توسعه اقتصادی از رشد ناشی می‌شود. دیگر متخصصین اقتصاد توسعه، همانند چارلز کینزل یرگر (Charles Kindleberger) و اورت هگن (Ort Hagen) (۱۹۷۵)، تفاوت میان توسعه اقتصادی و رشد اقتصادی را ناشی از سیزان تغییرات ساختاری رخ داده در کشور می‌دانند. به اعتقاد این دو اقتصاددان، توسعه اقتصادی، و نه رشد اقتصادی، در برگیرنده تغییرات ساختاری در جامعه است، تغییرات ساختاری که تغییرات اقتصادی، سیاسی، و اجتماعی را شامل می‌شود.

به گفته رابرт فلامانگ (Robert Flanagan)، ص ۵۸، توسعه اقتصادی و رشد اقتصادی را به‌هر طریق که تعریف کیم، قدر مسلم این است که برابر هم نیستند. به گفته‌وی، "این دو فرآیند در واقع متمم یکدیگرند؛ به طوری که هر یک از آن دو توان خدمت و کمک به موقوفت دیگری را دارد."

رویکرد معتقد به «اقتصاد واحد» در برابر رویکرد معتقد به «دو اقتصاد»

آلبرت هیرشمن، در "ظهور و افول اقتصاد توسعه" (1982) نظریه سنتی «اقتصاد واحد» را — که بر اساس آن قوانین اقتصادی و ارکان برنامه‌ها و سیاست‌های اقتصادی لازم جهان‌شمول و قابل تعیین به تمام جوامع، در تمامی شرایط و اعصار هستند — به مثابه شالوده اقتصاد توسعه پیشنهاد می‌کند و نمی‌پذیرد. او در عوض، دیدگاه "دو اقتصاد" را به مثابه اساس اقتصاد توسعه پیشنهاد می‌کند. به اعتقاد من رویکرد به «اقتصاد واحد»، یانگر رد شرایط ویژه کشورهای عقب‌افتاده و به معنای اشتباه گرفتن مقوله رشد اقتصادی با مفهوم پیچیده‌تر توسعه اقتصادی است.

اقتصاد رسمی را می‌توان معادل رویکرد اقتصادی دانست که هیرشمن آن را «اقتصاد واحد» می‌نامد،

دی‌کوئینسی، در سخنرانی ستایش‌گرانه‌ای راجع به ریکاردو پس از مرگ وی گفت که آن اقتصاددان برجسته مکتب کلاسیک به جهان‌شمول بودن و ابدی بودن قوانین اقتصادی اعتقاد داشت (نقل از کینز (۱۹۷۳)، ص ۲۹۷). اقتصاددان کلاسیک ناسا سینیور، با بیان این‌که اقتصاد سیاسی (نم آن زمان اقتصاد) باید از طریق زمان و مکان محدود شود، و این‌که اصول این علم جهان‌شمول به هیچ کشور و هیچ زمان خاصی متعلق نیست، در واقع نظریه «اقتصاد واحد» مکتب کلاسیک را خلاصه می‌کرد. بنابراین، «دستمزدها، سودها و قراردادهای اقتصادی از قوانینی ابدی و اجتناب‌ناپذیر - همانند قانون جاذبه (در فیزیک) - سرچشم می‌گیرند» (نقل از حمید حسینی، ۱۹۹۹، ص ۲۲). لیونل رایبینز مدافع معاصرتر تفکر «اقتصاد واحد» است. وی در اثر معروف خود می‌نویسد: «گاهی این نظریه مطرح می‌شود که اصول علم اقتصاد اساساً به فازهای تاریخی خاصی تعلق دارند، و از لحاظ تاریخی نسبی‌اند، و قابل تعیین به شرایط دیگر نیستند. این اعتقاد بدگاهی خطروناک و غیرقابل فهم است.» (۱۹۳۶، ص ۳۱ - ۳۰)

به اعتقاد من، این نقل قول از رایبینز به خوبی نشان می‌دهد که چرا در کتاب ۱۹۶۸ وی اشاره‌ای به نظریه‌های اقتصاد توسعه، به هیچ عنوان به نظریه‌های اقتصاد توسعه پس از دهه ۱۹۴۰ نمی‌شود. البته اقتصاددانان دیگری وجود دارند که قبلاً تفکر اقتصاد واحد را مورد پرمنش قرار داده بودند. به عنوان مثال، آلفرد مارشال (۱۹۸۵)، مکتب کلاسیک را به خاطر تمايل آن به رویکرد اقتصاد واحد مورد انتقاد قرار داد. در این اثر مارشال می‌خوانیم:

آنان انسان را به مثابه موجودی ثابت و تغییرناپذیر در نظر می‌گیرند و کمترین زحمت را به خود نمی‌دهند که تفاوت [موجود] در میان انسان‌ها را مورد مطالعه قرار دهند. آن‌ها صرفاً با انسان‌های شهری آشنا بودند و به سادگی پذیرفتدند که دیگر اتباع انگلیس نیز همانند مردم شهرنشین هستند. آنان آگاه نبودند که مردم کشورهای دیگر صفات ویژه خود را دارند. اگر هم گاهی این صفات ویژه را می‌پذیرفتند آن‌ها را سطحی و غیرعمیق می‌پنداشتند که به مجرد آشنایی آن مردم با شیوه‌های بهتر انگلیسی‌ها این صفات ویژه خود را به بونه فراموشی می‌سپردند. آن شیوه تفکر، که موجب شد کلای (دادگستری)، حقوق مدنی انگلیسی را به هندی‌ها تحمیل کنند، اقتصاددانان ما را نیز واداشت که نظریه‌های خود را به گونه‌ای پرورش و تکامل بخشند که گرایا تمام مردم دنیا از آن شهری‌ها (انگلیسی) تشکیل شده‌اند. (نقل از کتاب پیگو، ۱۹۶۶، ص ۱۵۵ - ۱۵۴).

این دیدگاه آلفرد مارشال را به یاد مکتب جدید اقتصاد رفتاری می‌اندازد که بسیاری از مفروضات

غیرواقعی و نامناسب مکتب شوکلساسیک را مورد سؤال قرار داده است) (نگاه کنید به میردال، ۱۹۵۷). به اعتقاد هانس سینگر، استاد وی جان مینارد کینز نیز معتقد به رویکرد "دو اقتصاد" بود. وی می‌گوید: "به عنوان شاگرد کینز در دانشگاه کمبریج — در سال‌هایی که کتاب نظریه عمومی کینز در حال شکل‌گرفتن بود (۱۹۳۳-۳۶) — شرایط فکری من در جمیع شکل می‌گرفت که برای کشورهای در حال توسعه قوانین (اقتصادی) متفاوتی را قائل شوم، یعنی قوانینی متفاوت از اصول ناشی از اقتصاد سنتی." (به نقل از ترووال،

(۱۹۸۵، ص ۶)

طبعاً، تفکر اقتصاد واحد از جانب برخی از اقتصاددانان جهان سوم نیز رد شده است. مثلاً، از دهه ۱۹۵۰ به بعد، بسیاری از متخصصان اقتصادی، در امریکای لاتین در بی نظریه اقتصادی بوده‌اند که از طرق آن بتوانند مسائل اقتصادی کشورهای امریکای لاتین (و دیگر کشورهای جهان سوم) را توضیح دهند. بحث‌های این اقتصاددانان، که سرانجام به شکل‌گیری مکاتب ساختاری و وابستگی منتهی شد، با نوشه‌های رائول پریش آغاز شد. بسیاری از اقتصاددانان امریکای لاتین آشکارا واقع‌گرایی و مرتبط بودن مفروضات اقتصادی مکتب اقتصاد رسمی - سنتی با شرایط اقتصادی امریکای لاتین را مورد انتقاد قرار داده و خواهان ایجاد نظریه‌ها و سیاست‌های اقتصادی جدیدی شدند که مناسب شرایط اقتصادی آن کشورها باشد. این خواست آنان در سندی با عنوان "نیاز به دیدگاه‌های جدید برای تدریس و تحقیق علم اقتصاد در امریکای لاتین" (۱۹۶۵) آشکارا منعکس شده است. این سند را اقتصاددانان زیادی از ۱۷ کشور امریکای لاتین تدوین و امضا گروه بودند. در این سند (درباره عدم کفايت نظریه‌های توسعه موجود) می‌خوانیم: "نظریه‌های توسعه تدوین شده در کشورهای صنعتی پیشرفته قادر نیستند مسائل کشورهای امریکای لاتین را به طور شایسته و لازم توضیح دهند." (نقل از حمید حسینی، ۱۹۹۳، ص ۱۰۷). در سال ۱۹۸۳ از اقتصاددانان امریکای لاتین انتشار فصلنامه‌ای در زمینه نظریه‌های مربوط به اقتصاد کشورهای امریکای لاتین و سیاست‌های عملی لازم برای حل مسائل اقتصادی آن کشورها را آغاز کردند. در مقدمه شماره اول این فصلنامه آمده است:

ما باید به نظریه‌های تدوین شده در کشورهای متropol با دیدگاهی انتقادی بشکریم، چه این نظریه‌ها از سازوکارهای فکری و از نیازهای اجتماعی کشورهایی سرچشمه می‌گیرند که متفاوت از کشورهای ما هستند؛ ما باید بتوانیم مواردی را که با آن‌ها در اشتراک هستیم از آنچه متفاوت است تفکیک کنیم. (همان)

اقتصاددانان امریکای لاتین بهمیج وجه تنها اقتصاددانان جهان سومی نیستند که از دیدگاه اقتصاد واحد

انتقاد کرده‌اند. اقتصاددانان هندی نیز سال‌ها پیش این رویکرد اقتصادی — و توانایی آن در توضیح مسائل کشورهایی مانند هندوستان — را نقد کرده‌اند. مثلاً و.ب. سینگ (۱۹۵۳) مخالفت خود را با نهادهای اقتصادی سازمان ملل متحد در زمینه کاربرد نظریه‌های اقتصادی تثویریه شده در غرب، به منظور حل مسائل کشورهای توسعه‌نیافته، اعلام کرد. سینگ در این اثر (ص ۱۸۳) معتقد است که "پایان انقلاب صنعتی در برخی از کشورهای جهان را به دو دسته کشورهای صنعتی (توسعه‌یافته) و غیرصنعتی (توسعه‌نیافته) تقسیم کرد." وی در ادامه می‌گوید "برای کشورهای غیرصنعتی (توسعه‌نیافته)، مسائل پیچیده‌تر از مسائل در کشورهای صنعتی پیشرفته است."

در دهه‌های ۱۹۴۰ و ۱۹۵۰، زمانی که نهادهای اقتصادی سازمان ملل الگوهای کیزی هارود - دومار را به هند و سایر جرایع توسعه‌نیافته غیرصنعتی تعیین می‌دادند، برخی از اقتصاددانان هندی (غالباً کسانی که تحصیلات داشتگامی خود را در انگلستان گذرانده بودند) درباره صحت تعیین نظریه‌های اقتصادی کیزی (از جمله الگوی هارود - دومار) به هند و کشورهای نظری آن بحث کردند و بسیاری از آنان درباره صحت آن تردید داشتند. به همین دلیل بود که انجمن اقتصاددانان هند در کنگره ۱۹۵۳ جلسه‌ای را به بحث درباره مناسب بودن اقتصاد کیزی برای کشورهای توسعه‌نیافته اختصاص داد. یکی از شرکت‌کنندگان آن جلسه، کی. داسگورپتا (۱۹۵۴، ص ۱۰)، نتیجه آن بحث‌ها را به این صورت جمع‌بندی کرده است: "به طور کلی، اقتصاددانان به رغم وجود تفاوت‌هایی در نظریه‌های شان راجع به مسائل غیرمهم، به نظر می‌رسد به این نتیجه رسیده باشد که اقتصاد کیزی، تا آن‌جاکه در کتاب نظریه عمومی الشغال، بهره و پوی فرمول‌بندی شده است، اعتبار ناچیزی برای کشورهای در حال توسعه دارد، یکاری غیرارادی کیزی همان یکاری نیست که در این کشورها واقعیت دارد. مسئله اساسی این کشورها توسعه اقتصادی است، و نه دسترسی به اشتغال کامل در مفهوم کیزی آن." وی. کی. آر. وی. راثو، دیگر اقتصاددان هندی که در آن جلسه شرکت داشت، مخالفت خود در این باره را به این صورت بیان می‌کند: "متاسفانه کیز مسائل کشورهای توسعه‌نیافته را مطرح نکرده، و هیچ‌گاه درباره قابلیت تعیین نظریه‌های وضع شده برای کشورهای پیشرفته صنعتی به کشورهای توسعه‌نیافته سخن نگفته است." (نقل از سینگ، ۱۹۵۴، ص ۱۶۵-۱۶۶)

به اعتقاد راثو: "در این شرایط من ترجیح می‌دهم مطرح کنم که سیاست اقتصادی مبتنی بر تأمین کسری بودجه و احتیاط از انبساط ذخیره، که کیز برای رسیدن به اشتغال کامل ترویج می‌نمود، به هیچ وجه قابلیت تعیین به اقتصاد کشورهای توسعه‌نیافته را ندارد." (همان، ص ۱۷۵)

سینگ به خاطر مخالفت با رویکرد اقتصاد واحد، با تعیین مقوله کیزی ضرب تکاثری به کشورهای توسعه‌نیافته مخالف است. به اعتقاد این متخصص اقتصادی هندی، تأثیر فزاینده به صورتی که کیز مطرح کرده بود در کشورهای عقب‌افتاده وجود ندارد، به این دلایل:

اول، در کشوری چون هند، افزایش‌های اولی، دومی، سومی و بعدی در درآمد و تولید و اشتغال عملی نیست، برعغم این که میل نهایی به مصرف در آن بالا است. دوم به خاطر انعطاف‌پذیری سازمان‌های اقتصادی، محصولات اولیه نمی‌تواند، حتی اگر بخواهد، تولید را به تناسب درآمد بالا بيرند. از اين رو می‌توانيم مطرح کنيم که ضريب تکاثر درآمد از لحاظ پولی (صوری) بالاتر از ضريب تکاثر درآمد حقیقی و واقعی است. سوم، از آن‌جا که میل نهایی به مصرف در هند بالا است، بخش عمدہ‌ای از درآمد جامعه صرف کالاهای مصرفی می‌شود که موجب کاهش در مازاد مواد غذایی و غلاتی می‌شود که قابلیت ورود به بازار را دارند. و اين عمل تأثیر منفی بر قیمت‌های کالاهای غیرزراعی خواهد گذاشت. بنابراین، نیروهای مؤثر در فرآیند تکاثر در کشورهای توسعه نیافتد، نه به درآمد بالاتر و نه به اشتغال ييشتر می‌انجامند. (همان، ص، ۱۸۵)

رشد در برابر توسعه: امکانات تولید، ناکارآیی ایکس (X) و دوگانگی ساختاری
قدر مسلم این است که نظریه‌های اقتصاد رسمی ایستا نمی‌توانند مسائل پیچیده کشورهای توسعه نیافته را توضیح دهند. به منحنی آر. بی. سوهرارتونر متخصص اقتصادی اندونزی، "زمینه مسائل اقتصادی کشورهای توسعه نیافته اساساً متفاوت از زمینه مسائل اقتصادی است که تحلیل‌های ایستا توانایی بررسی اش را دارند. یعنی مسئله (در یک کشور در حال توسعه) چگونگی افزایش کارآیی در تخصیص منابع نیست، بلکه این است که از چه راهی می‌توان فرآیندهای توسعه اقتصادی و اجتماعی را تسریع کرد. به زبان اقتصادی، مسئله (در کشورهای توسعه نیافته) صرفاً حرکت بر روی منحنی امکانات تولید نیست، بلکه گترش آن منحنی (یعنی حرکت به سمت راست و بالا، از طریق ازدیاد امکانات تولیدی و استفاده از منابع تولیدی - چه مواردی که پیشتر به کار گرفته شده و چه مواردی که به کار گرفته نشده‌اند، با راندمان بالا است)." (۱۹۸۵، ص ۱۳)

بحث سوهرارتونو مبنی بر ناکافی بودن تحلیل ایستا در توضیح مسائل اقتصاد توسعه در کشورهای جهان سوم کاملاً صحیح است؛ اما به نظر می‌رسد که این اقتصاددان نیز مفهوم رشد را با مقوله توسعه خلط می‌کند. آنچه او توضیح می‌دهد، بیشتر در مورد کشورهای توسعه نیافته صنعتی صادق است تا کشورهای توسعه نیافته غیرصنعتی. از آن‌جا که در ترسیم منحنی امکانات تولید فرض بر این است که دو منبع سرمایه (K) و کار (L) با کارآیی کامل به کار گرفته شده‌اند، این منحنی بیشتر شرایط اقتصادی کشورهای توسعه نیافته صنعتی را توضیح می‌دهد تا شرایط اقتصادی یک جامعه غیرصنعتی توسعه نیافته را. در کشورهای توسعه نیافته، که شرایط استفاده از کار و سرمایه با راندمان بالا موجود نیست، برای نشان دادن وضعیت اقتصادی، به جای

انتخاب نقاطی بر روی منحنی امکانات تولیدی، باید از نقاطی استفاده کرد که در سمت چپ و داخل آن منحنی قرار دارند. در مورد اقتصادهای توسعه‌نیافته، برای نقاطی که در سمت چپ منحنی امکانات تولید قرار دارند، مفهوم بهره‌برداری نشده بهبود از نوع پارتو موجود نیست که این ناشی از عوامل زیر است: (۱) اشکالات و ابهام پیرامون مفهوم بهره‌برداری کامل از نیروی کار، سرمایه و فن‌آوری، و (۲) وجود محدودیت‌های گوتاگون در ارتباط با مرز امکانات تولید در کشورهای توسعه‌نیافته، به علاوهً محدودیت‌هایی که برای ترسیم آن در کشورهای توسعه‌نیافته وجود دارد. به عبارت دیگر، در یک کشور توسعه‌نیافته موانع و محدودیت‌هایی وجود دارد که معمولاً کشور توسعه‌نیافته و صنعتی فاقد آن است. این موانع و محدودیت‌های موجود در یک اقتصاد توسعه‌نیافته می‌تواند از عوامل زیر ناشی شود: عدم سهولت در تحرک نیروی کار، ضعف در قوانینی‌های کارآفرینان، پرهیز از ریسک، محدودیت‌های ناشی از مذهب، سائل ناشی از انتخاب بین کار و استراحت، سائل ساختار خانوادگی، سائل مرتبط با بی‌ثباتی سیاسی، نبود اطلاعات لازم فن‌شناختی، توزیع بدشدت نابرابر درآمدها، و نظایر آن‌ها.

به اعتقاد من، ابزارهای مناسب‌تری از منحنی امکانات تولید برای تشریح و تحلیل مسائل ناشی از توسعه‌نیافتگی و صنعتی‌شدن در کشورهای فقر و وجود دارد که یکی مفهوم ناکارآئی ایکس (X) هاروی لیشتاین، و دیگری نظریه دوگانگی سازمانی هلاماینت است.

الف) ناکارآئی ایکس

نظریه ناکارآئی ایکس (با کارآئی ایکس) را هاروی لیشتاین ابتدا درباره کارآئی منابع مورد استفاده در یک بنگاه و شرکت فعال در یک کشور پیشنهاد نمود. وی به دنبال پاسخ‌گویی به این سؤال بود که چرا برخی از بنگاه‌های یک صنعت خاص، کارآئی پیشرفتی از سایر بنگاه‌ها در همان رشته صنعتی دارند. بعد از این نظریه غیرسترنی را به جوامع توسعه‌نیافته تعیین داد. این نظریه بهخصوص از آن جهت در تعیین به کشورهای یاد شده مناسب و مفید است که توجه اصلی آن "نه به توزیع منابع از طریق سازوکار نهاد بازار در میان بنگاه‌های در حال رقبابت، بلکه به عنصری به جز نهاد بازار است که میزان استفاده از منابع تولید تاکنون به کار گرفته شده را تعیین می‌کند." (لیشتاین، ۱۹۸۷، ص ۱۸۷).

این اقتصاددان، میزان ناکارآئی یک بنگاه یا شرکت (در یک جامعه صنعتی و پیشرفته) را با نقطه‌ای در سمت چپ منحنی امکانات تولید نشان می‌دهد. به اعتقاد وی، میزان ناکارآئی آن نقطه بر اساس فاصله آن نقطه تا منحنی امکانات تولید تعیین می‌شود (همان، ص ۱۷۸). اما، هنگامی که آن مفهوم را به کشورهای توسعه‌نیافته و غیرصنعتی تعیین می‌دهد، تعبیر خود از این مفهوم را تغییر می‌دهد. وی اقتصاد یک جامعه عقب‌افتداد را با استفاده از نقاطی از برآمدگی‌های و مجاری و راههایی توضیح می‌دهد، که آن نقاط یا

برآمدگی‌ها صنایع و خانواده‌های را نمایندگی می‌کنند که منابع را از طریق مسیرهای دریافت، و کالاهای محصولات را از طریق همان مسیرها به نقاط یا برآمدگی‌های دیگر می‌رسانند. از دیدگاه این اقتصاددان، در یک اقتصاد پیشرفته صنعتی (منطقه بر الگوی رقابتی) شبکه کاملی از مسیرها وجود دارد؛ شبکه‌ای که مسیرهای آن مشخص و کامل است، و تمام نقاط (برآمدگی‌ها) آن با یکدیگر در ارتباط هستند. (همان، ص ۴۷). اما، در کشورهای توسعه‌نیافضه غیرصنعتی:

در آن نقاط (برآمدگی‌ها)، حفره‌های وجود دارد و مسیرها با موانعی رویه‌رو هستند. تنها بخشی از شبکه اقتصاد واقعی در کشورهای توسعه‌نیافضه شباختی اندک به شبکه بدون مانع کشورهای توسعه‌یافته صنعتی (و براساس رقابت) دارد. کارآفرینانی که در شبکه کامل تر و بدون حفره و مانع شبکه الگوی جهان سومی به فعالیت اشتغال دارند وظایف کارآفرینانه خود را به طور عادی به انجام می‌رسانند. اما کارآفرینانی که در بخش ناقص، پرمانع و تاریک آن شبکه فعالیت می‌کنند، وظایف را به طریقی دیگر به انجام می‌رسانند." (همان، ص ۴۷)

ب) دوگانگی سازمانی هلاماینت

مفهوم مفید دیگر برای بررسی سائل توسعه نیافضی دوگانگی سازمانی هلاماینت است که وی آن را مقاله در "دوگانگی سازمانی و اقتصاد توسعه"، مطرح کرد؛ مانیت در این مقاله از مفهوم "بازارهای مفقوده" استفاده می‌کند. که کنت آرو (برنده جائزه نوبل در اقتصاد) آن را مطرح کرد، براساس این بحث آرو (۱۹۶۹، ص ۱۴۶)، اگر به دلیل بالا بودن هزینه‌های اطلاعات لازم و هزینه‌های ناشی از ناطقینانی یا وجود مسئله سواری مجانی هزینه مبالغه بالا باشد، در این صورت وجود نهاد بازار بی فایده و بی ارزش خواهد بود. یعنی در چنین شرایطی نهاد بازار نمی‌تواند وظایف توزیعی خود را انجام دهد.

ماینت در مقاله "دوگانگی سازمانی" وجود همزمان دو بخش اقتصادی — یک بخش مدرن و یک بخش سنتی — را برای جوامع توسعه‌نیافضی فرض می‌گیرد. البته در بحث راجع به این دو بخش متفاوت، وی توجه خود را بیشتر معطوف به شرایط و ویژگی‌های بخش سنتی می‌کند. ماینت (۱۹۸۵، ص ۲۶) معتقد است که بخش سنتی بیش از هر چیز عقب افتادگی اقتصادی را بیان می‌کند؛ این بخش سنتی شانگر یک ساختار ضعیف سازمانی است.

وی الگوی خود را از طریق یک نمودار مرور جریانی توضیح می‌دهد، یعنی با نشان دادن مبادلات بین بخش‌های مختلف اقتصادی به منظور تشرییع میزان ضعف و توان سازمانی بخش‌ها، به اعتقاد وی، اگر آن

نمودار برای یک اقتصاد توسعه‌یافته صنعتی ترسیم شود، خواهیم دید که "لوله‌های مرتبط با آن بخش‌ها آزادانه و بدون گیر با هم در ارتباط‌اند." (ص ۲۶). اما به اعتقاد ماینت، درمورد کشورهای توسعه‌یافته غیرصنعتی، لوله‌های مرتبط با بخش‌های مختلف بازارگانی، کارگران مزدیگر، مؤسسات مالی، و دولت در کشورهای پیشرفته صنعتی باز هستند) نیمه بازند و با یکدیگر درگیر هستند که موجب ایجاد ارتباط ضعیف بین آن بخش‌ها و چند تکه شدن اقتصاد می‌شود. (همان)

به باور وی، بخش مدرن اقتصاد در جوامع توسعه‌یافته حکم المثلثی از یک بخش مدرن و به لحاظ سازمانی قوی کشورهای پیشرفته صنعتی را دارد که مثل آن بخش‌ها، کارگران مزدیگر، بنگاه‌های صنعتی، تجاری، نهادهای مالی و دولت را در بر می‌گیرد (ص ۲۷)، ارتباط میان بخش مدرن با بخش سنتی (در یک کشور توسعه‌یافته) بسیار ضعیف است که با خطوط گسته و منفصل نشان داده می‌شوند، و بخش سنتی دربرگیرنده دهقانان و سایر واحدهای کوچک اقتصادی است (مثل بنگاه‌های خانوادگی، که از جانبی به کارگران مزدیگر شباهت دارد، و از جانب دیگر به بنگاه‌های بازارگانی - صنعتی). (همان)

این بنگاه‌های خانوادگی سنتی، به طور ناقص با بازار مبادله رابطه ایجاد می‌کنند؛ این به دلیل فرض دوگانگی جامعه شناسانه نبود عقلانیت نیست، بلکه ناشی از شرایط اجتماعی آن‌ها در ارتباط با بالا بودن هزینه‌های حمل و نقل، مبادله، اطلاعات و پیمایه‌هاست، که موجب پایین آمدن ارتباطات سازمانی آن‌ها با بخش مدرن اقتصاد و جهان خارج می‌شود. (همان، ص ۳۰)

شکت‌های بازار در الگوی ماینت موجب انحراف قیمت‌های می‌شود که نباید با انحراف در قیمت‌های اشتباہ گرفت که ناشی از انحصارات و دخالت‌های دولت است و برکارآئی تخصیصی صدمه وارد می‌کند، در الگوی وی، انحراف در قیمت‌ها حتی در صورت پایان یافتن انحراف‌ها و شکست اختلال‌های معمول (در کشورهای پیشرفته) نیز ادامه خواهد یافت. علت انحراف در قیمت‌ها در الگوی ماینت را باید در هزینه‌های بالای حمل و نقل و بازاریابی برای کالاهای و یا هزینه‌های مبادله و اطلاعات بالا در بازارهای سرمایه و نیروی کار جست و جو کرد.

بر اساس بحث ماینت در مقاله دوگانگی، چهار نتیجه از چارچوب ضعیف سازمانی بخش سنتی (در جوامع توسعه‌یافته) ناشی می‌شود: (۱) ورود ناتمام بنگاه‌های خانگی (خانوادگی) به اقتصاد مبادلاتی، یعنی فعالیت‌های غیرپولی - نظیر مبادلات پایاپایی و تولید صرف برای تأمین معاش در کشورهای توسعه‌یافته، تنها به تدریج به مبادلات بولی بازاری تبدیل می‌شوند. (۲) به خاطر محدودیت‌های سازمانی و نهادی در صنایع تولیدی، بخش سنتی کشورهای توسعه‌یافته - حتی در صورت نبود اختلال‌های بالا - نمی‌تواند از طریق نفاطی واقع بر روی منحنی امکانات تولید نمایندگی شوند. بر عکس، بخش سنتی کشورهای توسعه‌یافته را می‌توان از طریق نفاطی نشان داد که بر روی منحنی دیگری قرار دارند که در سمت چپ منحنی امکانات

تولید قرار می‌گیرد، مانیت این را "منحنی امکان‌پذیر تولید" می‌نامد (همان، ص ۴۰). این بحث وی نیز نشان می‌دهد که توسعه جوامع غیرصنعتی (که اکنون از طریق منحنی تولید عملی و امکان‌پذیر نشان داده می‌شود) پدیده‌ای پیچیده‌تر از پدیده رشد در کشورهای پیشرفت‌هست که از طریق حرکت به سمت نقاط واقع بر روی منحنی امکانات تولید نشان داده می‌شود. (۳) کوشش برای افزایش تولید (محصول) در بخش صنعتی کشورهای جهان سوم با نوعی بازده نزولی مواجه می‌شود، زیرا این بخش با هزینه‌های بالای انتقال و اشاعه دانش فن‌شناسخی موجود به تولیدکنندگان کوچک و پراکنده این بخش مواجه است (চস ۴۱ - ۴۰).

با اعتقاد وی، "اگر برای بخش سنتی و روی منحنی عملی و امکان‌پذیر به سمت محور X — یعنی در جهت افزایش تولید کالای X حرکت کنیم — فاصله آن منحنی با منحنی امکانات تولید تدریجیاً افزایش می‌یابد." (همان). منظور ماینست از X ، کالای تولیدی در بخش سنتی و Y ، کالای تولیدی در بخش مدرن آن جامعه توسعه‌نیافته است. (۴) بنگاه‌های خانگی (خانوادگی) در بخش سنتی، درآمدهای خود را از طریق توزیع منابع تولیدی و خود براساس قیمت‌های منابع و کالاهای تولیدی مناطق خود به‌حداکثر می‌رسانند. این قیمت‌ها در مناطق مختلف متفاوت‌اند. از نظر وی اولاً "این نشان می‌دهد که بخش سنتی از مناطق کوچک و منفردی در سطح محلی تشکیل شده است" (صفحه ۴۱)، و ثانیاً "می‌توان گفت که مقوله‌ای به نام معادله تولید برای بخش سنتی وجود ندارد... و ما نمی‌توانیم یک منحنی امکانات تولید را برای یک اقتصاد دوگانه ترسیم کنیم." (همان منبع). در واقع، منحنی پیشنهادی وی (امکان‌پذیری تولید) این مفهوم را می‌رساند که تولیدکنندگان بخش سنتی از طریق نقطای در درون منحنی امکانات تولید نمایندگی می‌شوند که یادآور بحث لیشتاین راجع به ناکارآمدی ایکس است. بنابراین، بحث نشان می‌دهد برای رسیدن به توسعه اقتصادی، به چیزی بیش از تغییر مثبت در تولید ملی نیاز داریم.

نتیجه‌گیری

براساس بحث‌های مذکور، باید روش‌شده باشد که توسعه مقوله‌ای متفاوت از رشد است. به عنوان مثال، به عقیده آمارتیاسن (۱۹۹۶، ص ۲۲)، رشد لازمه رسیدن به توسعه است. به اعتقاد سن، رشد تنها جنبه‌ای از فرآیند مشکل و پیچیده توسعه را نشان می‌دهد. برای رسیدن به توسعه کشورهای توسعه‌نیافته نیازمند دستاوردهای بیش از رشد اقتصادی هستند، درست به این سبب است که ماقویت و مایر کشورهای کوچک تولیدکننده نفت منطقه خلیج فارس را — علی‌رغم برخورداری از رشد زیاد در آمدورانه و تولیدات ملی طی سال‌های پس از جنگ جهانی دوم — در شمار کشورهای توسعه‌یافته قرار نمی‌دهیم. در حقیقت، به اعتقاد سن (وقتی چین و هندوستان را مقایسه می‌کند)، "برتری چین بر هندوستان در بالابردن موازین مختلف سطح زندگی مردم حائز اهمیت بسیاری است. مهم است به مخاطر داشته باشیم که این برتری به مخاطر تولید کالاهای

بیشتر نیست که در تولید بیشتر و درآمد بالاتر منعکس می‌شود. از این بابت این دو کشور تقریباً برابرند." (از اثر وی به نام کالاها و توانایی‌ها، ص ۴۹). به عبارت دیگر، به اعتقاد سن — همان طوری که در بخش سوم نیز مشاهده کردیم — برتری چنین بر هند را باید ناشی از توانایی‌های بیشتر چنین بدانیم. علاوه بر آن، تاریخ نشان داده است که به خاطر رسیدن به توسعه اقتصادی، کشورها — علاوه بر رشد اقتصادی — همچنین نیازمند تغییر در نهادهای مختلفی چون نهادهای اجتماعی و سیاسی هستند. این نباید تعجب آور باشد که به گفته سلیمان رشید، اقتصاددان بنگلادشی‌الاصل، "مردم در مرکز فرآیند توسعه قرار دارند." (۲۰۰۰، ص ۱۷).

متاسفانه، آن چنان که بیشتر اشاره شد، رشد اقتصادی تنها جنبه‌ای از فرآیند پیچیده اقتصادی بود که در دوران طلایی اقتصاد توسعه مورد توجه اقتصاددانان متخصص توسعه (و سیاستمداران) قرار گرفت. این کوشش ساده‌گرایانه در دوران اولیه اقتصاد توسعه بود که به کاربرد از الگوی هارود - دومار انجامید. این الگو، فی نفسه بک الگوی رشد اقتصادی است و نه الگویی که بتواند الزاماً به توسعه اقتصادی کشورهای فقیر متهی شود. به همین دلیل بود که اقتصاددانان متخصص بی‌شماری، که ذکر برخی از آن‌ها بیشتر رفت، ریشه اقتصاد توسعه را در آثار آدام اسیت و سایر پیشگامان علم اقتصاد مدرن جست‌وجو نمودند؛ یعنی اقتصاددانانی که پیدایش جامعه سرمایه‌داری غرب (پیشگامان این سیستم اقتصادی) را توضیح می‌دادند و بررسی می‌کردند. اما آنچه را که امروزه اقتصاد توسعه می‌نامیم آن شاخه‌ای از علم اقتصاد است که در شش دهه اخیر کوشید مسائل و نارسانی‌های کشورهای عقب‌افتداده از قافله سرمایه‌داری توسعه‌یافته صنعتی را توضیح دهد.

به خاطر این اشتباه گرفتن رشد با توسعه است که بسیاری از متخصصان اقتصاد توسعه به آنچه آلت ب هیرشمن رویکرد "اقتصاد واحد" می‌نامد، دچار شده‌اند. به هر حال، در این مقاله نشان داده شد که اقتصاد توسعه نیازمند تفکر دوگانه اقتصادی است، چراکه کشورهای توسعه‌یافته ویژگی‌های خاص خود را دارا هستند. برای اثبات متفاوت بودن ویژگی‌های اقتصادی - اجتماعی کشورهای توسعه‌یافته غیرصنعتی از مشخصات کشورهای توسعه‌یافته صنعتی بود که از الگوهای ناکارآئی ایکس لیشتین و دوگانگی سازمانی (سامخاری) هلاماینت استفاده کردیم.

ماخذ

Alderman, Irma, 1999, "Fallacies in Development Theory And Their Implications for Policy," paper presented at the 1999 conference of the society for the Advancement of Behavioral Economics, San Diego, California.

- Arndt, Heinz W., 1973, "Development Economics Before 1945", in Bhagwati and Eckaus, *Development and Planning*, MIT Press, Cambridge, MA.
- Arndt, Heinz W., 1981, Economic Development: A Semantic History, "Economic Development and Cultural Change," 457-466.
- Arndt, Heinz, W., 1988, "Market Failure and Underdevelopment," *World Development*, Vol. 16, #2, pp. 219-229.
- Arrow, K. 1983, "The Organization of Economic Activity and Market vs. non-Market Allocation," in *Joint Economic Committee, US Congress, The Analysis and Evaluation of Public Expenditures*.
- Brenner, Y.S., 1966, *Theories of Economic Development and Growth*, Praeger, New York.
- Bruton, Henry, 1985, "The Search For Development Economics," *World Development*, Vol.13, No. 10-11.
- Dasgupta, A. K., Jan 26, 1954, "Keynesian Economics and Underdeveloped, Countries" *The Economic Weekly*, 101-105.
- Datta-Chaudhuri, M., 1990, "Market Failure and Government Failure," *The Journal of Economic Perspective*, Summer, Vol. 4, #3, 25-39.
- Deane, P., 1961, "The Long Term Trends in World Economic Growth," *Malasian Economic Review*, October issue.
- DeQuincey's Eulogy of Ricardo, 1973 in John Neville Keynes, *Scope and Method of Political Economy*, 4th ed., August Kelly, London.
- Flamang R., 1979, "Economic Growth and Economic Development: Counterparts or Competitors? *Economic Development a Cultural Change*, 47-61.
- Furtado, C., 1964, *Development and Underdevelopment*, University of California Press, Berkely.
- Hicks, John, 1966, "Growth And Anti-Growth," *Oxford Economic Papers*, November.

- Hirschman, A., 1958, *The Strategy of Economic Development*, Yale Univ. Press, New Haven.
- Hosseini, Hamid, 1991, "From Homo-Economicus to Homo-Islamicus: The Universality of Economic Science Reconsidered, "in Zangeneh and Bina (eds.), *Modern Capitalism and Islamic Ideology*, MacMillan.
- Hosseini, Hamid, 1999, "The State and the Market, Their Function and Failures in Economics," *Managerial Finance*, # 23.
- Hosseini, Hamid, 1999, "Rosenstein - Rodan: From Marginal Utility to a Pioneer in Economic Development," *The Journal of Socio - Economic*, #28.
- Hosseini, Hamid, 2001, "Uncertainty and Perceptual Problems Causing Government Failures in Less Advanced Nations, " *Journal of Socio - Economic*, Summer.
- Kaldor, N., 1972, "The Irrelevance of Equilibrium Economics, " *Economics Jurnal*, pp. 1237.1255.
- Kindleberger, 1965, *Economic Development*, MIT Press, Cambridge, MA.
- Kraus W., 1961, *Economic Development*, Wadsworth Publishing, Cal.
- Krugman, Pual, 1993, "Toward A Counterrevolution in Development Theory, World Bank, *The 1992 Proceedings of World Bank Conference*,
- Leibenstein, H., 1957, *Economic BackWardness and Economic Growth*, John Wiley & Sons, NY.
- Leibenstein, H., 1978, *General X - Efficiency Theory and Economic Development*, NewYork Oxford Univ. Press.
- Lewis, A., 1955, *The Theory of Economic Growth*, Allen and Unwin, London.
- Lewis, A., 1984 "The State of Development Theory," *AER*, March 1 - 10.
- Lewis, A., 1991, "Roots of Development Theory, "In Chenery, H. and T.N. Srinivasan, *Handbook of Development Economics*, Vol. 1, North Holland, NewYork etc., Second Printing, 1991.
- Loeb, G., 1957, *Industrialization and Balanced Growth*, J.B. Walters,

Groningen.

Lucas, R., 1988, "On the Mechanics of Economic Development," *Journal of Monetary Economics*, July # 22, pp. 3-42.

Machlup, F., 1963, *Essays on Economic Sementics*, Prentics, Prentice Hall, NJ.

Maddison, A., 1970, *Economic Progress and Policy in Developing Countries*, W.W. Norton, Co., New York.

Mandelbaum, 1947, *Industrialization of Backward Areas*, Blackwell, Oxford.

Marshall, A., (1885), "The Present Positions of Economics," in A.c. Pigou (ed.). 1966, *Memorials of Alfred Marshall*, August Kelly, New York.

Meier, G.M. & R.E. Baldwin 1957, *Economic Development: Theory, History, Policy*, John Wiley & sons, New York.

Meier G.M., 1984, "The Formative Period," in Meier, G.M. and D. Seers, (eds.), *Pioneers in Development*, Oxford Univ. Press for the World Bank, Washington.

Meier, G.M., 1976 *Leading Issues in Economic Development*, third edition, Oxford Univ. Press, N.Y.

Myint, H., 1965, "Economic Theory and Underdeveloped Countries," *Journal of Political Economy*, Oct.

Myint, H. 1985, "Organization Dualism and Economic Development," *Asian Development Review*, Vol. 3, No.1.

Myrdal, G., 1957, *Economic Theory and Underdeveloped Countries*, Duckworth, London.

North, D., 1986, *Institutions, Institutional Change and Economic Performance*, Cambridge Univ. Pres.

Nugent, J. and Yotopoulos, 1976, *The Economics of Development: Empirical Investigations*, Harper and Row, NY.

Nurske, R., 1953, *Problems of Capital Formation in Underdeveloped Countries*, Oxford Univ. Pres.

Oosterbaan, M.S. etc., 2001, *The Determinants of Economic Growth*, Kluwer Academic Publishers, Boston, etc.

Nutter, W., 1957, "On Measuring Economic Growth, *Journal of Political Economy*, Feb. #65.

Patel, Surendra, 1956, "Marxism And Recent Economic Thought," in Singh, V.B., editor, *Keynesian Economics: A Symposium*.

Patel, Surendra, 1992, "In Tribute To The Golden Age of South's Development, Vol. 20, No. 5.

Rao, V - K.R., 1956, "Investment, Income and the Multiplier," in singh, editor, *Keynesian Economics*.

Rashid, Salim, *Economic Policy for Growth: Economic Development is Human Development*, Kluweer, Boston, etc.

Robbins, L., 1935, *Essays on the Nature and Significance of Economic Science*, 2nd ed., Macmillan, London.

Robbins, L., 1968, *The Theory of Economic Development in the History of Economic Thought*, MacMillan, London.

Rosenstein - Rodan, P., 1943 (June - Sept.), "Problems of Industrialization of Eastern and South - Eastern Europe, " *Economic Journal*, # 53, 202 - 211.

Rosenstein - Rodan, P., 1944, "The International Development of Economically Backward Areas, " *International Affairs*, Vol. No. 2.

Rosenstein-Rodan, p., 1957, "Notes on Theory of Big Push," MIT Center for International Studies.

Rostow, W. W., 1961, *The Stages of Economic Growth*, Cambridge Univ. Press, N. Y.

Scitovsky, T., 1954, "Two Concepts of External Economies," *Journal of Political Economy*, Feb., Vol. 62, #2.

Sen. A., 1983, "Development: Which Way Now? *Economic Journal*, pp. 745-62, also in Jamson, K., and Wilber, C., *The Political Economy of*

Development(1996) Mc Graw Hill.

Sen. A., 1988, "The Concept of Development," In Chenery and Srinivasan, (eds.), *Handbook of Development*, North Holland Amsterdam, N.Y., Tokyo, Oxford.

Singer, Hans, "Adam Smith: Forbear of Development Studies," 1988, in Singer, H., *Growth Development and Trade*, London, Elgar.

Suhartono, R.B., 1985, "Industrial Development in Asean," Mimio, 15th Pacific Trade and Development Conference.





پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتابل جامع علوم انسانی