

مشاهیر مدیریت

هربرت سایمون: رفتار اداری و تصمیم‌گیری^(۱)

اقتباس از دکتر حسین رحمان سرشت
استاد دانشگاه علامه طباطبائی

هربرت سایمون یکی از استادان برجسته علوم سیاسی و اجتماعی آمریکا به شمار می‌آید. عقاید و نوشهای عمیق او مبانی نظری و عملی زمینه‌های مختلف را شدیداً تحت تأثیر خود قرار داده‌اند. سایمون ابتدا زندگی حرفه‌ای خود را با تأکید بر مدیریت دولتی و پژوهش‌های عملیاتی شروع کرد، اما علاقه او همراه با سیمتهای مختلفی که یکی پس از دیگری در دانشگاه‌های مختلف به او محول شد وسعت یافت و تقریباً همه زمینه‌های مدیریت را در بر گرفت، در حال حاضر سایمون استاد رایانه و روانشناسی دانشگاه کارنگی ملون در پیتس堡ورگ (Carnegie-Mellon at Pittsburgh) است. تحقیقات بنیادی بر روی فرآیندهای تصمیم‌گیری با استفاده از رایانه برای بازآفرینی چگونگی تفکر به وسیله انسان اشغال فعلی دانشمند مورد بحث و همکارانش محسوب می‌شود. اهمیت بارز سهمی که این محقق اندیشمند در پیشرفت

1- Herbert A. Simon: Administrative Behavior and Desision Making

علوم مدیریت و اقتصاد داشته با اعطای جایزه نوبل ۱۹۷۸ اقتصاد به وی به صورتی بارز اعلام شده است.

سایمون «مدیریت» را با «تصمیم‌گیری» مترادف می‌داند. او نسبت به تجزیه و تحلیل چگونگی اتخاذ تصمیمهای، فرآیند تصمیم‌گیری و نحوه اتخاذ بهتر تصمیمهای علاقه‌ای خاص نشان داده است.

از دیدگاه این دانشمند فرآیند کلی تصمیم‌گیری سه مرحله به شرح زیر دارد:
۱- یافتن موقعیتهايی که نیاز به تصمیم‌گیری دارد - فعالیت جستجوگری یا تجسس (با مفهومی که در ارتش به کار می‌رود)

۲- اکتشاف، پردازش و تجزیه و تحلیل راه حل‌های مختلف - فعالیت طراحی

۳- گزینش یکی از چند راه حل قابل احصا - فعالیت گزینش
علی‌الاوصول تجسس باید قبل از طراحی و طراحی باید قبل از گزینش انجام شوند؛ او می‌گرید تسلسل وقوع این مراحل در عمل بسیار پیچیده‌تر از آن است که در نظر اول به ذهن خطور می‌کند. هر مرحله می‌تواند برای خود یک فرآیند تصمیم‌گیری پیچیده باشد. ممکن است مسائل و مشکلات در هر مرحله منجر به مسائل و مشکلات جزئی‌تری شوند و هر مسئله جزئی اقدامات جستجوگری، طراحی و گزینش خود را بطلبد. علیرغم این پیچیدگیهايی که در بطن تصمیم‌گیریهای سازمانی نهفته‌اند مراحل سه گانه کلی تصمیم‌گیری سازمانی را می‌توان یافت.

به اجرا در آوردن تصمیمهای رانیز می‌توان فرآیند تصمیم‌گیری به شمار آورد. از این رو مدیری که ناگزیر باید سیاستهای مصوب - یا تصمیم‌هایی که در مورد اجرای سیاستهای خاص اتخاذ شده‌اند - را به اجرا گذارد، با مجموعه‌ای از مسائل و مشکلاتی مواجه می‌شود که به تصمیم‌گیری نیاز دارند. سیاستهای اجرایی به اتخاذ سیاستهایی با جزئیات بیشتر نیاز دارند. به نظر سایمون اساساً هر عمل مدیریت تصمیم‌گیری است.

مدیران بر چه مبنای اساسی تصمیم می‌گیرند؟ نظریه سنتی اقتصاددانها مبنای تصمیم‌های را عقلانیت کامل تصور می‌کرد. ذهنیت آن اقتصاددانها به وجود «انسان

اقتصادی»، که با واقعیتها - با همه پیچیدگیهای آنها - دست و پنجه نرم می‌کرد، قایل بود. انسان اقتصادی راهی را که در میان راه حل‌های عاقلانه موجود خردمندانه‌ترین ارزشیابی و محاسبه می‌شود بر می‌گزینند تا منافع خود را پیشینه سازد و به حداکثر برساند. اما دور بودن این ذهنیت از واقعیت به خوبی پیداست. می‌دانیم که در رفتار و کردار انسانها بخش غیر عقلایی عمداتی وجود دارد. نظریه مدیریت دقیقاً به دلیل آنکه خرد و حسابگری بشری را مرزهای الزامات اجرایی محدود می‌سازد مورد نیاز است. مرزهای محدودیتهایی که الزامات اجرایی به خرد بشری تحمیل می‌کنند ثابت و تغیرناپذیر نیستند و محیط سازمانی که افراد درون آن مسئول تصمیم‌گیری هستند میزان یا شدت محدودیتهای حسابگریهای افراد را تعیین می‌کند. از این رو وظیفه مدیریت طراحی محیط سازمان به گونه‌ای است که هر فرد بتواند حتی المقدور از نظر انجام اقدامات عملی قابل ارزشیابی با معیار شدت تحقق هدفها به تصمیم‌هایی حساب شده و عقلایی نزدیک شود.

سایمون به جای تأکید بر انسان اقتصادی، تمرکز بر مطالعه «انسان اداری» را پیشنهاد می‌کند. به نظر او برخلاف «انسان اقتصادی» که هم خود را برای پیشینه ساختن و به حداکثر رساندن منافع مصروف می‌دارد، «انسان اداری» به «حد کفایت» در هر زمان بسته می‌کند - و راه حلی را که فعلاً رضایت بخش بوده و به «اندازه کافی خوب» است در پیش می‌گیرد. تصمیم‌گیرندگان در فرآیند این نوع تصمیم‌گیری به ساده انگاری کامل رضایت می‌دهند و فقط محدود موارد نسبتاً مربوطی را که در هر زمان در ذهنشان می‌گنجد برای تصمیم‌گیری مطمئن نظر قرار می‌دهند. تصمیمهای فردی و سازمانی بسیاری از تصمیم‌گیرندگان به یافتن و گزینش شقوق قابل قبول محدود می‌شود و فقط در موارد استثنایی کشف و گزینش راه حل‌های بهینه را در بر می‌گیرد، بسیاری از تصمیمهای با یافتن تیزترین سوزن در پشت‌های کاه سر و کاری ندارند و فقط یافتن سوزنی را که در حد کفایت برای دوختن تیز باشد مد نظر قرار می‌دهند. از این رو مدیرانی که به «حد کفایت» راضی هستند بدون جستجوگری برای احصای کلیه راه حل‌های قابل ارزشیابی با

حسابهای سر انگشتی ساده تصمیمهایی را اتخاذ می‌کنند. با نگرش به موضوع از دیدگاه تجاری می‌توانیم بگوییم مدیران دستیابی به «حداکثر سود» را فدای «سود کافی» می‌کنند و «قیمت مناسب» یا به قول خودشان - منصفانه را به «قیمت بهینه» ترجیح می‌دهند. این نگرش به امور، دنیای آنان را بسیار ساده می‌سازد.

با این حساب چه شیوه‌هایی برای تصمیم‌گیری در اختیار خواهند بود؟ سایمون در پاسخ به این سؤال قائل به وجود دو گروه تصمیم می‌شود که آنها را به ترتیب تصمیمهای برنامه‌ریزی شده و بدون برنامه یا غیر قابل برنامه‌ریزی می‌نامد. این تصمیمهای مانعه‌جمع نیستند و طیفی را می‌سازند که در یک سوی آن تصمیمهای کاملاً برنامه‌ریزی شده و در سوی دیگر آن تصمیمهای کاملاً بی‌برنامه قرار می‌گیرند. تصمیمهای عادی، جاری و تکراری‌ذیر با تصمیمهایی که در چارچوبهای مشخص و از پیش طراحی شده اتخاذ می‌شوند تصمیمهای برنامه‌ریزی شده به شمار می‌آیند. لازم نیست با هر بار مطرح شدن موضوع این تصمیمهای تصمیم جدیدی گرفته شود. پاسخگویی به سفارشهای یک مشتری، تعیین حق از کار افتادگی یک کارمند با چگونگی انجام یک کار جاری از جمله مقولاتی که تحت عنوان تصمیمهای برنامه‌ریزی شده قرار می‌گیرند، هستند.

مفهوم جدید و بی‌سابقه و موضوعهایی که در یک چارچوب شناخته شده نگنجد یا توان برای مقابله با آنها روشهای معمول را به کار برد ضرورت اتخاذ تصمیمهای بی‌برنامه را ایجاد خواهند کرد. بی‌سابقه بودن موضوع یا دشواری خاص مسئله را می‌توان علت نیاز به تصمیمهای بی‌برنامه دانست. عرضه محصولی جدید به بازار، مازاد اعلام کردن جمعی از کارکنان، یا نقل مکان به محلی جدید مثالهایی برای تصمیمهای بدون برنامه‌ریزی هستند. این تصمیمهای بدون برنامه‌اند (هر چند آنها خود تصمیمهای برنامه دار جزیی متعددی را شامل می‌شوند) زیرا سازمانها عموماً راهبردی که با همه جزئیات چگونگی پاسخگویی به مقتضیات این موقعیتها را لحاظ کرده باشد ندارند و باید به شدت از همه ظرفیتی که برای جستجوگری شرایط یا توانی که برای

تجسس دارند استفاده کنند.

انسانها می‌توانند در بسیاری از موقعیتهای جدید و متفاوت هوشیارانه رفتار کنند، اما بعید نیست که در رفتار هوشیارانه خود کاملاً موفق نباشد. ممکن است سازمانی که می‌تواند برای مقولاتی مشخص راه کارهایی خاص و برنامه‌هایی معین داشته باشد انجام کلیه امور را به عهده تصمیمهای بدون برنامه بگذارد و دچار ضرر و زیانهای جبران ناپذیر شود. به این جهت سازمانها باید سعی کنند همه تصمیمهایی را که می‌توانند به صورت برنامه‌ریزی شده در آورند، برنامه‌ریزی کنند. روش‌های سنتی برنامه‌ریزی تصمیمهای عادات بوده که اطلاعات کلی (تجربه) و مهارت‌ها، اقدامات روزمره، استفاده از راه کارهای ثابت، تشکیلات پایدار و فرهنگ سازمانی – یعنی نظام توقعات مشترک، استفاده از مجاری اطلاعاتی مشخص، و تأکید بر هدفهای سطوح پایین‌تر – را در بر می‌گرفته‌اند. شیوه‌های سنتی رویارویی با تصمیمهای بدون برنامه گزینش و آموزش مدیرانی برخوردار از توانایی داوری، بصیرت و خلاقیت بوده‌اند. این شیوه مواجهه با تصمیمهای برنامه دار و بدون برنامه طی گذر هزارها سال به خوبی تکامل یافته‌اند (بی‌ترددید اهرام مصر نیز با استفاده از شیوه‌های یاد شده ساخته شده‌اند). اما به نظر سایمون از جنگ جهانی دوم به این سو اقلابی بنیادی که با اختراع تولید ماشینی قابل مقایسه است در شرف تکرین بوده است.

این انقلاب را می‌توان نتیجه استفاده از شیوه‌های چون تجزیه و تحلیل ریاضی، پژوهش عملیاتی، فناوری اطلاعات و شبیه سازی رایانه‌ای دانست. این روش‌ها ابتدا صرفاً برای عملیات کاملاً برنامه‌ریزی شده (مانند محاسبات ریاضی و عملیات حسابداری) که قبل‌کارهای اداری جاری محسوب می‌شدند بکار رفته‌اند. اما به تدریج وارد ساختن عناصر داوری – که قبل‌ویژگی تصمیمهای بدون برنامه و در قلمرو کار مدیران میانی تصور می‌شد – به درون روش‌های اتخاذ تصمیمهای قابل برنامه‌ریزی رواج یافت. تصمیم‌گیری در مورد کنترل موجودی و تولید از جمله اولین انواع تصمیمهایی که با استفاده از فن آوریهای جدید عملی شدند به شمار می‌آید. پیشرفت فناوری رایانه‌ای

تبديل بسياري از تصمييمهای پيچيده غير قابل برنامه‌ریزی را به تصمييمهای برنامه دار ممکن ساخته است. اکنون حتی می‌توان تصميم کاملاً بدون برنامه را که باید فقط برای یک بار گرفته شود با ساختن یک مدل از موقعیت نیازمند به تصميم و با استفاده از امکانات رايانيه اتخاذ کرد. راههای مختلف حل یک مسئله را می‌توان شبیه سازی و آثار و نتایج هر راه را ارزشیابی کرد. به عقیده سایمون «کارخانه خود کار آینده بر اساس تصمييمهای برنامه داری که اداره و دفتر خودکار هم جوار آن تولید کرده است کار خواهد کرد».



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی

منابع و مأخذ

- Simon, H. A. (1976). "Administrative Behavior" (3rd ed), New York: MacMillan (1st ed., 1945).
- Simon, H. A. (1966). "The New Science of Management Decision", New York: Harper.
- Simon, H. A. (1965). "The Shape of Automation", New York: Harper.
- March, James. G. and H.A. Simon (1958), "Organizations", New York: John Wiley.





پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتابل جامع علوم انسانی