

مدیریت ورزشی - پاییز ۱۳۹۹
دوره ۱۲، شماره ۳ ص: ۷۰۰ - ۶۸۵
تاریخ دریافت: ۱۷ / ۰۶ / ۹۷
تاریخ پذیرش: ۰۴ / ۰۴ / ۹۸

رابطه مؤلفه‌های سبک رهبری زهرآگین با بدینی سازمانی کارکنان وزارت ورزش و جوانان با نقش میانجی مدیریت ماکیاولیسم

کامران عیدی‌پور^{۱*} - بهرام یوسفی^۲ - حسین عیدی^۳ - شیرین زردشتیان^۴

۱. دانشجوی دکتری مدیریت ورزشی، دانشگاه رازی، کرمانشاه، ایران ۲. دانشیار مدیریت ورزشی، دانشگاه رازی،
کرمانشاه، ایران ۳. استادیار مدیریت ورزشی، دانشگاه رازی، کرمانشاه، ایران

چکیده

هدف از این تحقیق، بررسی رابطه مؤلفه‌های سبک رهبری زهرآگین با بدینی سازمانی کارکنان وزارت ورزش و جوانان با نقش میانجی مدیریت ماکیاولیسم بود. روش تحقیق توصیفی است و در دسته تحقیقات کاربردی قرار دارد. جامعه آماری تحقیق شامل تمامی کارکنان رسمی وزارت ورزش و جوانان به تعداد ۳۳۵ نفر بود. حجم نمونه تحقیق براساس جدول مورگان، تعداد ۱۸۰ نفر تعیین شدند. ابزار مورد استفاده سه پرسشنامه استاندارد رهبری زهرآگین اشمیت (۲۰۰۸)، پرسشنامه مدیریت ماکیاولیسم روث آلاس (۲۰۰۹) و پرسشنامه بدینی سازمانی کالاگان (۲۰۰۹) بود. روانی محتوایی پرسشنامه‌ها توسط شش تن از استادان مدیریت ورزشی دانشگاه رازی تأیید و پایابی این پرسشنامه‌ها به ترتیب ۰/۸۹، ۰/۸۷، ۰/۸۸، ۰/۸۷ تعیین شد. برای تجزیه و تحلیل داده‌ها، از آزمون ضریب همبستگی پیرسون و مدل تحلیل مسیر با استفاده از نرم‌افزارهای Spss و Amos استفاده شد. نتایج نشان داد که رهبری زهرآگین بر بدینی سازمانی با ضریب ۰/۵۳ تأثیر مثبتی دارد. همچنین می‌توان گفت که مدیریت ماکیاولیسم نقش میانجی را با ضریب اثر ۰/۳۲، برای تأثیر رهبری زهرآگین بر بدینی سازمانی ایفا می‌کند. بنابراین مدیران باید سعی کنند که تا حد ممکن از بروز رفتارهای زهرآگین در شیوه رهبری خود ممانعت بعمل آورند، چراکه وجود و تداوم این رفتارهای منفی در نهایت مدیران را به سمت بی‌توجهی به سازمان و منابع انسانی آن سوق می‌دهد و شرایط را به منظور بدین شدن کارکنان با سازمان فراهم می‌کند.

واژه‌های کلیدی

بدینی سازمانی، رهبری زهرآگین، مدیریت ماکیاولیسم، وزارت ورزش و جوانان.

مقدمه

در محیط ملاطمه کنونی، سازمان‌ها به منظور رسیدن به سطوح بالاتر کارایی و اثربخشی و در نتیجه دستیابی به اهداف تعیین شده، ناگزیرند به منابع انسانی خود توجه زیادی داشته باشند. مطالعه و بررسی تاریخچه تحول و توسعه جوامع سنتی نشان می‌دهد که نیروی انسانی ماهر و پرورش‌یافته، در انتقال جامعه سنتی به جامعه صنعتی نقش انکارناپذیری داشته و این تأثیر بهنحوی بوده است که محققان، نیروی انسانی را مهم‌ترین عامل توسعه سازمان‌ها و به‌تبع آن توسعه جوامع معرفی کرده‌اند (۱). یکی از مسائل مهمی که تمام سازمان‌ها با آن روبرو هستند، بحث نحوه هدایت و رهبری منابع انسانی است. در واقع استفاده مدیران از سبک‌های مختلف رهبری می‌تواند تأثیرات متفاوتی بر این منابع و به‌دبیال آن بر موجودیت و حیات سازمان داشته باشد (۲). سازمان‌های موفق به این مهم دست یافته‌اند که به‌جای تأکید بر اهداف کمی، بر ظرفیت‌سازی و ارتقای کیفی منابع انسانی در همه سطوح تأکید کنند. برای حصول به این هدف عالی، توجه به عوامل مختلف تأثیرگذار بر نگرش‌های کارکنان و پیامدهای آنها امری ضروری است. بدینی سازمانی به عنوان مفهوم جدید روابط کارگر-کارفرما، از مهم‌ترین نگرش‌های کارکنان است که اخیراً مورد توجه بسیاری از محققان قرار گرفته است (۳).

کول و همکاران (۲۰۰۶)، بدینی سازمانی را به عنوان یک قضاوت تعریف کرده‌اند که از تجربیات فرد در سازمان ناشی شده است (۴). در واقع بدینی سازمانی نگرش و احساس منفی در سازمان است که از نالامیدی، ناکامی و سرخوردگی شکل می‌گیرد؛ باوری که سازمان را فاقد درستی می‌داند و به بروز رفتارهای توهین‌آمیز و انتقادی نسبت به سازمان تمایل دارد. بدینی همچنین با تحقیر، نفرت و بی‌اعتمادی مرتبط است (۵) و اثر زیانباری بر کارایی سازمان و رضایت کارکنان دارد (۶). بدینی زمانی رخ می‌دهد که کارکنان اعتقاد دارند در سازمانشان صداقت وجود ندارد (۷). جیمز (۲۰۰۵) معتقد است که از جمله عوامل بروز بدینی، بی‌عدالتی، انحراف از قرارداد روان‌شناسی، حمایت سازمانی درکشده و تبادل رهبر-عضو است. یافته‌های جیمز نشان می‌دهد وقتی کارکنان احساس می‌کنند رفتارهایشان به انتخاب خودشان نیست (سیاست‌های سازمان)، یا باور می‌کنند تخلف از مقررات و تقابل به مثل بین سازمان و کارکنان به وجود می‌آید (نقض قردادهای روان‌شناسی)، همچنین وقتی درک بی‌عدالتی آنان در سازمان بیشتر باشد، بدینی آنان به سازمان بیشتر خواهد شد. از طرفی وقتی کارکنان عقیده دارند سازمان برای کمک‌هایشان ارزش قائل است و نگران رفاه و آسایش آنهاست (حمایت سازمانی)، نگرش بدینانه آنان کاهش می‌یابد (۸). بسیاری از تحقیقات نیز نشان داده‌اند که اگر کارکنان به سازمان بدین بن شوند،

پیامدهای زیادی را در پی خواهد داشت. در واقع بدینی سبب می‌شود کارکنان به نیات و برنامه‌های سازمان و مدیریت اعتماد و اعتقاد نداشته باشند. بنابراین مشارکت آنان در تصمیم‌گیری‌ها و فعالیت‌های سازمان کاهش می‌یابد و تعهدی به اهداف سازمان نخواهد داشت. بی‌تعهدی کارکنان به اهداف سازمان سبب می‌شود کارکنان نه تنها تلاش مازاد بر وظیفه برای رسیدن به اهداف سازمانی از خود نشان ندهند، بلکه وظایف رسمی و سازمانی خود را نیز به نحو مطلوبی انجام نخواهند داد (۹). بنابراین آنان با توجه به احساس بدگمانی که به سازمان و رفتارهای مدیران ارشد دارند، میزان رضایت شغلی‌شان کاهش می‌یابد و چون از لحاظ عاطفی از کار خود فاصله گرفته‌اند، احتمال بیشتری وجود دارد که شغلشان را ترک کنند (۱۰).

استفاده از سبک‌های مختلف رهبری می‌تواند بر جنبه‌های مختلف کاری و روحی کارکنان مؤثر باشد. اینرسن و همکاران (۲۰۱۰)، معتقدند که وجود رهبران سمی در سازمان‌ها سبب کاهش اثربخشی، انگیزش، رضایت و بدینی آنها به سازمان می‌شود (۱۱). به نظر والتون (۲۰۰۸)، حداقل برایند وجود رهبران زهرآگین در سازمان و عواقب ناشی از رفتار منفی آنها بدینی سازمانی و بیگانگی شغلی کارکنان است (۱۲). مفهوم رهبری زهرآگین نخستین بار توسط محقق آمریکایی به نام لیپمن بلومن در سال ۲۰۰۵ مطرح شد. او معتقد بود بسیاری از رهبران گرایش‌ها و رفتارهایی را از خود بروز می‌دهند که به افتراء و قطببندی در بین زیرستان منجر می‌شود. از نظر وی، این سبک رهبری علاوه‌بر مباحث سیاسی، در مسائل تجاری و سازمان‌های مختلف نیز مشاهده می‌شود (۱۳). رهبران زهرآگین کسانی هستند که اغلب از طریق رفتارهای مخرب، آثار منفی و طولانی‌مدتی بر افراد، کمیته‌ها، سازمان و حتی جامعه وارد می‌کنند (۱۴). در واقع، رهبری زهرآگین، سبکی از رهبری است که در آن رفتارهای نظاممند و تکرارشونده از سوی رهبر، کارفرما یا سرپرست بروز کرده و منافع مشروع سازمان را از طریق ایجاد مانع در دستیابی به اهداف، انجام وظایف، تحلیل منابع یا کاهش اثربخشی (۱۵)، انگیزش، رضایت و تعهد شغلی کارمندان آن، تهدید می‌کند (۱۶). در این سبک، رفتار رهبر زهرآلود و مسموم‌کننده بوده و حاوی خصوصیات و ویژگی‌های زشت و ناشایستی همچون ترور شخصیت، تخریب، نفاق افکنی، استثمار و بهره‌کشی، شیادی و سوءاستفاده‌گری و سایر رفتارهای توأم با سوء کار کرد است. محیط و محل کار این رهبران مملو از آزار و اذیت کارکنان، قلدری و گردن‌کشی، رفتارهای فریبکارانه و اغواگرایانه و انواع تقلب و کلاهبرداری است (۱۷). رهبری زهرآگین در سطح وسیع و گسترده و به صورت عمده و نفاق افکنانه قدرت سازمانی را در خدمت منافع شخصی خود قرار می‌دهد (۱۸). این رهبر نوع خاصی از روابط را در سازمان تعریف و پیاده

می‌کند که در سایه آن روابط کاری سالم و سازنده، متزلزل و کارایی و کارکردگرایی اثربخش در سازمان از بیخ و بن تخریب می‌شود و هر روز افت می‌کند و به تحلیل می‌رود (۱۹). پادیلا و همکاران (۲۰۰۷)، سه دسته از عوامل را در ظهور این رهبران دخیل دانسته و از آن به عنوان مثلث سمی نام برده‌اند. نخستین ضلع این مثلث را ویژگی‌های شخصیتی رهبران از جمله جاهطلبی، خودبزرگبینی، نیاز شخصی به قدرت، خودشیفتگی و ... شکل می‌دهند. ضلع دوم این مثلث ویژگی‌های زیردستان است که در ظهور این پدیده اهمیت فراوانی دارد. زیردستانی با سطح بلوغ پایین، جاهطلبی، ارزش‌ها و باورهای موافق با رهبر، توجه صرف به امیال شخصی، زمینه مساعدی را برای ظهور این دسته از رهبران فراهم می‌کند. در نهایت ضلع سوم این مثلث را ویژگی‌های محیطی سازمان تشکیل می‌دهد. ویژگی‌هایی مانند محیط‌های نایابدار، تهدید ادراک‌شده محیطی، ارزش‌های فرهنگی، فقدان سازوکارهای رسمی و ... (۲۰).

از طرف دیگر، به نظر می‌رسد که نوعی تعامل بین رفтарهای منفی رهبری و ماکیاولی وجود دارد (۲۱). مدیران ضمن ارتباط با کارکنان خود، به صورت آگاهانه و هدفمند برای رسیدن به قدرت بیشتر؛ بر پایه آموزه «هدف وسیله را توجیه می‌کنند» در سازمان عمل می‌کنند که از آن به مدیریت ماکیاولیسم تعییر می‌شود و مدیریت ماکیاولیسم به طور عمده به ویژگی شخصیتی مانند نفوذ در دیگران برای موفقیت خود اشاره دارد (۲۲). رهبران ماکیاولی از قدرت خود برای کنترل، نفوذ و ترغیب کارکنان به انجام وظایف، در جهت منافع شخصی خود استفاده می‌کنند. این نوع رهبران تمایل کمتری به دنبال کردن روش‌ها یا رعایت استانداردهای اخلاقی و معنوی دارند (۲۳). افراد با مدیریت ماکیاولیسم بالا از هنجارهای اخلاقی به منظور دستیابی به اهداف شخصی چشم‌پوشی می‌کنند. از ویژگی‌های بارز مدیریت ماکیاولیسم‌ها، سردی عاطفی و عدم صمیمیت در ارتباطات افراد است (۲۴). رهبرانی که به عنوان افراد ماکیاول توصیف می‌شوند، معمولاً افرادی بسیار سیاسی، تحلیل‌گر و راهبردی در تفکر خود هستند. آنان قادر به هدایت پویایی‌های قدرت در سازمان‌های پیچیده و در جستجوی فرصت‌هایی برای سوءاستفاده از قدرت هستند. رهبران ماکیاولی از قدرت خود برای کنترل، نفوذ و متقاعد کردن کارکنانشان برای انجام وظایف، به نفع شخصی رهبر استفاده می‌کنند (۲۵).

مدیریت ماکیاولیسم براساس دو دیدگاه عمدۀ، هدف وسیله را توجیه می‌کند و بر صحبت کردن مطابق میل مردم، استوار است. دروغگویی و گرایش به نیرنگ، فریب‌کاری، کنترل اوضاع به نفع خود، جاهطلبی، جعل شخصیت واقعی، تفرقه‌افکنی، تخریب شخصیت افراد، به برداشت گرفتن دیگران، احترام به افراد صاحب ثروت، قدرت و شهرت، تحقیق دیگران، نقش بازی کردن و مطابق میل دیگران رفتار کردن

بهمنظور نیل به هدف، از جمله ویژگی‌های افراد با شخصیت مدیریت مکیاولیسم است. افراد با ویژگی بالای مدیریت مکیاولیسم در ارتباطات چهره به چهره، بسیار قوی هستند و قدرت چانهزنی بالای دارند و در گفت‌و‌گو و مناظره دیگران را به راحتی متقادع می‌سازند. ازین‌رو می‌توان گفت که آنان در برخی مهارت‌های ارتباطی موفق‌ترند، بهخصوص در نفوذ در نگرش‌های دیگران و تأثیرگذاری بر آنان هم در عمل و هم در کنش؛ بسیار حاضر جواب هستند و می‌توانند بلافصله پاسخ‌های نسبتاً مناسبی به سؤالات طرف مقابل خود بدهند و بدون توجه به حضور دیگران و سروصدایها و دیگر عوامل بازدارنده اطراف خود، به خوبی بیندیشند و واکنش مناسبی ارائه دهند. بهنظر می‌رسد آنان همواره پاسخ مناسبی برای هر پرسشی در آستین خود دارند و در مقابل هر تکانی، از آمادگی بالایی بهره می‌گیرند. مدیران می‌توانند در انتخاب افراد به نسبت نوع وظایفی که به آنها محول می‌کنند، به این ویژگی‌ها توجه داشته باشند. مدیران می‌توانند افرادی با ویژگی مدیریت مکیاولیسم بالا را برای انجام مذاکره و مناظره و معامله انتخاب کنند تا با استفاده از قدرت ارتباطی خود و مهارت‌های چانهزنی، حاضر جوابی، تفکر مناسب و آمادگی روحی و...، بتوانند به نفع سازمان عمل کنند. بر عکس، این افراد در اموری همانند کسب تفاهم یا طرح موضوعات از روی صداقت و درستی، ناموفق‌اند و چندان کار مثبتی از پیش نمی‌برند، بنابراین نباید در این زمینه‌ها از آنها استفاده کرد (۲۶).

مارک بل (۲۰۱۷)، در تحقیقی به بررسی تأثیر سبک رهبری زهرآگین بر روی اثربخشی کارکنان پرداخت و نشان داد وجود رهبری زهرآگین و مؤلفه‌های آن در سازمان مانع ایجاد اثربخشی مطلوب برای کارکنان می‌شود و روی آن اثر منفی دارد (۲۷). دایز (۲۰۱۴)، در تحقیقی به بررسی رابطه بین سبک رهبری زهرآگین، اثربخشی رهبر و بدینی سازمانی پرداخت و نشان داد که به کارگیری رفتارهای سمی در سطح سازمان از میزان اثربخشی رهبران می‌کاهد و سبب افزایش بدینی کارکنان به سازمان می‌شود (۱۷). شیری و همکاران (۱۳۹۴)، به بررسی ارتباط بین خودشیفتگی مدیران و رفتارهای منافقانه با نقش میانجی رفتار مکیاولی‌گری مدیران در سازمان‌های دولتی شهر کرمانشاه پرداختند. نتایج حاکی از آن بود که خودشیفتگی مدیران بر رفتارهای مکیاولی گری اثر مستقیم و معناداری دارد. خودشیفتگی نیز اثر مستقیم معناداری بر رفتار منافقانه دارد. رفتار مکیاولی گری نیز بر رفتار منافقانه اثر مستقیم و معناداری دارد؛ پس میانجی بودن رفتار مکیاولی گری در ارتباط بین خودشیفتگی مدیران و رفتار منافقانه مدیران نیز تأیید می‌شود (۲۸). سید جوادی، قلی‌پور و جانعلی‌زاده (۱۳۹۳)، در مطالعه‌ای کیفی به بررسی شناسایی تأثیر به کارگیری سبک رهبری زهرآگین در سازمان بر نتایج و پیامدهای منابع انسانی پرداختند.

نتایج نشان داد که استفاده از سبک یادشده موجب کاهش سطح رضایت شغلی، افت تعهد سازمانی، افزایش نرخ ترک خدمت، فرسودگی شغلی، کاهش انگیزش شغلی، عدم تغییر میزان غیبت، کاهش میزان امنیت شغلی، کاهش سطح عملکرد، کاهش سطح رفتار شهروندی و عدم تمایل رهبر به توانمندسازی کارکنان می‌شود (۲۹).

در کشور ما، وزارت ورزش و امور جوانان، متولی اصلی ورزش کشور محسوب می‌شود. این سازمان عالی‌ترین مرجع رسیدگی به مسائل مربوط به ورزش و جوانان در ایران است. بهطور کلی، اهداف وزارت ورزش و جوانان شامل پرورش نیروی جسمانی و تقویت روحیه سالم در افراد، توسعه و تعمیم ورزش و هماهنگ ساختن فعالیتهای تربیت بدنی و تفریحات سالم، ایجاد و اداره امور مراکز ورزش و توسعه و ترویج ورزش قهرمانی، حل مسائل جوانان، اعتلا و رشد نسل جوان کشور، استفاده بهینه از استعداد و توانایی‌های نسل جوان و ... است (۳۰). بهدلیل حساسیت‌های مربوط به این وزارتخانه در زمینه ترویج و گسترش ورزش کشور و با توجه به نقش و مسئولیت مهمی که در امر توسعه ورزش و تأمین سلامت مردم دارد، توجه اساسی به کارکنان این وزارتخانه و انجام تحقیقات علمی در این زمینه از ضروریات است. چنانچه کارکنان به این وزارتخانه به مثابة یک سازمان بدین شوند، مضرات بسیاری را در پی خواهد داشت و عملکرد مطلوب آن را با مشکل مواجه خواهد ساخت. این موضوع به عدم کارایی و عدم اثربخشی وزارت ورزش و جوانان منجر می‌شود. از طرف دیگر، با توجه به دولتی بودن ساختار وزارت ورزش و جوانان در کشور، وجود تصمیم‌گیری از بالا به پایین، وجود تمرکز، عدم شفافیت و پاسخگویی مطلوب و ... در وزارت ورزش و جوانان، شرایط برای بروز رفتار منفی رهبری و از جمله رهبری زهرآگین در این وزارتخانه وجود دارد. از این رو تحقیق در زمینه عوامل رهبری زهرآگین در این وزارتخانه و شناسایی تأثیر به کارگیری سبک رهبری زهرآگین به عنوان یکی از عوامل مهم و تأثیرگذار بر نتایج و پیامدهای مختلف منابع انسانی آن، از ضروریات است. از آنجا که به ظریفی رسد تاکنون تحقیقات اندکی در زمینه تأثیر سبک رهبری زهرآگین بر متغیرهای سازمانی و آن هم در سطح سازمان‌های ورزشی در داخل کشور انجام گرفته است، بنابراین در این تحقیق رابطه مؤلفه‌های سبک رهبری زهرآگین با بدینهای سازمانی کارکنان وزارت ورزش و جوانان با توجه به نقش میانجی مدیریت مکیانولیسم بررسی می‌شود.

روش تحقیق

روش تحقیق به صورت توصیفی است و به صورت میدانی انجام گرفته است و در دسته تحقیقات کاربردی قرار دارد. جامعه آماری تحقیق تمامی کارکنان رسمی وزارت ورزش و جوانان به تعداد ۳۳۵ نفر بود. حجم نمونه تحقیق براساس جدول مورگان و با توجه به حجم جامعه آماری تحقیق تعداد ۱۸۰ نفر به صورت تصادفی ساده انتخاب شدند. ابزار مورد استفاده سه پرسشنامه استاندارد رهبری زهرآگین اشمیت (۲۰۰۸)، پرسشنامه مدیریت ماکیاولیسم روث آلاس (۲۰۰۹) و پرسشنامه بدینی سازمانی کالاگان (۲۰۰۹) بود.

پرسشنامه رهبری زهرآگین اشمیت (۲۰۰۸)، دارای ۳۰ سؤال است که پنج مؤلفه رهبری توهین‌آمیز، رهبری آمرانه، خودترویجی و پیش‌بینی‌ناپذیر بودن را می‌سنجد. در این تحقیق با روایی‌سنجدی این پرسشنامه در نمونه مورد تحقیق، ۷ سؤال از مجموع سؤالات آن حذف شد و ۲۳ سؤال به عنوان گویه‌های پرسشنامه به کار رفت. این پرسشنامه براساس طیف پنج‌گزینه‌ای لیکرت طراحی شده است. پرسشنامه سنجش مدیریت ماکیاولیسم روث آلاس (۲۰۰۹)، دارای ۸ سؤال است و براساس طیف پنج‌گزینه‌ای لیکرت طراحی شده است. پرسشنامه بدینی سازمانی کالاگان (۲۰۰۹)، دارای ۱۳ سؤال است و سه بعد شناختی، عاطفی و رفتاری را می‌سنجد. این پرسشنامه براساس طیف پنج‌گزینه‌ای لیکرت طراحی شده است. این دو پرسشنامه نیز توسط محقق روایی‌سنجدی شدند که هیچ‌کدام از سؤالات آنها حذف نشده و تأیید شدند. روایی محتوا این پرسشنامه‌ها توسط شش تن از استادان مدیریت ورزشی دانشگاه رازی تأیید و پایایی این پرسشنامه‌ها به ترتیب ۰/۸۹، ۰/۸۷ و ۰/۸۴ تعیین شد. برای تجزیه و تحلیل داده‌ها، از آمار توصیفی مانند میانگین، انحراف معیار، جداول و آمار استنباطی مانند آزمون ضریب همبستگی پیرسون و مدل تحلیل مسیر با استفاده از نرم‌افزارهای Amos و Spss استفاده شد.

یافته‌های تحقیق

جدول ۱. نتایج آزمون کولموگروف- اسمیرنوف برای تعیین توزیع نرمال داده‌های پژوهش

متغیر	رهبری زهرآگین	مدیریت ماکیاولیسم	بدینی
کولموگروف اسمیرنوف	۰/۹۴	۱/۵۲	۱/۲۳
معناداری	۰/۳۳	۰/۱۱	۰/۰۹
میانگین	۳/۹۱	۳/۶۵	۳/۷۰
انحراف معیار	۰/۴۲	۰/۳۱	۰/۴۶
تعداد نمونه	۱۸۰	۱۸۰	۱۸۰

نتایج آزمون کولموگروف اسمیرنوف نشان می‌دهد که چون سطح معناداری داده‌ها بالاتر از ۰/۰۵ است، بنابراین داده‌ها نرمال است و در نتیجه برای آزمون فرضیه‌ها و تحلیل داده‌ها، مجاز به استفاده از آمار پارامتریک و روش‌های مبتنی بر کوواریانس، از جمله اموس هستیم. همچنین در این جدول نتایج میانگین و انحراف معیار داده‌ها ذکر شده است که نتایج نشان می‌دهد که میانگین همه متغیرها بالاتر از میانگین استاندارد (۳) است و در جامعه موردنظر در حد تقریباً زیادی قرار دارند.

جدول ۲. ضریب همبستگی پیرسون برای همبستگی بین متغیرها

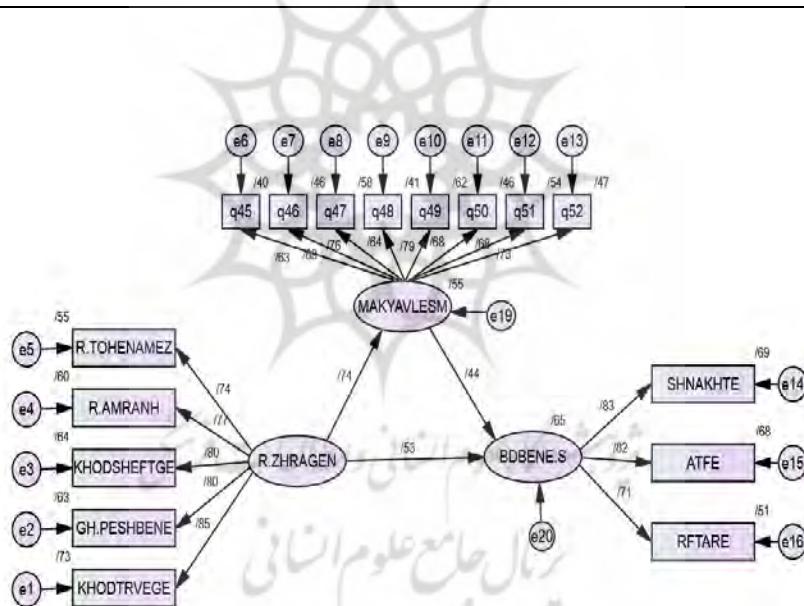
متغیر پیش‌بین	متغیر وابسته	تعداد	همبستگی	معناداری
رهبری توهین آمیز	بدبینی سازمانی	۱۸۰	۰/۶۹	۰/۰۰۱
	مدیریت ماکیاولیسم	۱۸۰	۰/۷۷	۰/۰۰۱
رهبری آمرانه	بدبینی سازمانی	۱۸۰	۰/۶۵	۰/۰۰۱
	مدیریت ماکیاولیسم	۱۸۰	۰/۸۸	۰/۰۰۱
خودشیفتگی	بدبینی سازمانی	۱۸۰	۰/۵۹	۰/۰۰۱
	مدیریت ماکیاولیسم	۱۸۰	۰/۷۹	۰/۰۰۱
خودترویجی	بدبینی سازمانی	۱۸۰	۰/۶۲	۰/۰۰۱
	مدیریت ماکیاولیسم	۱۸۰	۰/۸۴	۰/۰۰۱
پیش‌بینی ناپذیر بودن	بدبینی سازمانی	۱۸۰	۰/۶۰	۰/۰۰۱
	مدیریت ماکیاولیسم	۱۸۰	۰/۸۰	۰/۰۰۱
رهبری زهرآگین	بدبینی سازمانی	۱۸۰	۰/۶۶	۰/۰۰۱
	مدیریت ماکیاولیسم	۱۸۰	۰/۸۶	۰/۰۰۱
مدیریت ماکیاولیسم	بدبینی سازمانی	۱۸۰	۰/۵۷	۰/۰۰۱

براساس نتایج جدول ۲، ضریب همبستگی بین متغیرهای درون‌زا و بروزنزا معنادار است، چون میزان معناداری کمتر از ۰/۰۵ است و همچنین ضریب همبستگی بین این متغیرها در وضعیت مطلوبی قرار دارد. بنابراین می‌توان نتیجه گرفت که بین متغیرهای درون‌زا و بروزنزا رابطه خطی وجود دارد. با توجه به جدول ۳، پایایی محاسبه شده برای ۳ متغیر رهبری زهرآگین، بدبینی و مدیریت ماکیاولیسم بزرگ‌تر از ۰/۰۷ است. به این ترتیب می‌توان گفت که پایایی سازه برقرار است. در ضمن با توجه به میانگین واریانس استخراج شده به دست آمده بالاتر از حد آستانه‌ای ۰/۵ برای تمامی متغیرها می‌توان گفت که روایی همگرایی برای سازه مدل نیز برقرار است. میزان توضیح‌دهنده‌گی متغیرها (اعداد پرنگ (۰/۷۹، ۰/۷۰،

((۰/۸۹)) در مقایسه با همبستگی آن سازه با سایر سازه‌های تحقیق بیشتر است و عناصر الگو اعتبار واگرایی بسیار خوبی دارند.

جدول ۳. روایی و پایابی مدل رهبری زهرآگین، بدینی و مدیریت ماکیاولیسم

	مدیریت ماکیاولیسم	بدینی	رهبری زهرآگین	میانگین و ارجانس	جدзор و ارجانس	حداکثر همگرایی	پایابی خرده مقیاس
رهبری زهرآگین	۰/۷۰	۰/۱۳	۰/۲۶	۰/۵۰	۰/۷۹	۰/۸۹	۰/۷۹
بدینی	۰/۶۶	۰/۲۹	۰/۴۲	۰/۲۷	۰/۱۵	۰/۸۹	۰/۸۹
مدیریت ماکیاولیسم	۰/۸۶	۰/۵۷	۰/۸۴	۰/۳۷	۰/۲۷	۰/۵۷	۰/۸۴



شکل ۱. مدل ضرایب استاندارد متغیرهای تحقیق

نتایج جدول ۴. نشان می‌دهد که شاخص‌های نسبت خی دو برابر با $1/38$ ، شاخص برازش مطلق برابر با $0/05$ ، شاخص‌های برازش تطبیقی، برازش هنجاری، نیکویی برازش، تناسب تطبیقی، برازش مطلق، در حالت مطلوب و شاخص جذر برآورده واریانس خطای تقریب کمتر از $1/01$ در حد مطلوبی قرار دارند؛ بدین معنی که مدل تحقیق حاضر برازش مطلوبی دارد و ساختار عاملی درنظر گرفته شده برای آن قابل قبول است. به عبارتی داده‌های تحقیق مدل نظری تحقیق را حمایت و تأیید می‌کنند.

جدول ۴. شاخص‌های برازش مدل

ردیف	جذر برآورده واریانس خطای	برازش مطلوب	برازش قابل	برازش مطلوب	نیکویی طبیقی	تناسب مطلقه	برازش مطلوب	برازش قابل	برازش مطلوب	نیکویی طبیقی	BRAZSH هنجاری انطباقی	BRAZSH فزاينده	کای دو به درجه آزادی
۰/۰۴	برآورده	$1/38$	$0/96$	$0/87$	$0/84$	$0/87$	$0/96$	$0/04$	$0/04$	$0/05$	برآورده	مطلوب	۰/۰۵
۰/۰۴	شرایط	مطلوب	قابل	مطلوب	قابل	مطلوب	مطلوب	مطلوب	مطلوب	مطلوب	شرطی	قابل	۰/۰۵
		قابل	قابل	قابل	قابل	قابل	قابل	قابل	قابل	قابل	قابل	قابل	قابل

براساس نتایج جدول ۵، با اطمینان ۹۵ درصد می‌توان گفت که رهبری زهرآگین بر بدینی سازمانی تأثیر مثبتی دارد. همچنین می‌توان ادعا کرد که مدیریت ماکیاولیسم نقش میانجی را با ضریب اثر $0/22$ برای تأثیر رهبری زهرآگین بر بدینی سازمانی ایفا می‌کند.

جدول ۵. نتایج حاصل از تحلیل مدل معادلات ساختاری تحقیق

نتیجه	ضریب تأثیر	فرضیه‌های تحقیق
رهبری زهرآگین بر بدینی سازمانی تأثیر دارد.	$0/03$	تأثیر فرضیه
رهبری زهرآگین بر مدیریت ماکیاولیسم تأثیر دارد.	$0/74$	تأثیر فرضیه
مدیریت ماکیاولیسم بر بدینی سازمانی تأثیر دارد.	$0/44$	تأثیر فرضیه
مدیریت ماکیاولیسم نقش میانجی در رابطه بین رهبری زهرآگین و بدینی سازمانی دارد.	$0/32$	تأثیر فرضیه

بحث و نتیجه‌گیری

نتایج تحقیق نشان داد که ضریب استاندارد بین دو متغیر سبک رهبری زهرآگین و بدینی سازمانی برابر با $0/53$ است، پس می‌توان نتیجه گرفت که سبک رهبری زهرآگین به طور مستقیم و مثبت بر بدینی سازمانی مؤثر است. همچنین بین پنج مؤلفه رهبری زهرآگین شامل رهبری آمرانه، رهبری توهین‌آمیز،

خودشیفتگی، خودترویجی و پیش‌بینی ناپذیر بودن با بدینی سازمانی به ترتیب ارتباط مثبت و معنadar_{۰/۶۹}، _{۰/۶۲}، _{۰/۵۹} وجود دارد. بنابراین سبک رهبری زهرآگین و مؤلفه‌های آن سبک افزایش بدینی سازمانی کارکنان وزارت ورزش و جوانان می‌شود. اینرسن و همکاران (۲۰۱۰)، نیز معتقدند که وجود رهبران سمی در سازمان‌ها موجب کاهش اثربخشی، انگیزش، رضایت و بدینی آنها نسبت به سازمان می‌شود (۱۱). والتون (۲۰۰۸) نیز معتقد است که حداقل برایند وجود رهبران زهرآگین در سازمان و عواقب ناشی از رفتار منفی آنها بدینی سازمانی و بیگانگی شغلی کارکنان است (۱۲). در این زمینه، نتایج این بخش از تحقیق با نتیجه تحقیق دابز (۲۰۱۴)، هم‌جهت است (۱۷). طبق دیدگاه بلومن (۲۰۰۵)، رهبری زهرآگین دارای پنج مؤلفه رهبری آمرانه، رهبری توهین‌آمیز، خودشیفتگی، خودترویجی و پیش‌بینی ناپذیر بودن است (۱۴). مدیران زمانی که از سبک رهبری آمرانه استفاده می‌کنند، در حقیقت خود را از کارکنان جدا کرده و بر قدرت خویش تأکید می‌کنند، به‌گونه‌ای که روش‌های کاری خود را بر کارکنان دیکته می‌کنند و تصمیم‌های یکجانبه می‌گیرند (۳۱). بنابراین این نوع تصمیمات می‌تواند شرایطی را ایجاد کند که سبب محدود شدن مشارکت کارکنان شود و در نتیجه همبستگی با بدینی سازمانی کارکنان در این تحقیق را توجیه کند. مفهوم خودشیفتگی نیز ابه نیاز افراد برای شهرت، تحسین و بزرگ‌جلوه دادن خود در نزد دیگران‌شاره دارد. در سازمان مدیران اجرایی خودشیفتنه پاداش بیشتری برای خود قائل می‌شوند و از این طریق موقعیت خود را در سازمان تحکیم می‌کنند (۱۷). می‌توان گفت که گرایش به احساس خودبزرگی در میان افراد خودشیفتنه سبب می‌شود که قدرت و مدیریت برای فرد خودشیفتنه شغل جذابی به حساب بیاید و این امر سبب می‌شود که مدیریت حرفة‌ای آسیب‌پذیر شود و عواقب منفی از جمله بدین شدن نسبت به سازمان را برای زیرستان در پی داشته باشد. در زمینه خودترویجی مدیران هم می‌توان گفت که بی‌شک در یک سازمان و در یک صنعت همه امور صدرصد مثبت یا منفی نیست، اما اینکه همه افراد این توانایی و ظرفیت را در خویش به وجود آورده باشند که انتقاد از عملکرد را سرلوحة اصلاح و پیشرفت قرار دهند، این اقدام می‌تواند سازنده و مبتنی بر واقع‌گرایی و به نفع وزارت ورزش و جوانان باشد. وقتی پس از شنیدن انتقادهای اصولی، مدیران سازمان باز هم بر این نکته پافشاری کنند که ما بهترین هستیم و ما بهتر از هر کسی می‌توانیم این سازمان را اداره کنیم و انتقادات اصولی را به کار خود وارد ندانند، این عامل سبب می‌شود که کارکنان احساس کنند مدیران خودترویج هستند و در نتیجه به آنها بدین شوند. پیش‌بینی ناپذیر بودن مدیران نیز بیشترین تأثیر را در روابط بین‌فردي می‌گذارد، زیرا اطرافيان مدیر نمی‌دانند او در موقعیت‌های گوناگون چه عکس‌العملی نشان

می‌دهد. مدیران با شخصیت پیش‌بینی‌ناپذیری، با اینکه اغلب در روابط بین‌فرادی‌شان دچار مشکل هستند، فکر می‌کنند مشکل از دیگران است (۳۲). این مدیران پیش‌بینی‌ناپذیر دارای روابط متعدد و ناپایدارند و عموماً روابط‌شان با زیردستان انسجام زیادی ندارد و دائم در حالت تعارض با اطرافیان هستند که می‌تواند تأثیرات منفی بر روابط آنها با کارکنان بر جای بگذارد. در آخر سرپرستی توهین‌آمیز، شامل رفتارهای کلامی و غیرکلامی خصمانه رهبران نسبت به زیردستان است. نمونهٔ چنین رفتارهایی پرخاشگری، حمله به عزت نفس کارکنان، دشنام و تحکیر آنها، تمسخر و بازخورد منفی و مخرب است. همچنین، سرپرستی توهین‌آمیز، استفاده از نیروی فیزیکی مانند هل دادن و کتک زدن را هم شامل می‌شود (۳۲). دیگر نتایج تحقیق نشان داد که بین پنج مؤلفه رهبری زهرآگین شامل رهبری آمرانه، رهبری توهین‌آمیز، خودشیفتگی، خودترویجی و پیش‌بینی‌ناپذیر بودن با مدیریت ماکیاولیسم به ترتیب ارتباط مثبت و معنادار $.0/88$ ، $.0/77$ ، $.0/84$ ، $.0/79$ و $.0/80$ وجود دارد. از طرف دیگر، اثری که سبک رهبری زهرآگین به صورت غیرمستقیم و از طریق متغیر واسطه مدیریت ماکیاولیسم بر بدینی سازمانی می‌گذارد، برابر $.0/32$ درصد است. پس می‌توان نتیجه گرفت که مدیریت ماکیاولیسم، ارتباط متغیر سبک رهبری زهرآگین و بدینی سازمانی را به صورت مثبت و نسبی میانجی‌گری می‌کند. در واقع، وجود رهبری زهرآگین در وزارت ورزش و جوانان به شکل‌گیری و افزایش مدیریت ماکیاولیسم منجر می‌شود و ایجاد مدیریت ماکیاولیسم در سطح سازمان نیز به افزایش بدینی سازمانی کارکنان می‌انجامد، در نتیجه رابطه رهبری زهرآگین و بدینی سازمانی کارکنان را تشدید می‌کند. در این بخش تحقیق منسجمی که نتایج به دست آمده را تأیید کند، وجود نداشت، اما می‌توان به نتایج تحقیق پاناجیوتیز و همکاران (۲۰۱۵) اشاره کرد که نشان داد رهبری ماکیاولی سبب افزایش بدینی سازمانی می‌شود و بر خستگی عاطفی کارکنان تأثیر می‌گذارد (۳۳). همچنین شیری و همکاران (۱۳۹۴)، که ارتباط بین خودشیفتگی مدیران را به عنوان یکی از مؤلفه‌های رهبری زهرآگین و رفتارهای منافقانه با نقش میانجی رفتار ماکیاولی‌گری مدیران تأیید کرد، می‌تواند با نتایج این بخش از تحقیق همسو باشد (۲۸). بلشاک و همکاران (۲۰۱۵)، معتقدند که رهبران ماکیاولی متعهد به دستکاری دیگران هستند تا اهداف خود را به انجام برسانند. آنها اعتماد کمی به مردم داشته و تمایل دارند دیگران را مورد اعتماد قرار ندهنند. علاوه‌بر این، آنها اظهار داشتنند که رهبران ماکیاولی استانداردهای اخلاقی را نادیده می‌گیرند و در رفتارهایی که به نفع خود است، ارزش را می‌بینند که این مسئله موجبات نارضایتی کارکنان و بدین شدن آنها نسبت به رهبران و کل سازمان را موجب می‌شود (۳۴). کسلر و همکاران (۲۰۱۰)، نیز معتقدند نوعی تعامل بین رفتارهای منفی رهبری و ماکیاولی

وجود دارد که وجود رفتارهای منفی از سوی رهبران در سازمان به شکل‌گیری مدیریت ماکیاولیسم در سطح سازمان منجر می‌شود و می‌تواند در نهایت تأثیرات سویی را بر روی نیروی انسانی سازمان بر جای بگذارد (۲۱).

به طور کلی نتایج این تحقیق نشان داد که رفتارهای رهبری زهرآگین بر بدینی کارکنان نسبت به وزارت ورزش و جوانان مؤثر است و وجود رفتارهای مدیریت ماکیاولیسم به تشید این رابطه منجر می‌شود. می‌توان گفت که رفتارهای سمی و زهرآگین به گونه‌ای است که بر احتیاط می‌تواند در بین اعضای سازمان گسترش یابد. این رفتارها در وزارت ورزش و جوانان به عنوان یک سازمان دولتی، بهدلیل شرایط خاصی مانند وجود تمرکز در این وزارتخانه و زیاد بودن حیطه اختیارات مدیران، نظارت کم، شفاف نبودن، عدم پاسخگویی، نبود سازوکارهای ارزیابی عملکرد؛ که وجود دارند، می‌تواند بیشتر و سریع‌تر ایجاد شود. گسترش بدینی کارکنان وزارت ورزش و جوانان نسبت به یکدیگر موجب می‌شود که میزان اعتماد و اطمینان آنها به همدیگر در سطح پایین‌تری قرار گیرد و همین عامل خوداثربخشی این وزارتخانه را با مشکل مواجه می‌کند. در کنار این عامل، نوع برخورد رهبر و عدم حمایت از کارکنان، سرخوردگی و کاهش انگیزه زیردستان را به همراه دارد که رفتار فرانچی را از خود بروز می‌دهند. بنابراین مدیران این وزارتخانه باید سعی کنند که کمتر به سمت رفتارهای سمی و زهرآگین متمایل شوند و تا حد ممکن از بروز این رفتارها در شیوه رهبری خود ممانعت به عمل آورند، چراکه در غیر این صورت وجود و تداوم این رفتارهای منفی در نهایت مدیران را به سمت ماکیاولی‌گری و بی‌توجهی به سازمان و منابع انسانی آن سوق می‌دهد و شرایط را برای بدینی شدن کارکنان به کل سازمان فراهم می‌کند و مانع تحقق اثربخشی و جهت‌گیری سازمان در راستای اهداف واقعی خود می‌شود. بر این اساس، پیشنهادهای کاربردی زیر به منظور استفاده مسئولان وزارت ورزش و جوانان ارائه می‌شود:

۱. رهبری زهرآگین از مجرای ساختار بوروکراتیک و مدیریت منابع انسانی ناکارامد سازمان محقق می‌شود. از این‌رو، توصیه می‌شود مادام که امکان‌پذیر است، در ایجاد ساختار سازمانی ارگانیک-دموکراتیک و رفع ناکارامدی مدیریت منابع انسانی سازمان از طریق اعمال شایسته‌سالاری، اصلاح نظام تشویق و تنبیه و نظارت، تقویت ثبات مدیریتی و رفع ابهام از مشاغل اهتمام ورزیده شود تا اگر مدیریت ارشد سازمان تغییر کرد و به رهبری زهرآگین تمایل نشان داد، محملي برای تحقق منویات خود نداشته باشد.

۲. ایجاد کمیته‌های کاری تخصصی بهمنظور نظارت بر کار رهبر، افزایش میزان مشارکت کارکنان در تصمیمات کاری و در نتیجه افزایش سطح رضایت و انگیزه آنها و در نتیجه توسعه فعالیت‌های گروهی. این عامل سبب می‌شود که رهبر سازمان کمتر رفتار منفی از خود بروز دهد و به سمت ماکیاولی‌گری و تلاش برای رسیدن منافع خود گرایش کمتری پیدا کند و نتواند به کارکنان سازمان بی‌تفاوت باشد. در نتیجه وقتی کارکنان در فعالیت‌های سازمان مشارکت زیادی داشته باشند و رهبر سازمان نتواند آنها را محدود کند، بدینی آنها نیز نسبت به سازمان به حداقل می‌رسد.
۳. برقراری سامانه دقیق ارزیابی عملکرد کارکنان به‌طوری‌که عملکرد واقعی فرد مبنای ارزیابی قرار بگیرد. این کار سبب می‌شود که دخالت مدیریت ارشد در نتایج ارزیابی کم‌رنگ‌تر شود و نتایج آن را واقعی‌تر گرداند. برقراری چنین سامانه‌ای افزایش انگیزه کارکنان را برای عملکرد بهتر در پی دارد که از میزان بیگانگی شغلی و بدینی آنها به سازمان می‌کاهد و در بلندمدت به افزایش بهره‌وری و عملکرد کارکنان منجر می‌شود.
۴. شایسته‌سالاری مدیران برای سازمان امری حیاتی است، چراکه مدیران با ویژگی‌های منفی سبب دامن زدن به رفتارهایی می‌شوند که حیات سازمان‌ها را با خطر مواجه می‌کنند.

منابع و مأخذ

1. Littrell, R. F. Influences on Employee Preferences for Empowerment Practices by the Ideal Manager in China, International Journal of Intercultural Relations, (2007). Vol.31, pp.87-110. Lipman .
2. Seyed Javadin, S. R; Gholipour, A; Jan Alizadeh, M (2014). Identify the effect of using Toxic leadership style in the organization on the results and consequences of human resources. Human resource management research. 6 (4). 109-127. (in Persian)
3. Özler, E.; Derya, A.; Giderler' C. "A research to determine the relationship between organizational cynicism and burnout levels of employees in health sector". Business and Management Review, (2011). 1(4), 26-38.
4. Cole, M.S. and Bruch, H. and Vogel, B. Emotion as mediators of the relations between perceived supervisor support and psychological hardiness on employee cynicism. Journal of Organizational Behavior, (2006). Vol. 27, pp. 463-484.
5. Kalagan, G. and Aksu, B. Organizational cynicism of the research assistants: A Case of Akdeniz University. Procedia Social and Behavioral Sciences, (2010). Vol. 2, pp. 4820-4825.
6. Arabaci, I. "The Effects of Depersonalization and Organizational Cynicism Levels on the Job Satisfaction of Educational Inspectors". African Journal of Business Management,

- (2010). 4(13), 2803- 2807.
7. Ince, M., & Turan, S. Organizational Cynicism as A Factor that Affects the Organizational Change in the Process of Globalization and An Application in Karaman's Public Institutions, Journal of Economics, Finance and Administrative Sciences, (2011). Issue 37, 104-121.
 8. James, M.S.L. Antecedents and Consequences of Cynicism in organizations: An examination of the potential positive and negative effects on school systems. Dissertation submitted to the Department of Management in partial fulfillment of the requirements for the degree of Doctor of Philosophy, The Florida State University, College of Business. (2005).
 9. Chiaburu, D. S., Peng, A. C., Oh, I-S., Bank, G. C., & Lomeli, L.C. Antecedents and consequences of employee organizational cynicism: A meta-analysis. Journal of Vocational Behavior, (2013). 83, 181-197.
 10. Barnes, L.L. The effect of organizational cynicism on community colleges: Exploring concepts from positive psychology. Dissertation submitted to the Faculty of Claremont Graduate University in partial fulfillment of the requirements for the degree of Doctor of Philosophy in Psychology. (2010).
 11. Einarsen, S. skogstad, A. Asland, M. S. The nature prevalence, and outcomes of destructiv Leadership: A behavioral and conglomerate approach. In B. schyns and T. hansbrough (Eds). When Leadership goes wrong: Destructive Leadership. Mistakes, and ethical failure. (2010). Pp 145-171.
 12. Walton. Toxic Leadership: the key concepts. Abingdon: Routledge. Pp 63-160. (2008).
 13. Heppell, T. Toxic Leadership: Appling the Lipman-Blumen Model to Political Leadership, Representation, (2011). Vol.3, pp. 241-249.
 14. Blumen, J. The Allure Of Toxic Leaders: Why We Follow Destructive Bosses and Corrupt Politicians and How We Can Survive Them, New York: Oxford University. (2005).
 15. Hitchcock, Melanie J. The Relationship Between Toxic Leadership, Organizational Citizenship, and Turnover Behaviors Among San Diego Nonprofit Paid Staff. Ph.D. Thesis. University of San Diego, (2015). 153 pages.
 16. Foster, E (2018). Impact of Manager Perceptions of Toxic Leadership on Their Job Satisfaction and Organizational Commitment in the Food Processing Industry. Ph.D. Thesis. Grand Canyon University. Pp 167.
 17. Dobbs, James M . The relationship between percieved toxic leadership styles, leader effectiveness, and orgnaizational cynicism. Master's thesis. University of San Diego, (2014). 137 pages.
 18. Roter, Annette B. The lived experiences of registered nurses exposed to toxic leadership behaviors. Master's thesis. Capella University, (2011). 177 pages.
 19. Fitzgibbons, A (2018). The Relation Between Toxic Leadership and Organizational Climate: An Investigation Into the Existence of Toxic Leadership Within an Organization and the Effects Those Toxic Elements Have on Organizational Climate. Ph.D. Thesis. Indiana Institute of Technology. Pp174.

- 20.Padilla, A., Hogan, R, & Kaiser, R. The Toxic Triangle: Destructive Leaders, Susceptible Followers and Conducive Environments, *The Leadership Quarterly*, (2007). Vol.3, pp.176±94.
- 21.Kessler, S.R., Bandelli, A.C., Spector, P.E., Borman, W.C. "Re-examining Machiavelli: A three-dimensional model of Machiavellianism in the workplace, *Journal of Applied Social Psychology*, (2010). 40, 1868-1896
- 22.Chen, S.Y. "Relations of Machiavellianism with Emotional Blackmail Orientation of Salespeople". *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, (2010). 5, 294-298.
- 23.Campbell, W.K., Hoffman, B.J., Campbell, S.M. & Marchisio, G. "Narcissism in Organizational Contexts". *Human Resource Management Review*, (2011). 21(4), 268–284.
- 24.Pincus, A.L., Ansell, E.B., Pimentel, C.A., Cain, N.M., Wright, A.G.C. & Levy, K.N. "Initial Construction and Validation of the Pathological Narcissism Inventory". *Psychological assessment*, (2009). 21 (3): 365-379.
- 25.Sendjaya, S., Pekerti, A., Härtel, C., Hirst, G. & Butarbutar, I. "Are Authentic Leaders Always Moral? The Role of Machiavellianism in the Relationship between Authentic Leadership and Morality". *Journal of Business Ethics*, (2014). 1- 15.
- 26.Hartmann, Frank G.H and Victor S. Mass (2010)"Why Business Unit Controllers Create Budget Slack : Involvement in Management, Social Pressure and Machiavellianism "Behavioral research In Accounting Vol.22,No.2pp.27-49.
- 27.Mark Bell The Impact of Toxic Leadership on Follower Effectiveness. Available from ProQuest Dissertations and Theses Global database. (2017). (UMI No. 10260880).
- 28.Shiri, A; Khald Sharafi, S; Dehghani, M; Yasini, A (2015). Investigating the relationship between managers 'narcissism and hypocritical behaviors with the mediating role of managers' Machiavellian behavior in government organizations in Kermanshah. Management of government organizations. 3 (11). 107-128. (in Persian)
- 29.O'Reilly, C.A., Doerr, B., Caldwell, D.F. & Chatman, J.A. "Narcissistic CEOs and Executive Compensation". *The Leadership Quarterly*, (2014). 25 (2), 218-231.
- 30.Eidipour, K, Zardoshtian, S, Abbasi, H, Farzi, H (2013). Relationship between servant leadership style and creativity of employees of Lorestan Sports and Youth Department. 3 (6). 29-37. (in Persian)
- 31.Pelletier, K. L. Leader toxicity: An empirical investigation of toxic behavior and rhetoric. *Leadership*, (2010). 6 (4), 373-389.
- 32.Schmidt, A. A. Development and validation of the Toxic Leadership Scale, University of Maryland, College Park. (2008).
- 33.Panagiotis. G, Eugenia. P, Theodora. K. The Detrimental Effect of Machiavellian Leadership on Employees' Emotional Exhaustion: Organizational Cynicism as a Mediator. *Europe's Journal of Psychology*, (2015). Vol. 11 (4), doi:10.5964/ejop.v11i4.988.
- 34.Belschak, F. D., Den Hartog, D. N., & Kalshoven, K. Leading Machiavellians: How to translate Machiavellians' selfishness into pro-organizational behavior. *Journal of Management*, (2015). 41, 1934-1956.doi:10.1177/01492063134.

The Relationship of the Components of Toxic Leadership Style with Organizational Cynicism in the Staff of the Ministry of Sport and Youth with the Mediating Role of Machiavellianism Management

Kamran Eydipour^{*1} - Bahram Yousefi² - Hossein Eydi³ - Shirin Zardoshtian⁴

1. PhD Student of Sport Management, Razi University, Kermanshah, Iran, 2. Associate Professor of Sport Management, Razi University, Kermanshah, Iran, 3,4. Assistant Professor of Sport Management, Razi University, Kermanshah, Iran

(Received: 2018/09/08, Accepted: 2019/06/25)

Abstract

The aim of this study was to investigate the relationship of the components of toxic leadership style with organizational cynicism in the staff of the Ministry of Sport and Youth with the mediating role of Machiavellianism management. The research method was descriptive and was in the category of applied research. The statistical population of the study consisted of all the official staff of the Ministry of Sport and Youth (N=335). The sample size of the study included 180 subjects based on Morgan's table. 3 standard questionnaires of Schmidt's Toxic Leadership (2008), the Machiavellian Management Questionnaire by Ruth Klaus (2009) and the Kalagan's Organizational Cynicism Questionnaire (2009) were used in the study. Content validity of the questionnaires was approved by 6 sport management professors at Razi University. Their reliability was determined as 0.89, 0.87 and 0.88 respectively. Pearson correlation coefficient and path analysis model were used to analyze the data using SPSS and Amos software. The results showed that toxic leadership had a positive effect on organizational cynicism, with the impact factor of 0.53. It can also be stated that Machiavellianism management plays a mediating role with the impact factor of 0.32 in the effect of toxic leadership on organizational cynicism. Therefore, managers should try to prevent toxic behaviors as much as possible in their leadership style, because the existence and continuation of these negative behaviors ultimately lead managers to the lack of attention to the organization and its human resources and lay the groundwork for staff's cynicism in the organization.

Keywords

Machiavellianism management, Ministry of Sport and Youth, organizational cynicism, toxic leadership.

*Corresponding Author: Email: eidipour_kamran@yahoo.com; Tel: +989169634305