

## ارائه الگوی بومی ارزیابی متوازن به مثابه ابزار کنترل استراتژیک؛

### مورد مطالعه سند استراتژیک بازرسی ناجا

دکتر وحید خاشعی<sup>۱</sup>

#### چکیده

هدف این پژوهش عرضه الگوی کنترل استراتژیک برای اجرا و ارزیابی سند استراتژیک بازرسی ناجا است. این پژوهش به لحاظ هدف، اکتشافی و با استراتژی مطالعه موردنی و جهتگیری توسعه ای، و گردآوری اطلاعات در آن از مطالعه کتابخانه ای و مصاحبه عمیق است. در این مقاله کنترل استراتژیک به معنای کنترل اجرای استراتژیها و کنترل چشم اندازهای سازمان، مأموریتها و اهداف و هم چنین کنترل استراتژیک به معنای تبدیل استراتژیها به برنامه های عملیاتی به کار رفته است. مشکل بنیادی برنامه استراتژیک سازمانها شکاف میان افکار و آرمانها با عمل و اقدامات سازمانی است. الگوهای کنترل استراتژیک برای عرضه راه حلها پر کردن شکاف فکر تا اقدامات استراتژیک مطرح شده است. در حال حاضر الگوی ارزیابی متوازن عملکرد به عنوان یکی از الگوهای کنترل استراتژیک در سازمانها عمومیت پیدا کرده است. سند استراتژیک بازرسی ناجا با مسئله شکاف افکار تا عمل روبه رو است. این مقاله با توصیف توان این الگو به همراه روش مطالعه موردنی به دنبال آسان سازی و حل این مسئله است و نتایج به کارگیری این الگو را در یکی از سازمانهای عمومی مورد تحلیل و بررسی قرار خواهد داد.

#### کلید واژه ها

کنترل استراتژیک در مدیریت، الگوی ارزیابی متوازن سند استراتژیک در بازرسی ، مدیریت مدرن و متحول در ناجا.

<sup>۱</sup> استادیار و عضو هیأت علمی دانشکده مدیریت و حسابداری دانشگاه علامه طباطبائی (ره)

تلفن : ۰۹۱۲۲۸۶۷۱۴۶ آدرس الکترونیکی : Khashei@atu.ac.ir و Vahid.Khashei@gmail.com

آدرس : تهران، نارمک، میدان ۱۹ کوچه شهید آقایی پلاک ۳۰ طبقه اول تلفن : ۰۷۷۹۳۸۱۲۳

## ۱. مقدمه

از دیرباز شکاف میان عرصه نظر و عمل از جمله مشکلاتی بوده که گریانگیر موجودیت‌های انسانی چه در بعد فردی و چه در بعد جمعی و سازمانی بوده است؛ مشکلی که اندیشمندان حوزه‌های مختلف فکری را برآن داشته است تا پاسخهایی را برای آن تدارک بیینند. فراتر از تلاشهای بشری، این مسئله در صدر آموزه‌های دینی به پیامبران و اولیای الهی قرار داشته به گونه‌ای که از سوی حضرت حق، عدم انطباق نظر و عمل و به تعبیر دیگر قول و فعل بشدت مورد نکوهش قرار گرفته و تقبیح شده است.

در علم مدیریت نیز این مسئله به دغدغه‌ای جدی تبدیل شده است؛ به گونه‌ای که نتایج بررسیها نشان می‌دهد، ۹۰ درصد از برنامه‌های استراتژیک سازمانها در عمل با شکست روبرو می‌شود و علت اصلی آن نیز عدم ارتباط میان «ساحت نظر و عمل» است؛ بدین معنا که در گستره نظری، افکار و اهداف بیان، و در عرصه عمل، برنامه‌هایی اجرا می‌شود که ارتباط منطقی و قابل سنجشی با آرمانها و سیاستهای تدوین شده ندارد؛ به بیان دیگر، ریشه این مشکل در عدم تنظیم و تنسيق الگویی جامع به منظور ترجمه چشم‌انداز و سیاستها به برنامه‌های عملیاتی نهفته است. از دیدگاه کارکرد گرایانه<sup>۱</sup> تاکنون الگویی برای رفع این مشکل جدی در سطح سازمانهای انسانی عرضه شده است که می‌توان تمام الگوهای کنترل استراتژیک و از جمله الگوی رزیابی متوازن<sup>۲</sup> را در زمرة مهمترین آنها قلمداد کرد، این الگو که در اوایل دهه ۹۰ برای نخستین بار توسط یک مشاور و یک دانشمند مدیریتی به نامهای کاپلان و نورتن<sup>۳</sup> عرضه شد، می‌کوشد با تحقق بخشیدن به سیاستها و خط مشی‌ها در قالب عمل از طریق فرایند مستمر ارزیابی، شکاف میان دو گستره نظر و عمل را برطرف سازد. سازمان به کمک الگوی ارزیابی متوازن، می‌تواند میزان انطباق عملکردهای جاری را با چشم انداز استراتژیک خود ارزیابی، و متناسب با آن، اقدامات ایجاد بهبود در فرایندها، ایجاد انگیزش و آموزش کارکنان و توسعه نظامهای اطلاعاتی را پایش کند. سؤالات اصلی این پژوهش این است که: چگونه می‌توان میان اهداف و چشم انداز استراتژیک بازرگانی ناجا با عملکرد اجرایی آن ارتباط منطقی و معنادار برقرار کرد؛ چگونگی کنترل و ارزیابی سند استراتژیک بازرگانی ناجا چیست؟

<sup>۱</sup> Functional

<sup>۲</sup> Balanced Scorecard (BSC)

<sup>۳</sup> Kaplan & Norton

این پژوهش با هدف عرضه الگوی ارزیابی متوازن و جایگاه آن در عملیاتی کردن سند استراتژیک بازرسی ناجا است و به توصیف و تحلیل این سند می‌پردازد.

## ۲. مفاهیم و تعاریف

### ۲-۱. الگوی ارزیابی متوازن

کارت امتیازی متوازن، که برای راهبری عملکرد مؤسسات به وجود آمده، آنها را در چهار دیدگاه مالی، مشتریان، فرایندهای داخلی و رشد و یادگیری مطرح کرده است و نوآوری این مقاله در بومی سازی این مناظر در چهار دیدگاه اولویتهای اساسی استراتژیک (بعد مشروعيت)، دیدگاه رسالت و اصول کلی حاکم (بعد مقبولیت)، دیدگاه چشم انداز (بعد کارامدی) و دیدگاه پیامدهای ملی و چشم انداز ۲۰ ساله کشور (بعد سرامدی و تعالی) برای مؤسسات و سازمانهای عمومی است.

### ۲-۲. کنترل استراتژیک

معنایی متفاوتی از بحث کنترل استراتژیک مدنظر نظریه پردازان مختلف قرار گرفته است. برخی کنترل استراتژیک را کنترل مأموریت، چشم انداز و ارزشها، اهداف استراتژیک در نظر گرفته اند (کنترل محتوای استراتژی) و برخی کنترل استراتژیک را به معنای اجرای استراتژیهای ساختاری، رفتاری و کارکردی و هماهنگی استراتژیها مدنظر قرار داده اند و گروهی کنترل استراتژی را تبدیل استراتژی به برنامه های عملیاتی گفته اند. (کنترل اجرای استراتژی). این مقاله معنای اول و سوم کنترل استراتژی را در نظر گرفته است. کنترل استراتژیک، که در پی اجرای استراتژی قرار می گیرد به همان صورت که اجرای استراتژی دقیق و ظریف است، کنترل استراتژیک نیز معنای دقیق و ظریفی دارد. گاهی اجرای استراتژیک را به معنای اجرا در سطح استراتژیک یعنی تعیین استراتژیهای ساختاری، رفتاری و کارکردی در نظر گرفته، و گاهی اجرای استراتژی را به معنای تبدیل استراتژیها به برنامه هی عملیاتی شامل اهداف کلی و طرحها و اقدامات گرفته، و گاهی آن را اجرای عملیاتی یعنی اقدام در جهت عینی کردن برنامه های عملیاتی تلقی کرده اند که به توانمندیهای اجرا مربوط است. این مقاله معنای دوم اجرای استراتژی را مدنظر قرار داده است.

### ۲-۳. سند استراتژیک بازرگانی

سند راهبردی بازرگانی ناجا در سال ۱۳۸۵ تصویب و ابلاغ شده است. این سند نیازمند نقشه اجرای استراتژیک است تا مشخص شود سلسله مراتب مفهومی این سند چه نسبت و رابطه ای با یکدیگر دارد؛ لذا در این سند اولویتهای اساسی استراتژیک بازرگانی ناجا، شایسته سالاری است که شامل تدوین و استقرار نظام جامع شایسته سالاری فرماندهان و مدیران ناجا، نظارت همگانی است که شامل توسعه نظارت همگانی، جلب اعتماد، مشارکت و رضایت عمومی، پیشگیری و صيانت است که شامل پیشگیری و صيانت از کارکنان و سازمان، نظارت و بازرگانی است که شامل نظارت و بازرگانی کارامد و مؤثر برای به دست آمدن اشراف و اطمینان از حسن جریان کارها، مدیریت منابع است که شامل توسعه زیر ساختهای فنی و سازمانی است. هم چنین رسالت و اصول کلی حاکم بر سند شامل فلسفه وجودی، جامعه هدف، تعهدات نسبت به ارکان نظام، تعهد ذاتی و بنیادین بازرگانی به جامعه هدف، قلمروی فعالیت بازرگانی، خدمات و خودپنداره ها و در نهایت سازمان و مدیریت آن مورد بحث واقع شده است. خدامحوری، انسان محوری، اخلاق محوری، عدالت محوری، ولایت محوری، دانایی محوری، بهبود مستمر و افزایش بهره وری، تکریم ارباب رجوع و پاسخگویی شفاف، مدنظر طراحان سند استراتژیک قرار گرفته است. در قسمت چشم انداز سند راهبردی بازرگانی ناجا به منظور رسیدن به سازمانی که چشم بصیر، وجودان بیدار، سازمانی یادگیرنده، چابک، سالم و امین، صادق و شجاع، معتمد و متعهد، بالنده و پویا، کارامد، جامع و آینده نگر، شفاف، انعطاف پذیر در برابر تغییرات محیطی باشد، برخی از رئوس کلیدی ذکر شده که عبارت است از مورد اعتماد فرماندهی ناجا، برخوردار از کارکنان شایسته و کارامد، هوشمند و انعطاف پذیر و بهره مند از فناوریهای نوین، توانایی مسئله یابی و حل مسئله و تصمیم سازی، توانا در تشخیص انحرافات از استراتژیها، بهره مند از ظرفیتهای نظارتی، سازمانی منضبط، مقتدر و پاسخگو با استفاده از روشهای نوین پیشگیری و کنترل. تمام ابعاد سند راهبردی بازرگانی ناجا مورد بررسی و الگوسازی این مقاله قرار گرفته است.

### ۳. مبانی نظری و پیشینه پژوهش

#### ۳-۱. الگوهای کنترل استراتژیک

پیش از آوردن تعاریف و انواع کنترل برای تدقیق معنایی و جلوگیری از خلط مفهومی لازم است، سطوح و متغیرهای کنترل توضیح داده شود. می‌توان بر اساس پیشنهاد کانسینکی<sup>۱</sup> سطوح کنترل را به این ترتیب برشمرد: فرد، کارکردهای وظیفه‌ای و واحدها<sup>۲</sup>، سطح سازمان<sup>۳</sup>، سطح شبکه: بین سازمانی و فراسازمانی و سطح ملی (کانسینکی، ۱۹۹۳) این سطح‌بندی نشان می‌دهد که در سازمان با نوعی کنترل روبه رو نیستیم؛ هم چنین باید عنوان کرد که کنترل بر متغیرهای مختلف اعمال می‌شود. متغیرهای کنترل‌شونده از دیدگاه جرالد عبارت است از: شایستگی‌ها<sup>۴</sup> و اقتضایات<sup>۵</sup> در صورتی که بر اساس دیدگاه دو پژوهشگر دیگر، متغیرهایی که باید در کنترل استراتژیک مد نظر قرار گیرند، عبارت است ز: اهداف استراتژیک، توان استراتژیک، عوامل کلیدی موفقیت، مفروضات برنامه‌ریزی و مزیت رقابتی (توکلی و پرکس<sup>۶</sup>، ۲۰۰۱)

کنترل، ارزیابی موشکافانه و نقادانه طرحها، فعالیتها و نتایج است به گونه‌ای که اطلاعاتی را برای اقدامات آینده فراهم کند (شروعیگ و استیمنمن<sup>۷</sup>، ۱۹۷۸) / در تعریفی دیگر، پشتیبانی از فهم آنچه در سازمان [محیط درونی] و جامعه [محیط بیرونی] رخ می‌دهد و کمک به نفوذ بر اقداماتی مشارکت جویانه [تأثیرگذارانه] بر محیط بیرون و درون است. (کانسینکی، ۱۹۹۳)؛ اما بر اساس دیدگاه لورنژ و همکاران (۱۳۸۵: ۲۴) تعریف کنترل استراتژیک، سامانه‌ای است که مدیران را در ارزیابی رابطه استراتژی سازمان با پیشرفت آن در اجرای اهداف خویش و هنگام بروز اختلاف برای زمینه‌هایی حمایت می‌کند که نیازمند توجه است. از دیدگاه سایمونز سامانه‌های کنترل مدیریت، روشها و روالهای رسمی، اطلاعات مبنایی است که به وسیله مدیران مورد استفاده قرار می‌گیرد تا الگوهای [سازمانی و رفتاری] را حفظ کند یا تغییر دهد (سایمونز، ۱۹۹۵: ۵). البته باید توجه کرد که در برخی مراجع کنترل، ابزار برنامه‌ریزی و مدیریت بیان شده است که لزوماً ابزار نظارتی و ارزیابانه صرف نیست (تیموتی و دیگران<sup>۸</sup>، ۱۹۸۱ و لورانژ و دیگران<sup>۹</sup>، ۱۹۸۶). نتیجه مهم این تعاریف این است که تعاریف کنترل به

<sup>۱</sup> Konsynski

<sup>۲</sup> Division, Functional

<sup>۳</sup> Strategic Business units

<sup>۴</sup> Competencies

<sup>۵</sup> Contingencies

<sup>۶</sup> Tavakoli and Perks

<sup>۷</sup> Schreyogg and Steinman

<sup>۸</sup> Timothy et al

به صورت پنهان و آشکار، کار کرد کنترل را مشخص می سازد و پیوندی ناگستینی با کار کرد کنترل دارد. نمی توان هیچ تعریفی را به عنوان تعریف منتخب برگزید. در ادبیات مدیریت به مفهوم کار کرد کنترل با اصطلاحات و واژه های متفاوتی همچون هدف کنترل، مقصود کنترل و ... اشاره شده است.<sup>۲</sup> در ادامه جدول یک شامل نظریات مختلف کنترل سازمانی عرضه می شود.

### جدول ۱: انواع کنترل در الگوها و نظریات مختلف

نظریه پردازان / نام الگو	انواع کنترل / کارکردهای کنترل
دوز و پراهالد <sup>۳</sup> ، ۱۹۸۴	مدیریت اطلاعات، مدیریت مدیر و حل تعارض
سایمونز (۱۳۸۵؛ ۲۹-۳۸)	توازن سود، رشد و کنترل، توازن نتایج کوتاه مدت و رشد بلند مدت، توازن میان انتظارات ذی نفعان مختلف، تقویت بازده مدیریت، مدیریت انگیزه های رفتار انسانی
اوishi <sup>۴</sup> ، ۱۹۷۹	خروجی، رفتاری و اجتماعی (خانوادگی) <sup>۵</sup>
برنز و واترهاوس <sup>۶</sup> ، ۱۹۷۵	اداری و بین فردی
بارتلت <sup>۷</sup> ، ۱۹۷۹	کنترل از طریق مدیریت جوهره تصمیم، کنترل از طریق مدیریت زمینه تصمیم و کنترل از طریق مدیریت ائتلاف موقت
مرجنت <sup>۸</sup> ، ۱۹۸۵	محدد دیشهای رفتاری، بازبینی پیشیی، مسئولیت بذیری و شخصی، اجتماعی و فرهنگ
انصاری <sup>۹</sup> ، ۱۹۷۷	رویکرد ساختاری و رویکرد رفتاری
هوپوود <sup>۱۰</sup> ، ۱۹۷۴	اداری و اجتماعی
دالتون <sup>۱۱</sup> ، ۱۹۷۱	سازمانی، شخصی <sup>۱۲</sup> ، اجتماعی
برنارد جاورسکی <sup>۱۳</sup> ، ۸۱۹۸۸	رسمی (ورودی، فرایند و خروجی) و غیررسمی (خوبیشن، اجتماعی و فرهنگی)
چایلد <sup>۱۴</sup> ، ۱۹۸۱	بوروکراتیک (رسمی) و کنترل فرهنگی سازمانی (غیر رسمی)
اندرسون و اولیور <sup>۱۵</sup> ، ۱۹۸۷	نتیجه مینا <sup>۱۶</sup> : مقادیر عینی و روش های ساده، رفتار مینا <sup>۱۷</sup> : ذهنی و روش های پیچیده و اجتماعی شدن و وفادار کردن نسبت به اصول و اهداف سازمان

<sup>۱</sup> Lorange et al

<sup>۲</sup> ممکن است در کار نظریه پردازان ما با اصطلاحاتی از قبیل مد کنترل، روش کنترل، ساختار، گونه و ... که تمام آنها در این مقاله مترادف مفروض شده اند:

*Mode Of Control= Two types of Control= System OF Control*

<sup>۳</sup> Doz and Prahalad

<sup>۴</sup> Ouchi

<sup>۵</sup> Socialization (Clan)

<sup>۶</sup> Bruns, and waterhouse

<sup>۷</sup> Bartelt C.A.

<sup>۸</sup> Merchant, K. A.

<sup>۹</sup> Ansari

<sup>۱۰</sup> Hopwood

<sup>۱۱</sup> Dalton

<sup>۱۲</sup> Self

<sup>۱۳</sup> Bernard J. Jaworski

<sup>۱۴</sup> Child, J

<sup>۱۵</sup> Anderson and Oliver

<sup>۱۶</sup> Outcome Based

<sup>۱۷</sup> Behavior Based

کنترل ورودی (مثال: کنترل ارزشها)، کنترل فرایند؛ کنترل فرایند تصمیم‌گیری و کنترل خروجی، کنترل اهداف بهره‌وری	۹۱۹۹۹ ۹۱۹۹۹	۹۱۹۹۹	۱۳
کنترل اجرای استراتژی کنترل محتوای استراتژی، شکل دادن به محتوای استراتژی در طول دوره اجرا.	۲۰۰۴	۲۰۰۴	۱۴
نظارت وسیع استراتژیک <sup>۲</sup> ، کنترل مفروضات و کنترل اجرا	۱۹۸۷	۱۹۸۷	۱۵
سامانه سنتی (بالا به پایین، گزارشدهی دوره‌ای و متمرکز بر معیارهای مالی) سامانه نوین (همکارانه با حضور تمامی ذی نفعان، گزارشدهی زمان واقعی <sup>۳</sup> و توجه به معیارهای مالی و غیرمالی)	۲۰۰۰	۲۰۰۰	۱۶
کنترل مالی و بودجه، کنترل فرایندهای داخلی، کنترل مشتری و کنترل یادگیری و رشد کاپلان و نورتون <sup>۴</sup> ، ۱۹۹۱	۱۹۹۱	۱۹۹۱	۱۷

لازم به ذکر است که بعد از طرح برخی نظریات در میان نظریه‌ها و الگوهای مختلف، که به بحث کنترل می‌پردازند،

الگوی ارزیابی متوازن عملکرد مورد تحلیل و تطبیق قرار خواهد گرفت که بر مبنای سه معیار غنای محتوایی، شفافیت و جامعیت انتخاب شده است.

### ۲-۳. توصیف و تبیین الگوی ارزیابی متوازن

الگوی ارزیابی متوازن، ابتدا در سال ۱۹۹۲ با عرضه مقاله‌ای با عنوان «ارزیابی متوازن، سنجه‌هایی که عملکرد را راهبری می‌کند»<sup>۵</sup> در مجله بازرگانی هاروارد<sup>۶</sup> مطرح شده است. این مقاله می‌کوشد با ارائه شاخصهای مناسب، الگوی ارزیابی میزان میزان تحقق سیاستهای سازمانی در عمل را فراهم آورد. به عقیده کاپلان و نورتن، تا وقتی که نتوان چیزی را سنجید نمی‌توان آن را مدیریت کرد. بر این اساس، سنجش استراتژیها مقدمه‌ای برای مدیریت آنها و ارتقای یادگیری استراتژیک سازمان قلمداد شده است (کاپلان و نورتون، ۱۹۹۲: ۸). وجود توازن و تعادل، نیاز حیاتی برای سازمانی است که از سلامت برخوردار است. هماهنگی و تعادل لازمه حرکت کاراء، اثربخش و ارتقا توان بالقوه در سازمان است. بر این اساس نظام ارزیابی خط مشی باید به تعادل و همگونی دست یابد که بتواند روند دستیابی به اهداف از پیش تعیین شده را با عنایت به بهینه‌سازی آنها پشتیبانی کند.

ارزیابی متوازن به دنبال توازن در حوزه‌های زیر است:

۱. توازن بین معیارهای مالی و غیرمالی

<sup>۱</sup> Muralidharan and Hamilton

<sup>۲</sup> Strategic Surveillance

<sup>۳</sup> Kloot and Martin

<sup>۴</sup> Real Time

<sup>۵</sup> Kaplan and Norton

<sup>۶</sup> The balanced scorecard : measures that drive performance

<sup>۷</sup> Harvard business review

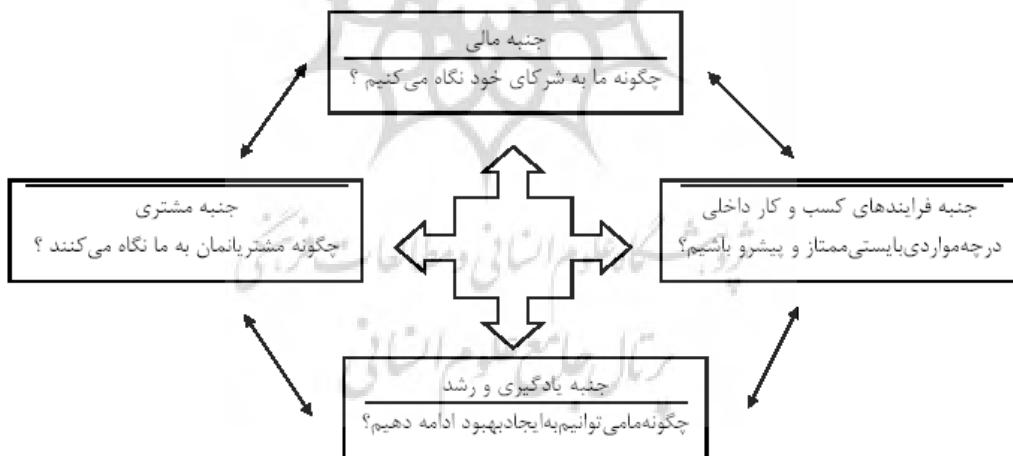
۲. توازن بین ذی نفعان داخلی و خارجی سازمان

۳. توازن بین اهداف کوتاه مدت و بلندمدت

۴. توازن بین شاخصهای هادی<sup>۱</sup> (آینده‌نگر) و شاخصهای تابع<sup>۲</sup> (گذشته‌نگر)

(کاپلان و نورتون، ۱۹۹۶: ۱۹-۱، پارکر<sup>۳</sup>: ۲۰۰۰: ۶۳-۶۶، لتسا<sup>۴</sup>: ۱۹۹۶: ۵۴-۷۶ و ینیورت<sup>۵</sup>: ۲۰۰۳: ۱۳۴)

یک سال پس از انتشار اولین مقاله، کاپلان و نورتون در مقاله‌ای با عنوان «راهاندازی ارزیابی متوازن<sup>۶</sup>» الگوی اولیه خود را یک گام ارتقا بخشیدند و کوشیدند مبنی بر ترسیم روابط علی معلولی<sup>۷</sup> از این الگو به منظور اجرا و مدیریت سیاستها استفاده کنند (کاپلان و نورتون، ۱۹۹۳: ۱۳۴ تا ۱۴۲). در واقع در این مرحله، الگوی ارزیابی متوازن به عنوان ابزاری ترجمه عملیاتی استراتژیها در خدمت فرایند سیاستگذاری قرار می‌گیرد (کاپلان و نورتون، ۱۹۹۶: ۲۱ تا ۴۱)؛ بدین منظور، الگوی ارزیابی متوازن از چهار دیدگاه مالی، انتظارات مشتریان، فرایندهای داخلی و میزان یادگیری و رشد سازمان به ترجمه چشم‌انداز و استراتژیها در قالب برنامه‌های عملیاتی می‌بردازد و زمینه‌های ایجاد مزیت نسبی و موفقیت سازمان را فراهم می‌آورد (شکل ۲) (کاپلان و نورتون، ۱۹۹۳: ۱۳۵، پارکر، ۲۰۰۰: ۶۵، ریتر<sup>۸</sup>: ۲۰۰۳: ۴۴ تا ۵۹).



شکل ۱: الگوی ارزیابی متوازن

<sup>۱</sup> Lead index

<sup>۲</sup> Lag index

<sup>۳</sup> Parker

<sup>۴</sup> Letza

<sup>۵</sup> Yeniyurt

<sup>۶</sup> Butting the balanced scorecard to work

<sup>۷</sup> Cause and effect relationships

<sup>۸</sup> Ritter

ساختار مفهومی الگوی مبتنی بر سه ویژگی توازن و تعادل، سلسله مراتب کاستن از انتزاع مفاهیم استراتژی و نظام روابط علی معلولی شکل گرفته است (شکل ۳). بر این اساس اجزای الگوی مفهومی عبارت است از بینش و چشم‌انداز، استراتژیها، عوامل حیاتی موفقیت، اندازه‌ها و طرح عملیاتی که در ادامه به توضیح مختصر هر یک پرداخته شده است.

#### ۱. بینش و چشم‌انداز: بینش بیان کننده مقتضیات آینده است که سازمان انتظار دستیابی به آن را دارد.

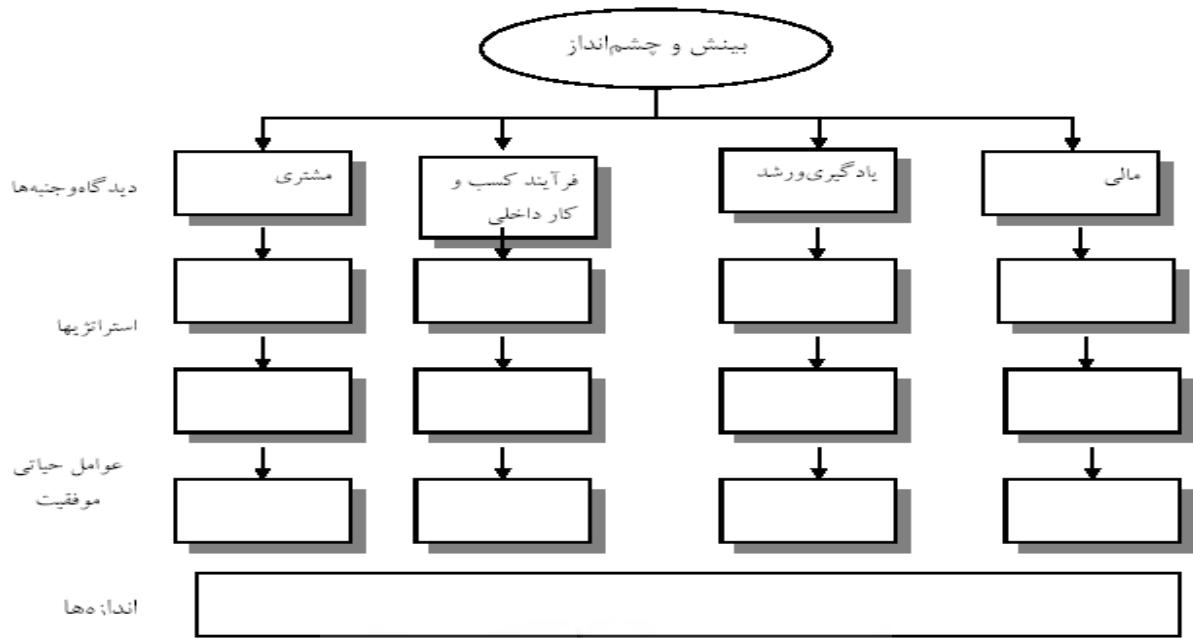
۲. استراتژی: استراتژیها در قلب فرایندها قرار دارد و بر گرفته از بینش و چشم‌انداز سازمانی است. استراتژیها مواردی را تعیین می‌کند، که باید مورد بررسی و اندازه‌گیری قرار گیرد که این موارد را عوامل حیاتی موفقیت<sup>۱</sup> می‌نامیم. الگو این امکان را فراهم می‌سازد که بینش سازمان در قالب استراتژیها به گونه‌ای تعریف گردد که برای کارکنان قابل درک و لمس باشد و بتوانند با آنها کار کنند.

#### ۳. عوامل حیاتی موفقیت: به منظور تشریح روند دستیابی به اهداف و مقاصد استراتژیک به کار بردہ می‌شود.

۴. شناسایی و توسعه اندازه‌ها و روابط علت و معلولی: کلید موفقیت الگوی ارزیابی متوازن در تناسب و کیفیت اندازه‌های تعریف شده در آن نهفته است و این مورد مدیریت را قادر می‌سازد با فعالیتها و اقداماتی سامانمند که از طریق عوامل حیاتی موفقیت مشخص شده است، موقوفیت‌های شکرگی را در سازمان به وجود آورد. از این‌رو اندازه‌ها بر ستداده‌هایی تأکید و توجه دارند که لازمه دستیابی به بینش و چشم‌انداز و طرح استراتژیک و اهداف سازمانی است. مشکل اصلی در این خصوص یافتن ارتباطات علت و معلولی و ایجاد تعادل و هماهنگی در گسترده‌ای از اندازه‌هایی است که تعریف شده است.

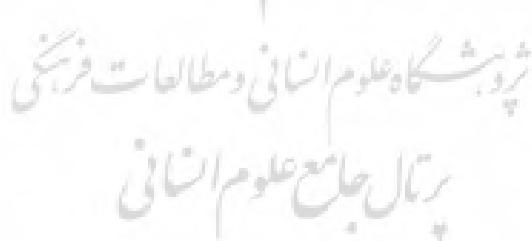
۵. طرح عملیاتی: در تکمیل الگو، ویژگیها، مراحل و قدمهایی در طرح عملیاتی تشریح می‌شود که در راستای دستیابی به سطوح مختلف اندازه‌گیری وجود دارد و اهدافی برای هر کدام از اندازه‌هایی مشخص می‌گردد که به کار بردہ می‌شود، چون هر سازمانی نیازمند اهداف بلندمدت و کوتاه‌مدتی است که براساس آنها پیوسته کنترلهای لازم را انجام دهد و در صورت نیاز اقدامات اصلاحی را بموقع به مرحله اجرا در آورد، طرح عملیاتی شامل تعیین مسئولیت کارکنان و زمانبندی گزارش‌های نیز می‌شود.

<sup>۱</sup> Critical Success Factors (CSFs)



شکل ۲: ساختار مفهومی مدل (کاپلان و نورتون، ۱۹۹۶)

در ادبیات مدیریت استراتژیک، که با سازمان مرتبط است برای توصیف استراتژی به راهکار یا الگویی دست یافته‌اند. پژوهش‌هایی حدود دو دهه شکل گرفته است که در مورد توصیف و ترجمه استراتژی کار می‌کند و به ابزاری به نام کارت امتیازی متوازن دست یافته است. الگوی ویژه‌سازی شده<sup>۱</sup> آن برای بازرگانی کل ناجا پیشنهاد می‌شود. همان‌گونه که در سازمان به صورت متعارف چهار دیدگاه منظر در نظر می‌گیرند:



- مالی
- مشتریان
- فرایندهای داخلی
- رشد و یادگیری

بسیاری از نظریه‌پردازان حوزه سیاستگذاری بر این باورند که حد و مرز میان دو مرحله شکل‌گیری و اجرای سیاستها مبهم، و در یکدیگر تنیده است به گونه‌ای که بسیاری از مشکلات اجرایی سیاستها برآمده از مرحله شکل‌گیری و تدوین سیاستهاست. (بوسو<sup>۲</sup>، ۱۹۹۴: ۹۵-۱۱۵، هریناک و جویس<sup>۱</sup>، ۲۰۰۵: ۶۰۶ تا ۶۲۶). چه بسا ممکن است چشم‌انداز و

<sup>۱</sup> Customized  
<sup>۲</sup> Bosso

استراتژیهای سازمان به حدی آرمانی و غیرواقع‌بینانه، تدوین شود که عملاً اجرا و تحقق آنها امکان پذیر نباشد. در این میان الگوی ارزیابی متوازن با تکیه بر رویکرد جامع و بهره‌گیری از منطق سلسله مراتبی و برقراری روابط علی معلولی به منظور فروکاستن<sup>۲</sup> از انتزاع مفاهیم استراتژیک، نقش مؤثری ایفا می‌کند؛ این مهم، مبنی بر نوعی منطق ارجاعی<sup>۳</sup> توسط برخی متفکران نظری سورل به کار گرفته شده است (سورل<sup>۴</sup>، ۱۹۹۴: ۵۱۲-۴۹۵ و وايت<sup>۵</sup>، ۱۹۹۴: ۸۷۵ و ۸۷۴). در این منطق شکاف میان نظر و عمل از طریق رویکردی دیالکتیکی و رفت و برگشتی پر می‌شود. به گونه‌ای که همزمان با تدوین چشم‌انداز و سیاست، اقتضایات عملی آن نیز دیده می‌شود. این بحث در جدالی قدیمی میان مکاتب مختلف استراتژیک ریشه دارد؛ مکاتبی که شکل‌گیری استراتژی را به صورت اندیشیده<sup>۶</sup> می‌دانند در مقابل آنان که سیاستها را زاییده نوظهور<sup>۷</sup> موقعیتها و اقتضایات عملی قلمداد می‌کنند (مینزبرگ<sup>۸</sup>، ۱۹۸۹: ۴۲۱-۳۱).

به طور کلی تاکنون به این نکته کمتر پرداخته شده که الگوی ارزیابی متوازن توان شکل‌دهی سیاستها را نیز دارد و این کارکرد الگو در حاشیه دو کارکرد قبلی و کمنگتر از آن دو مطرح شده است. در این گام، الگوی ارزیابی متوازن از سامانه سنجش<sup>۹</sup> استراتژی به سامانه اصلی مدیریت تحول می‌یابد. کاپلان و نورتون در مقاله‌ای که با عنوان «استفاده از الگوی ارزیابی متوازن به عنوان سامانه مدیریت استراتژیک<sup>۱۰</sup>» منتشر کردند، عواملی نظری هدفگذاری فردی و گروهی، تخصیص منابع، بودجه‌بندی و برنامه‌ریزی و یادگیری و بازخورد استراتژیک را نیز در الگوی خود مدنظر قرار دادند (کاپلان و نورتون، ۱۹۹۶). این الگو با تکامل بیشتر در آثار بعدی این دو نظریه‌پرداز با حفظ این رویکرد جامع به تبیین دقیق‌تری از مراحل مختلف فرایند سیاستگذاری (شکل‌گیری، اجرا و ارزیابی) پرداخته است. علاوه بر کاپلان و نورتون، لی و سیان کو

<sup>۱</sup> Hrebink & Joyce

<sup>۲</sup> Reduction

<sup>۳</sup> Refrential

<sup>۴</sup> Surel

<sup>۵</sup> White

<sup>۶</sup> Deliberated

<sup>۷</sup> Emergent

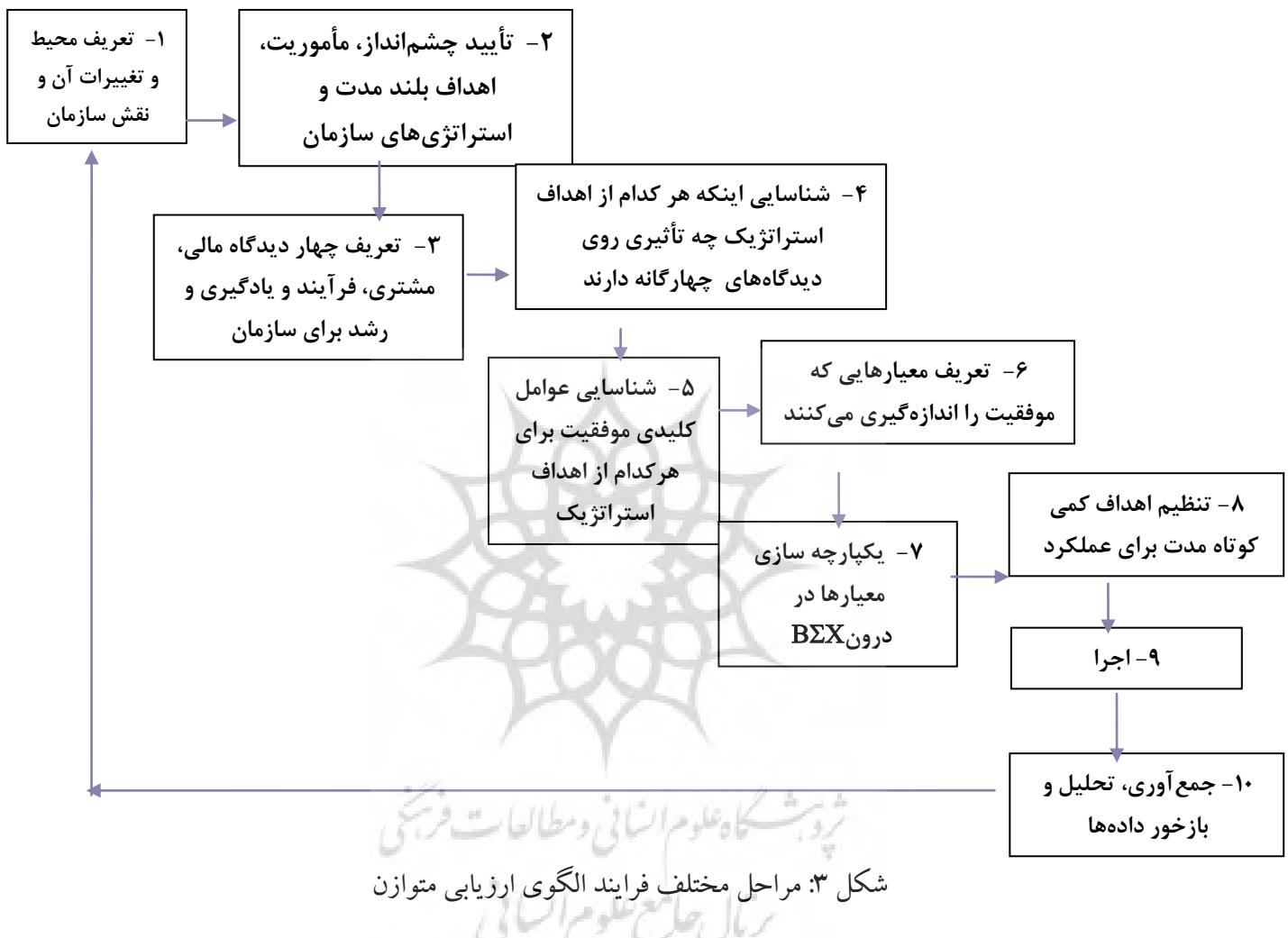
<sup>۸</sup> Mintzberg

<sup>۹</sup> Measurement System

<sup>۱۰</sup> Using the balanced score as a strategic management system

نیز با تلفیق الگوی سوآت<sup>۱</sup> و الگوی ارزیابی متوازن عمدتاً از آن در وضع سیاستها استفاده کرده‌اند (لی،<sup>۲</sup> ۲۰۰۰: ۷۶۸ تا ۷۶).

شکل ۱۰ فرایند الگوی ارزیابی متوازن را تبیین می‌کند.

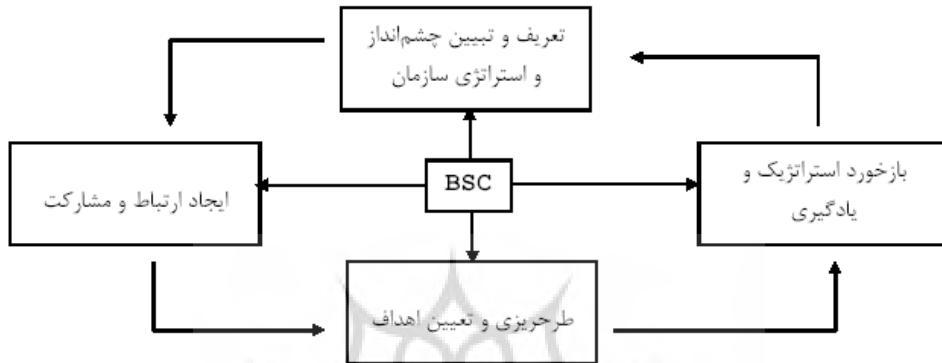


شکل ۳: مراحل مختلف فرایند الگوی ارزیابی متوازن

در نهاد الگوی امتیازدهی، فرایند پیوسته‌ای هست که چهار جنبه یاد شده را با هم مرتبط می‌سازد و با این نقش آنچه را به عنوان نقطه با اهمیت در سازمان باید مورد توجه قرار گیرد، مشخص و متمایز می‌سازد.

<sup>۱</sup> SWOT  
<sup>۲</sup> Lee, Sai On Ko

کاپلان و نورتن این فرآیند را در قالب یک چرخه تشریح نموده‌اند؛ آن‌ها عنوان نموده‌اند که چشم‌انداز و بینش سازمان به‌طور کامل و جامع بایستی تشریح گردیده و در قالب اهداف و مواردی که سازمان بایستی آن‌ها را دنبال نماید، تبیین شود. اینها مواردی هستند که به منظور تأکید و ایجاد تمرکز در کارها و فعالیت‌ها، تخصیص منابع و به روزآوری اهداف به کار برده می‌شوند (کاپلان و نورتون، ۱۹۹۶: ۱۱).



شکل ۴ : مدل ارزیابی متوازن سیستمی با رویکرد استراتژیک

مدیریت دولتی نوین در جهان امروز نیز بر به کارگیری ارزشها و روش‌های مدیریتی بخش خصوصی در بخش دولتی دلالت دارد (Dنهارت<sup>۱</sup>، ۲۰۰۰: ۱۱۹ تا ۱۵۳). از آغاز دهه ۱۹۹۰ الگوی جدیدی از مدیریت در بیشتر کشورهای پیشرفته ظهور کرد که آن را مدیریت گرایی، مدیریت دولتی نوین، مدیریت مبتنی بر بازار، پارادایم فرابوروکراتیک، بازآفرینی دولت و یا دولت کارافرین می‌نامند که آن تلاش به منظور تحقق ارزش‌های صرفه‌جویی، کارایی و اثربخشی در تمام سطوح دولت، تمرکز بر ستاده‌ها به جای داده‌ها، تدوین روش‌های اهداف فردی و سازمانی و ارزیابی و ارزیابی سامانمند عملکرد، فاصله گرفن از بوروکراسی و انعطاف‌پذیر کردن سازمانها، ترجیح ساختارهای بازار به ساختارهای بوروکراتیک، خصوصی‌سازی، استفاده از پیمانکاری، افزایش رقابت میان عرضه‌کنندگان خدمات، کاهش اندازه، مقیاس و دامنه دولت است که به‌طور کلی می‌توان آن را «ضد دولت گرایی» نامید. شاید علت اصلی این تغییر رویکرد از مدیریت دولتی سنتی به

<sup>۱</sup> Denhardt

نوین را بهبود کارایی بتوان دانست. جدول ۲ به مقایسه الگوی ارزیابی متوازن در سازمانهای بخش دولتی و خصوصی پرداخته است.

جدول ۲: مقایسه الگوی ارزیابی متوازن در سازمانهای بخش دولتی و خصوصی

بخش دولتی	بخش خصوصی	موضوع
موافقیت در مأموریت اعمال بهترین روشها	رقابت‌پذیری منحصر به فرد بودن	اهداف استراتژیک
بهره‌وری کارآیی، ایجاد ارزش	سود، رشد سهم بازار	اهداف مالی
مالیات‌دهندگان دریافت‌کنندگان خدمات قانون‌گذار جامعه	سهامداران خریداران، مدیران	ذی نفعان
رضایت‌مشتری	رضایت‌مشتری	نتیجه

آنچه در این میان حائز اهمیت است پرسش از کارکرد الگوی ارزیابی متوازن در مدیریت دولتی و مدیریت نهادهای عمومی است که با مقدمات طرح شده به آسانی می‌توان پاسخ مناسبی برای آن تدارک دید. به‌طور کلی، روش ارزیابی متوازن با توجه به ویژگیهای منحصر‌بفرد، یکی از ابزارهای مدیریت دولتی مدرن به شمار می‌رود که در محیط پرتلاطم، که پیوسته در حال تغییر و تحول است تمرکزی مناسب را در فعالیتهای استراتژیک سازمانها و اجرای خط مشی‌های سازمانهای دولتی موجب می‌شود؛ از این‌رو کارکردهای زیر را دارا است:

- جلوگیری از سردرگمی مدیریت در ابوهی از اطلاعات
- ایجاد تمرکز استراتژیک از طریق مراقبت از تعداد معینی از معیارها و شاخصهای با اهمیت

- اما آنچه در مدیریت دولتی نوین اهمیتی فراینده یافته است ایجاد ارزش (ارزش آفرینی) برای مخاطبان و مشتریان است که روش ارزیابی متوازن می‌تواند این ارزش را به ضرورتی تبدیل کند که با شیوه‌های ذیل فراهم می‌شود:

  ۱. عرضه ارزش پیشنهادی به مشتری در دیدگاه مشتری
  ۲. ایجاد فرایندهای جدید یا اصلاح فرایندهای موجود برای خلق ارزش پیشنهادی به مشتریان
  ۳. بازآموزی کارکنان برای کسب مهارت‌های لازم به منظور هدایت فرایندهای ارزش‌آفرین
  ۴. تدارک زیرساختهای فناوری (بويژه فناوری اطلاعات) و فضای مناسب برای کار و عمل. به گونه‌ای که می‌توان گفت روش ارزیابی متوازن باید به ارزش آفرینی برای مشتریان و افزایش عملکرد و درامد منتهی شود (بهبود جهشی).

#### ۴. روش پژوهش

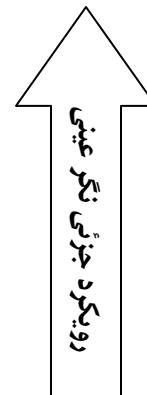
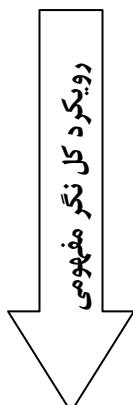
این پژوهش از نظر هدف در زمرة پژوهش‌های توصیفی- تبیینی است که شامل توصیف وضعیت موجود و مطلوب است و هم چنین به تبیین روابط علی و معلولی متغیرهای ارزیابی متوازن پرداخته است (نیومن<sup>۱</sup>، ۱۹۹۱: ۲۱۹)؛ به عبارت دیگر این پژوهش به لحاظ هدف اکتشافی است که برای درک بهتر ماهیت مسئله‌ای انجام می‌شود که درباره آن بررسیهای اندکی صورت گرفته باشد و درباره وضعیتی که با آن رویه رو هستیم، اطلاعات و آگاهی فراوانی وجود نداشته باشد. از سوی دیگر این تحقیق از نظر جهتگیری، کاربردی است و می‌تواند الگوی عملی و کارکردی سایر سازمانهای عمومی غیر دولتی قرار گیرد. این پژوهش با استراتژی مطالعه موردی و جهتگیری توسعه‌ای و کاربردی، و در جمع آوری اطلاعات نیز مطالعات استنادی و کتابخانه‌ای و با روش تحلیل محتوای مصاحبه‌های عمیق نخبگان دانشگاهی مدیریت، عوامل‌های کنترل استراتژیک کدگذاری و الگوسازی کیفی شده است.

براین اساس پژوهشگران از رویکردی ترکیبی، بهره برده‌اند. در این رویکرد تلاش می‌شود با تجمعی نقاط قوت رویکرد کل نگر قیاسی و جزء نگر استقرایی، رویکردی جامع به سوژه تحقیق پیدا کرد. به منظور عملیاتی‌سازی این رویکرد ترکیبی، ضمن تحلیل اسناد بالادستی بازرگانی کل ناجا، سند چشم‌انداز بیست ساله نظام از کلیات به جزئیات در قالب برنامه رسیده و

<sup>۱</sup> Neuman

همزمان برای پرهیز از رویکرد آرمانگرایانه محض و غفلت از واقعیتهای موجود سازمانی در رویکردی از پایین به بالا به تحلیل مسائل و چالش‌های موجود نیز پرداخته است. پر واضح است در مسیر این تحلیل استقرایی، الگوی طبقه‌بندی بر گرفته شده از نظریه مفهوم‌سازی بنیادی، کمک شایانی به طبقه‌بندی مسائل و چالشها کرده و در نهایت در قالب برنامه‌ها و استراتژیها عرضه شده است؛ بر این اساس عوامل اساسی استراتژیک، حلقه واسط رویکرد کل‌نگر (پایین به بالا<sup>۱</sup>) و جزیی نگر (بالا به پایین<sup>۲</sup>) قلمداد می‌شود؛ به عبارت دیگر یک بار از مسیر چشم‌انداز از طریق تحلیل قیاسی و مفهومی، عوامل اساسی استراتژیک تعیین شده و همزمان در رویکرد معکوس، چالش‌های عینی و موجود مشخص، و با کدگذاری و طبقه‌بندی آنها برنامه‌ها و استراتژیها، اهداف عرضه شده پالایش می‌شود. علاوه بر آنچه عرضه شد، دو رهیافت پنهان در رویکرد ترکیبی با دو نوع برنامه‌ریزی استراتژیک نیز سازگار است: نوع نخست که با رویکرد مفهومی - قیاسی تناسب دارد، همان رویکرد مکتب طحریزی است که در آن با نگاه عقلایی به عرضه استراتژیها و برنامه‌های تحول آفرین پرداخته می‌شود. نقطه آغاز این برنامه‌ها اذهان برنامه‌ریزان و سیاستگذاران تلقی می‌شود (مینزبرگ، آلتراوند و لمپرل<sup>۳</sup>، ۲۰۰۹: ۴۵-۲۳) روش دوم، مبنای مکتب یادگیری قلمداد می‌شود. در این رویکرد مبتنی بر نوعی تدریج گرایی و تغییرات جزئی تلاش می‌شود به جای پرداختن به مباحث مفهومی و ذهنی و تحولات گسترده با اعمال تغییرات حساس و ظریف در برخی متغیرهای مهم، مسیر حرکت و تحول سازمان را دستخوش تغییرات پیوسته کرد. (مینزبرگ، آلتراوند و لمپرل، ۲۰۰۹: ۲۰۰)

(۲۳۸ تا ۱۸۵)



<sup>۱</sup> Top-Down Approach

<sup>۲</sup> Bottom-up Approach

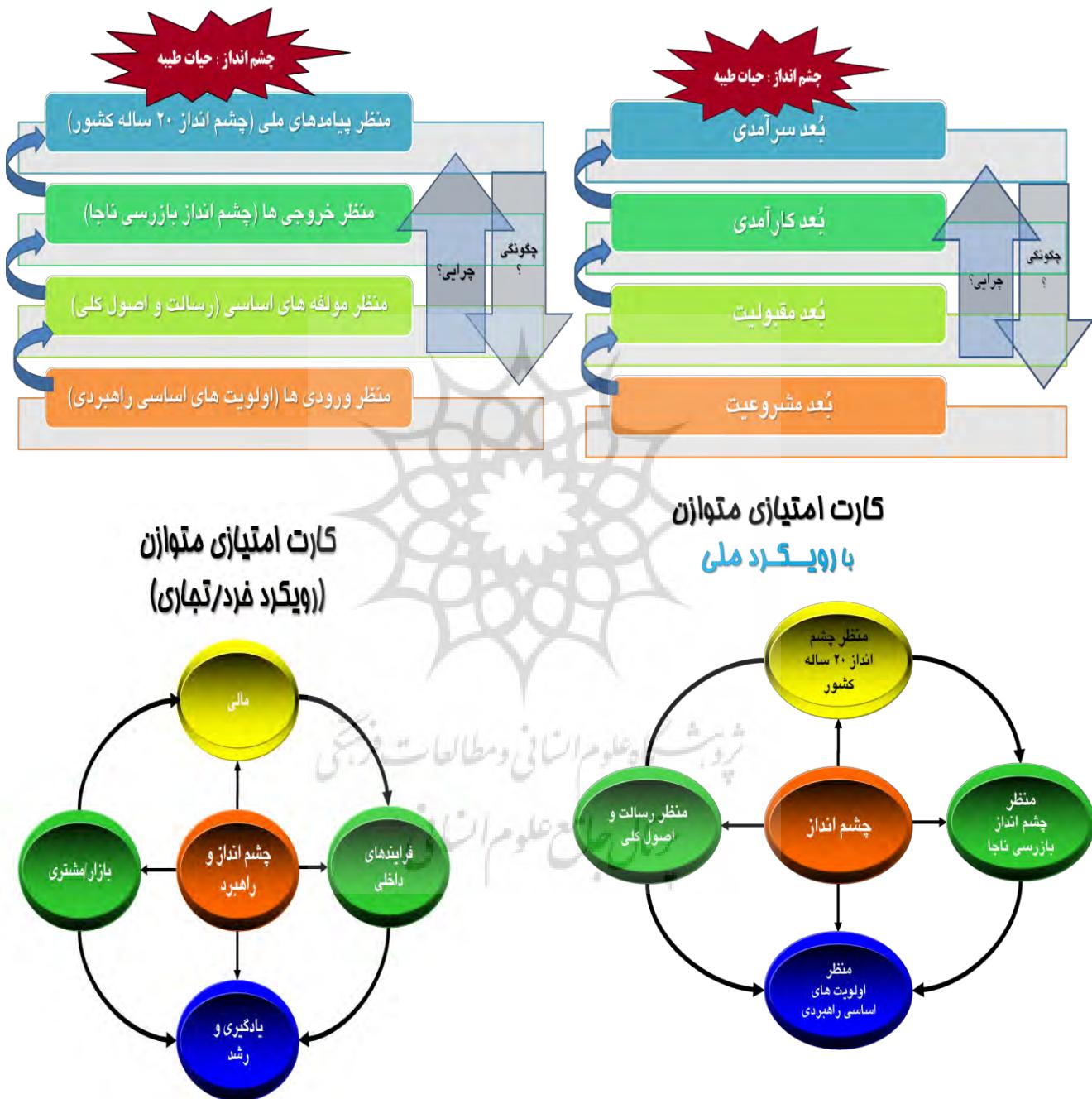
<sup>۳</sup> Mintzberg & Ahlstrand & Lamprel

## شکل ۵: مدل کلان پژوهش

### ۵. یافته های پژوهش

برای ترسیم و طراحی کارت امتیازی متوازن بازرسی کل ناجا باید وجهه یا مناظری را مشخص کرد؛ این مناظر به صورت استقرایی و در مصاحبه با خبرگان به دست آمد. (شکل‌های ۷ و ۶) شماتیک مناظر چهار گانه در دو ستون اصلی در نظر گرفته شده است. یکی از ستونها به مناظر مدیریتی و دیگری به ابعاد سند استراتژیک بازرسی کل ناجا مربوط است که به این صورت است؛ همان طور که مشاهده می‌شود جهتگیری پیامدی ملی چشم انداز بازرسی ناجا، چشم انداز بیست ساله کشور مدنظر قرار گرفته است که آن را می‌توان در آیه ۹۷ سوره نحل خلاصه کرد که «مَنْ عَمِلَ صَلِحًا مَّنْ ذَكَرَ أُوْأْثَى وَ هُوَ مُؤْمِنٌ فَلَنْخَيِّنَهُ حَيَّةً وَ لَنَجْزِيَنَهُمْ أَجْرَهُمْ بِأَحْسَنِ مَا كَانُوا يَعْمَلُونَ (۹۷/نحل)». دیدگاه پایین تر، که چگونگی دسترسی به سطوح بالاتر را توجیه می‌کند، رسالت و اصول کلی است که چراجی را سطوح بالاتر و چگونگی را سطوح پایین تر بررسی می‌کند. دیدگاه ورودیها، که اولویتهای اساسی راهبردی بازرسی کل است در واقع همان بستر و ابعاد مشروعيت بخش به سند است. همان طور که مشخص است خروجیها کارامدی را مشخص می‌کند و پیامدهای ملی ابعاد سرامدی را نشان می‌دهد.

در این مقاله سعی شده است با استفاده از منطق روش کارت ارزیابی متوازن، که چهار دیدگاه مالی، مشتری، فرایندهای داخلی و یادگیری و رشد را مطرح کرده است در مورد چشم انداز بازرسی کل ناجا نیز این منطق اجرای بومی و در نهایت به عنوان سند کنترل استراتژیک در اجرای استراتژیهای بازرسی کل سودمند قرار گیرد؛ لذا دیدگاه مالی را به چشم انداز بیست ساله کشور ترجمه کردیم؛ دیدگاه بازار و مشتری را به خروجیها (چشم انداز بازرسی ناجا)، و دیدگاه فرایندهای داخلی را به عوامل اساسی که شامل رسالت و اصول کلی سند استراتژی بازرسی کل است دیدگاه یادگیری و رشد را به ورودیها یا اولویتهای اساسی راهبردی ترجمه کردیم.



## ۶. دیدگاه های مطرح شده در نقشه سند استراتژیک بازرسی

دیدگاه اول: اولویتهای اساسی استراتژیک (بعد مشروعيت)

- ❖ شایسته سالاری که شامل تدوین و استقرار نظام جامع شایسته سالاری فرماندهان و مدیران ناجا است.
- ❖ نظارت همگانی که شامل توسعه نظارت همگانی، جلب اعتماد، مشارکت و رضایت عمومی است.
- ❖ پیشگیری و صیانت که شامل پیشگیری و صیانت از کارکنان و سازمان است.
- ❖ نظارت و بازرسی که شامل نظارت و بازرسی کارامد و مؤثر برای دستیابی به اشراف و اطمینان از حسن جریان کارها است.
- ❖ مدیریت منابع که شامل توسعه زیر ساختهای فنی و سازمانی است.

دیدگاه دوم : رسالت و اصول کلی حاکم (بعد مقبولیت)

در این دیدگاه فلسفه وجودی، جامعه هدف، تعهدات نسبت به ارکان نظام، تعهد ذاتی و بنیادین بازرسی به جامعه هدف، قلمروی فعالیت بازرسی، خدمات و خودپنداره ها و در نهایت سازمان و مدیریت آن مورد بحث واقع شده است. در این دیدگاه خدامحوری، انسان محوری، اخلاق محوری، عدالت محوری، ولایت محوری، دانایی محوری، بهبود مستمر و افزایش بهره وری، تکریم ارباب رجوع و پاسخگویی شفاف مدنظر طراحان سند استراتژیک قرار گرفته است.

دیدگاه سوم : چشم انداز (بعد کارآمدی)

در این دیدگاه به منظور رسیدن به سازمانی که چشم بصیر، وجدان بیدار، سازمانی یادگیرنده، چابک، سالم و امین، صادق و شجاع، معتمد و متعهد، بالنده و پویا، کارتمد، جامع و آینده نگر، شفاف، انعطاف پذیر در برابر تغییرات محیطی باشد، برخی از سرفصلهای کلیدی ذکر شده که عبارت است از:

- ❖ مورد اعتماد فرماندهی ناجا
- ❖ برخوردار از کارکنان شایسته و کارامد
- ❖ هوشمند و انعطاف پذیر و بهره مند از فناوریهای نوین
- ❖ توانایی مسئله یابی و حل مسئله و تصمیم سازی
- ❖ توانا در تشخیص انحرافات از استراتژیها

❖ بهره مند از ظرفیتهای نظارتی

❖ سازمانی منضبط، مقتدر و پاسخگو

❖ روشهای نوین پیشگیری و کنترل

دیدگاه چهارم : پیامدهای ملی و چشم انداز ۲۰ ساله کشور (بعد سرامدی و تعالی)

در این دیدگاه با استفاده از متن مصّرح سند چشم انداز بر دو کلید اصلی استوار ، اتکا شد: یکی جامعه دانش بنیان (متکی بر سهم برتر سرمایه انسانی و اجتماعی در تولید علم، توانا در تولید علم و فناوری) و دیگری جایگاه اول اقتصادی، علمی و فناوری (متکی بر رشد پر شتاب و مستمر اقتصادی، جنبش نرم افزاری و تولید علم، ارتقای سطح درامد و اشتغال کامل) که هر دو به چهار ویژگی تعالی و سرامدی جامعه در جهت حیات طبیه می رسد و آنها عبارت است از :

❖ آزادی و کرامت انسانی

❖ نظم و امنیت

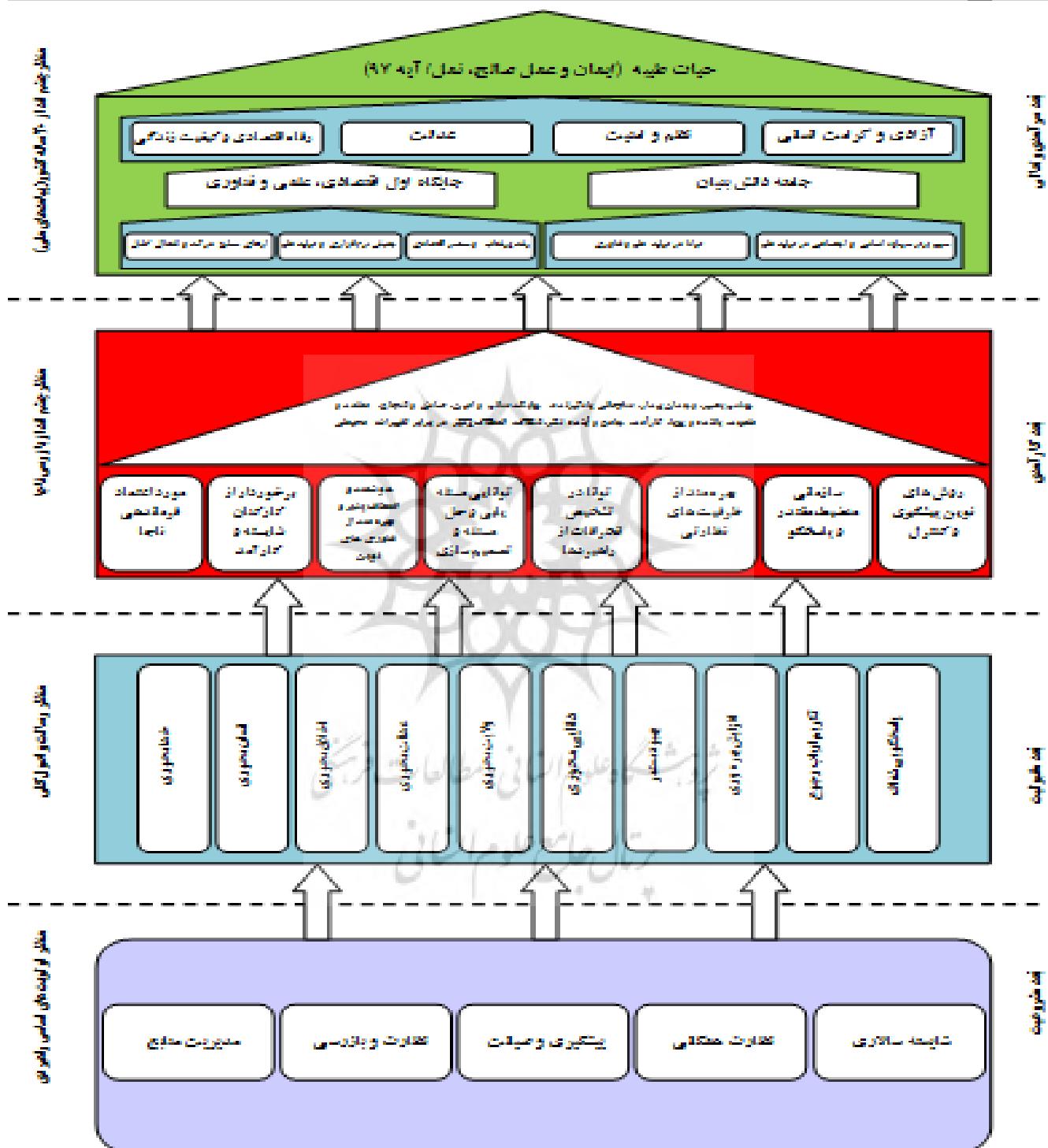
❖ عدالت

❖ رفاه اقتصادی و کیفیت زندگی

## ۷. ساختار مفهومی الگوی متوازن سند استراتژیک بازرگانی

اگر بخواهیم ساختار مفهومی الگوی نهایی تحقیق را در دیدگاه های الگوی ارزیابی متوازن تبیین کنیم، شکل ۹ گویای آن است. چشم انداز سازمان، سندی است که در پاسخ به سؤال مهم «به کجا می رویم؟» تدوین شده است و تصویری قابل درک از آینده مطلوب برای سازمان عرضه می کند (گراهام<sup>۱</sup>، ۲۰۰۷: ۷۷).

<sup>۱</sup> Grahamn



## ۸ بحث و نتیجه گیری

این پژوهش به مفصل بندی نظری سند استراتژیک بازرسی ناجا پرداخت و به عرضه الگوی ارزیابی متوازن در جهت ارزیابی و کنترل سند رسید. الگوی ارزیابی متوازن از میان الگوهای کنترل استراتژیک کارایی لازم را برخوردار است و می تواند شکاف نظر تا عمل را در اسناد بالادستی پر کند. در این پژوهش سعی شد الگوی بومی شده ارزیابی متوازن با چهار بعد مشروعيت، مقبولیت، کارامدی و سرامدی، متناظر با چهار دیدگاه اولویتهای اساسی استراتژیک (بعد مشروعيت)، رسالت و اصول کلی حاکم (بعد مقبولیت)، چشم انداز (بعد کارامدی) و پیامدهای ملی و چشم انداز ۲۰ ساله کشور (بعد سرامدی و تعالی) مطرح شود.

در این پژوهش از مفاهیم تجاری الگوی ارزیابی متوازن چشم پوشی، و تنها از منطق الگو و با توجه به ماهیت سازمانی بازرسی ناجا به عرضه چارچوب نظری پرداخته شد. این الگو می تواند برای تمام سازمانهای دولتی و عمومی کشور به منظور کنترل و ارزیابی اسناد بالادستی و هم چنین توصیف و تحلیل این اسناد مورد استفاده قرار گیرد.

در ایران الگوهای تدوین اسناد بالادستی به فراوانی مورد استفاده قرار گرفته است و جای الگو سازی مدل های اجرا، کنترل و ارزیابی وجود دارد. در پژوهش‌های آینده می توان علاوه بر بومی سازی الگوهای کنترل استراتژیک برای سازمانهای دولتی و عمومی ایرانی در جهت کارامد سازی هرچه بیشتر این الگوها برای سازمانهای ایرانی قدم برداشت. الگوی عرضه شده در این پژوهش این توان را دارد که تا سطوح و لایه های بیشتری عمیق شود و باز هم اجرا و کنترل سند استراتژیک بازرسی ناجا را به واقعیت نزدیکتر کند.

## منابع فارسی

۱. سند استراتژیک بازرگانی ناجا (۱۳۸۵) تهران
۲. آنونی، رابت، دیردین، جان و بدنورد، نورتن (۱۳۷۲) نظامهای کنترل مدیریت، ترجمه محمد تقی ضیایی بیگدلی، تهران، مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۳. پیرس، جان، رابینسون، ریچارد (۱۳۸۳) مدیریت راهبردی، ترجمه سید محمود حسینی، تهران، انتشارات سمت
۴. سایمونز، رابت (۱۳۸۵) نظامهای کنترل و سنجش عملکرد برای اجرای استراتژی، ترجمه مجتبی اسدی، تهران، انتشارات آریانا
۵. لورنث، پیتر، اسکات مورتن، م. اف. گوشل، س. (۱۳۸۵) کنترل استراتژیک، سید محمد اعرابی، محمد حکاک، تهران، پژوهش‌های فرهنگی

## منابع انگلیسی

۶. Ansari, shahid L. (۱۹۷۷), an integrated approach to control system design, accounting organization and society, ۲:۱۰۱-۱۰۲
۷. Bruns, william, jr and john, H. waterhouse (۱۹۷۵), Budgetary control and organizational structure, journal of accounting research, ۱۳:۱۷۷-۲۰۲
۸. Bosso, Christopher J. (۱۹۹۴). The practice and study of policy formation, encyclopedia of policy studies, ۲nd ed. stuart Nagel, ed., New york, Marcell Decker publication: ۹۵-۱۱۶  
Child, J (۱۹۸۱) culture contingency and capitalism in the cross-national study of organization' in cummings L.L. And staw, B.M. (Eds.), Research in Organizational Behavior. Greenwich, conn: JAI Press, ۳۰۳-۳۵۶  
Dalton, Gene W. (۱۹۷۱), Motivation and control in organizations In: motivation and control in organizations, Gene W. Dalton and Paul R Lawrence (eds.) Homewood Canadian health care press, IL:Richard D. Irwin, Inc., ۱-۴۵
۹. Denhardt, Robert B. (۲۰۰۰). Theories of public organization, Harcourt Brae College publishers, New York
۱۰. Graham Brown, Mark (۲۰۰۷). Winning Score : How to design and implement organizational scorecard, Productivity Press, New York
۱۱. Hrebinak Lawrence G., Joyce William F. (۲۰۰۵). Implementing Strategy : An Appraisal and Agenda for Future Research, Blackwell Handbook of Strategic Management, Edited by: Michael Hitt & et al, Blackwell Publishing, New York
۱۲. Lee, S.F, Andrew Sai On Ko. (۲۰۰۰). Building balanced scorecard with SWOT analysis, and implementing , Sun Tzu Art of Business Management Strategies on QFD methodology, Managerial Auditing Journal, vol. ۱۵ No. ۱/۲, p. ۶۸

15. Letza, Stephen R(1996). The design and implementation of the balanced business scorecard : An analysis of three companies in practice, Business Process Re-engineering & Management Journal, Vol.2 No.2 pp. 04 – 11
16. Kaplan, Robert S, Norton David P(1993). Putting the balanced scorecard to work, Harvard Business Review. BOSTON ,HBR Press,
17. Kaplan, Robert S, Norton David P(1992). The balanced scorecard: Measure that drive performance, Harvard Business Review., BOSTON, HBR Press, January–February 1992
18. Kaplan, Robert S, Norton David P(1996). Translating Strategy in to Action : balanced scorecard , Harvard Business School Press. , BOSTON ,HBR Press, 1996,
19. Mintzberg , Henry (1989). Mintzberg on Management: inside our strange world of organizations, New York: Free Press; London: Collier Macmillan.
20. Mintzberg, Henry & Bruce W. Ahlstrand & Joseph Lamprel (2004). Strategy Safari : A Guided Tour Through the Wilds of Strategic Management, Prentice Hall Press, New York
21. Ritter, Michael (2002). The Use of balanced scorecards in the Strategic Management of corporate communication, Corporate Communication: An International Journal, Vol 8. No. 1 pp. 44-59
- Muralidharan, Raman (1997) Strategic Control for Fast-moving Markets: Updating the Strategy and Monitoring Performance, Long Range Planning, 30(1): 66 to 77
- Muralidharan, Raman (2004) A framework for designing strategy content controls , International Journal of Productivity and Performance Management , 53 (5): 590-601
- Muralidharan, Raman and Hamilton, Robert D. (1999) Aligning Multinational Control Systems, III, Long Range Planning, 32(2): 252 – 261
- Nilsson, Fredrik, (2000), Parenting styles and value creation: a management control approach, Management Accounting Research, 11: 89–112,
- Ouchi, William Z. (1979), A Conceptual Framework for the Design of Organization Control Mechanism, Management Science, 25: 833-847
22. Doz, Yves; Prahalad, C. K. (1984) Patterns of Strategic Control within Multinational Corporations, Journal of International Business Studies, 15: 55-72.
23. Preble J. F. (1992) Towards A Comprehensive System Of Strategic Control, Journal of Management Studies 29(4): 591-609

٢٩. Robert Simons (١٩٩٤) How New Top Managers Use Control Systems as Levers of Strategic Renewal, Strategic Management Journal, ١٥(٣):١٦٩-١٨٩
٣٠. Schreyogg, G and Steinman, H. (١٩٧٨), Strategic Control: A new Perspective, Academy of management Review, ١٢: ٩١-١٠٣
- Schreyogg, George and Steinmann, horst (١٩٨٧) Strategic Control; A New Perspective, academy of management Review, ١٢: ٩١-١٠٣
- Simons, R. (١٩٩٤) How new top managers use control systems as levers of control. Strategic Manag. J. ١٥, ١٦٩-١٨٩.
- Simons, R. (١٩٩٥ا) Levers of Control- How Managers Use Innovative Control Systems to Drive Strategic Renewal. Boston, MA: Harvard Business School Press.
- Simons, R. (١٩٩٥ب) Control in an age of empowerment, Harvard Business Review, ٧٣:٨٠-٨٨.
- Stolly, Kathy (٢٠٠٥) The basics of sociology, wood presa, USA
- Tavakoli, Iraj and Perks, Keith J. H (٢٠٠١) The development of a strategic control system for the management of strategic change, Strategic Change, ١٠: ٢٩٧-٣٠٥
- Timothy, Ruefli and Jacques, Sarrazin (١٩٨١) Strategic Control of Corporate Development under Ambiguous Circumstances, Management Science, ٢٧ : ١١٥٨-١١٧٠.
٣١. Simons , Robert (٢٠٠٠). Performance Measurment & Control System for Implementing Strategy. Boston: Harvard Business School Press.
٣٢. Surel, Yves (٢٠٠٠). The Role of Cognitive and Normative frames in policy making, Nagel, Stuart, ed, Encyclopedia of policy Studies. New York : Marcel Dekker.
٣٣. Yeniyurt, Sengun (٢٠٠٣). A Literature review and integrative performance measurement framework for multinational companies, Marketing Intelligence & planning, Vol.٢١, No.٢., pp.١٣٤ - ١٤٢