

روش‌های کنترل هزینه در شرکتهای بیمه

شرکتهای بیمه علاوه بر حفظ سرمایه‌گذاریهای موجود در یک کشور موجبات افزایش میزان سرمایه ملی را از طریق فرایند سرمایه‌گذاری از محل حق بیمه‌های دریافتی فراهم می‌کنند.

حمیدرضا شماخی

دانشجوی کارشناسی ارشد دانشگاه آزاد اسلامی واحد تهران

است مورد توجه خوانندگان محترم قرار گیرد.

اصطلاحات و تعریفها

قبل از بحث درباره موضوع اصلی مقاله لازم است اصطلاحاتی که در ادامه بحث مطرح می‌شود، مختصرًا توضیح داده شود.

بیمه: عقدی است که به

موجب آن یک طرف تعهد می‌کند در ازای پرداخت وجه یا وجوهی از طرف دیگر، در صورت وقوع حادثه خسارت واردہ بر او را جبران نموده و یا وجه معینی پردازد. متعهد را بیمه‌گر، طرف تعهد را بیمه‌گزار و بیمه می‌نامند (ماده یک. ق. ب).

بیمه‌گر: شخصیت حقوقی (شرکت سهامی)، خصوصی یا دولتی است که در مقابل دریافت حق بیمه از بیمه‌گزار متعهد

هزینه‌ها همواره مطرح می‌باشد.

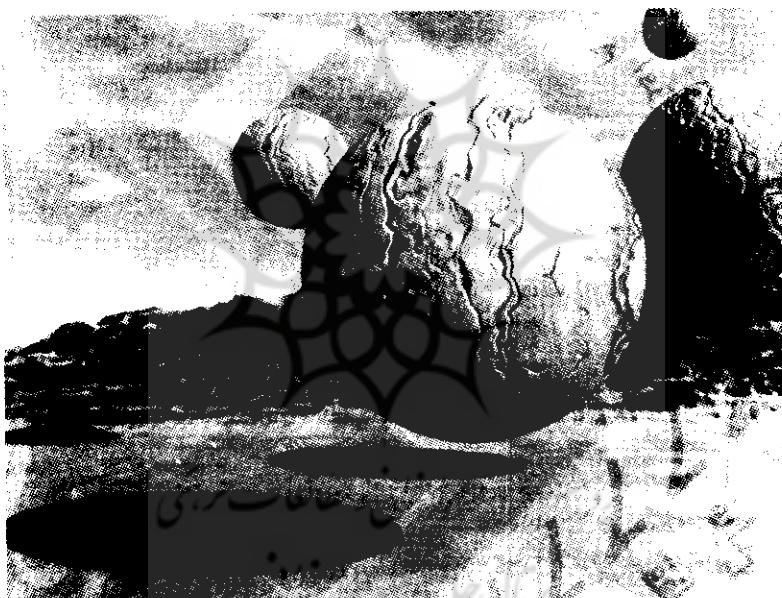
شرکتهای بیمه که از جمله موسسات مهم مالی و اعتباری هستند، می‌توانند با کنترل صحیح درآمددها و هزینه‌های خود، هم از عهده تعهدات در مقابل مشتریان برایند و هم از طریق پرداخت بموقع خسارت و سرمایه‌گذاری حق بیمه‌های دریافتی موجب رشد و شکوفایی هر چه بیشتر اقتصاد جامعه گردند.

مقاله حاضر سعی در بررسی روشهای کنترل هزینه در شرکتهای بیمه دارد که امید

مقدمه

امروزه بحث در مورد هزینه‌ها با توجه به این که دولتها در مجموعه خود از جهت تنظیم و داشتن بودجه‌ای متعادل و بدون کسری مشکلاتی دارند یکی از ضروریت‌ترین و ضروریت‌ترین موارد در خور بحث و بررسی است.

واقعاً چرا در سیستمهای دولتی ریخت و پاش و هزینه‌های بسیار مورد اینقدر زیاد است و نسبت به کنترل هزینه و مصرف کارا و بهینه هزینه‌ها توجهی نمی‌شود و یا اگر می‌شود چرا واقعاً هزینه‌ها تحت کنترل قرار نمی‌گرد؟ کشور ما چندین سال است که دچار کسری بودجه می‌باشد و با توجه به اقتصاد تک محصولی کشور ما، بحث تخصیص بهینه درآمد نفت و مصرف صحیح و کارای درآمدها در بخش‌های مختلف و صرفه‌جویی



بیمه که استخراج شده از صورتهای مالی اساسی شرکت‌های بیمه می‌باشد، فهرست وار اشاره می‌شود.

درامد حق بیمه- این حساب در برگیرنده کلیه حق بیمه‌های دریافتی و دریافتی مربوط به بیمه نامه‌های صادره در طول یک دوره مالی است.

کارمزد اتکایی- در مکانیزم بیمه‌های اتکایی شرکت واگذارنده در ازای واگذاری قسمتی از خطر موضوع بیمه به شرکت بیمه‌گر اتکایی رقمی را جهت جبران هزینه‌های صدور بیمه‌نامه دریافت می‌کند.

خسارت سهم بیمه‌های اتکایی- با خسارت دیدن بیمه‌های واگذار شده در مکانیزم بیمه‌های اتکایی باید بیمه‌گر اتکایی سهم خسارت خود را به شرکت واگذارنده پرداخت کند که رقم سهم خسارت بیمه‌گر اتکایی به عنوان درامد در دفاتر شرکت واگذارنده ثبت شده و از اقلام عمدۀ درامد شرکت‌های بیمه می‌باشد.

خسارت بازیافتی- طبق اصل جانشینی یا قائم مقامی در عملیات بیمه‌گری، بیمه‌گر پس از پرداخت خسارت به بیمه‌گزار خسارت دیده خود به خود جانشین بیمه‌گزار می‌شود و می‌تواند برای جبران مبلغ پرداختی به بیمه‌گزار، مقصّر حادثه را تعقیب نماید (ماده ۲۰ ق.ب).

براساس این اصل شرکت‌های بیمه همواره با اقلام عمدۀ از خسارات بازیافتی^۱ و ضایعات تحویلی در پوششهای مختلف خود رویه‌رو هستند که جزو درامد‌های عمدۀ آنها محسوب می‌گردد.

درامد سرمایه‌گذاریها- شرکت‌های بیمه از محل حق بیمه‌های دریافتی به واسطه فاصله طولانی بین تاریخ دریافت حق بیمه و پرداخت خسارت می‌توانند در بازارهای مطمئن سرمایه‌گذاری کنند که این بازارهای سرمایه باید دارای دو ویژگی زیر باشند:

۴۷

۱- سود تضمین شده بالا؛

جزیی یا کلی باشد و خسارات بالای ۷۰ درصد ارزش مورد بیمه را خسارات کلی و کمتر از این میزان را خسارات جزیی می‌نامند.

نماینده بیمه: برطبق ماده یک آیین‌نامه

نمایندگی مصوب

شورای عالی بیمه،

نماینده بیمه شخصی

است حقیقی یا حقوقی

که با توجه به قوانین و

مقررات و مفاد این

آیین‌نامه مجاز به ارائه

خدمات بیمه‌ای به

نمایندگی از جانب

شرکت بیمه طرف

قرارداد خواهد بود و

متناسب با ارائه خدمات کارمزد دریافت

می‌کند.

است شرایط قرارداد بیمه را اجرا و مخصوصاً خسارت واردۀ بیمه‌گر یا ذی‌نفع در بیمه را جبران کند و یا سرمایه یا مستمری یا غرامتی به استفاده‌کننده بیمه پردازد.

بیمه‌گزار: شخصی

است حقیقی یا حقوقی

که پیشنهاد بیمه را امضا

می‌کند و پرداخت حق

بیمه را بر عهده می‌گیرد

و دارای کلیه حقوق و

الزاماتی است که در

قرارداد بیمه ذکر شده

است.

هدف شرکت بیمه

سرمیس‌دهی و پرداخت به

موقع خسارت به

بیمه‌گزاران زیان دیده

می‌باشد به طوری که در

وضعیت قبل از وقوع

حادثه قرار گیرند.

مناسب با ارائه خدمات کارمزد دریافت

می‌کند.

أنواع بیمه

بیمه اجباری: بیمه‌هایی است که اجرای آنها

طبق قوانین و مقررات دولتی و در جهت

حفظ منافع عمومی اجباری است و هرگز در

آن نفع و سودآوری مطرح نمی‌باشد، مانند

بیمه اجتماعی کارگران و بیمه‌های درمانی

کارکنان دولت.

بیمه‌های اختیاری: بیمه‌هایی هستند که

اجرای آنها اختیاری است که شامل انواع

وسيعی از پوششهای بیمه‌ای از قبیل

بیمه‌های اموال، منافع، مسئولیت و زندگی

می‌باشد که هدف از این پوششهای اختیاری

علاوه بر تامین خسارات زیان‌دیدگان کسب

سودی معقول برای بیمه‌گر می‌باشد و آنچه

بیشتر هدف این مقاله است این نوع

پوششهای بیمه‌ای می‌باشد.

اقلام عمدۀ درامد‌های شرکت‌های بیمه

با توجه به موضوع اصلی بحث، بررسی

هزینه‌های شرکت‌های بیمه موردنظر می‌باشد

ولی ابتدا به اقلام عمدۀ درامد شرکت‌های

است شرایط قرارداد بیمه را اجرا و مخصوصاً خسارت واردۀ بیمه‌گر یا ذی‌نفع در بیمه را جبران کند و یا سرمایه یا مستمری یا غرامتی به استفاده‌کننده بیمه پردازد.

بیمه‌گزار: شخصی

است حقیقی یا حقوقی

که پیشنهاد بیمه را امضا

می‌کند و پرداخت حق

بیمه را بر عهده می‌گیرد

و دارای کلیه حقوق و

الزاماتی است که در

قرارداد بیمه ذکر شده

است.

حق بیمه: بهای تامین بیمه‌گر است که

براساس تعریف نوع بیمه مربوط (شدت یا

ضعف خطر) و با درنظر گرفتن خطرات

اضافی تعیین می‌شود که در صورت اخیر آن

را حق بیمه اضافی می‌گویند. حق بیمه

دارای خصوصیات زیر است:

۱- میزان حق بیمه با میزان ریسک تحت پوشش تناسب دارد.

۲- به صورت نقدی (یکجا یا اقساط) باید پرداخت شود.

بیمه اتکایی: بیمه اتکایی قراردادی است که

براساس آن بیمه‌گر با درنظر گرفتن حق بیمه

مشخص، خطر بیمه شده را به شرکت بیمه

دومی واگذار نماید در حالی که خود در برابر

بیمه‌گزار اصلی مسئول است و قرارداد بیمه

اصلی به همان صورتی که صادر شده، بدون

هیچ گونه تغییر یا تبدیلی باقی می‌ماند. از

این رو طرفهای یک قرارداد بیمه اتکایی

عبارتند از بیمه‌گر واگذارنده، بیمه‌گر

قبول‌کننده که در اصطلاح بیمه‌گر اتکایی

نامیده می‌شود.

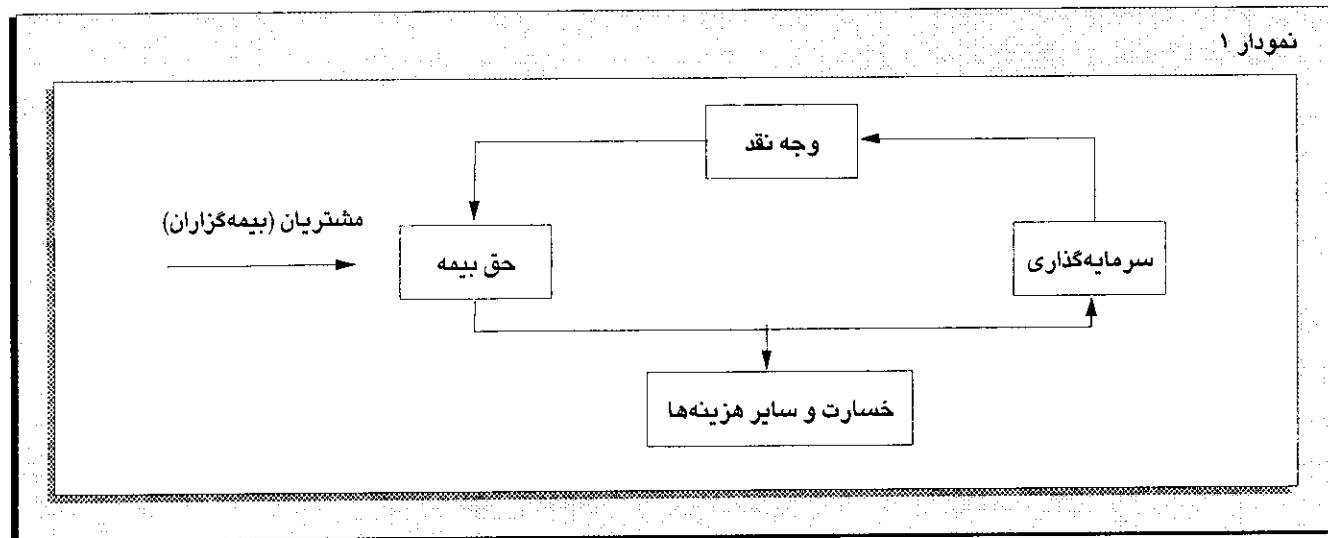
خسارت: خسارت عبارت است از زیان

مالی واردۀ به مورد بیمه ناشی از خطر یا

خطرات بیمه شده است که قابل برآورد به

وجه نقد باشد. این خسارات ممکن است

نمودار ۱



از ای صدور بیمه‌نامه به موجب آیین‌نامه شماره ۲۸ مصوب شورای عالی بیمه کارمزد دریافت می‌کنند.

حق بیمه‌های اتکایی و اگذاری - شرکت بیمه و اگذارنده باید سهم حق بیمه مشخص شده در قرارداد بیمه‌های اتکایی را به شرکت بیمه گر اتکایی پرداخت نماید که این حق بیمه و اگذار شده به عنوان هزینه در دفاتر به ثبت می‌رسد.

سهم صندوق تامین خسارات بدنه از حق بیمه اجباری مسئولیت مدنی دارندگان وسایل نقلیه موتوری زمینی در مقابل شخص ثالث - برای جبران زیانهای وارد به اشخاص به علت بیمه نبودن و سیله نقلیه، از دچار سانحه شدن که منجر به فوت نشود با مراجعه به شرکت بیمه و تعیین درصد نقص عضو توسط پزشک معتمد شرکت بیمه خسارت قابل پرداخت تعیین می‌شود و آن را دریافت می‌کند و در صورت فوت بیمه‌گزار نیز رقم خسارت طبق مفاد قرارداد به ذی نفع قابل پرداخت است.

در حقیقت هزینه‌های پزشکی بیمه‌های زندگی کلیه مخارجی است که بیمه شده جهت معالجه و مداوای خود مصرف و از ثالث را طبق آیین‌نامه‌های مربوط به صندوق تامین خسارت‌های بدنه پرداخت نمایند. سهم صندوق یاد شده در حال حاضر ۳ درصد حق بیمه‌های شخص ثالث

بیمه را بشرح نمودار ۱ می‌توان ارائه کرد.

آنواع هزینه‌های شرکتهای بیمه
طبق ماده ۱۰۹ قانون مالیاتها هزینه‌های قابل قبول در یک شرکت بیمه به شرح زیر است:

هزینه‌های تمبر قراردادهای بیمه - به موجب ماده ۴۶ ق. م از اسناد صادره جهت کلیه اموال بیمه مال التجاره، مبلغ ۱۰۰ ریال هزینه‌های زندگی پوشش‌های بیمه‌ای نظیر از بیمه‌های زندگی پوشش‌های بیمه‌ای نظری عمر، حادثه و درمانی است که بیمه‌گزار بعد از دچار سانحه شدن که منجر به فوت نشود با مراجعه به شرکت بیمه و تعیین درصد نقص عضو توسط پزشک معتمد شرکت بیمه خسارت قابل پرداخت تعیین می‌شود و آن را دریافت می‌کند و در صورت فوت بیمه‌گزار نیز رقم خسارت طبق مفاد قرارداد به ذی نفع قابل پرداخت است.

در حقیقت هزینه‌های پزشکی بیمه‌های زندگی کلیه مخارجی است که بیمه شده جهت معالجه و مداوای خود مصرف و از بیمه گر دریافت می‌دارد.

کارمزدهای پرداختی از بابت معاملات بیمه مستقیم - نمایندگان بیمه که در حقیقت شبکه فروش یک شرکت بیمه می‌باشند در

۲- قابلیت سریع تبدیل به وجه نقد.
شرکتهای بیمه باید با سرمایه‌گذاری

وجوه خود علاوه بر فراهم کردن شرایطی جهت تضمین مجدد تعهدات در مقابل مشتریان، موجبات تقویت هر چه بیشتر بنیه مالی خود را فراهم کنند. از این رو شرکتهای بیمه از جمله موسسات مهم مالی و اعتباری در هر کشور می‌باشند که علاوه بر حفظ سرمایه‌گذاریهای موجود در یک کشور موجبات افزایش میزان سرمایه ملی را از طریق فرایند سرمایه‌گذاری از محل حق بیمه‌های دریافتی فراهم می‌کنند.

البته در گذشته شرکتهای بیمه تنها مجبور به سرمایه‌گذاری وجه خود نزد بانکها بودند ولی با وجود بازار بورس اوراق بهادار و تاسیس شرکت سرمایه‌گذاری صنعت بیمه، بحث سرمایه‌گذاری در شرکتهای بیمه بیشتر از گذشته مدنظر قرار گرفته است و حق بیمه‌های دریافتی بهینه‌تر سرمایه‌گذاری می‌شوند.

گفتنی است که موارد فوق درامدهای عمده شرکتهای بیمه است و شرکتهای بیمه دارای درامدهایی دیگر از قبیل بهره سپرده‌های حق بیمه‌های اتکایی، سود تعییر ارز و ... می‌باشند.

۴۸ با توجه به توضیحات پیشگفته به طور اجمالی نمودار کلی عملیات مالی شرکتهای

هزینه‌های سوخت.
هزینه‌های غیرقابل کنترل هزینه‌هایی هستند که تحت اختیار مدیریت نمی‌باشد، مانند هزینه حقوق پرسنل.
اقلام عمده هزینه‌های قابل کنترل در شرکتهای بیمه به شرح زیر می‌باشند:
۱- خسارات پرداختی و معوق در کلیه رشته‌های بیمه‌ای بخصوص بیمه‌های خودرو و بیمه‌های درمانی که اکثراً پوشش‌های زیان‌آور برای شرکتهای بیمه هستند و ضریب خسارت بالایی دارند؛
۲- کارمزد پرداختی از بابت معاملات بیمه مستقیم؛
۳- حق بیمه‌های اتکایی و اگذاری؛
۴- کارمزدها و سهم مشارکت بیمه‌گران در سود معاملات بیمه‌های اتکایی قبولی؛
۵- بهره متعلق به سپرده‌های بیمه‌های اتکایی؛
۶- برخی هزینه‌های عمومی اداری از قبیل تلگراف، تلفن، فاکس، آگهی، آموزش و تعمیرات.

می‌باشد که بیمه‌گر واگذارنده از حساب بیمه‌گر اتکایی کسر می‌نماید) و در مقابل این سپرده‌ها بیمه‌گر واگذارنده مناسب با مدتی که سپرده نزد وی بوده است باید بهره به بیمه‌گر اتکایی پرداخت نماید.

ذخایر فنی در آخر سال- طبق ماده ۶۱ قانون تاسیس شرکتهای بیمه و بیمه‌گری و مصوبه شماره ۲۲ شورای عالی بیمه شرکتهای بیمه باید ذخایر زیر را در حسابهای خود نگهداری کنند:
۱- ذخیره حق بیمه‌های عاید نشده؛
۲- ذخیره فنی خطوات حوادث طبیعی؛
۳- ذخیره فنی تکمیلی؛
۴- ذخیره برگشت حق بیمه؛
۵- ذخیره خسارات معوق؛
۶- ذخیره مشارکت در منافع.
سایر هزینه‌ها و استهلاکات قابل قبول- که این سرفصلها همانند سرفصلهای سایر واحدهای اقتصادی در برگیرنده هزینه‌های اداری، پرسنلی و استهلاکات می‌باشد که اقلام عمده آن در یک شرکت بیمه به شرح زیر است:

هزینه‌های اداری و عمومی که این هزینه‌ها عبارتند از هزینه‌های پرسنلی (مانند حرفه‌کاری، بازنیستگی، سهم کارکنان، اضافه کاری، غذای کارکنان، پوشاش عیدی، پاداش، کارکنان، کمک عائله‌مندی)، هزینه‌های اداری و مالی (مانند هزینه‌های آب و برق و تلفن، هزینه سوخت، هزینه‌های چاپ، هزینه‌های ملزمات و ...)، هزینه‌های استهلاک داراییها، زیان تسعیر ارز و سایر هزینه‌های عمومی و اداری.

هزینه‌های قابل کنترل و غیرقابل کنترل
هزینه‌های قابل کنترل هزینه‌هایی هستند که تحت اختیار مدیریت بوده و مدیریت با تغییر در عملکرد و تصمیم خود در میزان آنها تاثیر می‌گذارد و در مقابل آنها مسئولیت دارد؛ مانند هزینه‌های تبلیغات،

است و این صندوق در بیمه مرکزی ایران می‌باشد.

مبلغ پرداختی از بابت باخرید، سرمایه و مستمریهای بیمه زندگی و خسارات بیمه‌های زندگی این است که بعد از یک مقطع زمانی مبلغ سرمایه قابل باخرید می‌باشد و یا در بیمه‌های عمر بعد از انقضای مدتی، مبلغ سرمایه مشخص شده و یا مستمری معین شده به ذی نفع قابل پرداخت می‌باشد.

در بیمه‌های غیرزندگی مانند آتش‌سوزی، باربری و خودرو در هنگام تحقق خطر و وقوع حادثه، خسارت‌های تحت پوشش توسط بیمه‌گر جبران می‌گردد که در تمام این موارد مبالغ پرداختی به عنوان هزینه تلقی می‌شود.

سهم مشارکت بیمه‌گزاران در منافع- در بیمه‌های زندگی (مانند بیمه‌های عمر) بیمه‌گر معمولاً متعهد می‌شود مبلغی را به عنوان سهم مشارکت بیمه‌گزاران در منافع در پایان هر سال و یا پایان قرارداد به بیمه‌گزار پرداخت کند.

کارمزد و سهم مشارکت بیمه‌گران در سود معاملات بیمه‌های اتکایی قبولی- چنانچه شرکت بیمه بخشی از حق بیمه‌های خود را از طریق بیمه‌های اتکایی به دست آورد، باید به عنوان جبران بخشی از هزینه‌های صدور اولیه بیمه‌نامه مطابق شرایط قرارداد، کارمزدی را به شرکت بیمه واگذارنده پرداخت کند. همچنین در صورتی که قرارداد سودآور باشد ممکن است مقرر شده باشد که بخشی از سود به عنوان مشارکت در سود به بیمه‌گر واگذارنده پرداخت شود که اصطلاحاً به آن کارمزد منافع گفته می‌شود. این هزینه‌ها در این سرفصل قرار می‌گیرد.

بهره متعلق به سپرده‌های بیمه‌های اتکایی واگذاری- سپرده‌هایی که بیمه‌گر اتکایی در مقابل تضمین انجام تعهدات خود (پرداخت خسارت) به بیمه‌گر واگذارنده می‌دهد (که معمولاً مبلغ معینی از حق بیمه‌های اتکایی

بروز اشتباهات سهوی در مسیر انجام کار.

کارمزد نمایندگان و دلالان رسمی
جهت کنترل صحیح نمایندگان و دلالان
رسمی یک شرکت بیمه که در حقیقت شبکه
فروش و بازاریابی بیمه گر می‌باشد لازم
است اقدامات زیر صورت گیرد:

کنترل و مدیریت صحیح نمایندگیهای
شرکت. اصولاً گسترش شبکه نمایندگی
شرکتهای بیمه که در حقیقت شبکه فروش و
بازاریابی شرکتهای بیمه محسوب می‌شوند
نیازمند کنترل دقیق می‌باشد که این کنترل
باید از زمانی که متقاضی نمایندگی به
شرکت بیمه جهت دریافت نمایندگی
مراجعه می‌کند با دریافت مدارک و
وثیقه‌های مناسب توسط مدیریت امور
شعب و نمایندگان شروع شود و با دریافت
آمارهای مختلف و بازدیدهای مکرر از
نمایندگیها تداوم پیدا کند. اگر این کنترل
به طور صحیح و کارا وجود نداشته باشد
نمایندگیها تبدیل به مکانهای مناسبی جهت
زد و بندهای فراوان به ضرر شرکت بیمه
می‌گردد و کد نماینده‌های بدسابقه نیز باید
باطل گردد و دقت شود تا زمانی که نماینده
به آن سطح از توانایی لازم فنی و حرفه‌ای
نرسیده باشد هرگز مجوز صدور بیمه‌های با
سرمایه بالا و پوشش‌های بیمه‌ای مختلف به
وی داده نشود. از سوی دیگر آمار
بیمه‌نامه‌ایی که سالها به صورت مستقیم
صادر شده است ولی در حال حاضر از
 مجرای نماینده (به طور غیرمستقیم) صادر
می‌گردد مورد توجه و تجزیه و تحلیل قرار
گیرد و به نحوی نباشد که بیمه گزاران عمد
یک شرکت بیمه توسط نمایندگان از شرکت
خارج شوند.

ضرب المثل معروفی بین بیمه گران و
کارشناسان بیمه وجود دارد که می‌گویند
“ریسک بد و زیان آور با پای خود به شرکت
بیمه می‌آید و ریسک خوب و سودآور باید
از طریق بازاریابی به شرکت بیمه آورده

خسارت یکی از کاراترین نسبتها جهت
کنترل خسارات پرداختی در رشته‌های
بیمه‌ای می‌باشد که به شرح زیر محاسبه
می‌شود:

$$\text{حق بیمه دریافتی} = \frac{\text{(معوق} + \text{پرداختی)} \times \text{خسارت}}{\text{ضریب خسارت}}$$

این نسبت بیانگر این است که در ازای
دریافت هر یک ریال حق بیمه چقدر
خسارت پرداخت می‌کنیم.
باید در تمامی رشته‌های بیمه‌ای به طور
معقول این نسبت زیر ۵۰ درصد باشد که با
اضافه نمودن هزینه‌های اداری، از باقیمانده
آن سود معقولی برای عملیات بیمه‌ای
به دست آید. بنابراین می‌توان معادله زیر را
برای حق بیمه شرکتهای بیمه نوشت:

سود + هزینه‌های اداری + خسارت = کل حق بیمه
۲- ایجاد آییننامه‌های حدود و ظایف و
اختیارات پرداخت خسارت و صدور
بیمه‌نامه برای کلیه واحدهای بیمه‌ای و
شعبه‌های شرکت.

این آییننامه از ابزارهای کنترلی مفید
جهت تفکیک مسئولیت در صدور و
پرداخت خسارت بیمه‌نامه‌ها می‌باشد. هر
شرکت بیمه لازم است این آییننامه را تهیه و
به تصویب هیئت مدیره برساند و اجرای آن
نیز توسط مراجع ذی صلاح مانند واحد
حسابرسی داخلی کنترل گردد.

۳- ایجاد واحد کنترل خسارت در
مدیریتهای فنی (بیمه‌ای) بخصوص در
مدیریت بیمه خودرو.

این واحد باید به بازرسی و کنترل
پرونده‌های مختصه خسارات مهم پرداختی
با استفاده از افراد بدسابقه جهت پیدا کردن
اشتباهات و تخلفات و رفع آنها از طریق
ارائه بخشنامه‌های لازم پرداز و باید زیر
نظر مستقیم مدیریت عامل یا معاونت فنی
شرکت باشد.

۴- آموزش دائم کلیه پرسنل واحدهای
بیمه‌ای و غیربیمه‌ای جهت جلوگیری از

می‌باشد. در بیمه‌های خودرو به دلیل
کمبود جاده‌ها و امکانات حمل و نقل درون
شهری و برون شهری، افزایش هزینه‌های
تمیر و لوازم یدکی وسایل نقلیه، افزایش
رانندگی شده است و خسارت‌ها همواره
افزایش می‌یابد و همین طور در بیمه‌های
درمانی نیز دلایلی از قبیل افزایش هزینه‌های
بهداشتی و پزشکی، کمبود اطلاعات
بهداشتی و عدم مدیریت صحیح ریسکهای
تحت پوشش و ... موجب افزایش
خسارت‌های پرداختی گردیده است. این
افزایش خسارت‌های پرداختی موجب
می‌شود که شرکتهای بیمه نیز اقدام به
افزایش نرخهای خود نمایند و علاوه بر
ناراضی کردن بیمه گزاران خود، سلامت و
تعادل پرتفوی^۳ (پرتفوی مجموع
بیمه‌نامه‌های زنده یک شرکت بیمه در
رشته‌های مختلف است) خود را بر هم
بزنند.

به طور خلاصه راهکارهای عملی جهت
کنترل خسارت‌های پرداختی در شرکتهای
بیمه عبارتند از:

۱- نگهداری آمار صحیح و دقیق از کلیه
خسارت‌ها (به ریز هزینه‌های کارشناسی،
مبالغ پرداختی، خسارات معوق، علت
خسارات و تاریخ خسارت) و محاسبه
ضریب خسارت برای انواع پوشش‌های
بیمه‌ای بخصوص بیمه‌های خودرو و
درمانی در صورت امکان به صورت ماهانه
یا ششماهه و به تفکیک شعبات و
نمایندگیهای شرکت بیمه.

اصولاً تهیه و نگهداری آمار دقیق و به
روز برای شرکتهای بیمه در تمامی
رشته‌های بیمه هم در تعیین نرخ و هم در
کنترل خسارت‌های پرداختی بسیار با اهمیت
است. به طوری که باید حتماً یک فهرست از
مشتریان بدسابقه^۴ وجود داشته باشد و

۵- نسبت به ارائه خدمات به آنها دقت بیشتری
صورت گیرد. در همین راستا ضریب

جدول شماره ۱- بودجه قابل انتعاظ

بودجه های مجاز سالانه				سطح عملیات
				بر مبنای درآمد حق بیمه
۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۳,۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	در صد ظرفیت
%۱۱۰	%۱۰۰	%۹۰	%۸۰	عنوان هزینه ها
ریال	ریال	ریال	ریال	خسارت پرداختی و معوق
۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱,۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۹۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰	هزینه حقوق و مزایای غیرمستمر
۶,۰۰۰,۰۰۰	۴,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰	کارمزد نمایندگان
۴۰,۰۰۰	۳۰,۰۰۰	۲۰,۰۰۰	۱۰,۰۰۰	هزینه ملزمات
۱۲,۰۰۰,۰۰۰	۱۱,۰۰۰,۰۰۰	۹,۰۰۰,۰۰۰	۷,۰۰۰,۰۰۰	حق بیمه های اتکایی واگذاری
۴,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰	هزینه های چاپ و آموزشی
۱۰,۰۰۰,۰۰۰	۸,۰۰۰,۰۰۰	۶,۰۰۰,۰۰۰	۴,۰۰۰,۰۰۰	کارمزد منافع و بهره سپرده های اتکایی
۸۰,۰۰۰	۷۰,۰۰۰	۶۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰	هزینه آب، برق، تلفن، و فاکس
۶,۰۰۰,۰۰۰	۵,۰۰۰,۰۰۰	۴,۰۰۰,۰۰۰	۳,۰۰۰,۰۰۰	هزینه سوخت و تعمیرات و نگهداری
۷,۰۰۰,۰۰۰	۶,۰۰۰,۰۰۰	۵,۰۰۰,۰۰۰	۴,۰۰۰,۰۰۰	هزینه ذخایر فنی
۶,۰۰۰,۰۰۰	۴,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	اضافه کاری
۸,۰۰۰,۰۰۰	۶,۰۰۰,۰۰۰	۴,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	هزینه تبلیغات
۴,۰۰۰,۰۰۰	۳,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰	جمع هزینه های قابل کنترل
۲,۰۶۵,۲۰۰,۰۰۰	۱,۳۵۱,۰۰۰,۰۰۰	۹۲۷,۸۰۰,۰۰۰	۴۲۵,۶۰۰,۰۰۰	هزینه استهلاک
۵,۰۰۰,۰۰۰	۵,۰۰۰,۰۰۰	۵,۰۰۰,۰۰۰	۵,۰۰۰,۰۰۰	هزینه عوارض و نوسازی
۱,۰۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰	هزینه اجاره
۲,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	هزینه حقوق
۱۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰,۰۰۰,۰۰۰	هزینه بیمه
۱۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰	جمع هزینه های غیرقابل کنترل
۱۹,۱۰۰,۰۰۰	۱۹,۱۰۰,۰۰۰	۱۹,۱۰۰,۰۰۰	۱۹,۱۰۰,۰۰۰	

کنترلی مقتضی از انتقال ریسکهای بد به شرکت بیمه جلوگیری شود. تعیین صحیح کارمزدهای اتکایی، سهم مشارکت بیمه گران در سود معاملات بیمه های اتکایی و بهره سپرده های اتکایی واگذاری اصولاً در فعالیتهای بیمه گری هدف، بالابردن جمع کل پرتفوی حق بیمه نمی باشد. تفکری بسیار ساده لوحانه و نگرشی سطحی خواهد بود که یک شرکت بیمه فکر کند با افزایش میزان حق بیمه خود موفق عمل کرده است و هدفش بیمه کردن انواع ریسکها باشد. بلکه مهمتر از صدور

دائماً توسط اداره آموزش نمایندگان تحت آموزش های مختلف قرار گیرند. مثلاً زمانی که پوشش های جدید بیمه ای در یک شرکت بیمه را داناداری می گردد و قرار است این پوششها از طریق نمایندگان عرضه شود و یا زمانی که کل سیستم صدور و پرداخت خسارت مکانیزه می گردد، شبکه نمایندگی نیز به منظور همسود شدن با تحولات شرکت باید تحت آموزش قرار گیرد. محاسبه دائم ضریب خسارت هر نماینده- ضریب خسارت برای هر نماینده لازم است به طور دائم محاسبه گردد و در صورت بالا بودن آن از طریق آموزش و یا سایر روش های

بنابراین اگر شبکه نمایندگی یک شرکت بیمه کارا و سالم باشد می تواند سبب انتقال ریسکهای خوب و سودآور شود و اگر این مجموعه ناسالم باشد می تواند تبدیل به محل زد و بند های مختلف به ضرر شرکت بیمه گردد.

آموزش دائم نمایندگان شرکت بیمه- همان طور که قبل اشاره شد به منظور جلوگیری از اشتباہات سهولی و اشتباہات ناشی از نداشتن اطلاعات بیمه ای لازم است نمایندگان در بد و دریافت جواز نمایندگی و بعد از دریافت جواز و آغاز فعالیت حرفه ای

حال با توجه به توضیحات فوق مدل اجمالی بودجه قابل انعطاف شرکت بیمه نمونه در جدول شماره ۱ ارائه شده است.

با توجه به اطلاعات استخراجی از دفاتر و صورتهای مالی سالهای گذشته و مطالعه صورت جلسات و مصوبات هیئت مدیره شرکت سهامی بیمه نمونه و مطالعه و بررسی ظرفیت بازار بیمه کشور شرکت سهامی بیمه نمونه نسبت به تهیه بودجه قابل انعطافی در سطوح ۸۰ درصد تا ۱۰۰ درصد و در سطح ۳/۵ میلیارد ریال به عنوان ظرفیت عادی اقدام نموده است. لازم به توضیح است که در تنظیم بودجه شرکت سهامی بیمه نمونه سطوح مختلف ظرفیت معادل سطوح مختلف درامد حق بیمه در نظر گرفته شده و متوسط حق بیمه ۵ سال گذشته نیز به عنوان ظرفیت عادی تلقی شده و متوسط هر یک از اقلام هزینه در این ۵ سال نیز به عنوان میزان این اقلام در سطح ظرفیت عادی تلقی گردیده است. از این جهت ۵ سال گذشته مد نظر بوده است که در طی این سالها شرکت بیمه نمونه با توجه به تامین متوسط تقاضا طی دوره‌ای تقریباً طولانی (پنجساله) توانسته است نوسانات ناشی از عوامل مختلف را هماهنگ سازد و یک روند یکسان درامد حق بیمه برای خود داشته باشد. وجود یک توازن منطقی بین میزان حق بیمه و تعیین ظرفیت عادی یک شرکت بیمه بسیار مهم می‌باشد. در حقیقت این سطح از ظرفیت عادی، براورده است از توان تولید حق بیمه در شرکت بیمه نمونه با توجه به امکانات و منابعی که در اختیارش می‌باشد.

شرایط لازم جهت برقرارکردن یک سیستم کنترل هزینه مناسب در شرکتهاي بيمه

شرایط لازم جهت کنترل هزینه‌های بیمه‌ای و اهم هزینه‌های غیربیمه‌ای شرکتهاي بيمه بشرح زير است:

شده از سوی بیمه مرکزی ایران در مورد ظرفیت بازار و سهم هر شرکت بیمه از بازار در هر رشته بیمه‌ای و مطالعه صورتهای مالی سالهای گذشته و استخراج سرفصلهای

بیمه‌نامه، مدیریت صحیح جامعه بیمه‌گزاران و پرداخت خسارت به بیمه‌گزاران است تا در نهایت سود معقولی از عملیات بیمه‌ای حاصل گردد.

از این رو شرکتهاي بيمه از طريق مکانیزم بیمه‌های اتکایی اقدام به شکستن ریسک بین جامعه بیمه‌گزاران می‌کنند که لازم است در قراردادهای بیمه‌های اتکایی کارمزدهای اتکایی، کارمزد منافع و بهره سپرده‌های اتکایی به نحو صحیح با در نظر گرفتن تمامی منافع شرکت واگذارنده تعیین گردد تا شرکتهاي بيمه در نهایت مستضرر نشوند.

تهیه بودجه قابل انعطاف در شرکتهاي بيمه

تهیه بودجه دارای مزایای فراوانی از قبیل ایجاد روشی سازمان یافته برای برنامه‌ریزی، فراهم نمودن ابزاری جهت هماهنگی فعالیتهاي مختلف یک واحد اقتصادی و مبنایی جهت کنترل هزینه‌ها و مسئولیت سنجی هر یک از مراکز هزینه می‌باشد. بودجه امکان مقایسه سریع هزینه‌های واقعی را با هزینه‌های براورده و تجزیه و تحلیل انحرافات و مسئولیت هر یک از افراد را در ایجاد انحرافات مشخص می‌کند.

بسیاری از موسسات خدماتی از جمله شرکتهاي بيمه نیز می توانند برای خود بودجه ای قابل انعطاف تهیه و تنظیم کنند و از مزایای آن بخصوص در زمینه کنترل هزینه‌های خود استفاده کنند. بحث در مورد بودجه نیازمند فرست متاسبی است و در این بخش از مقاله هدف صرفاً ارائه یک مدل اجمالی از بودجه قابل انعطاف در شرکتهاي بيمه می باشد.

در شرکتهاي بيمه می توان از طريق مطالعه برنامه‌های تصویب شده در مجمع ۵۲ هر شرکت بیمه و مطالعه صورت جلسات و مصوبات هیئت مدیره و آمارهای منتشر

بودجه قابل انعطاف باید از طريق کمیته‌ای بنام کمیته بودجه که مدیران واحدهای مختلف اعضای این کمیته و رئیس اداره بودجه نیز دبیر کمیته هستند، تنظیم گردد. البته می توان از وجود مستخصمان تنظیم بودجه در خارج از سازمان نیز استفاده کرد و آنها را به عنوان خبره عضو کمیته قرار داد.

مراحل تنظیم بودجه در یک شرکت بیمه را می توان به شرح زیر بیان کرد:
 ۱- دریافت برنامه‌های مصوب مجمع عمومی صاحبان سهام توسط هیئت مدیره؛
 ۲- ابلاغ برنامه‌های مصوب به مدیرعامل
 جهت اجرا توسط هیئت مدیره؛
 ۳- تشکیل کمیته بودجه توسط مدیرعامل و تعیین اعضای کمیته بودجه؛

۴- تهیه بودجه پیشنهادی توسط کمیته و ارسال به مدیرعامل؛
 ۵- بررسی و تایید بودجه توسط مدیرعامل و ارسال به هیئت مدیره؛
 ۶- تایید بودجه توسط هیئت مدیره و ابلاغ به مدیرعامل جهت اجرا؛
 ۷- دریافت و ابلاغ بودجه مصوب به کمیته بودجه؛

۸- ابلاغ بودجه مصوب به کلیه واحدهای؛
 ۹- برنامه‌ریزی توسط واحدهای مختلف جهت نیل به بودجه مصوب.
 در پایان دوره نیز می توان عملکرد را با بودجه مصوب مقایسه کرد و انحرافات را مورد تجزیه و تحلیل قرار داد.

هزینه‌ها در شرکتهای بیمه است، گرچه خصوصی سازی شرکتهای بیمه اقدامی اساسی در جهت افزایش کارایی و اثربخشی صنعت بیمه است.

پی‌نوشت

- 1- Recovery
- 2- Loss ratio
- 3- Portfolio
- 4- Black list

منابع

- ۱- قانون مالیات‌های مستقیم.
- ۲- مجموعه قوانین بیمه - انتشارات بیمه مرکزی ایران.
- ۳- مجموعه مصوبات شورای عالی بیمه - انتشارات بیمه مرکزی ایران
- ۴- اصول و مفاهیم بیمه‌های بازگانی - تالیف دکتر منوچهر فرجادی، انتشارات بیمه البرز
- ۵- کلیات بیمه - تالیف آیت‌کریمی، انتشارات بیمه مرکزی ایران
- ۶- ماهنامه تخصصی حسابدار شماره ۹۱ - ۹۲

بیمه و خسارت به تفکیک کلیه بیمه‌گزاران، شعبات و نمایندگیها و کنترل دائم حسابهای بدھکاران حق بیمه و نقد؟

۸- تنظیم و رعایت آیین‌نامه‌های دقیق، روشن و عملی در سطوح مسئولیت در فعالیتهای بیمه‌ای و حق امضاهای؛

۹- تهیه و تنظیم آیین‌نامه‌های شفاف و عملی برای کلیه فعالیتهایی که متناسب با رعایت آیین‌نامه‌های معاملات، آیین‌نامه‌های استفاده از ملزومات اداری نظیر فاکس، موبایل، وسایط نقلیه، آیین‌نامه‌های آموزش نمایندگان و کارکنان، طرح درجه‌بندی شعب جهت تخصیص امکانات به کلیه شعبات؛

۱۰- ایجاد یک واحد پویا و فعال حسابرسی داخلی که عملیات حسابداری و مالی شرکت را از لحاظ رعایت کلیه قوانین و مقررات کنترل کند؛

موارد یاد شده راهکارهایی برای کنترل

۱- نگهداری آمار دقیق از کلیه سوابق بیمه‌گزاران در واحدهای صدور؛

۲- نگهداری آمار دقیق از کلیه سوابق بیمه‌گزاران در واحدهای خسارت؛

۳- اصلاح روشهای صدور و پرداخت خسارت و حذف کارهای بی مورد در فرایند صدور و پرداخت خسارت؛

۴- ایجاد بانکهای اطلاعاتی و شبکه‌های اطلاع‌رسانی کامپیوتی بین کلیه شرکتهای بیمه در تمامی رشته‌های بیمه‌ای به طوری که مشتریان بتسابقه در کل صنعت بیمه معرفی گردند.

۵- آموزش دائم کارکنان واحدهای مختلف شرکت بخصوص بخش‌های صدور، خسارت و حسابداری؛

۶- آموزش دائم شکه نمایندگی شرکتهای بیمه و کنترل دائم آنها؛

۷- وجود یک سیستم حسابداری دقیق و شفاف در مورد نگهداری حسابهای حق

ACCA

Looking for a career in accountancy and finance?

Find out how.

Are you looking for a qualification which will open up a world of opportunities in the fields of accountancy and finance?

The ACCA qualification is the answer. This qualification will give you a thorough grounding in all aspects of accountancy, whilst demonstrating to employers that you are competent to work as managers in all aspects of accountancy and finance. Upon completion of the examinations and a training period, you will be able to call yourself an ACCA member.

To find out more, please contact our ACCA Iran representative under the following number:

Tel: 8730141 - 8733033 Fax: 8735552