

موانع و راهکارهای فعال سازی تعاونی های مرزنشین استان کرمانشاه

حسین حیدری^{۱*}، امیرحسین علی بیگی^۲، اکرم بینائیان^۳

تاریخ دریافت: ۱۳۹۳/۹/۱۷ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۴/۲/۱۹

چکیده

هدف اصلی این تحقیق توصیفی - اکتشافی، بررسی موانع و شناسایی بهترین راه حل ها برای تعاونی های مرزنشین استان کرمانشاه است. جامعه آماری پژوهش را مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره این تعاونی ها تشکیل می دهند ($N=115$). روش نمونه گیری تصادفی ساده بود که تعداد ۸۵ نفر با استفاده از جدول کرجسی و مورگان انتخاب شدند. ابزار اصلی جمع آوری داده ها پرسشنامه محقق ساخته بود که روایی آن توسط استادان دانشگاه و متخصصان تعاونی و پایابی آن نیز با محاسبه ضربی آلفای کرونباخ تأیید گردید. برای استخراج موانع تعاونی ها از تحلیل عاملی اکتشافی استفاده شد. برپایه نتایج تحقیق، عوامل گوناگونی به نام های موانع دولتی - حمایتی، مدیریتی، آموزشی، اجتماعی - اقتصادی و مهارتی - تخصصی استخراج شدند. فراهم کردن زیرساخت های مناسب و بالا بردن سهمیه ارزی مرزنشینان و آزادی عمل بیشتر در واردات و صادرات از جمله راهکارهای مهم فعال سازی این تعاونی ها می باشند.

واژه های کلیدی: توسعه، تعاونی های مرزنشین، صادرات و واردات، کرمانشاه

۱. دانشجوی دکتری توسعه کشاورزی، دانشکده کشاورزی، دانشگاه رازی کرمانشاه

E-mail: Hosseynhaidary65@yahoo.com

* نویسنده مسئول

۲. دانشیار گروه ترویج و آموزش کشاورزی، دانشکده کشاورزی، دانشگاه رازی کرمانشاه

۳. دانشجوی دکتری توسعه کشاورزی، دانشکده کشاورزی، دانشگاه رازی کرمانشاه

مقدمه

انسان از آغاز پیدایش زندگی اجتماعی، با یاری جستن از مشارکت و تعاون موفق به استمرار حیات و غلبه بر موانع رشد خود شده است. در آغاز، این رویکرد بشر ساده می‌نمود، اما با گذشت زمان و گسترش ابعاد اقتصادی و اجتماعی زندگی، جلوه‌ای پیچیده به خود گرفت. در عصر حاضر نیز بر گستره، اشکال و کارکردهای تعاون بیش از پیش افزوده شده است.

مفهوم اصلی از زندگی مبتنی بر تعاون دستیابی انسان‌های ذی نفع و مشارکت کننده به رفاه اجتماعی با بهره گیری از رفاه اقتصادی است؛ به دیگر سخن، در این نوع زندگی، انسان محور همه امور است و بنای این زندگی بر وجود نوعی ارتباط متقابل و متعامل پویا و منطقی میان خود مردم و نیز بین مردم و محیط استوار است که در همکاری و مشارکت، نمودهای آن جلوه عینی می‌یابد. در قلمروی رخدادهای اقتصادی، قالب و تشکیلات سازمانی این همکاری "شرکت‌های تعاونی" نام گرفته است (ابراهیمی، ۱۳۸۴). از سوی دیگر، از گذشته‌های بسیار دور، ساکنان مناطق مرزی به مثابه گروهی متمایز از دیگر عوامل بازارگانی خارجی مطرح بوده اند. آثار اجتماعی، سیاسی، امنیتی و اقتصادی این گروه بر مناطق مرزی و در نتیجه، آثار آن بر کل کشور را می‌توان از دلایل این تمایز دانست. چنان‌که شواهد نشان می‌دهد، هرگاه تسهیلات مربوط به این مناطق کاهش یافته و فعالیت بازارگانی در قالب مبادلات مرزی رونق خود را از دست داده است، پدیده‌های مهاجرت، قاچاق و گرایش به تجارت غیر رسمی افزایش یافته است (آذری و همکاران، ۱۳۸۸). نامنی‌های مناطق مرزی، قاچاق کالا، پایین بودن سطح توسعه در استان‌های مرزی و به تبع آن استان‌های مرزی همسایگان شرقی و غربی و نیاز مبرم به ثبات جمعیت مناطق مرزی، لزوم فعالیت‌های تجاری در مرزها را افزایش داده است. از دیگر سو، شکل گیری قطب‌های توسعه در مرکز کشور نباید توجه دولتمردان و برنامه‌ریزان چه در سطح ملی و چه در سطح منطقه‌ای را از نواحی پیرامونی، به ویژه نواحی مرزی غرب کشور، باز دارد. وجود ناامنی در این مرزها با توجه به تاریخچه ناامنی در کشور عراق، همگرایی قومیت‌ها در دو طرف مرز و اهمیت استراتژیک منطقه، خود بحث گسترده و توجه ویژه‌ای به منطقه را می‌طلبد. از طرفی، در کشورهای گوناگون، دولتمردان از ادوار گذشته به این فکر افتاده‌اند که چگونه مرزنشینان نواحی مرز دریابی،

آبی و زمینی را از مزیت هایی برخوردار نمایند تا به عنوان مرزبانان غیر رسمی در مرزها با دلگرمی و آرامش بیشتر ماندگار شوند و زندگی نمایند، چرا که اولین تعارض دشمنان خارجی در مرزها متوجه زندگی، دارایی و جامعه مرزنشینان است. در بیشتر ممالک جهان از آمریکای شمالی گرفته تا کشورهای بزرگ و کوچک حوزه دریایی کارائیب و آمریکای لاتین، خاورمیانه، آسیای جنوب شرقی و خاور دور، همه جا بیشترین نوع فعالیت ها در مناطق مرزی به فعالیت های غیر مجاز از جمله قاچاق انواع کالا و فرار از قوانین و مقررات جاری در کشور اختصاص دارد (امینی، ۱۳۷۷).

در ایران تعاوونی های مرزی ابتدا در استان بوشهر و سپس در استان های هرمزگان، سیستان و بلوچستان، فارس و خوزستان شکل گرفتند. پس از فروپاشی اتحاد جماهیر شوروی و خروج استان های شمالی کشور از بن بست و نیز بعد از پایان جنگ تحمیلی و برقراری آرامش و ثبات در افغانستان، رفته شکل گیری تعاوونی های مرزنشینان در سایر استان های مرزی کشور نیز آغاز شد (آذری و همکاران، ۱۳۸۸).

به طور کلی، عمدترين اهداف شکل گيری شركت های تعاوونی مرزنشينان را در ابعاد اقتصادي و اجتماعي می توان به شرح زير بيان نمود:

بهره گیری مناسب تر از مبادلات مرزی برای اعمال سیاست توسط دولت، جهت دهی به فعالیت مرزنشینان از قاچاق کالا به سمت تجارت سالم، امکان تأمین مناسب مواد غذایی و کالاهای ضروری در مناطق مرزی، تسهیل در عرضه مایحتاج مورد نیاز به مناطق دورافتاده و مرزی، پیشگیری از مهاجرت و توقف تخلیه جمعیتی این مناطق، بهبود وضع معیشتی مردم از طریق تأمین درآمد برای آنان، استفاده مرزنشینان از مزایای قانون مبادلات مرزی، تجمعیع تشکل مرزنشینان و تعاملات درون منطقه ای، مبارزه با تورم و گرانی مواد غذایی به دلیل کمبودهای عرضه این مواد در این مناطق، تنوع بخشی به درآمد افراد و کاهش آسیب پذیری آن ها از وابستگی به کشاورزی یا دامداری، تقویت اعتماد افراد منطقه نسبت به دولت جمهوری اسلامی و ختشی شدن تبلیغات

سوء بیگانگان و ایجاد روحیه تعاون و همکاری بین جمیعت‌های اقلیت در مناطق مرزی و همگرایی ملی (وزیر، ۱۳۸۷).

از مطالعه روند شکل گیری مبادلات مرزی و ارائه تسهیلات مربوط به مرزنشینان چنین بر می‌آید که در گذشته، علت اصلی برقراری تسهیلات واردات و صادرات برای ساکنان مرزی نوعی حمایت در راستای جلوگیری از تخلیه جمعیتی این مناطق و پیشگیری از پیامدهای نامطلوب آن بوده است (آذری و همکاران، ۱۳۸۸). اینک با توجه به اهمیت اهداف شکل گیری تعاقنی‌های مرزنشینان و گذشت مدتی مناسب از زمان تأسیس آن‌ها در استان کرمانشاه و همچنین کارکرد این شرکت‌ها در شرایط هم‌جواری این استان با کشور عراق و وجود مرزهای طولانی، انجام پژوهشی در خصوص شناسایی مشکلات این تعاقنی‌ها و فعال سازی آن‌ها می‌تواند نقش مؤثری در توسعه استان داشته باشد.

در حال حاضر در استان کرمانشاه ۳۶ شرکت تعاقنی مرزنشین وجود دارد که ۶ تعاقنی از آن‌ها به صورت غیر فعال هستند و تعداد ۳۰ تعاقنی نیز فعال می‌باشند و به انجام مبادلات مرزی می‌پردازند (گزارش اداره کل تعاقن، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه، ۱۳۹۲). لذا شناسایی موافع و ارائه راهکارهای فعال‌سازی تعاقنی‌های مرزنشین استان جهت افزایش واردات و صادرات و در کنار آن توسعه این منطقه ضرورت دارد. بنابراین، هدف از انجام این پژوهش بررسی موافع و راهکارهای فعال سازی تعاقنی‌های مرزنشین استان کرمانشاه می‌باشد.

پیشینه تحقیق

تاکنون در زمینه شناسایی مشکلات تعاقنی‌های مرزنشین در استان کرمانشاه مطالعه‌ای صورت نگرفته است، اما در داخل و خارج کشور مطالعات پراکنده‌ای در این باره انجام پذیرفته که در ادامه به بررسی آن‌ها پرداخته شده است.

جمعه پور و طالبی (۱۳۹۰: ۶۵) در تحقیقی با عنوان «بررسی نقش تعاقنی‌های مرزنشین در توسعه مناطق مرزی خراسان جنوبی» با استفاده از روش‌های کمی و کیفی و آزمون فرضیه‌ها

نشان دادند که تعاوینی‌های مرزنشین مورد بررسی با وجود دخالت عوامل جانبی مانند خشکسالی طولانی مدت در منطقه، بر کاهش مهاجرت، افزایش درآمد و رفاه اقتصادی و توسعه تأثیر مثبتی داشته و فرضیه‌های پژوهش مورد تأیید قرار گرفته‌اند. در تحلیل کیفی با استفاده از روش برنامه‌ریزی استراتژیک سوات (SWTO) پیشنهادهایی برای افزایش کارایی تعاوینی‌ها ارائه شده است که سرمایه‌گذاری بیشتر دولت و کاهش محدودیت‌های قانونی و کارکردی تعاوینی‌ها از جمله موارد مورد تأکید است.

هوشمند و حسن نژاد (۱۳۸۹) در مطالعه‌ای با «عنوان بررسی نگرش اعضای شرکت‌های تعاوینی مرزنشین در زمینه عملکرد این تعاوینی‌ها» نشان دادند که میزان رضایتمندی اعضای شرکت‌های تعاوینی مرزنشینان از شاخص‌های اقتصادی در مقایسه با سایر ابعاد عملکردی آن‌ها در سطح پایین تری قرار گرفته است. این در حالی است که بیشترین میزان رضایتمندی مربوط به عملکرد مدیریتی این شرکت‌ها می‌باشد.

آذری و همکاران (۱۳۸۸) در پژوهشی با عنوان «سنجد رضایتمندی از فعالیت شرکت‌های تعاوینی مرزنشینان استان خراسان رضوی» نشان دادند که در عمل، عملکرد اقتصادی این تعاوینی‌ها در میزان تأثیرگذاری بر اقتصاد خانوار چندان موفقیت آمیز نبوده و در مجموع، در مقایسه با سایر موارد و کارکردها، با رضایتمندی کمتر اعضای تعاوینی‌ها همراه شده است.

ابراهیم زاده و بریمانی (۱۳۸۴) در پژوهشی با عنوان «تحلیلی بر تعاوینی‌های مرزنشینان و جایگاه ساختاری و عملکردی آن در سیستان و بلوچستان» نتیجه گرفتند که به منظور توسعه فعالیت و افزایش نقش تعاوینی‌های مرزنشینان در بازرگانی کشور، مهم‌ترین گام برنامه‌ریزی و سیاست گذاری‌های لازم به منظور ایجاد تحول ساختاری در این تعاوینی‌ها و سوق دادن آن به تولیدی شدن، به جای توزیعی بودن صرف می‌باشد. این مهم‌ضمن ایجاد اشتغال بیشتر، حرکتی مهم در جهت صادرات تعاوینی‌های مرزنشین نیز خواهد بود. کارکردهایی از قبیل افزایش سقف ارز تخصیصی، بهبود روش‌ها، ثبات و پایداری قوانین و مقررات، کاهش عوارض و مالیات،

حذف دیوانسالاری و ایجاد هماهنگی میان سازمان‌ها می‌تواند به پایداری ساختار و عملکرد اقتصادی – تجاری تعاوونی‌های مرzneshinان و ارتقای جایگاه آن در بازرگانی خارجی منجر گردد. در ادامه در برخی از پژوهش‌های انجام شده در داخل کشور، بیان شده است که در تعاوونی‌ها اعضا نقش مهمی در تصمیم‌گیری، سیاست گذاری و تعیین راهبردها دارند و بنابراین، جلب مشارکت اعضا و تقویت روحیه تعاوون و همکاری در میان آن‌ها تأثیر فراوانی در موفقیت تعاوونی‌ها دارد (سلیم، ۱۳۷۱؛ نظام شهیدی، ۱۳۷۸؛ نامغ، ۱۳۸۴). همچنین چنان‌که در پژوهش‌های قبلی نیز نشان داده است، علاوه بر نیروی انسانی، عوامل درون سازمانی دیگری که بر موفقیت تعاوونی‌ها تأثیر بسزایی دارند شامل عوامل مالی، مدیریتی، مشارکت، همکاری و رعایت پایبندی اعضا به اصول می‌باشند. شعبانعلی فمی (۱۳۸۵) نیز مهم‌ترین عامل در موفقیت یک تعاوونی را دسترسی به سرمایه مورد نیاز و سازوکار تأمین مالی می‌داند.

برخی از مطالعات خارجی نیز نشان داده‌اند مسائل متعددی در موفقیت یا شکست تعاوونی‌ها دخالت دارند. برای مثال هاکلیوس (Hakelius, 1996) اشاره کرده بخش اصلی هر تعاوونی، اعضای آن هستند و مشارکت و وفاداری آن‌ها به تعاوونی در موفقیت تعاوونی‌ها نقش اساسی دارد. بروکینگر (Brookings, 2009) افزایش فهم عمومی، گسترش اطلاعات و آموزش و پرورش سهامداران تعاوونی‌ها و توانمندسازی آنان را از طریق تلاش متقابل و تعاوونی میسر دانست.

پژوهش بویان (Bhuyan, 2007) نشان داد که حضور فعال و رضایت مردم از تعاوونی‌ها نمی‌تواند در طولانی مدت باقی بماند. وی همچنین ابراز داشت شناخت دقیق از نگرش و رفتار اعضا برای موفقیت تعاوونی‌ها ضروری است.

تحقیق آنال و همکاران (Unal et al., 2009) در ترکیه نشان داد که مسائل مالی، آموزشی و قانونی عوامل اصلی عدم موفقیت تعاوونی‌ها در این کشورند. وی به علاوه نشان داد که انگیزه اعضا برای موفقیت ضروری است. همچنین نیورو و ایساک (Nyoro & Isaac, 2005) نیز

در مطالعه خود به این نتیجه رسیدند که دسترسی به اعتبارات و وام های بانکی از عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی ها می باشد.

بنتوراکی (Benturaki, 2000) سیاست های مداخله گرانه دولت، تخلف و تجاوز از اصول اساسی تعاون، قوانین غیرپیشرفتی تعاونی، عدم استقلال و خودمختاری، نبود دموکراسی، عدم توانمندسازی اعضاء و فقدان ساختار سازمانی کارآمد را از علل عدم موفقیت تعاونی های تانزانیا عنوان می کند. وی موفقیت تعاونی های تانزانیا را منوط به ایجاد تحول در وضعیت رهبری و اصلاح نقش دولت در تعاونی ها می داند و معتقد است با اصلاح در رهبری تعاونی ها و اتحادیه های آن ها، کارایی افزایش می یابد که خود شرط موفقیت در توسعه اقتصادی و اجتماعی است. همچنین وی نقش دولت، وضع قوانین پیشرفتی مربوط به تعاونی ها، آموزش اعضاء و رهبران تعاونی و ترویج تعاونی و برنامه های مشارکت مردمی در تعاونی ها را از عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی ها می داند.

کلسی (Kelsey, 2008) معتقد است برگزاری کارگاه های آموزشی به منظور ارتقای دانش شغلی تعاونی ها بخشی از حرفة است که پیامد آن افزایش مهارت ها و خودکارآمدی است و می توان آن را به نردهای توسعه تشبيه کرد. همچنین اردمان و کراتس (Erdman & Coates, 2005) نیز نشان دادند که کسب آموزش های مورد نیاز در زمینه کار و ارتقای دانش و مهارت شغلی اعضاء از مهم ترین عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی ها به شمار می آید.

با توجه به مطالب پیش گفته و مطالعات انجام شده در خصوص عنوان پژوهش، مشخص گردید که بیشتر موانع تعاونی ها مربوط به عواملی مانند آموزش مدیران و اعضای تعاونی ها، مشکلات اقتصادی تعاونی ها، و مشکلات دولتی، قانونی و مدیریتی آن ها می باشد. با توجه به اینکه در استان کرمانشاه ۳۰ تعاونی مرزنشین فعال وجود دارد و هر کدام از این تعاونی ها مشکلات خاص خود را دارند، تا کنون مطالعه ای برای شناسایی این مشکلات و ارائه راهکار انجام نگرفته است؛ اما در پژوهش حاضر، با توجه به اهمیت موضوع، به شناسایی مشکلات تعاونی های مرزنشین این استان پرداخته شد. جهت نیل به این هدف، اهداف اختصاصی زیر دنبال شد:

- بررسی ویژگی های فردی مدیرعامل و اعضای هیئت مدیره تعاونی های مرزنشین استان کرمانشاه؛
- شناسایی موانع موجود در تعاونی های مرزنشین استان کرمانشاه؛
- ارائه راهکار لازم جهت برطرف کردن موانع موجود در تعاونی های مرزنشین استان کرمانشاه.

روش تحقیق

روش این تحقیق از لحاظ پارادایم کمی و از نظر هدف کاربردی است و به لحاظ روشهای دستیابی به حقایق و داده پردازی، از نوع تحقیقات توصیفی - پیمایشی است. جامعه آماری این پژوهش را مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره ۳۰ تعاونی مرزنشین استان کرمانشاه تشکیل دادند ($N=115$). پس از تهیه فهرست تعاونی های مرزنشین، که تعداد آن ها ۳۰ تعاونی فعال در سطح شهرستان های پاوه، جوانرود، ثالث باباجانی، سرپل ذهاب، قصرشیرین و گیلان غرب بود، به صورت تصادفی در هر شهرستان تعدادی از این تعاونی ها انتخاب شدند و مدیر عامل و اعضای هیئت مدیره این تعاونی ها، که ۸۵ نفر بودند، به عنوان نمونه های پژوهش مشخص شدند. برای مشخص کردن حجم نمونه های پژوهش از جدول کرجسی مورگان استفاده گردید. بر این اساس تعداد ۸۵ نمونه تعیین شد. به این ترتیب، می توان گفت نمونه انتخاب شده معرف جامعه آماری خواهد بود و تعمیم یافته ها از نظر علمی بدون ایراد است.

ابزار اصلی گردآوری اطلاعات از دو بخش استنادی و میدانی تشکیل شده است که در بخش استنادی، شامل: بررسی تحقیقات انجام شده در وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی، استناد و منابع کتابخانه ای و در بخش میدانی تحقیق، پرسشنامه شامل سه قسمت بود: ویژگی های فردی، موانع تعاونی ها و راهکارهای فعل سازی این تعاونی ها. به منظور اطمینان از روایی (Validity) ظاهری و محتوایی پرسشنامه، این ابزار در اختیار اعضای هیئت علمی و کارشناسان اداره تعاون و تعاونی های مرزنشین قرار داده شد. پس از مطالعه عمیق سوالات و گویی های پرسشنامه، نظرات اصلاحی اعلام و اصلاحات ضروری انجام شد. به منظور برآورد پایایی (Reliability) پرسشنامه از آزمون آلفای کرونباخ استفاده گردید. ضریب این آزمون برای قسمت موانع تعاونی های مرزنشین

برابر با ۰/۹۰ و برای راهکارهای فعال سازی تعاوینی‌ها برابر با ۰/۹۵ به دست آمد که نشان از پایا بودن ابزار تحقیق دارد. محاسبات آماری پژوهش نیز با استفاده از نرم افزار SPSS انجام گردید و برای استخراج موانع تعاوینی‌ها از تحلیل عاملی اکتشافی استفاده شد.

نتایج و بحث

به منظور بررسی اطلاعات توصیفی (ویژگی‌های شخصی) نمونه مورد بررسی، فراوانی و درصد متغیرها در جدول ۱ آورده شده است.

جدول ۱. ویژگی‌های فردی مدیرعامل و اعضای هیئت مدیره مورد مطالعه تعاوینی‌های مرزنشین

مشخصات	طبقات	فراآنی	درصد	درصد تجمعی
سن	سال ۳۰-۲۰	۲۱	۲۴/۷	۲۴/۷
	سال ۴۰-۳۰	۴۱	۴۸/۲	۷۲/۹
	سال ۵۰-۴۰	۱۵	۱۷/۶	۹۰/۶
	سال به بالا	۸	۹/۴	۰/۱۰۰
تحصیلات	سیکل	۹	۱۰/۶	۱۰/۶
	دپلم	۳۴	۴۰/۰	۵۰/۶
	فوق دپلم	۹	۱۰/۶	۶۱/۲
	لیسانس	۳۰	۳۵/۳	۹۶/۵
	فوق لیسانس و بالاتر	۳	۲/۵	۰/۱۰۰
سمت	مدیر عامل	۲۴	۳۲/۰	۳۲/۰
	عضو هیئت مدیره	۵۱	۶۸/۰	۰/۱۰۰
شهرستان	پاوه	۲۹	۳۴/۱	۳۴/۱
	چوازود	۶	۷/۱	۴۱/۲
	سرپل ذهاب	۲۱	۲۴/۷	۶۵/۹
	ثلاثی یا باجانی	۱۲	۱۳/۹	۷۹/۸
	گیلان غرب	۱۳	۱۵/۳	۹۴/۱
	قصرشیرین	۴	۴/۹	۰/۱۰۰
	مرتبه تحصیلی	۳	۳/۵	۳/۵
منبع: یافته‌های پژوهش	غير مرتبط	۸۲	۹۶/۵	۰/۱۰۰

نتایج ویژگی‌های شخصی افراد نشان داد که سن بیشتر افراد مورد مطالعه بین ۳۰ تا ۴۰ سال (۴۸/۲ درصد) و تحصیلات بیشتر آن‌ها دیپلم (۴۰ درصد) است. همچنین ۶۸ درصد از افراد مورد مطالعه عضو هیئت مدیره تعاونی‌ها و ۳۲ درصد افراد هم مدیرعامل می‌باشند. از ۸۵ نمونه تحقیق بیشترین آن یعنی ۲۹ نمونه از شهرستان پاوه‌اند. نتایج آمار توصیفی همچنین مشخص کرد که رشته تحصیلی بیشتر افراد غیر مرتبط (۹۶/۵ درصد) و فقط سه نفر از نمونه‌ها رشته تحصیلی‌شان به نوعی مرتبط با تعاونی است. در کل با توجه به نتایج بخش توصیفی پژوهش می‌توان گفت که بیشتر افراد مورد مطالعه میانسال هستند و تحصیلات بیشتر آن‌ها دیپلم و رشته تحصیلی آن‌ها غیر مرتبط با تعاونی می‌باشد، لذا با این وضعیت مدیریت تعاونی‌های مرزنشین دچار مشکل خواهد شد. دارا بودن سطح تحصیلات بالا در مدیریت و اداره شرکت تعاونی بسیار مهم است، زیرا به هیئت مدیره و مدیر عامل این امکان را می‌دهد که قوانین و اصول تعاون را مطالعه و از بحث قوانین، آیین‌نامه‌ها، روش‌ها و فنون مدیریت و ارتباط با سازمان‌های دیگر آگاهی کسب کنند.

تحلیل موانع مؤثر در تعاونی‌های مرزنشین استان کرمانشاه

تحلیل عاملی نامی عمومی است که برای برخی از روش‌های آماری چندمتغیره با هدف اصلی خلاصه کردن داده‌ها و ایجاد سهولت در تعداد آزمون‌ها و ابزارهای اندازه‌گیری انجام می‌شود. به این منظور، آزمون بارتلت و ضریب KMO برای موانع تعاونی‌های مرزنشین محاسبه گردید (جدول ۲).

جدول ۲. مقدار ضریب KMO و آزمون بارتلت موانع تعاونی‌های مرزنشین

مقدار	آماره
۶۱/۷	KMO
۳/۰۰۳	آزمون بارتلت
۰/۰۰۰	سطح معنی داری

منبع: یافته‌های تحقیق

ضریب KMO (جدول ۳) برای موانع تعاونی های مرزنشین برابر با ۶۱/۷ و سطح معنی داری آزمون بارتلت برابر با ۰/۰۰۰ به دست آمد که نشان می دهد داده ها برای استفاده از تحلیل عاملی مناسب هستند.

در ادامه، عامل های زمینه‌ای استخراج شده به همراه مقدار ویژه، درصد واریانس و درصد واریانس تجمعی شان در جدول ۳ ارائه شده‌اند.

جدول ۳. مقدار ویژه و درصد واریانس تبیین شده مربوط به موانع تعاونی های مرزنشین

عامل	مقدار ویژه	درصد واریانس مقدار ویژه	فرابویانی تجمعی درصد واریانس
عامل اول: موانع دولتی - حمایتی	۹/۵۵	۲۵/۱۳	۲۵/۱۳
عامل دوم: موانع مدیریتی	۶/۱۶	۱۶/۲۲	۴۱/۳۶
عامل سوم: موانع آموزشی	۳/۰۲	۷/۹۷	۴۹/۳۳
عامل چهارم: موانع اجتماعی - اقتصادی	۲/۳۶	۶/۲۱	۵۵/۵۵
عامل پنجم: موانع مهارتی - تخصصی	۲/۱۲	۵/۵۸	۶۱/۱۳

منبع: یافته های پژوهش

طبق نتایج تحلیل عاملی عوامل موانع تعاونی های مرزنشین، ۵ عامل مهم و تأثیرگذار استخراج و شناسایی شدند (جدول ۳). در این باره، عامل موانع دولتی به تنها ۵۵/۱۳ درصد از تغییرات واریانس کل عوامل موانع تعاونی های مرزنشین را تبیین می کند و در اولویت اول قرار دارد. در این عامل ۱۲ متغیر با بار عاملی بیش از ۰/۵ ایفای نقش می کنند که عبارت‌اند: از عدم حمایت‌های دولتی از تعاونی های مرزنشین؛ تحمیل انبوهی از بدھی ها و جرائم گمرکی سال‌های گذشته بر تعاونی؛ پرداخت بخش عظیمی از سرمایه های تعاونی بابت بدھی های مالیاتی و گمرکی سال‌های گذشته؛ عدم معافیت مالیاتی بیشتر کالاهای سودآور برای واردات توسط تعاونی که باعث شده است تعاونی فقط به واردات برنج، که معافیت کامل دارند، اقدام کند؛ کمبود زیرساخت‌های لازم توسعه در منطقه از قبیل گمرک و راه آهن؛ سهمیه پایین مرزنشینان برای

مبادلات مرزی؛ عدم همکاری دستگاه‌های دولتی ذیربسط در رفع مشکلات تعاونی؛ قواعد و مقررات دست و پاگیر برای فعالیت‌های مرزنشینان در بخش‌های گوناگون؛ وجود سقف محدود جهت ارز تخصیصی به تعاونی؛ وجود محدودیت جهت اقلام وارداتی در تعاونی؛ وجود محدودیت جهت اقلام صادراتی در تعاونی؛ وجود دیوان سalarی برای واردات و صادرات در تعاونی (جدول ۴). این موارد در حقیقت توان صادرات و واردات تعاونی‌های مرزنشین را کاهش داده و لذا باید دولت حمایت بیشتری از تعاونی‌های مرزنشین در این زمینه به عمل آورد.

عامل دوم مانع مدیریتی است که ۱۶/۲۲ درصد از تغییرات واریانس کل مانع تعاونی‌های مرزنشین را تبیین می‌کند. در این عامل ۷ متغیر با بار عاملی بیش از ۰/۵ درصد ایفای نقش می‌کنند که عبارت‌اند از: نبود نظم و انضباط کاری در تعاونی؛ عدم برگزاری منظم جلسات هیئت مدیره (فوق العاده) تعاونی؛ ضعف مدیران و سلیقه‌ای برخورده کردن آن‌ها در فعالیت تعاونی‌ها؛ مسئولیت ناپذیری هیئت مدیره تعاونی؛ عدم اقدام مدیر تعاونی نسبت به صدور برگه سهام برای اعضای خود و ایجاد دلسردی برای ادامه فعالیت در مرزنشینان؛ برگزار نشدن به موقع مجامع عمومی سالانه در تعاونی بدون توجه به اساسنامه؛ مسئولیت ناپذیری مدیر عامل.

مانع آموزشی ۷/۹۷ درصد از تغییرات واریانس کل را تبیین می‌کند و در اولویت سوم مانع تعاونی‌های مرزنشین قرار می‌گیرد. در این عامل ۵ متغیر با بار عاملی بیش از ۹۰/۵ ایفای نقش می‌کنند که عبارت‌اند از: عدم آموزش‌های لازم مستمر و سالانه مدیران تعاونی در خصوص قوانین و مقررات مربوط به فعالیت‌های صادرات و واردات توسط دستگاه‌های اجرایی ذی‌ربط، پایین بودن سطح سواد مدیر تعاونی؛ پایین بودن سطح سواد اعضای هیئت مدیره تعاونی؛ بی‌اطلاعی اعضای تعاونی از قوانین و مقررات تعاونی؛ عدم اطلاع مدیر تعاونی از قوانین و مقررات تعاونی.

مانع اجتماعی- اقتصادی ۶/۲۱ درصد از تغییرات واریانس کل عوامل مشکلات تعاونی‌های مرزنشین استان کرمانشاه را تبیین می‌کند و در اولویت چهارم قرار دارد. در این عامل ۶ متغیر با بار عاملی بالای ۰/۵ درصد ایفای نقش می‌کنند که عبارت‌اند از: ضعف مالی و کمبود سرمایه

تعاونی، کاهش فعالیت صادراتی تعاونی؛ عدم اشتغال زایی برای افراد بومی منطقه؛ نارضایتی اعضا و مشتریان از کالاها و خدمات تعاونی؛ وجود مبادلات قاچاق کالا در منطقه؛ و عدم ارتقای توان تولیدی منطقه به وسیله تعاونی شد.

عامل پنجم، موانع مهارتی – تخصصی می‌باشد که ۵/۵۸ درصد از تغییرات واریانس کل موانع تعاونی های مرزنشین را تبیین می کند. در این عامل نیز ۴ متغیر با بار عاملی بالای ۰/۵ ایفای نقش می کنند که عبارت‌اند از: عدم آموزش های لازم مستمر و سالانه مدیران تعاونی در خصوص امور گمرکی، مالی و مالیاتی توسط دستگاه های اجرایی ذی‌ربط؛ عدم آموزش با هدف افزایش سطح مهارت ها و تعهد اعضا؛ بدون مهارت و تخصص لازم بودن اعضای تعاونی از لحاظ صادرات و واردات؛ وجود پیله ورهای فعال در بازارچه های مرزی.

جدول ۴. عوامل و متغیرهای تشکیل دهنده و میزان بارهای عاملی به دست آمده از ماتریس دوران یافته

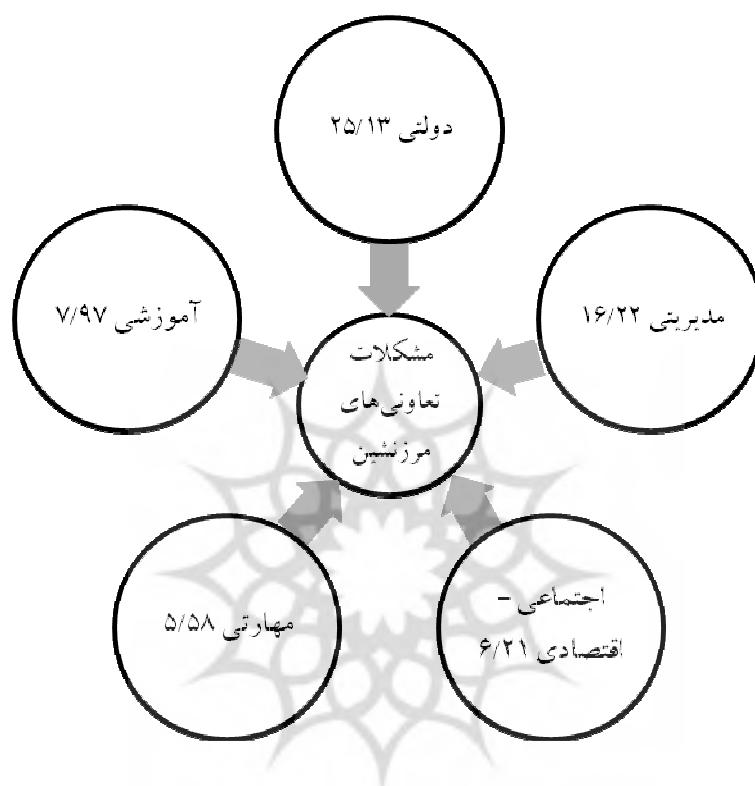
عاملی	متغیر ها
بار عاملی	
۰/۶۸۴	عدم حمایت های دولتی از تعاونی های مرزنشین
۰/۸۲۲	تحمیل انبوهی از بدھی‌ها و جرائم گمرکی سالانه گذشته بر تعاونی
۰/۷۹۹	پرداخت بخش عظیمی از سرمایه های تعاونی بابت بدھی‌های مالیاتی و گمرکی سالانه گذشته
۰/۶۴۴	عدم معافیت مالیاتی بیشتر کالاهای سودآور برای واردات توسط تعاونی که باعث شده است تعاونی فقط به واردات برنج، که معافیت کامل دارند، اقدام کند.
۰/۶۴۵	کمبود زیرساخت های لازم توسعه در منطقه از قبیل گمرک و راه آهن
۰/۵۶۱	همه میه پایین مرزنشینان برای مبادلات مرزی مانع دولتی -
۰/۵۵۱	عدم همکاری دستگاه های دولتی ذی‌ربط در رفع مشکلات تعاونی
۰/۶۵۵	قواعد و مقررات دست و پاگیر برای فعالیت های مرزنشینان در بخش های گوناگون
۰/۶۷۴	وجود سقف محدود جهت ارز تخصیصی به تعاونی
۰/۶۸۶	وجود محدودیت جهت اقلام وارداتی در تعاونی
۰/۷۲۰	وجود محدودیت جهت اقلام صادراتی در تعاونی
۰/۵۶۳	وجود دیوان سalarی برای واردات و صادرات در تعاونی

ادامه جدول ۴

۰/۸۱۹	نیو نظم و انضباط کاری در تعاملی	
۰/۵۵۵	عدم برگزاری منظم جلسات هیئت مدیره (فوق العاده) تعاملی	
۰/۷۵۸	ضعف مدیران و سلیقه ای برخورد کردن آن ها در فعالیت تعاملی ها	
۰/۸۹۵	مسئولیت ناپذیری هیئت مدیره تعاملی	
۰/۷۷۸	عدم اقدام مدیر تعاملی نسبت به صدور برگه سهام برای اعضای خود و ایجاد دلسردی برای ادامه فعالیت در مرزنشینان	مانع مدیریتی
۰/۶۲۵	برگزار نشدن به موقع مجامعت عمومی سالانه در تعاملی بدون توجه به اساسنامه	
۰/۵۹۷	مسئولیت ناپذیری مدیر عامل	
۰/۵۷۴	عدم آموزش های لازم مستمر و سالانه مدیران تعاملی در خصوص قوانین و مقررات مریبوط به فعالیت های صادرات و واردات توسط دستگاه های اجرایی ذیربسط	
۰/۷۱۶	پایین بودن سطح سواد مدیر تعاملی	
۰/۷۰۷	پایین بودن سطح سواد اعضای هیئت مدیره تعاملی	مانع آموزشی
۰/۸۳۴	بی اطلاعی اعضای تعاملی از قوانین و مقررات تعاملی	
۰/۶۹۳	عدم اطلاع مدیر تعاملی از قوانین و مقررات تعاملی	
۰/۵۴۶	ضعف مالی و کمبود سرمایه تعاملی	
۰/۵۱۴	کاهش فعالیت صادراتی تعاملی	
۰/۵۳۵	مانع اجتماعی - عدم اشتغال‌زایی برای افراد بومی منطقه	
۰/۶۷۸	عدم رضایت اعضای مشتریان از کالاهای و خدمات تعاملی	اقتصادی
۰/۵۵۳	وجود مبادلات قاچاق کالا در منطقه	
۰/۷۷۵	عدم ارتقای توان تولیدی منطقه به وسیله تعاملی	
۰/۵۵۲	عدم آموزش های لازم مستمر و سالانه مدیران تعاملی ها در خصوص امور گمرکی، مالی و مالیاتی توسط دستگاه های اجرایی ذیربسط	
۰/۵۳۲	عدم آموزش با هدف افزایش سطح مهارت ها و تعهد اعضا	مانع مهارتی -
۰/۶۵۴	بدون مهارت و تخصص لازم بودن اعضای تعاملی از لحاظ صادرات و واردات	تخصصی
-۰/۷۱۷	وجود پیلهورهای فعال در بازارچه های مرزی	

منبع: یافته های پژوهش

مطابق یافته های تحقیق، مدل تجربی مشکلات تعاونی های مرزنشین استان کرمانشاه به صورت شکل ۱ می باشد.



شکل ۱. مدل مشکلات تعاونی های مرزنشین استان کرمانشاه

نتیجه گیری و پیشنهادها

در این پژوهش بررسی مشکلات تعاونی های مرزنشین استان کرمانشاه و ارائه راهکارهای فعال سازی این تعاونی ها انجام شد. نتایج به دست آمده نشان داد که تحصیلات بیشتر اعضای هیئت مدیره و مدیران عامل تعاونی ها دیپلم و لیسانس است، اما رشته تحصیلی آن ها مرتبط با تعاونی نمی باشد که این مسئله می تواند یکی از مشکلات اصلی مدیریتی تعاونی ها به حساب آید. از سویی آشنا نبودن آن ها با اصول تعاونی نیز باعث بروز مشکلاتی در تعاونی ها شده است.

نتیجه تحلیل عاملی تحقیق نشان داد که بیشترین و مهم‌ترین مشکلات تعاونی‌ها مربوط به مانع دولتی - حمایتی می‌باشد، در این عامل مهم‌ترین متغیرها عبارت بودند از: تحمیل انبوهی از بدھی‌ها و جرائم گمرکی سنوات گذشته بر تعاونی، پرداخت بخش عظیمی از سرمایه‌های تعاونی بابت بدھی‌های مالیاتی و گمرکی سنوات گذشته و وجود محدودیت جهت اقلام صادراتی و وارداتی در تعاونی‌ها. این نتیجه با نتایج مطالعات بتوراکی (Benturaki, 2000) و آنال و همکاران (Unal et al., 2009) همخوانی دارد.

عامل بعدی که استخراج گردید مربوط به مانع مدیریتی تعاونی‌ها بود که از مهم‌ترین متغیرهای آن می‌توان مسئولیت‌نپذیری هیئت مدیره تعاونی و عدم نظم و انضباط کاری در تعاونی‌ها را بر شمرد.

عامل سوم مانع آموزشی بود که از مهم‌ترین متغیرهای آن می‌توان به بی‌اطلاعی اعضای تعاونی از قوانین و مقررات تعاونی و پایین بودن سطح سواد مدیر و اعضای هیئت مدیره اشاره کرد.

مانع اقتصادی - اجتماعی عامل چهارم بود که متغیرهای ضعف مالی و کمبود سرمایه تعاونی، کاهش فعالیت صادراتی تعاونی، عدم استغالزایی برای افراد بومی، نارضایتی اعضا از کالا و خدمات تعاونی، وجود مبادلات قاچاق کالادر منطقه و عدم ارتقای توان تولید منطقه به وسیله تعاونی این عامل را تشکیل دادند. این نتیجه با نتایج مطالعات فمی (۱۳۸۵)، آنال و همکاران (Nyoro & Isaac, 2005) و ابراهیم زاده و بریمانی (Unal et al., 2009) در نهایت، مانع مهارتی - تخصصی تعاونی‌های مرزنشین استخراج گردید که متغیرهای عدم آموزش‌های لازم مستمر و سالانه مدیران تعاونی‌ها در خصوص امور گمرکی، مالی و مالیاتی توسط دستگاه‌های اجرایی ذی‌ربط، عدم آموزش با هدف افزایش سطح مهارت‌ها و تعهد اعضاء، بدون مهارت و تخصص لازم بودن اعضای تعاونی از لحاظ صادرات و واردات و وجود پیلهورهای فعال در بازارچه‌های مرزی آن را تشکیل دادند. این یافته‌ها با نتایج مطالعات هوشمند و

حسن نژاد (۱۳۸۹)، ابراهیم زاده و بریمانی (۱۳۸۴)، صفری شالی (۱۳۸۵)، فمی (۱۳۸۴)، بروکینگز (Erdman et al., 2009) و آنال و همکاران (Brookings, 2009) (Unal et al., 2009) و ایردام و کواتس (Coates, 2005) هم خوانی دارد. در کل، نتایج مصاحبه‌های به عمل آمده با اعضای تعاونی‌ها مشخص کرد که اعضای تعاونی‌ها رضایتی از عملکرد تعاونی‌ها نداشتند و اصلًاً از وظایف این تعاونی‌ها هم هیچ اطلاع و آگاهی نداشتند. این نتیجه با نتیجه پژوهش هوشمند (۱۳۸۹)، آذری و همکاران (Hakelius, 1996) و بویان (Bhuyan, 2007) همسوی دارد.

با توجه به نتایج به دست آمده پیشنهادهای زیر ارائه می‌گردد:

- با توجه به اینکه یکی از مشکلات از نگاه افراد مورد مطالعه کمبود زیرساخت‌های مناسب مانند گمرک و جاده‌های مناسب برای انجام صادرات و واردات تعاونی‌ها بود، لذا پیشنهاد می‌گردد و در شهرستان‌های دارای تعاونی مرzneshin فعال استان این امکانات زیرساختی مهیا شود تا صادرات و واردات تنها از طریق مرز خسروی انجام نگیرد و هر شهرستان مرزی، خودش امکانات زیرساختی جهت صادرات و واردات تا حد ممکن داشته باشد.

- برای بهبود در وضعیت موجود باید در صورت امکان سهمیه ارزی افزایش یابد و در فهرست اقلام بازنگری صورت پذیرد و منابع مالی به تعاونی‌ها تزریق گردد و از طرح‌هایی که قادر به افزایش صادرات و اشتغال می‌باشند حمایت شود.

- از فعالیت‌های غیر رسمی و قاچاق کالا ممانعت شود و دولت بهره‌برداری‌های بهینه از اراضی مناطق مرزی در زمینه کشاورزی و صنعتی کند.

- سازماندهی خاص در خصوص پیله‌وران برای دستیابی به آمار دقیق و نظارت صحیح بر آنان باید صورت پذیرد.

- نظارت بیشتری در انتخابات این تعاونی‌ها باید به عمل آید و نامزدهای آنان از میان فارغ‌التحصیلان دانشگاهی و یا حتی المقدور دارای رشته تحصیلی مرتبط برگزیده شوند.

- ایجاد هماهنگی بین وزارت بازرگانی، تعاون، گمرک و سازمان استاندارد برای توسعه امر صادرات و واردات الزامی می‌باشد.
- پیگیری و بررسی فعالیت‌های گذشته مدیران قبلی تعاونی‌ها که باعث به وجود آمدن بدھی‌هایی برای مدیران فعلی و تعاونی‌های موجود شده است.
- سختگیری در امر فاچاق کالا یکی دیگر از الزامات است که باید صورت گیرد. برای این کار می‌توان جریمه‌های سنگین‌تری برای قاچاقچیان در نظر گرفت.
- برگزاری کلاس‌های آموزشی برای کارکنان تعاونی‌های مرznshinین یکی از پیشنهادهای دیگر می‌باشد.
- ارائه خدمات آموزشی به مدیران تعاونی‌ها در زمینه‌های بازاریابی و آشنا نمودن آنان با مقررات واردات و صادرات.
- با توجه به پتانسیل‌های موجود در منطقه، این تعاونی‌ها را باید به سمت تولیدی شدن نیز سوق داد و از توزیعی بودن صرف آن‌ها جلوگیری کرد.

سپاسگزاری

از اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه، که هزینه انجام این پژوهش را مתקבל شدند، کمال تشکر و قدردانی به عمل می‌آید.

منابع

۱. آذری، ل.، هوشمند، م. و نقوی، س. س. (۱۳۸۸). سنجش رضایتمندی از فعالیت شرکت‌های تعاونی مرznshinین استان خراسان رضوی. *فصلنامه روستا و توسعه*، ۱۲ (۲)، ۸۷-۱۱۱.
۲. ابراهیم زاده، ع. و بریمانی، ف. (۱۳۸۴). تحلیلی بر تعاونی‌های مرznshinین و جایگاه ساختاری و عملکردی آن در سیستان و بلوچستان. *پژوهش‌های جغرافیایی*، شماره ۵۱، ۱۰۷-۱۲۳.

۳. ابراهیمی، م. (۱۳۸۴). بررسی تأثیر کیفیت خدمات بانک کشاورزی بر میزان رضایت مشتریان هدف در منطقه غرب استان مازندران. *فصلنامه بانک کشاورزی شماره ۷، ۲۰۱-۲۳۷*.
۴. امینی، ا. ه. (۱۳۷۷). *تعاونی های مرzneshini، ماهنامه تعاون*، ش ۲۳.
۵. جمعه پور، م. و طالبی، م. (۱۳۹۰). بررسی نقش تعاونی های مرzneshiniان در توسعه مناطق مرزی خراسان جنوبی (مطالعه موردی: تعاونی مرzneshiniان شهرستان درمیان). *فصلنامه برنامه ریزی رفاه و توسعه اجتماعی*، شماره ۱۰، ۶۵-۱۰۲.
۶. سلیم، غ. (۱۳۷۱). *اصول مدیریت در تعاونی ها*. تهران: انتشارات دانشگاه پیام نور.
۷. شعبانعلی فمی، ح. (۱۳۸۵). *شناخت و تحلیل سازه های موفقیت شرکت های تعاونی زنان در ایران*. *مجله مطالعات زنان*، ۴(۲)، ۸۹-۱۰۹.
۸. گزارش اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه، ۱۳۹۲.
۹. نامغ، پ. (۱۳۸۴). *مدیریت تعاونی ها*. تهران: نشر هستان.
۱۰. نظام شهیدی، م. ا. (۱۳۷۸). *اصول مدیریت تعاونی ها*. تهران: نشر لادن.
۱۱. وزیر، م. (۱۳۸۷). *روند پیادیش و گسترش شرکت تعاونی های مرzneshini*. تهران: نشر پایگان.
۱۲. هوشمند، م. و حسن نژاد، م. (۱۳۸۹). بررسی نگرش اعضای شرکت های تعاونی مرzneshiniان در زمینه عملکرد این تعاونی ها (مطالعه موردی: استان خراسان رضوی). *نشریه اقتصاد و توسعه کشاورزی (علوم و صنایع کشاورزی)*، ۲۴(۳)، ۲۹۷-۲۸۸.
13. Benturaki, J. (2000). *Cooperatives and poverty alleviation*. England: IDS TEMA.
14. Bhuyan, S. (2007). The "people" factor in cooperatives: An analysis of members' attitudes and behavior. *Canadian Journal of Agricultural Economics*, 55:275-298.
15. Brookings, D. (2009). South Dakota cooperative fish and wildlife plains. biostress laboratory 138, SD 57007.

16. Erdman, D., & Coates, D. E. (2005). *The genesis of train-to-ingrain*. Interview (Audio). Retrieved from <http://www.train- to- ingrain.com/ resources/genesis.asp>.
17. Hakelius, K. (1996). *Cooperative values-farmers' cooperatives in the minds of farmers*. Dissertation 23. Uppsala: Swedish University of Agricultural Sciences.
18. Kelsey, K. D. (2008). Do workshops work for building evaluation capacity among cooperative extension service faculty?. *Journal of Extension*, 46 (6), Article Number 6RIB .
19. Nyoro, J., & Isaac, K. (2005). *An analysis of success, failure and demand factors of agricultural cooperatives in Kenya*. In: Strategies and Analysis for Growth and Access. A Project of Cornell and Clark-Atlanta Universities for Research and Technical Assistance. Ithaca: Cornell University.
20. Unal, VU., Guclusoy, H., & Franquesa, R. (2009). A comparative study of success and failure of fishery cooperatives in the Aegean, Turkey. *Journal of Applied Ichthyol*. 25, 349-400.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی

Barriers and Solutions to Activate Frontiersmen Cooperatives in Kermanshah Province

H. Heidary^{1*}, A.H. Alibaygi², A. Binaeyan³

Received: 08/12/2014 Accepted: 09/05/2015

Abstract

The main purposes of this descriptive- exploratory research were to survey barriers and identify the best solutions for activating frontiersmen cooperatives in Kermanshah Province. The population included board of directors and managers of the cooperatives ($N = 115$). Eighty-five members using simple random sampling method was chosen by the use of Krejcie & Morgan Table. The main tool for data collection was a questionnaire that its validity was conducted through experts from the cooperative and its reliability was using Cronbach's alpha coefficient. Factor analysis was used to elicit the barriers of cooperatives success. Based on results, these barriers are linked to the government, management of cooperatives, situations of education, socio – economic barrier and proficiency. Strategies such as providing suitable infrastructures, increase foreign exchange quota of frontiersmen and more freedom in the import and export are important for the activation of the cooperatives.

Keywords:

Development, Frontiersmen Cooperatives, Export and Import, Kermanshah

1. PhD. Student, Department of Agricultural Development, Razi University Kermanshah, Kermanshah, Iran

* Corresponding Author E-mail: Hosseynhaidary65@yahoo.com

2. Associate Professor, Department of Agricultural Extension and Education, Razi University Kermanshah, Kermanshah, Iran

3. PhD. Student, Department of Agricultural Development, Razi University Kermanshah, Kermanshah, Iran