

Investigating The Effect of Technology Gap on industrial Trade: Using Gravity Model

Yeganeh Mousavi Jahromi*, **Bita Shaygan****
Samaneh Noraniazad***, **Mina Heydari******

Abstract

Paying attention to the importance of international trade, analyzing and recognizing the country's trade relations and examining its obstacles and incentives play an effective role in the path of economic development, because international trade affects the growth rate of the economy through access to foreign markets. Technology has played a significant role in shaping trade patterns, and there is a significant relationship between trade and technology in empirical literature. It is important to evaluate the effect of distance and technological gap as a variable that can play as an obstacle or an incentive for the country's trade relations. Therefore, the gap in technological progress can be one of the most important determining bilateral trade and economic growth between countries. In the present study, 43 trading partner countries of Iran, which had the most trade with Iran between 2001 and 2020, were selected, and the relationship between the technology gap and the

* Professor of Economics, Department of Economics and management, payamnoor university,
Tehran, Iran, (Corresponding Author) mosavi@pnu.ac.ir

** Associate Professor of Economics, Department of Economics and management, payamnoor
university, Tehran, Iran, shaygan@pnu.ac.ir

*** Assistant Professor of Economics, Department of Economics and management, payamnoor
university, Tehran, Iran, noraniazad@pnu.ac.ir

**** Ph.D. Students of Economics, Department of Economics and management, payamnoor
university, Tehran, Iran, minahydari65@pnu.ac.ir

Date received: 10/02/2022, Date of acceptance: 05/09/2022



Copyright © 2018, This is an Open Access article. This work is licensed under the Creative Commons Attribution 4.0 International License. To view a copy of this license, visit <http://creativecommons.org/licenses/by/4.0/> or send a letter to Creative Commons, PO Box 1866, Mountain View, CA 94042, USA.

industrial trade was estimated using the gravity model and Panel-ARDL regression. The results showed that the gravity model is in place in Iran's economy in the long term. Also, in the long term, the technology gap between Iran and the commercial side, based on the index of research and development costs, will lead to a decrease in the trade of the industrial sector of Iran and its commercial partners. reducing Iran's technology gap with trading partner countries, it increases industrial trade.

Keywords: Technology Gap, Gravity Model, Panel-ARDL Regression, International Trading.

JEL Classification: B22 ,C23 ,C81.



بررسی اثر شکاف تکنولوژی بر تجارت بخش صنعت با استفاده از مدل جاذبه^۱

یگانه موسوی جهرمی*

بیتا شایگانی **، سمانه نورانی آزاد ***، مینا حیدری ****

چکیده

توجه به اهمیت تجارت بین‌الملل، تحلیل و شناخت روابط تجاری کشور و بررسی موانع و یا مشوق‌های آن، نقش مؤثری را در مسیر پیشرفت اقتصادی ایفا می‌کند. چرا که تجارت بین‌الملل، نرخ رشد اقتصاد را از طریق دسترسی به بازارهای خارجی، تکنولوژی و منابع تحت تأثیر قرار می‌دهد و تکنولوژی نقش قابل ملاحظه‌ای در شکل دهنی الگوهای تجارت ایفا کرده و رابطه معناداری بین تجارت و تکنولوژی در ادبیات تجربی وجود دارد. ارزیابی اثر فاصله و شکاف تکنولوژیکی به عنوان متغیری که می‌تواند به شکل یک مانع و یا یک مشوق برای روابط تجاری کشور عمل کند، حائز اهمیت است و شکاف در پیشرفت تکنولوژیکی می‌تواند یکی از مهم‌ترین عوامل تعیین‌کننده تجارت دوگانه و رشد اقتصادی بین کشورها باشد. به همین خاطر در پژوهش حاضر ۴۳ کشور طرف تجارت ایران که بیش‌ترین تجارت را با ایران طی سال‌های ۲۰۰۱ تا ۲۰۲۰ داشته‌اند انتخاب و با استفاده از

* استاد گروه اقتصاد، دانشکده اقتصاد و مدیریت، دانشگاه پیام نور، تهران، ایران (نویسنده مسئول)،
mosavi@pnu.ac.ir

** دانشیار گروه اقتصاد، دانشکده اقتصاد و مدیریت، دانشگاه پیام نور، تهران، ایران،
shaygan@pnu.ac.ir

*** استادیار گروه اقتصاد، دانشکده اقتصاد و مدیریت، دانشگاه پیام نور، تهران، ایران،
noraniazad@pnu.ac.ir

**** دانشجوی دکترا گروه اقتصاد، دانشکده اقتصاد و مدیریت، دانشگاه پیام نور، تهران، ایران،
minahyari65@pnu.ac.ir

تاریخ دریافت: ۱۴۰۰/۱۱/۲۱، تاریخ پذیرش: ۱۴۰۱/۰۶/۱۴



Copyright © 2018, This is an Open Access article distributed under the terms of the Creative Commons Attribution 4.0 International, which permits others to download this work, share it with others and Adapt the material for any purpose.

مدل جاذبه و رگرسیون Panel-ARDL رابطه بین شکاف تکنولوژی و تجارت بخش صنعت برآورد گردید. نتایج نشان داد که مدل جاذبه در بلندمدت در اقتصاد ایران برقرار است. همچنین در بلندمدت شکاف تکنولوژی ایران و طرف تجاری بر اساس شاخص هزینه‌های تحقیق و توسعه، منجر به کاهش تجارت بخش صنعت ایران و شرکای تجاری خواهد شد. سایر نتایج حاکی از آن بود که شاخص سهم اقتصادی کشور طرف تجاری از تولید ناخالص جهانی و شاخص مشابه با کاهش شکاف تکنولوژی ایران با کشورهای طرف تجاری، باعث افزایش تجارت صنعتی می‌شود.

کلیدواژه‌ها: شکاف تکنولوژی، مدل جاذبه، رگرسیون Panel-ARDL، تجارت بین‌الملل

طبقه‌بندی JEL: C81, C23, B22

۱. مقدمه

امروزه با توجه به جهانی شدن اقتصاد، تجارت خارجی بخش عمده‌ای از اقتصاد هر کشور را به خود اختصاص می‌دهد و از دیرباز ابزاری برای دستیابی به محصولات با کمترین هزینه ممکن و در راستای اهداف رفاهی حکومت‌ها بوده است. جهانی شدن کسب و کارها باعث شده است که فعالیت‌های اقتصادی از همه مرزها عبور کند. فعالیت‌های اقتصادی برای دستیابی به رشد اقتصادی بالا هدایت شوند (Rana و همکاران، ۲۰۲۲، Rana, et al, 2022). توجه به اهمیت تجارت بین‌الملل، تحلیل و شناخت روابط تجاری کشور و بررسی موانع و یا مشوق‌های آن، نقش مؤثری را در مسیر پیشرفت اقتصادی ایفا می‌کند. چهار عامل اساسی در فرآیند توسعه اقتصادی دخیل هستند که عبارت‌اند از منابع انسانی، طبیعی، ایجاد سرمایه و تکنولوژی (Rana و همکاران، ۲۰۲۲؛ هیتمان و برهان، ۲۰۱۲، Hitam and Borhan 2012). تکنولوژی نقش قابل ملاحظه‌ای در شکل‌دهی الگوهای تجارت ایفا کرده و رابطه‌ی معناداری بین تجارت و تکنولوژی در ادبیات تجربی وجود دارد. همچنین در ادبیات و در نظریه‌های رشد به طور گسترده‌ای از نقش و قابلیت‌های عظیم تکنولوژیکی به عنوان عامل اصلی تفاوت‌های توسعه بین‌المللی اشاره شده است (گبروفائل، ۲۰۲۱، Gebrerufael, 2021). پیشرفت نسبی تکنولوژی عبارت است از فاصله بین تکنولوژی یک کشور و مرز فناوری جهان که به آن شکاف تکنولوژی می‌گویند (یی و همکاران، ۲۰۲۱، Ye et al, 2021). ارزیابی اثر شکاف تکنولوژیکی می‌تواند هم‌زمان

هم مانع و هم مشوق برای روابط تجاری کشور باشد (اوهدی و همکاران، ۱۳۹۶، Ohadi et al (2017) و شکاف تکنولوژی عاملی است که بر تجارت بین‌المللی تأثیر می‌گذارد (یسی و همکاران، ۲۰۲۱). نظریه شکاف تکنولوژیک که همان تئوری پانزر (Panzer) است بیان می‌کند که وقتی محصول جدیدی توسط یک بنگاه نوآور و با استفاده از تکنولوژی مدرن در یک کشور تولید می‌شود، این کشور دارای یک موقعیت انحصاری موقت در تولید آن محصول می‌شود و سپس با صادرات این کالا به کشورهای دیگر، مزیت نسبی تولید کالا از کشور مبدأ به کشور مقصد منتقل می‌شود (وینر، ۲۰۱۶، Viner (2016)). ایران نیز با داشتن مزیت‌های نسبی در منابع و سرمایه‌های فیزیکی و انسانی می‌تواند با الگویی اثربخش در مسیر توسعه و صنعتی شدن حرکت کرده و در ردیف کشورهای نوظهور صنعتی قرار گیرد (سازمان صنعت، معدن و تجارت، ۱۳۹۶، The Ministry of Industry, Mines and Trade, 2017). در حال حاضر کشور ایران دارای نیروی انسانی با تحصیلات بالا (سرمایه انسانی) است. در بخش صنعت پتانسیل (به لحاظ نیروی انسانی متخصص، زیرساخت‌های اولیه صنعت و غیره) وجود دارد. در همین راستا بازار وسیع و میل نهایی به مصرف بالا درون کشور نشانگر جذابیت واردات به ایران است. لذا به راحتی ایران با مشابه‌سازی می‌تواند جوابگوی بازار باشد و در عین حال رشد اقتصادی را افزایش دهد. به همین ترتیب نسبت به بسیاری از شرکای خود، از تکنولوژی بالاتر برخوردار است و می‌تواند با صادرات، رشد بیشتر را فراهم آورد. تجربه کشورهای توسعه یافته و کشورهای در حال گذار به مرحله توسعه یافته‌گی، حاکی از آن است که توسعه فناوری از ارکان اساسی یک نظام اقتصادی پویا، پایدار و تأثیرگذار بر روندهای جهانی است و حتی این موضوع در طبقه‌بندی کشورها از لحاظ توسعه یافته نقش داشته است و از مهم‌ترین راهکارهای گذار از بحران‌ها، تکیه بر صنایع مبتنی بر فناوری و صنایع پیشرفته است (سازمان صنعت، معدن و تجارت، ۱۳۹۶). به طوری که در عصر حاضر، مزیت نسبی به معنای برخورداری کشورها از منابع طبیعی نیست، بلکه برخورداری از دانش و تکنولوژی است. با این مقدمه باید بیان کرد که سطوح پیشرفت تکنولوژیکی بین کشورها و بین بخش‌های مختلف متفاوت است (بردسکی و کاواتوفسکی، ۲۰۱۸، Brodzicki & Kwiatkowski (2018)). علاوه‌بر این، شواهد در سطح خرد نیز نشان می‌دهد که شکاف تکنولوژی در شرکت‌های مشابه در همان بخش واقع در یک کشور نیز متفاوت هستند (به طور مثال برنارد و همکاران، ۱۹۹۵، Bernard., et al (1995)) که درنهایت توزیع بهره‌وری بسیار متفاوت در هسته مرکزی

شرکت‌های ناهمگن را منعکس می‌کند. در تعریف شکاف تکنولوژی باید گفت که شکاف تکنولوژی به تفاوت سطح تکنولوژی به کار گرفته شده با بالاترین سطح تکنولوژی قابل دسترس اطلاق می‌شود که اندازه‌گیری آن به شیوه‌های مختلف صورت می‌گیرد (جانی، ۱۳۹۴، Jani (2015)).

به منظور اندازه‌گیری شکاف تکنولوژی میان کشورها معیارهای مختلفی وجود دارد. از جمله معیارهایی چون اختلاف در تعداد حق ثبت اختراع، معیار نسبت سرمایه به تولید میان شرکای تجاری و غیره. یکی از این معیارها که در مطالعه حاضر مورد استفاده قرار گرفته درصد هزینه‌های تحقیق و توسعه در GDP می‌باشد چرا که در چهارچوب فرضیه‌های نئو تکنولوژی، تحقیق و توسعه باعث مزیت تکنولوژیکی صنعت یک کشور نسبت به سایر کشورها می‌شود که ممکن است باعث کاهش (افزایش) تجارت درون صنعت افقی (عمودی) در صنعت کشور یاد شده شود. همچنین، در چارچوب نظریه سازمان صنعتی، تحقیق و توسعه را می‌توان در زمرة موانع ورود استراتژیک قلمداد کرد. در این چارچوب مخارج تحقیق و توسعه ممکن است از مبادلات درون صنعت (افقی) جلوگیری نماید. در این حالت، مخارج تحقیق و توسعه از طریق مزیت نسبی یا مطلق باعث تولید محصولات با کیفیت متفاوت می‌شود؛ بنابراین تجارت درون صنعت عمودی را افزایش می‌دهد (راسخی، ۱۳۸۷، Rasekh (2008)). بر اساس آمار بانک جهانی درباره آمار و اطلاعات مربوط به شکاف تکنولوژی بین ایران و طرف‌های عمدۀ تجارتی (چین، آلمان، عراق، کره جنوبی، ترکیه و امارات) با مقایسه درصد هزینه‌های تحقیق و توسعه در GDP با کشورهای طرف می‌توان دریافت که از سال ۲۰۰۱ تا ۲۰۲۰ درصد هزینه‌های تحقیق و توسعه ایران تنها از کشور عراق بالاتر بوده و نسبت به سایر کشورهای طرف تجارتی این هزینه کمتر بوده است. در واقع یک شکاف چند برابری بین ایران و طرف‌های تجارتی وجود دارد.

با توجه به موارد فوق، شکاف در پیشرفت تکنولوژیکی می‌تواند یکی از مهم‌ترین عوامل تعیین‌کننده تجارت دوگانه و رشد اقتصادی بین کشورها باشد، حتی اگر آن‌ها یک سطح پیشرفت تکنولوژیکی داشته باشند یا با تجارت بین رهبر و پیرو رویرو باشند باز هم شکاف تکنولوژی بی‌تأثیر نیست. با توجه به اهمیت مساله مورد نظر و با درنظر گرفتن بعضی استثنایات، بررسی تجربی نقش فناوری یا شکاف نوآوری در تعیین شدت جریان‌های

تجاری با استفاده از رویکرد مدل جاذبه دارای جذابیت بالایی است. چرا که نظریات مربوط به تجارت بین الملل فقط به لزوم صورت گرفتن تجارت بین کشورها اشاره دارند و نمی تواند عوامل تأثیرگذار بر جریان تجارت را توضیح دهد تا از این طریق حجم جریانات تجاری را پیش‌بینی کند؛ در این پژوهش از مدل جاذبه (Gravity model) به عنوان عامل اثرگذار بر جریان نقدی استفاده شده است. هدف از پژوهش حاضر بررسی اثر شکاف تکنولوژی بر تجارت بخش صنعت با استفاده از مدل جاذبه و سپس تعیین اثرات کوتاه‌مدت و بلندمدت با استفاده از تکنیک ARDL بر اساس داده‌های پنل برای ۳۴ کشور که بیشترین تجارت در بخش صنعت با کشور ایران در طی دوره زمانی ۲۰۰۱ الی ۲۰۲۰ داشته‌اند می‌باشد. در ادامه مرور مطالعاتی که در این زمینه انجام‌شده ارائه شده است، در بخش سوم روش و متادلولوژی تحقیق شرح داده شده و در بخش چهارم نتایج تجزیه و تحلیل داده‌ها بیان شده و در انتها نتیجه‌گیری و پیشنهادات ارائه شده است.

۲. ادبیات موضوع

در مدل رقابت انحصاری، کشورها انواع مختلفی از کالاهای متمایز را هم وارد و هم صادر می‌کنند. این نتیجه با مدل‌های ریکاردویی (Ricardian) و هچکراوهلین (HeckscherOhlin) متفاوت است. در این مدل‌ها، کشورها یا کالایی را صادر می‌کنند یا وارد می‌کنند، اما به طور همزمان همان کالا را صادر و وارد نمی‌کنند. تحت رقابت انحصاری، کشورها در تولید انواع مختلف کالاهای متمایز تخصص خواهند یافت و آنها را به صورت صادرات و واردات مبادله خواهند کرد. الگوی تجارت رایج برای بررسی تجارت همزمان کالایی استفاده از شاخص تجارت درون صنعتی (Index of intra-industry trade) است. شاخص تجارت درون صنعتی بیان می‌دارد که چه نسبتی از تجارت در هر محصول شامل واردات و صادرات می‌شود، شاخص بالا (۱۰۰ درصد) نشان می‌دهد که مقدار مساوی از کالا وارد و صادر می‌شود، در حالی که شاخص پایین (صفر درصد) نشان می‌دهد که کالا یا وارد و یا صادر می‌شود اما نه هر دو. فرمول شاخص تجارت درون صنعتی به صورت زیر است:

$$\text{Index of intra – industry trade} = \frac{\text{Minimum of imports and exports}}{0.5(\text{Imports} + \text{exports})} \quad (1)$$

شاخص تجارت درون صنعتی، میزان تجارت درون صنعت را برای یک محصول اندازه‌گیری می‌کند، اما چیزی در مورد میزان کل تجارت به مانمی‌گوید. برای توضیح ارزش تجارت، به معادله متفاوتی به نام «معادله گرانش» نیاز است.

در سال ۱۶۸۷، نیوتن (Newton) قانون جهانی جاذبه (Law of Universal Gravitation) را ارائه کرد که اشاره می‌کند نیروی جاذبه بین دو هدف α و β به صورت زیر است:

$$F_{ij} = G \frac{M_i M_j}{D_{ij}^2} \quad (2)$$

که در آن، F_{ij} نیروی جذب، M_i و M_j دو توده و D_{ij} فاصله بین دو هدف بوده و G ثابت گرانشی است. این الگو نخستین بار توسط تینبرگن (Tinbergen) (۱۹۶۲) و پویهونن (Poyhonen) (۱۹۶۳)، برای تحلیل جریان‌های تجاری بین‌الملل به کار برده شد و به ابزاری عمومی در زمینه مطالعات بین‌الملل تبدیل شد.

بر اساس مطالعه تینبرگن (۱۹۶۲) شکل تابعی زیر می‌تواند برای جریان‌های تجارت بین‌الملل به کار رود:

$$Trade = B \frac{GDP_1 GDP_2}{dist^n} \quad (3)$$

که در آن، $Trade$ جریان تجارت (مقادیر صادرات، واردات یا مجموع هر دو) بین دو کشور، GDP_1 و GDP_2 اندازه اقتصادی مربوط به دو کشور و $dist$ فاصله بین دو کشور است.

برای توضیح دقیق‌تر اینکه چرا معادله گرانش در مدل رقابت انحصاری برقرار است، می‌توانیم با استفاده از GDP کشورهای مختلف از جبر استفاده کنیم. با تولید ناخالص داخلی کشور ۱، GDP_1 شروع کنید. هر یک از کالاهای تولید شده در کشور ۱، یک محصول متمایز است، بنابراین با انواع تولید شده در کشورهای دیگر متفاوت است. هر کشور دیگری کالاهای کشور ۱ را تقاضا خواهد کرد (چون آنها با کالاهای تولید داخل خود متفاوت هستند) و میزان تقاضای آنها به دو عامل بستگی دارد: (۱) اندازه نسبی کشور واردکننده (کشورهای بزرگ‌تر تقاضای بیشتری دارند) و (۲) فاصله بین دو کشور (دورتر بودن منجر به هزینه‌های حمل و نقل بیشتر و تجارت کمتر می‌شود). برای اندازه‌گیری اندازه نسبی هر کشور واردکننده، از سهم آن از تولید ناخالص داخلی جهان استفاده می‌کنیم. به طور خاص، سهم کشور ۲ از تولید ناخالص داخلی جهان

به صورت $Share_2 = \frac{GDP_2}{GDP_W}$ تعریف می‌شود و برای اندازه‌گیری هزینه‌های حمل و نقل مربوط به تجارت، از فاصله افزایش یافته به یک توان یا فاصله استفاده می‌شود. با استفاده از این تعاریف، صادرات از کشور ۱ به کشور ۲ بستگی به کالاهای موجود در کشور ۱ (GDP_1)، اندازه نسبی کشور ۲ ($Share_2$) و هزینه‌های حمل و نقل بین آنها (فاصله) خواهد داشت، لذا خواهیم داشت:

$$Trade = B \frac{1}{GDP_W} \frac{GDP_1 GDP_2}{dist^n} = B \frac{GDP_1 Share_2}{dist^n} \quad (4)$$

در معادله گرانش، سایر عواملی که بر میزان تجارت تأثیر می‌گذارند، در ثابت B منعکس می‌شوند (فینسترا و تیلور، ۲۰۱۴؛ Feenstra and Taylor (2014) ۱۸۸).

به رغم موقیت تجربی قابل ملاحظه الگوی جاذبه، به دلیل فقدان چهارچوب نظری قوی مورد انتقاد واقع شده است. به تازگی به منظور بنا نهادن چهارچوب نظری الگوی جاذبه، نظریه‌های متفاوتی توسعه یافته‌اند. اندرسون (Anderson) (۱۹۷۹)، برگستاند (Bergstrand) (۱۹۸۵)، هلپمن و کروگمن (Helpman & Krugman) (۱۹۸۵)، دیردورف (Deardorff) (۱۹۹۸)، ایتون و کورتوم (Eaton and Kortum) (۲۰۰۲)، اندرسون و وینکوپ (Anderson and Van Wincoop) (۲۰۰۳)، چارچوب خرد (Microfoundation) را برای الگوی جاذبه توسعه داده‌اند.

اندرسون (۱۹۷۹)، نخستین توصیف نظری را برای الگوی تعادل عمومی (General Equilibrium) جاذبه بر پایه خصوصیات سیستم مخارج ارائه و معادله جاذبه را با فرض تمایز تولید استنتاج کرد. یکی از محدودیت‌های معادله جاذبه اندرسون (۱۹۷۹)، این است که از تابع مطلوبیت CES استنتاج نمی‌شود و با رجحان‌های CES، این معادله پیچیده‌تر می‌شود. محدودیت دوم رویکرد اندرسون، این است که همه‌ی قیمت‌ها را یک فرض می‌کند. در حالی که با هزینه‌های غیرمتقارن تجارت، قیمت‌ها بین تولیدکننده‌ها متفاوت است.

این محدودیت‌ها به ادامه پایه‌گذاری نظری الگوی جاذبه توسط برگستاند (۱۹۸۵)، منجر شد. فروض اصلی، وجود یک عامل تولید در هر کشور و تمایز تولید در کشورهاست. همچنین وی فرض می‌کند که ستاده توسط صادرکننده A در بازارهای خارجی، بدون هزینه جانشین نمی‌شود، درحالی که در رویکرد اندرسون (۱۹۷۹)، کالاهای بدون هزینه بین بازارهای مقصد جانشین می‌شوند. وجه تمایز معادله جاذبه

برگستاند (۱۹۸۵)، حضور صریح قیمت‌ها بوده که بین کشورها متفاوت است. وی مبانی نظری تجارت دوچانبه را گسترش داد که در آن، معادله جاذبه با الگوهای رقابت انحصاری مرتبط است. همچنین یک معادله جاذبه از الگوی تجارت رقابت انحصاری استنتاج کرد که در آن کشورها در تنوع گوناگون محصول تخصص کامل دارند. تا سال ۲۰۰۳، اغلب مطالعاتی که از الگوی جاذبه استفاده کرده‌اند، به اندرسون (۱۹۷۹) و برگستاند (۱۹۸۵) ارجاع داده‌اند، اما این مطالعات نقش قیمت‌های چندچانبه را در نظر نگرفته‌اند.

اندرسون و وینکوب (۲۰۰۳) الگوی جاذبه را بر پایه سیستم مخارج CES استنتاج کردند که به راحتی قابل تخمین است. دو فرض اساسی در الگوی اندرسون و وینکوب (۱۹۷۹) وجود دارد؛ فرض نخست اینکه کالاهای بر اساس کشور تولیدکننده تمایز هستند و فرض دوم آنکه مصرف کنندگان رجحان‌های یکسان و هموتیک دارند به همین دلیل، از تابع مطلوبیت با کشش ثابت (CES) استفاده می‌شود. الگوی جاذبه اندرسون و وینکوب (۲۰۰۳) نخستین بار مفهوم مقاومت‌های چندچانبه را در الگوی جاذبه وارد کرد. مطالعاتی که توسط اندرسون (۱۹۷۹) هلپمن و کروگمن (۱۹۸۵) برگستاند (۱۹۸۵) و ایتون و کورتوم (۲۰۰۲) انجام شد، نشان می‌دهد، معادله جاذبه می‌تواند در الگوهای تجارت با کالاهای تمایزی به کار رود، به طوری که تمایز تولید می‌تواند از طریق کشورهای مبدأ، مقیاس اقتصادی و تفاوت در موجودی عوامل تولید یا تکنولوژی به وجود آید. اگرچه ممکن است دلایل تمایز تولید متفاوت باشند، اما به هر حال، می‌توانند یک نیروی جاذبه را به وجود آورند (برگستاند وایگر، ۲۰۱۳، (Bergstrand & Egger, 2013).

الگوی جاذبه تجارتی با تعدادی از متغیرهای مجازی قابلیت تعمیم دارد، با این هدف که توضیح بیشتری از سطح تجارت ارائه شود (دانلوی و هاتچینسن، ۱۹۹۹ & Dunlevy & Hutchinson, 1999)؛ ترسیبی و ترسیبی (1987، ۱۹۸۷؛ Thursby & Thursby, 2000)؛ Frankel & Rose (2002)، (2002، ۲۰۰۲؛ Rose, 1989)؛ Pollins (1989)؛ فرانکل و روز (2000)؛ پولینز، (1989)؛ Gowa و Kang (2003)، (2003، ۲۰۰۳؛ Gowa & Kang, 1993)؛ Mansfield & Bronson (1997)، (1997، ۱۹۹۷؛ Mansfield & Bronson, 1993)؛ منسفیلد و برنسون، (1998)؛ Van Beers (1998)، (1998، ۱۹۹۸؛ McCallum (2008)؛ مک‌کالم (1995)، (1995، ۱۹۹۵؛ Van Beers, 1998).

انتظار می‌رود، کشورهایی که مرز، زبان و ارز مشترک با یکدیگر دارند یا در ادغام تجارتی مشترک هستند، تجارت بیشتری را با یکدیگر تجربه کنند. متغیر دیگری که

توضیح دهنده‌گی تجارت بین شرکای تجاری را در الگوی جاذبه افزایش می‌دهد، متغیر لیندر است. بر اساس نظریه لیندر، تجارت دوجانبه بین کشورهای با درآمد سرانه مشابه بیشتر از کشورهای با درآمد سرانه متفاوت است. به عبارت دیگر، هرچه تفاوت درآمد سرانه بین دو کشور کمتر شود، تجارت بین آنها افزایش می‌یابد مطالعات گستردۀای در زمینه‌ی الگوی جاذبه انجام شده و در ایران تحقیقات زیادی به عوامل مؤثر بر مدل جاذبه پرداخته‌اند. برای مثال فرزام و همکاران (2017) Farzam et al (2017) نشان دادند که نرخ ارز واقعی بر تراز تجارت در بلندمدت برای شرکای اروپایی و آسیایی در کل جهان بی معنی است؛ اما در کوتاه‌مدت، ضریب متغیر نرخ ارز واقعی برای هر دو گروه شرکای تجاری مورد بررسی مثبت و معنادار شده است. خدیو (2018) Khadiv (2018)، زارعی (1397) Zarei (2018)، نجار و کریم زاده (1392) Najar & Karimzadeh (2015) به رابطه مثبت تولید ناخالص ملی بر تجارت دوجانبه دست یافتند. خدیو (1397)، نجار و کریم زاده (1392) در تحقیق خود به این نتیجه رسید که ضریب فاصله جغرافیایی به عنوان معیاری از هزینه‌های حمل و نقل منفی است که نشان می‌دهد هر چه فاصله بین پایتخت کشورها بیشتر باشد، میزان تجارت دوجانبه کمتر می‌شود. این در حالی است که همین متغیر در پژوهش هراتی و همکاران (1393) Harati et al (2015) نتایج متفاوتی داشت. نجار و کریم زاده (1392) به این نتیجه رسید که طبق مدل جاذبه، متغیر جمعیت بر تجارت دوجانبه ایران با کشورهای منتخب تأثیرگذار است. در زمینه‌ی مطالعات مربوط به شکاف تکنولوژی اوحدی و همکاران (1396)، تأثیر شکاف تکنولوژی بر روابط دوجانبه تجاری ایران پرداخت در این راستا بیان کرد که در هر زمان نه تنها تغییرات تکنولوژیکی توابع تولید غیر مشابه بین کشورها به وجود می‌آورد، بلکه تغییرات تجارت را در طول زمان نیز باعث می‌شود. صادقی (1392) Sadeghi (2013) به برآورد پتانسیل صادراتی ایران در تجارت با کشورهای عضو گروه بربیکس با استفاده از رویکرد مدل جاذبه پرداختند. نتایج حاکی از این بود که کشورهای گروه بربیکس بازار مناسبی برای جذب صادرات ایران بوده و پتانسیل صادراتی ایران در تجارت با کشورهای مذکور را دارند. فدایی و همکاران (1392) Fadaee et al (2013)، در مطالعه‌ی خود به این نتیجه دست یافت که اندازه‌ی اقتصادی، درآمد سرانه و سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی، آثار معنادار مستقیم و مسافت، اثر معنادار اما معکوس بر جریان تجارت ایران با بلوکهای مورد بررسی دارد. نتایج این مطالعه حاکی از آن است که بالا بودن درجه تمرکز و سودآوری، موجب تشویق بنگاه‌ها

به انتقال تکنولوژی است. رzac و همکاران (۲۰۲۱) Razzaq et al (2021) تأثیر سرریزهای فناوری ناشی از OFDI چین را بر رشد بهرهوری کل عوامل مشروط به شکاف تکنولوژی بین چین و کشورهای میزبان BRI بررسی کردند و دریافتند که اولاً OFDI چین رشد بهرهوری کشورهای میزبان BRI را افزایش می‌دهد دوماً، سرریزهای بهرهوری ناشی از OFDI چین با افزایش شکاف فناوری کاهش می‌یابد و پس از یک آستانه مشخص، این سرریزها کمتر مشخص می‌شوند. ژیانگ و ژی (۲۰۲۱) Jiang, H., & Xie (2021) به بررسی شکاف فناوری بین ایالات متحده و چین را در زمانی که شرکت‌های چینی در زنجیره‌های ارزش جهانی (GVC) در سطوح مختلف بالقوه به صورت پیوسته شرکت می‌کنند؛ پرداخته و یک رابطه N شکل بین دو متغیر کلیدی پیدا کردند و برای کاهش شکاف فناوری با ایالات متحده پیشنهاد دادند که شرکت‌های چینی در بازه زمانی متوسط درگیر GVC باشند. ماکیلا و همکاران (۲۰۲۰) Makieła et al (2020) به بررسی اثربخشی سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی، بهرهوری بین بخشی و شکاف تکنولوژیکی پرداختند و دریافتند که اثر سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی تأثیر مثبتی بر بهرهوری بخش‌ها داشته میزان و اثربخشی آن به شکاف فناوری بین اقتصاد میزبان و مهمان بستگی دارد. بررسکی و کاواتوفسکی (۲۰۱۸)، یک مطالعه تجربی در مورد نقش شکاف فناوری در روابط تجاری کشورهای عضو اتحادیه اروپا را بررسی کردند. نتایج نشان داد که شکاف فناوری نقش مهمی در تعیین شدت روابط تجاری فعلی کشورهای عضو اتحادیه اروپا دارد. همچنین تأثیر شکاف فناوری با توجه به گروه‌ها و شرکای مختلف، بسته به میزان پیشرفت تکنولوژی آنها متفاوت است. میلیکان و چیتابمرا (۲۰۱۷) Malikane & Chitambara (2017) در تحقیق خود که از دو معیار فاصله از مرز تکنولوژی و شکاف درآمد به عنوان شکاف تکنولوژی استفاده کرد به این نتیجه رسید که سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی دارای اثرات مثبت ولی ضعیف بر رشد بهرهوری است. آبلیانسکی و هیلبرت (۲۰۱۷) Ablyanski and Hilbert (2017) در تحقیق خود به این نتیجه رسید که کیفیت داده‌ها و کمیت اشتراکات هر دو روی تجارت اثرگذارند. بررسکی و سلدزیاسکا (۲۰۱۵) Brodzicki & Sledziewska (2015) در این رابطه به نتایج مشابه دست یافت. کامویو و مبوور (۲۰۱۲) با استفاده از الگوی جاذبه تعیین‌یافته به بررسی عامل تکنولوژیکی بر صادرات کشور آفریقایی زیمباوه پرداختند طبق نتایج از آنجایی که رقابت‌پذیری صادرات تحت تأثیر عامل تکنولوژیکی نبوده، تکنولوژی عامل اصلی در تعیین صادرات کشوری مثل زیمباوه نیست؛

اما اندازه اقتصادی متغیر اثرگذاری است و به منظور بهبود در رقابت‌پذیری صادرات این کشور، سرمایه‌گذاری در تکنولوژی از طریق فعالیت‌های تحقیق و توسعه الزامی است. مرور مطالعات گذشته نشان می‌دهد که اثرات کوتاه‌مدت و بلندمدت شکاف تکنولوژی در ایران مورد بررسی قرار نگرفته و ازانجایی که یکی از عوامل تأثیرگذار بر شکاف تکنولوژی، مسئله زمان است. لذا ضروری است که اثرات کوتاه‌مدت و بلندمدت شکاف تکنولوژی در تجارت مورد بررسی قرار بگیرد. مساله دیگری که باید بدان توجه کرد آن است که تکنولوژی بر حسب میزان شکافی که با سایر شرکای عمدۀ تجاری وجود دارد ممکن است بر کشور ما تأثیرات متفاوتی داشته باشد. درواقع هنوز مشخص نیست که شکاف تکنولوژی بخش صنعت در ارتباط با کشورهای طرف عمدۀ تجاری با سطوح بالاتر تکنولوژی یا سطوح پایین‌تر تکنولوژی چگونه بر میزان تجارت ایران تأثیرگذار خواهد بود. لذا از این جهت نیز مطالعه حاضر دارای نوآوری بوده است.

۳. طراحی الگوی مدل

هدف پژوهش حاضر بررسی اثر شکاف تکنولوژی بر بخش صنعت با استفاده از مدل جاذبه می‌باشد. جامعه آماری کشورهایی که بیشترین تجارت را در بخش صنعت با کشور ایران داشته‌اند در طی دوره زمانی ۲۰۰۱ الی ۲۰۲۰ تشکیل داده است. داده‌های مورد نیاز از بانک‌های اطلاعاتی مختلف از جمله بانک جهانی، بانک مرکزی و سازمان گمرک جمهوری اسلامی ایران استخراج شد. پژوهش بر اساس اینکه داده‌ها به صورت ترکیبی یا پنل است، ابتدا مدل جاذبه بر اساس داده‌های موجود برآورد می‌شود. سپس برای تعیین اثرات کوتاه‌مدت و بلندمدت روش ARDL نیز بر اساس داده‌های پنل مورداستفاده قرار می‌گیرد. در ادامه توضیحات مختصراً درباره مدل مورد استفاده در این تحقیق یعنی الگوی جاذبه تعمیم‌یافته شرح داده می‌شود.

۱.۳ الگوی جاذبه تعمیم‌یافته (مدل اصلی پژوهش)

در پژوهش حاضر از الگوی جاذبه تعمیم‌یافته برای بررسی اثر شکاف تکنولوژی بر تجارت بخش صنعت استفاده شده که در ادامه شرح داده خواهد شد.

مدل موردنظر در این تحقیق، براساس مدل جاذبه تعمیم یافته فینسترا و تیلور (۲۰۱۴) و راوی شانکار و استاک، (Ravishankar & Stack 2014)، به صورت زیر خواهد بود:

$$LTR = f(Lshare, LSIM, LGT, LDIS) \quad (5)$$

در رابطه (۱)، LTR میزان تجارت ایران با سایر شرکای تجاری در بخش صنعت صادرات به علاوه واردات است.

Lshare شاخص اندازه اقتصادی کشوری که با ایران مبادله تجاری دارد است که از لگاریتم سهم تولید ناخالص داخلی کشور مقابل از کل تولید ناخالص جهانی به دست می آید.

LSIM شاخص مشابه است که بر اساس رابطه (۴)، محاسبه می شود.

$$LSIM = \ln(1 - ((gdpi/(gdpi + gdpj))^2 - ((gdpj/(gdpi + gdpj))^2)) \quad (6)$$

LGT شاخص شکاف تکنولوژی است که اختلاف لگاریتم هزینه های تحقیق و توسعه ایران و طرف تجاری است.

LDIS نیز شاخص فاصله است که از لگاریتم هزینه حمل و نقل جهانی برای تجارت بین المللی (Global transport costs for international trade) با طرف های تجاری بدست می آید.

مدل خطی در این تحقیق به صورت رابطه زیر فرموله شده است:

$$LTR = \beta_0 + \beta_1 Lshare_{jt} + \beta_2 LSIM_{jt} + \beta_3 LGT_{jt} + \beta_4 LDIS_{jt} + u_t \quad (7)$$

در این مطالعه با توجه به اینکه داده های مورد استفاده از نوع تابلویی هستند برای بررسی ارتباط کوتاه مدت و بلند مدت بین متغیرها، از روش پانل دیتا استفاده شده است. برای برآورد پنل ARDL از مدل های تابلویی ناهمگن که مبتنی بر سه تخمین زن میانگین گروهی (MG) (Mean Group) پسран و اسمیت (1995)، میانگین گروهی تلفیقی (PMG) و اثرات ثابت پویا (DFE) (Dynamic Fix Effect) (Pooled Mean Group) پسran در سال ۱۹۹۹ مطرح شده است استفاده خواهد شد.

پسaran و پسaran (۱۹۹۷)، پسaran و shin (Pesaran and Shin) (۱۹۹۵) و پسaran و همکاران (۲۰۰۱)، الگوی ARDL را به صورت زیر ارائه کردند:

$$\alpha(L.p)y_t = \alpha_0 + \sum_{i=1}^p \beta_i(L.q_i)x_{it} + \varepsilon_t \quad (8)$$

که در آن α_0 جزء ثابت، y_t متغیر وابسته، L عملگر وقفه و P درجه بهینه وقفه است.

با توجه به معادلات بالا معادله بلندمدت را می‌توان به صورت زیر نوشت:

$$y = \alpha + \sum_{i=1}^p \beta_i x_i + v_t \quad (9)$$

$$v_t = \frac{\varepsilon_t}{\alpha(L.p)} \quad (10)$$

$$\alpha = \frac{\alpha_0}{\alpha(L.p)} \cdot \beta_i = \frac{\beta_i(L.q)}{\alpha(L.p)} \quad (11)$$

در الگوی ARDL و با توجه به ضرایب حاصل از معادله بلندمدت، معادله تصحیح خطابارت خواهد بود از:

$$\Delta y_t = \Delta \alpha_0 - \sum_{j=2}^p \alpha_j \Delta y_{t-j} + \sum_{i=1}^q \beta_{i0} \Delta x_{it} - \sum_{i=1}^q \sum_{j=2}^p \beta_{i,t-j} \Delta x_{i,t-j} - \alpha(L.p) ECM_{t-1} + \varepsilon_t \quad (12)$$

$$ECM_t = y_t - \alpha - \sum_{i=1}^p \beta_i x_{it} \quad (13)$$

در معادلات بالا Δ بیانگر تفاضل درجه اول و ضرایب وارد شده در الگو نیز ضرایبی هستند که از معادلات اصلی به دست آمده‌اند. ضریب متغیر ECM_{t-1} نشان‌دهنده سرعت تعديل خواهد بود. برای برآورد رابطه بلندمدت در مرحله اول لازم است وجود رابطه بلندمدت بین متغیرها را بر اساس تئوری اقتصادی موجود جستجو کرد. چنانچه در این ارتباط تئوری مشخص اقتصادی وجود نداشته باشد، می‌توان از آزمون‌های کارآمد اقتصاد سنجی استفاده نمود. در مرحله دوم ضرایب کوتاه‌مدت و بلندمدت با استفاده از معادلات بالا و بر اساس رابطه‌ای که از مرحله اول نتیجه می‌شود، به دست خواهد آمد. برای تعیین رابطه بین متغیرها از رگرسیون‌های تصحیح خطاب به صورت زیر و با فرض این‌که هریک از متغیرها می‌توانند متغیر وابسته باشند، استفاده می‌شود:

$$\Delta y_t = \alpha_{0y} - \sum_{i=1}^n b_{iy} \Delta y_{t-i} + \sum_{i=1}^n c_{iy} \Delta x_{t-i} + \gamma_{1y} y_{t-1} + \gamma_{2y} x_{t-1} + \varepsilon_{1t} \quad (14)$$

$$\Delta x_t = \alpha_{0x} - \sum_{i=1}^n b_{ix} \Delta y_{t-i} + \sum_{i=1}^n c_{ix} \Delta x_{t-i} + \gamma_{1x} y_{t-1} + \gamma_{2x} x_{t-1} + \varepsilon_{2t} \quad (15)$$

با توجه به معادلات بالا برای آزمون وجود رابطه بلندمدت از آزمون F استفاده می‌شود.
فرض صفر برای آزمون رابطه بلندمدت برای مثال در معادله اولی عبارت خواهد بود از:

$$H_0: \gamma_{1y} = \gamma_{2y} = 0 \quad (16)$$

چنان‌چه مقدار F محاسبه شده بزرگ‌تر از F جدول (مقدار بحرانی) باشد، بدون اطلاع از درجه همگرایی متغیر یا سری زمانی می‌توان قضاوت نمود که رابطه بلندمدت بین متغیرها طبق معادله تشکیل شده وجود دارد.

به طور کلی مدل پانل ARDL شامل سه تخمین زن میانگین گروهی (MG)، میانگین گروه تلفیقی (PMG) و اثرات ثابت پویا (DFE) است. هر سه برآوردگر در فرایند تعديل پویا، ناهمگنی و تعادل بلندمدت را در نظر می‌گیرند (دیمتربادیس و هوک، ۲۰۰۶). در روش MG برای هر مقطع یک مدل برآورد می‌شود و میانگین ضرایب مدل‌های برآورد شده به عنوان ضریب در مدل MG گزارش می‌شود. در این روش ضرایب بلندمدت، ضرایب کوتاه‌مدت، ضرایب تصحیح خط، واریانس خطاهای و عرض از مبدأ برای هر مقطع با هم متفاوت هستند. در مقابل روش PMG به این صورت است که ضرایب بلندمدت را برای تمام کشورها یکسان در نظر می‌گیرد ولی عرض از مبدأ، ضرایب ECM ضرایب کوتاه‌مدت و واریانس جملات خطای را برای هر مقطع محدود نمی‌کند (پسران، ۱۹۹۹). روش DFE نیز بسیار شبیه به برآوردگر PMG است. در این روش ضرایب شبیه در بلندمدت، در سراسر کشورها برابر می‌باشند علاوه بر این تخمین زن DFE محدودیتی اعمال می‌کند که واریانس خطاهای، سرعت ضریب تعديل و ضرایب کوتاه‌مدت برای تمامی کشورها نیز برابر باشند. در روش DFE برای تمام کشورها مدل‌های جداگانه‌ای تخمین زده می‌شود. سپس عرض از مبدأ این مدل‌ها که با هم متفاوت هستند میانگین گیری می‌شود و به عنوان عرض از مبدأ مشترک برای تمامی مدل‌ها گزارش می‌شود.

۴. تجزیه و تحلیل داده‌ها

در ابتدا، همان‌طور که قبلاً اشاره شد به بررسی اثر شکاف تکنولوژی بر تجارت بخش صنعت با استفاده از مدل جاذبه پرداخته می‌شود. جامعه آماری مورد بررسی مشتمل بر ۴۳ کشور طرف تجاری ایران برای دوره زمانی ۲۰۲۰-۲۰۰۱ (۸۶۰ کشور-سال) از پایگاه داده سایت‌های بانک جهانی (TradeMap)، تریدمپ (data.worldbank.org)، آنکتد (unctadstat.unctad.org) و مرکز آمار (www.amar.org.ir)، آنکتد (www.trademap.org) استخراج شده است.

۱.۴ آزمون ریشه واحد (ایستایی)

قبل از تخمین مدل، ایستایی متغیرها برای جلوگیری از رگرسیون کاذب باید بررسی شود. با توجه به ماهیت پانلی متغیرهای پژوهش از آزمون ریشه واحد ایم، پسران و شین استفاده شده است.

جدول ۱. بررسی ایستایی متغیرهای پژوهش (آزمون ایم، پسران و شین)

ایستایی در سطح (0)		نام و علامت اختصاری متغیر
احتمال آماره آزمون	آماره آزمون	
۰/۰۰۰۰	-۶/۶۴۵۱	تجارت ایران با سایر شرکای تجاری در بخش صنعت LTR
۰/۰۰۰۰	-۱۰/۹۸۶۴	شاخص اندازه اقتصادی Lshare
۰/۰۰۰۰	-۵/۶۱۶۸	شاخص مشابه LSIM
۰/۰۰۰۰	-۱۸/۶۳۳۰	شاخص فاصله LDIS
۰/۰۰۰۰	-۱۶/۹۶۸۷	شاخص شکاف تکنولوژی LGT

منبع: یافته‌های تحقیق

همان‌گونه که در جدول (۱)، ملاحظه می‌شود بر اساس آزمون ایم، پسران و شین، همه متغیرها در سطح ایستا هستند. لذا می‌توان از الگوهای Panel-ARDL استفاده کرد. زیرا در مقاله بیس این روش که توسط پسران و همکاران (۱۹۹۹) ارائه شده شرط استفاده از این روش این است که تمامی متغیرها I(0) باشند. در راستای برآورد نتایج در مدل‌های ARDL آزمون هم جمعی و همچنین تعیین وقفه بهینه نیز انجام می‌شود؛ اما در

مدل‌های آزمون هم‌جمعی انجام نمی‌شود. همچنین برای تعیین وقفه بهینه معمولاً کمترین وقفه برای متغیرها تعیین می‌شود. چرا که وقفه‌های بالاتر باعث بی‌اعتباری آزمون‌ها در رابطه با تعیین اثرات بلندمدت می‌شود (چاندیو و زیانگ، ۲۰۱۹، Jiang & Chandio (2019) شده است.

۲.۴ آزمون‌های پانلی

با توجه به ماهیت پانلی داده‌های تحقیق لازم آزمون‌هایی برای اطمینان از کاربرد مدل‌های پانلی صورت پذیرد. نخستین آزمون که به آن اشاره می‌شود آزمون ترکیب‌پذیری (انتخاب میان برآورد رگرسیون‌های جداگانه برای هر کشور و برآورد یک رگرسیون تلفیقی برای همه کشورها) است. در این آزمون به این سؤال پاسخ داده می‌شود که آیا داده‌ها ماهیت تلفیقی دارند یا به طور طبیعی با داده‌های پانل مواجه هستیم. مدل مقید مدل تلفیقی است که یک معادله رفتاری با پارامترهای یکسان در طول زمان و در کشورهای مختلف را نشان می‌دهد. اما مدل غیرمقید نشان دهنده معادله رفتاری با پارامترهای مختلف در طول زمان یا در کشورهای مختلف است (بالتجی، ۵۳:۲۰۰۱؛ Baltagi(2001). بالتجی (۲۰۰۱) توصیه می‌کند برای ادغام پذیری به آزمون روی-زلنر تکیه کنید، مگر اینکه مطمئن شوید که فرض اساسی آزمون چاو درست است. لذا مدل زیر در نظر گرفته می‌شود:

$$y_{it} = \alpha + \beta_i X_{it} + \varepsilon_{it} \quad (17)$$

که در آن ε_{it} خطای استوکاستیک و β_i ضرایب مدل هستند. فرضیه صفر آزمون روی-زلنر اعمال شده بر روی ضرایب شبیه به صورت معادله (۱۸) است:

$$\beta_i = \beta \quad (18)$$

با این فرض که $u_{it} = N(0, \sigma_u^2)$ و $\eta_i = N(0, \sigma_\eta^2)$ که در آن داریم (Vaona(2008)، واونا، ۲۰۰۸) از:

جدول ۲. نتایج آزمون ترکیب پذیری

آماره	مقدار آماره	مقدار احتمال
$\chi^2(168)$	۲/۰ E+۶	۰/۰۰۰۰

منبع: یافته‌های تحقیق

نرم افزار استاتا طبق آزمون والد که به صورت خسیدو با درجه آزادی ۱۶۸ توزیع شده است، فرض صفر آزمون ترکیب پذیری را رد می‌کند که مطابق با نتایج بالاتر (۲۰۰۱) است. در ادامه به آزمون‌های مربوط به استفاده از داده‌های تلفیقی (Pool) در مقابل مدل اثرات ثابت (FE) با آزمون F لیمر و نیز استفاده از داده‌های تلفیقی در مقابل مدل اثرات تصادفی (RE) با آزمون بروش و پاگان (Breusch & Pagan) پرداخته می‌شود.

جدول ۳. آزمون‌های F لیمر و بروش و پاگان

آماره	مقدار آماره	مقدار احتمال
F (۴۲ و ۸۱۳)	۹۵/۴۳	۰/۰۰۰۰
χ^2	۴۴۸۳/۲	۰/۰۰۰۰

منبع: یافته‌های تحقیق

طبق نتایج جدول (۳)، مدل داده‌های تلفیقی در مقابل مدل‌های اثرات ثابت و اثرات تصادفی رد شده است.

۳.۴ آزمون هاسمن

همان‌طور که قبلاً اشاره شد مدل Panel-ARDL شامل سه تخمین زن میانگین گروهی (MG)، میانگین گروه تلفیقی (PMG) و اثرات ثابت پویا (DFE) است. جهت تعیین روش مناسب بین سه تخمین زن MG، PMG و DFE آزمون هاسمن به کار گرفته می‌شود. بعد از برآورد مدل‌های مذکور نتایج آزمون هاسمن در جدول (۴)، گزارش شده است.

جدول ۴. آزمون هاسمن برای تعیین تخمین زننده قابل اتقا

نتایج آزمون هاسمن بین تخمین زننده های DFE و PMG		نتایج آزمون هاسمن بین تخمین زننده های MG و PMG	
احتمال	مقدار آماره کای دو	احتمال	مقدار آماره کای دو
۰/۱۶۷۶	۶/۴۶	۰/۹۵۴۰	۰/۳۰

منبع: یافته‌های تحقیق

بر اساس نتایج آزمون هاسمن، در تمامی مدل‌های پژوهش، بین دو تخمین زننده PMG و MG، احتمال آماره کای دو بیشتر از سطح خطای ۵ درصد است. لذا می‌توان گفت که تخمین زننده PMG تخمین زنی کارا نسبت به تخمین زننده MG است. همچنین با بررسی آزمون هاسمن برای خوبی برازش دو تخمین زننده PMG و DFE نیز نتایج نشان می‌دهد که احتمال آماره کای دو بیشتر از سطح خطای ۵ درصد است. لذا تخمین زننده PMG تخمین زنی کارا نسبت به تخمین زننده DFE نیز هست؛ بنابراین در حالت کلی می‌توان تخمین زننده PMG را به عنوان تخمین زننده کارا دانست و نتایج آن گزارش می‌شود. در راستای دستیابی به اهداف پژوهش، نقش شکاف تکنولوژی بر تجارت صنعت بر اساس شاخص هزینه‌های تحقیق و توسعه، طبق مدل جاذبه برآورد شد و نتایج آن در جدول (۵)، ارائه شده است.

جدول ۵. تأثیر شکاف تکنولوژی بر اساس شاخص هزینه‌های تحقیق و توسعه بر تجارت صنعت

متغیر	نماد	ضریب	معیار	آماره z	احتمال	انحراف
اثرات بلندمدت						
شاخص سهم اقتصادی کشور طرف تجاری	Lshare	***		۱/۲۵۱۹	۰/۴۶۲۵	۰/۷۱
شاخص مشابهت	LSIM	***		۰/۲۰۲۷	۰/۰۵۰۹	۳/۹۸
شاخص فاصله (هزینه حمل و نقل)	LDIS	***		-۱/۶۰۳۱	۰/۲۵۹۸	-۶/۳۶
شاخص فاصله (هزینه حمل و نقل)	LGT	***		-۰/۷۳۲۶	۰/۱۰۱۶	-۷/۲۱
شاخص تکنولوژی صنعتی ایران و طرف تجاری (هزینه تحقیق و توسعه)						
اثرات کوتاهمدت						
شاخص سهم اقتصادی کشور طرف تجاری	Lshare	۴		-۰/۲۹۳۰	۲/۶۲۶۴	-۰/۱۱
شاخص مشابهت	LSIM	***		-۰/۴۷۴۰	۰/۱۵۶۸	-۳/۰۲

بررسی اثر شکاف تکنولوژی بر ... (یگانه موسوی جهرمی و دیگران) ۱۶۷

۰/۴۰۳	۰/۸۴	۰/۴۲۳۰	۰/۳۵۴۱	ΔLDIS	شاخص فاصله (هزینه حمل و نقل)
۰/۰۳۹	۲/۰۷	۰/۷۶۹۵	۱/۰۹۱۳	***ΔLGT	شکاف تکنولوژی صنعتی ایران و طرف تجاری (هزینه تحقیق و توسعه)
۰/۰۰۰	-۹/۹۶	۰/۰۵۴۸	-۰/۰۵۴۵۷	****EC	جمله تصحیح خطأ
۰/۰۰۰	۹/۲۳	۱/۰۰۵	۹/۲۷	****C	عرض از مبدأ

*** و *** به ترتیب معناداری در سطح احتمال ۹۵، ۹۹ درصد و ۹۰ درصد

منبع: یافته‌های تحقیق

از آنجایی که رابطه تجارت با عامل‌های سهم اقتصادی کشور طرف تجاری و فاصله (هزینه حمل و نقل) در بلندمدت از لحاظ آماری در سطح ۹۹ درصد معنی‌دار و همچنین طبق مبانی نظری، شاخص سهم اقتصادی کشور طرف تجاری از تولید ناخالص جهانی تأثیر مثبت بر تجارت صنعتی ایران با کشورهای طرف تجاری داشته و نیز شاخص فاصله بر مبنای هزینه‌های حمل و نقل بین‌المللی بر متغیر وابسته تأثیر منفی داشته است، از طرفی سایر شاخص‌های مورد استفاده در الگو (شاخص مشابهت و شکاف تکنولوژی ایران براساس هزینه‌های تحقیق و توسعه) از لحاظ آماری معنی‌دار بوده‌اند؛ لذا می‌توان اظهار داشت براساس مدل مورد استفاده تحقیق، الگوی جاذبه در اقتصاد ایران صادق می‌باشد. اما رفتار تجارت صنعتی در کوتاه مدت رفتار غیرسیکلی با حالت بلندمدت دارد.

در راستای بررسی تأثیر شکاف تکنولوژی بر تجارت صنعت، نتایج جدول (۳)، نشان می‌دهد که شکاف تکنولوژی ایران و طرف تجاری بر اساس شاخص هزینه‌های تحقیق و توسعه، بر تجارت بخش صنعت با کشورهای طرف تجاری از لحاظ آماری معنی‌دار بود. همچنین علامت منفی ضریب شاخص حاکی از آن است که افزایش شکاف تکنولوژی ایران و طرف‌های تجاری منجر به کاهش تجارت بخش صنعت ایران با شرکای تجاری خواهد شد. به بیان دیگر می‌توان گفت افزایش شکاف تکنولوژی بین ایران و کشورهای طرف تجاری، سبب کاهش پتانسیل تجارت ایران با کشورهای طرف تجاری می‌شود.

ضریب مثبت و معنی‌دار شاخص سهم اقتصادی کشور طرف تجاری و شاخص مشابهت نشان می‌دهد با افزایش درآمد و تولیدات کشورهای طرف تجاری، میزان تقاضا

برای واردات و نیز عرضه کالاهای صنعتی برای ایران افزایش می‌یابد. از طرفی تمایل زیادی به تجارت بیشتر با کشورهایی که مشابهت زیادی با اندازه اقتصادی ایران داشته باشند، وجود خواهد داشت. ضریب منفی و معنadar شاخص فاصله بر اساس هزینه‌های حمل و نقل نشانگر این است که با ثبات سایر متغیرها، با افزایش یک درصدی هزینه‌های حمل و نقل، تجارت ایران با کشورهای طرف تجاری حدود ۱/۶۵ درصد کاهش خواهد داشت. این مقدار که بیشترین تأثیرگذاری در الگوی جاذبه است نشان دهنده این امر است که شاخص فاصله، شاخصی مهم و کلیدی در تجارت با کشورهای طرف تجاری است.

ضریب جمله تصحیح خطای مورد نظر نیز بیانگر آن است که اثر یک شوک پس از یک دوره، ۵۷/۵۴ درصد کاهش می‌یابد.

۵. نتیجه‌گیری و پیشنهادات

بر اساس آنچه در این مطالعه گفته شد، تکنولوژی نقش قابل ملاحظه‌ای در شکل دهی الگوهای تجارت ایفا کرده و رابطه معنادری بین تجارت و تکنولوژی در ادبیات تجربی وجود دارد. ارزیابی اثر فاصله و شکاف تکنولوژیکی به عنوان متغیری که می‌تواند به شکل یک مانع و یا یک مشوق برای روابط تجاری کشور عمل کند، حائز اهمیت است.

نتایج نشان داد که شکاف تکنولوژی ایران و طرف تجاری بر اساس شاخص هزینه‌های تحقیق و توسعه، منجر به کاهش تجارت بخش صنعت ایران و شرکای تجاری خواهد شد. دلیل چنین مساله‌ای را می‌توان بر اساس نظریه رشد شومپتر این‌گونه توضیح داد که تهدید ورود تکنولوژی برای کشوری همچون ایران، در ابتدای امر باعث می‌شود که بیشتر نوآوری کنند و این موجب رشد بهره‌وری می‌شود. در واقع در جهت رقابت بیشتر در سطح بین‌المللی، تجارت بیشتر با کشورهایی که شکاف تکنولوژی بالایی با آن‌ها داریم، در کوتاه‌مدت میزان تجارت صنعتی (صادرات و واردات) افزایش می‌یابد، اما با گذشت زمان در صنایع رقایتی موجب خارج شدن صنایع غیرکارا و با تکنولوژی پایین می‌شود و در صنایع انحصاری که حاشیه سود نسبتاً بالایی دارند هر چند سبب خروج آنها از بازار نشوند، اما قدرت رقابت‌پذیری آنها را کاهش خواهد داد. بنابراین افزایش شکاف تکنولوژی در بلندمدت تأثیر منفی بر میزان تجارت خواهد داشت. مگر اینکه با کاهش شکاف تکنولوژی صنایع داخلی تقویت شده و به تبع آن تجارت نیز تقویت شود. این نتایج

مطابق با یافته‌های کابیلاس (۲۰۱۱) است. آقیون و همکاران (۲۰۰۹)، نیز بیان کردند که یک ارتباط ضعیف یا حتی ارتباط منفی بین ورود تکنولوژی در صنایع عقب مانده وجود دارد. در این راستا نتایج نشان داد که در بلندمدت مدل جاذبه در اقتصاد ایران برقرار بوده است و لذا تجارت با کشورهای مشابه به دلیل کاهش شکاف تکنولوژی و با کشورهای با سهم بیشتر از تولید ناخالص جهانی از طریق سریز تکنولوژی و به تبع آن کاهش شکاف تکنولوژی، شاهد رشد و بهبود تجارت صنعتی خواهیم بود. از سویی طبق داده‌های بانک مرکزی سهم واردات واسطه‌ای و سرمایه از کل واردات به طور متوسط بیش از ۸۰ درصد بوده است و از آنجایی که این نوع واردات در تولید نقش مهمی ایفا می‌کنند و از طرفی صادرات صنعتی تابع تولید داخلی است. لذا بحث تکنولوژی در تجارت صنعتی حائز اهمیت است و طبیعتاً تجارت صنعتی با ارتباط با کشورهای بزرگ از لحاظ سهم تولید ناخالص جهانی شاهد سریز اثرات تکنولوژیکی خواهیم بود.

آقیون و همکاران (۲۰۰۹)، نیز بیان کردند که یک ارتباط ضعیف یا حتی ارتباط منفی بین ورود تکنولوژی در صنایع عقب مانده وجود دارد. همچنین با بررسی ضریب شکاف تکنولوژی در کوتاه‌مدت، مشاهده شد که این ضریب تنها در کشورهای با شکاف تکنولوژی بالا معنادار شده است. ولی در کشورهای با شکاف تکنولوژی پایین بر تجارت اثرگذار نیست. این نتیجه نیز کاملاً مورد انتظار است. چرا که شکاف تکنولوژی بالا براساس مسائل پیش‌گفته وضعیت رشد کشور را دچار مشکل می‌کند و بنابراین در کوتاه‌مدت نیز منجر به کاهش تجارت می‌شود. اما در کشورهای با شکاف تکنولوژی پایین، در کوتاه‌مدت، افزایش شکاف در هزینه‌های تحقیق و توسعه منجر به کاهش تجارت نمی‌شود، چرا که ایران با حفظ تجارت خود با این کشورها به دنبال جلوگیری از عقب‌ماندگی خود است. البته در حالت کلی بر اساس مطالعات آقیون و همکاران (۲۰۰۹)، برای کشورهای دور از مرز تکنولوژی، رابطه منفی و بی‌معنا توجیه‌پذیر است.

نتایج بررسی سایر عوامل مؤثر بر تجارت صنعتی ایران و شرکای تجاری بیان گر آن است تجارت با همسایگان به دلیل کاهش هزینه‌های حمل و نقل و کشورهای بزرگ به دلیل اثرات سریز تکنولوژی با نتایج تحقیق سازگار است.

بر اساس نتایج و با توجه به تأثیر شکاف تکنولوژی بر تجارت بخش صنعت ایران و شرکای تجاری پیشنهاد می‌شود که دولت با افزایش سرمایه‌گذاری در هزینه‌های تحقیق و

توسعه و غیره، در شرایط تحریم به افزایش قدرت تکنولوژیکی کشور اقدام نماید. چرا که وجود شکاف تکنولوژی به کاهش تجارت متوجه می‌شود و کشورهای کمتری تمایل به تجارت با ایران خواهند داشت و یا تجارت صرفاً براساس مزیت مطلق و نسبی (بیشتر در مواد اولیه و انرژی) صورت خواهد گرفت. همچنین پیشنهاد می‌شود که دولتها و مراکز تحقیقاتی، برنامه‌های بلندمدتی برای رشد فناوری داشته باشند.

در حالت کلی باید بر اساس نتایج این پژوهش، افزایش مشارکت بخش خصوصی در اقتصاد (به طوری که دولت تنها به عنوان ناظر باشد) و ثبات در قوانین تجاری می‌تواند به توسعه فناوری و کمک به رشد و توسعه کشور بیانجامد. در این راستا تأکید بر مزیت‌های نسبی ایران نسبت به سایر کشورها می‌تواند در بهبود هرچه سریع‌تر مؤثر باشد. همچنین ایجاد مشوق‌های انجام فعالیت‌های فناورانه همچون پارک‌های علم و فناوری و تسهیل فرآیند شرکت‌های دانشبنیان می‌تواند در این راستا مؤثر باشد.

پی‌نوشت

۱. مقاله مستخرج از رساله دکتری مینا حیدری به راهنمایی دکتر یگانه موسوی دانشگاه پیام‌نور می‌باشد.

کتاب‌نامه

وحدی، سپیده. طبیی، سید‌کمیل و واعظ برزانی، محمد (۱۳۹۶)، تأثیر شکاف تکنولوژی بر روابط دو جانبه تجاری ایران: رویکرد شبه پارامتری، *فصلنامه اقتصاد و الگوسازی*، ۸(۳۱): ۲۶-۱.

برنامه راهبردی وزرات صنعت، معدن و تجارت (۱۳۹۶)، معاونت طرح و برنامه، ویرایش دوم. جانی، سیاوش (۱۳۹۴)، تحلیل و بررسی تاثیر ساختار بازار بر شکاف تکنولوژی در صنایع کارخانه‌ای ایران، *فصلنامه پژوهش‌ها و سیاست‌های اقتصادی*، ۲۳(۷۶): ۳۲-۷.

خدیو، یسری (۱۳۹۷)، برآورد پتانسیل تجاری میان ایران و گروه دی هشت، به کمک مدل جاذبه، به روش GMM فضایی، پایان نامه کارشناسی ارشد علوم اقتصادی، دانشگاه ایلام، دانشکده ادبیات و علوم انسانی.

راسخی، سعید (۱۳۸۷)، تجارت درون صنعت ایران و اتحادیه اروپا، *فصلنامه پژوهش‌های بازرگانی*، شماره ۴۶، ۸۸-۶۳.

زارعی، فاطمه (۱۳۹۷)، برآورد مدل جاذبه تجارت برای ایران و شرکای منتخب با درنظرگرفتن درونزایی شاخص قیمت، پایان نامه کارشناسی ارشد رشته علوم پایه، موسسه عالی آموزش و پژوهش مدیریت و برنامه‌ریزی.

صادقی، مليحه (۱۳۹۲)، برآورد پتانسیل صادراتی ایران در تجارت با کشورهای عضو گروه بربکس با استفاده از رویکرد مدل جاذبه، پایان نامه کارشناسی ارشد، دانشگاه الزهرا (س).

طیبی، سیدکمیل. رفعت، بتول. ناقلی، الهام و صادقی عمر و آبادی، بهروز (۱۳۹۱)، اثرات یکپارچگی منطقه ای و جهانی بر سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی در کشورهای حوزه خلیج فارس، *فصلنامه مدلسازی اقتصادی*، شماره ۳، ۱۲۳-۱۰۹.

فدایی، مهدی. ابوالحسنی، اصغر و شایگانی، بیتا (۱۳۹۲)، بررسی نظریه‌ی لیندر تحت نظام های مختلف نرخ ارز در کشورهای عضو BRICS در قالب مدل جاذبه (رویکرد سیستمی در داده‌های تابلویی)، *فصلنامه اقتصاد مقداری (بررسی های اقتصادی سابق)*، دوره ۱۰، شماره ۱، ۱۶۶-۱۳۱.

فرزام، وحید. انصاری، حبیب و محمودی، زهرا (۱۳۹۶)، بررسی اثرات کوتاه‌مدت و بلندمدت نرخ ارز بر تجارت دو جانبه بین ایران با شرکای اروپایی و آسیایی، *فصلنامه سیاست‌های مالی و اقتصادی*، ۵(۱۹): ۸۱-۱۰۳.

نجار، غزاله و کریم‌زاده، مصطفی (۱۳۹۲)، بررسی عوامل موثر بر تجارت ایران با استفاده از مدل جاذبه، *کنفرانس بین‌المللی جهت گیری‌های نوین در مدیریت، اقتصاد و حسابداری*. هراتی، جواد؛ بهزاد امین، مهدی؛ کهرازه، ساناز (۱۳۹۳)، بررسی عوامل مؤثر بر صادرات ایران (کاربرد الگوی جاذبه)، *پژوهش‌های رشد و توسعه اقتصادی*، سال ۶، شماره ۲۱، ۳۰-۴۷.

Abeliansky, A.L. and Hilbert, M. (2017). Digital technology and international trade: Is it the quantity of subscriptions or the quality of data speed that matters? *Telecommunications Policy*.41(1): 35-48.

Aghion, Ph & et al (2009). The Effects of Entry ON Incumbent Inovation and Productivity .*The Review of Economics and Statistics*, 91(1): 20-32.

Anderson, J. E. (1979). A theoretical foundation for the gravity equation. *The American Economic Review*, 69(1), 106-116.

Anderson, J. E., & Van Wincoop, E. (2003). Gravity with gravitas: a solution to the border puzzle. *American economic review*, 93(1), 170-192.

Baltagi, Badi (2001), *Econometric Analysis of Panel Data*, Wiley: Chichester, UK.

Bergstrand, J. H. (1985). The gravity equation in international trade: some microeconomic foundations and empirical evidence. *The review of economics and statistics*, 474-481.

- Bergstrand, J. H., & Egger, P. (2013). Gravity equations and economic frictions in the world economy. In Palgrave handbook of international trade (pp. 532-570). Palgrave Macmillan, London.
- Bernard, A.B., Jensen, J.B., & Lawrence, R.Z. (1995). Exporters, jobs, and wages in US manufacturing: 1976-1987. Brookings Papers on Economic Activity. Microeconomics, 67-119.
- Brodzicki, T., & Kwiatkowski, J. (2018). An empirical investigation into the role of technology gap in the trade relations of the EU member states. *Entrepreneurial Business and Economics Review*, 6(2), 111-135.
- Brodzicki, T., & Sledziewska, K. (2015). The role of the technology and innovation gap in Polish trade relations. Empirical verification with the use of trade gravity approach (No. 1506).
- Deardorff, A. (1998). Determinants of bilateral trade: does gravity work in a neoclassical world?. In *The regionalization of the world economy* (pp. 7-32). University of Chicago Press.
- Demetriades, P., & Hook Law, S. (2006). Finance, institutions and economic development. *International journal of finance & economics*, 11(3), 245-260.
- Dunlevy, J. A., & Hutchinson, W. K. (1999). The impact of immigration on American import trade in the late nineteenth and early twentieth centuries. *The Journal of Economic History*, 59(4), 1043-1062.
- Eaton, J., & Kortum, S. (2002). Technology, geography, and trade. *Econometrica*, 70(5), 1741-1779.
- Feenstra, R. C., & Taylor, A. M. (2014). International trade. New York, Macmillan. Worth Publishers Avenue.
- Frankel, J., & Rose, A. (2002). An estimate of the effect of common currencies on trade and income. *The Quarterly Journal of Economics*, 117(2), 437-466.
- Gebrerufael, S. (2021). Dynamics of technology gap between OECD and African countries: A structural estimation. *Scientific African*, 11, e00674.
- Gowa, J., & Mansfield, E. D. (1993). Power politics and international trade. *American political science review*, 87(2), 408-420.
- Helpman, E., & Krugman, P. R. (1985). Market structure and foreign trade: Increasing returns, imperfect competition, and the international economy. MIT press.
- Jiang, H., & Xie, R. (2021). Participation in global value chains and the US-China technology gap: an application of the generalized propensity score. *Applied Economics Letters*, 28(19), 1656-1660.
- Kamoyo, M., & Mabvure, T. J. (2012). Role of technological factors on Zimbabwe's export competitiveness in Southern Africa Development Community Free Trade Area from 1995- 2010. *Interdisciplinary Journal of Contemporary Research in Business*, 4 (7), 123-133.

بررسی اثر شکاف تکنولوژی بر ... (یگانه موسوی جهرمی و دیگران) ۱۷۳

- Kubielas, S. (2011). Innowacje i luka technologiczna w gospodarce globalnej opartej na wiedzy. Strukturalne i makroekonomiczne uwarunkowania. Warszawa: Wydawnictwo Uniwersytetu Warszawskiego.
- Linnemann, H. (1966). An Econometric Study of International Trade Flows, (No. 42). North-Holland Pub. Co.
- Makieła, K., Wojciechowski, L., & Wach, K. (2021). Effectiveness of FDI, technological gap and sectoral level productivity in the Visegrad Group. *Technological and Economic Development of Economy*, 27(1), 149-174.
- Malikane, C., & Chitambara, P. (2017). Foreign direct investment, productivity and the technology gap in African economies. *Journal of African Trade*, 4(1-2), 61-74.
- Mansfield, E. D., & Bronson, R. (1997). Alliances, preferential trading arrangements, and international trade. *American Political Science Review*, 91(1), 94-107.
- McCallum, J. (1995). National borders matter: Canada-US regional trade patterns. *The American Economic Review*, 85(3), 615-623.
- Pesaran, M. H. and Y. Shin (1995). An Autoregressive Distributed Lag Modeling Approach to Cointegration Analysis. Cambridge Working Papers in Economics, No. 9514.
- Pesaran, M. H., & Smith, R. (1995). Estimating long-run relationships from dynamic heterogeneous panels. *Journal of econometrics*, 68(1), 79-113.
- Pesaran, M. H., Pierse, R. G., & Kumar, M. S. (1998). Econometric analysis of aggregation in the context of linear prediction models. *Econometrica: Journal of the Econometric Society*, 861-888.
- Pesaran, M. H., Y. Shin and R. I. Smith (2001). Bounds Testing Approaches to the Analysis of Level Relationships. *Journal of Applied Econometrics*, Vol. 16, PP. 289-326.
- Pollins, B. M. (1989). Conflict, cooperation, and commerce: The effect of international political interactions on bilateral trade flows. *American Journal of Political Science*, 737-761.
- Pöyhönen, P. (1963). A tentative model for the volume of trade between countries. *Weltwirtschaftliches Archiv*, 93-100.
- Rana, R., Sharma, M., & Singh, A. (2022). Technology Gap: Information and Communication Technology Trade and Sustainability Issues in India. In *Handbook of Research on Developing Circular, Digital, and Green Economies in Asia* (pp. 415-438). IGI Global.
- Ravishankar, G., & Stack, M. M. (2014). The Gravity Model and Trade Efficiency: A Stochastic Frontier Analysis of Eastern European Countries' Potential Trade. *The World Economy*, 37(5), 690-704.
- Razzaq, A., An, H., & Delpachitra, S. (2021). Does technology gap increase FDI spillovers on productivity growth? Evidence from Chinese outward FDI in Belt and Road host countries. *Technological Forecasting and Social Change*, 172, 121050.
- Reuveny, R., & Kang, H. (2003). A Simultaneous Equations Model of Trade, Conflict, and Cooperation. *Review of International Economics*, 11(2), 279-295.

- Rose, A. K. (2000). One money, one market: the effect of common currencies on trade. *Economic policy*, 15(30), 08-45.
- Thursby, J. G., & Thursby, M. C. (1987). Bilateral trade flows, the Linder hypothesis, and exchange risk. *Review of Economics and Statistics*, 3(69), 488-495.
- Tinbergen, J. (1962). An analysis of world trade flows. *Shaping the world economy*, 3, 1-117.
- Van Beers, C. (1998). Labour standards and trade flows of OECD countries. *World Economy*, 21(1), 57-73.
- Vaona, A. (2008). STATA tip: A quick trick to perform a Roy-Zellner test for poolability in STATA. *Università della Svizzera italiana*.
- Viner, J. (2016). *Studies in the theory of international trade*. Routledge.
- Ye, Q., Wen, W., & Zhang, C. (2021). Theoretical and Empirical Analysis of the Influence of Technology Gap on Carbon Emission: The Case of China. *Processes*, 9(11), 2013.

