

## بررسی تاثیر مدیریت دانش بر عملکرد مالی سازمان با توجه به نقش میانجی نوآوری و هوش سازمانی

اردشیر بذرکار\*

محمد حاجی محمدی<sup>۲</sup>

تاریخ دریافت: ۱۳۹۸/۱۲/۱۰ تاریخ چاپ: ۱۳۹۸/۱۲/۱۱

### چکیده

هدف اصلی این پژوهش بررسی تاثیر مدیریت دانش بر عملکرد مالی سازمان با توجه به نقش میانجی نوآوری و هوش سازمانی بود. تحقیق حاضر از نظر هدف، از نوع تحقیقات کاربردی، بر اساس روش جمع آوری داده‌ها از نوع تحقیقات پیمایشی و از نظر روش انجام از نوع تحقیقات توصیفی- همبستگی بود. جامعه آماری این تحقیق را مدیران سی و یک بانک فعال در صنعت بانکداری تشکیل دادند. با توجه به حجم پایین جامعه آماری تحقیق، نمونه آماری برابر با تعداد جامعه آماری در نظر گرفته شد. به منظور جمع آوری داده‌های تحقیق از تحقیقات کتابخانه‌ای و میدانی (پرسشنامه) استفاده شد. در این پژوهش به منظور تجزیه و تحلیل داده‌های جمع آوری شده و آزمون فرضیه‌های پژوهش از روش مدل یابی معادلات ساختاری در نسخه سه نرم افزار پی‌ال اس<sup>۱</sup> استفاده شد. نتایج آزمون فرضیات نشان داد که مدیریت دانش تاثیر مثبت و معناداری بر عملکرد مالی سازمان دارد، بطور که ۰/۶۴۵ درصد از تغییرات مربوط به عملکرد مالی سازمان را به طور مستقیم تبیین می‌کند. همچنین یافته‌های تحقیق نشان داد که نوآوری و هوش سازمانی بر عملکرد مالی سازمان تاثیر مثبتی دارند و به ترتیب ۰/۷۱۸ و ۰/۴۷۵ از تغییرات مربوط به متغیر عملکرد مالی سازمان را به طور مستقیم تبیین می‌کنند. در پایان نیز نتایج بدست آمده از آزمون سوبول و واف نشان داد که در سطح اطمینان ۹۵ درصد مدیریت دانش از طریق متغیرهای میانجی نوآوری و هوش سازمانی بر عملکرد مالی سازمان تاثیر مثبت و معناداری دارد.

### واژگان کلیدی

مدیریت دانش، عملکرد مالی سازمان، نوآوری، هوش سازمانی، صنعت بانکداری.

<sup>۱</sup> استادیار، گروه مدیریت صنعتی، واحد تهران شمال، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران (نویسنده مسئول: Ardeshir.Bazrkar@gmail.com)

<sup>۲</sup> کارشناس ارشد مدیریت دولتی، دانشکده مدیریت، واحد تهران شمال، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران (mhajimohammadi3@gmail.com)

## ۱. مقدمه

امروزه دانش به عنوان اساس و مهمترین عامل رقابت مطرح شده است و در کنار دانش، نوآوری نیز به عنوان مهم ترین عامل جهت بقای شرکت ها، شناخته شده است (هاو و همکاران<sup>۲</sup>، ۲۰۱۳، وو و وانگ<sup>۳</sup>، ۲۰۱۶). در جامعه فرا صنعتی، بقا و پیشرفت حول محور دانش و دانایی استنباط می شود و منابع ناملموس، یعنی دانایی و اطلاعات، به عنوان منابع و عوامل عمده ی تولید، بهبود فرآیندهای کاری و افزایش میزان رضایت کاربران و مشتریان جایگزین دارایی های فیزیکی شده است. در حال حاضر مدیریت دانش به صورت گسترده به عنوان یک مزیت رقابتی شناخته می شود (اورنگا و چالمیتا<sup>۴</sup>، ۲۰۱۹). دانشمندان معاصر مدیریت غالباً بر اثربخشی تأکید دارند که به وسیله کسب، توسعه و به کارگیری دانش ایجاد می شود بعلاوه هوش سازمانی یک موضوع بالاهمیت در نزد صاحبنظران توسعه و رفتار سازمانی است (یوریچ و بروکبانک<sup>۵</sup>، ۲۰۰۵). هوش سازمانی، تضمین کننده برتری های بلندمدت برای سازمانها و جوامع و بهبود عملکرد آنهاست. هوش سازمانی اشاره به مجموعه ای از ابزار و تکنیک هایی دارد که به تبدیل مقدار زیادی از داده ها از منابع مختلف به اطلاعات معنی دار برای حمایت از تصمیم گیری و بهبود عملکرد سازمانی کمک می کند. در دهه گذشته، هوش سازمانی به عنوان یک نیروی محرك اصلی برای کارایی و اثربخشی سازمانی ظهرور کرده است (ramaکریشنان و همکاران<sup>۶</sup>، ۲۰۱۶). رقابت بین سازمانها هر روز فشرده تر می شود و نرخ نوآوری رو به افزایش است. رقابت بین سازمانها باعث شده است که به منظور کاهش هزینه ها، نیروی انسانی را کاهش دهند و کاهش نیروی انسانی، سازمانها را بر آن داشته است که نسبت به صریح کردن دانش ضمنی موجود نزد کارکنان اقدام کنند (هرسی و بلانچارد<sup>۷</sup>، ۲۰۰۱) سازمانهای دارای قدرت نوآوری بیشتر نیز، در پاسخ به محیط های متغیر و ایجاد قابلیت های جدیدی که به آنها اجازه نیل به نوآوری بهتر را می دهد، موفق تر هستند (صادقی و محتشمی<sup>۸</sup>، ۲۰۱۱). نوآوری به عنوان عامل مهم و حیاتی برای ایجاد ارزش و مزیت رقابتی پایدار در سازمان ها است (یوسف<sup>۹</sup>، ۲۰۰۹) سازمان ها ناچار هستند تا نوادری پایداری در مدیریت داشته باشند که از طریق بادگیری مستمر و تسهیم دانش در بین کارکنان و مشتریان ایجاد می شود (گوردون و دیتو ماسو، ۱۹۹۲). مدیریت دانش به سازمان کمک می کند تا اطلاعات مهم و مفید را یافته، گزینش، سازماندهی و منتشر کند (شجاعت و همکاران<sup>۱۰</sup>، ۲۰۱۹). مدیریت دانش برای انجام فعالیت هایی چون حل مسله، آموختن پویا و تصمیم گیری ضروری است و می تواند عملکرد سازمانی و بطور خاص عملکرد مالی سازمان را با قادر ساختن سازمان به عملکرد هوشمندانه تر بهبود بخشد (یولس<sup>۱۱</sup>، ۲۰۰۵). سازمانی که به دنبال پیاده سازی مدیریت دانش و دستیابی به بهبود عملکرد خود در جنبه های مختلف است از طریق نوآوری در فرآیندهای جاری خود یاد می گیرد دانش را هوشمندانه مدیریت کند. هدف اصلی این پژوهش بررسی تاثیر مدیریت دانش بر عملکرد مالی سازمان با توجه به نقش میانجی متغیرهای نوآوری و هوش سازمانی در صنعت بانکداری است. در ارتباط با تاثیر پیاده سازی مدیریت دانش بر بهبود عملکرد سازمان، تاثیر نوادری بر بهبود عملکرد سازمانی و

<sup>2</sup> Hau et al

<sup>3</sup> Wu Wang

<sup>4</sup> Orenga-Roglá & Chalmeta

<sup>5</sup> Ulrich & Brockbank

<sup>6</sup> Ramakrishnan

<sup>7</sup> Hercy & Belanchard

<sup>8</sup> Sadeghi& Mohtashami

<sup>9</sup> Yusuf

<sup>10</sup> Shujahat et al.

<sup>11</sup> Yolles

همچنین ارتباط هوش سازمانی و عملکرد سازمانی تحقیقاتی بسیاری تا کنون صورت گرفته است؛ اما تا کنون پژوهشی که به طور همزمان تاثیر دو متغیر نوآوری و هوش سازمانی را به میانجی در رابطه میان مدیریت دانش و عملکرد مالی سازمانی عنوان متغیرهای در صنعت بانکداری مورد بررسی قرار دهد، صورت نگرفته است. این پژوهش به دنبال پر کردن این شکاف تحقیقاتی است.

## ۲. مبانی نظری و ادبیات پژوهش

### ۲-۱. مدیریت دانش

امروزه در میان بسیاری از شرکت‌ها، اهمیت مدیریت دانش به عنوان یک سلاح مهم برای حفظ مزیت رقابتی و بهبود عملکرد مالی و غیر مالی سازمان به رسمیت شناخته شده و نتایج پژوهش‌های متعدد صورت گرفته در نقاط مختلف دنیا حاکی از اثر مستقیم مدیریت دانش بر بهبود عملکرد می‌باشد، به طوری که اگر کیفیت دانش سازمانی مطلوب باشد، می‌توان انتظار داشت که عملکرد سازمان در جنبه‌های مختلف به میزان قابل توجهی بهبود یابد (زاده و همکاران<sup>۱۲</sup>). پژوهشگران در مطالعات خود دریافتند که مدیریت دانش برخلاف مدیریت‌های دیگر زودگذر نیست بلکه اثرات ماندگاری دارد. حفظ مزیت رقابتی و بقا در سازمان به کمک مدیریت دانش در صورتی امکان‌پذیر است که سازمان بتواند به طور مستمر به خلق دانش‌های نو پردازد (یانگ<sup>۱۳</sup>، ۲۰۱۰). تعریف مدیریت دانش مشکل است و تعریف مشخصی که به طور جهانی مورد توافق همگان باشد، وجود ندارد. همین امر موجب شده است که صاحب‌نظران بر اساس تجارت و دیده گاه‌های مختلف، تعاریف گوناگونی را ارائه دهند. یانگ و همکاران (۲۰۱۰) مدیریت دانش را اینگونه تعریف می‌کند: مجموعه فرآیندهایی است که از دانش به عنوان یک عامل مهم کلیدی برای ایجاد ارزش استفاده می‌کند و مهم ترین مؤلفه‌های مدیریت دانش شامل، خلق، کسب، ثبت، انتقال و کاربرد دانش می‌باشند همچنین رز و همکاران<sup>۱۴</sup> (2012) مدیریت دانش را مفهومی می‌داند که سازمان بطور آگاهانه و جامع دانش خود را مورد منابع، استاد و مدارک و مهارت‌های افراد جمع آوری، سازماندهی، اشتراک‌گذاری و تجزیه و تحلیل می‌کند. در واقع می‌توان گفت مدیریت دانش رویکردی برای دستیابی به اهداف سازمانی از طریق استفاده بهتر از دانش است (فادیا و کامل<sup>۱۵</sup>، ۲۰۱۴). مدیریت دانش شامل فرایند ترکیب بهینه دانش و اطلاعات در سازمان است (حاجی محمدی و همکاران<sup>۱۶</sup>، ۲۰۱۹). سیستم مدیریت دانش یک سیستم برای اعمال و استفاده از اصول مدیریت دانش از طریق فرآیند ایجاد، انتقال و استفاده از دانش در سازمان می‌باشد (السید<sup>۱۷</sup>، ۲۰۱۵) در مورد فرآیندهای مدیریت دانش توافقی وجود ندارد. محققان مختلف فرآیندهای متفاوتی را برای مدیریت دانش شناسایی کرده‌اند. برای مثال اسپندر<sup>۱۸</sup> (۱۹۹۶)، فرآیندهای مدیریت دانش را شامل خلق دانش، انتقال دانش و استفاده از دانش مطرح کرد (تریولیا و ناسیاپولوس<sup>۱۹</sup>، ۲۰۱۵). پروبست<sup>۲۰</sup> و دیگران (۲۰۰۰)

<sup>12</sup> Zaiad et al.

<sup>13</sup> Yang

<sup>14</sup> Rus et al.

<sup>15</sup> Fadia& Kamel

<sup>16</sup> Hajimohammadi et al.

<sup>17</sup> El Said

<sup>18</sup> Spender

<sup>19</sup> Trivella & Nasiopoulos

<sup>20</sup> Probst

- فرآیندهای شناسایی، کسب، توسعه، تسهیم /انتشار، کسب، انتقال و استفاده را برای مدیریت دانش معرفی کرده است. علوی و لیدنر<sup>۲۱</sup> (۲۰۰۱) چهار فرآیند خلق دانش، ذخیره/بازیابی دانش، انتقال دانش و کاربرد دانش را مطرح کردند. در این پژوهش متغیر مدیریت دانش بر اساس پنج مولفه: خلق دانش، اکتساب دانش، سازماندهی دانش، انتشار دانش و کاربرد دانش مورد بررسی قرار گرفت. در ادامه هر یک از مولفه‌ها تشریح می‌شوند:
- خلق دانش: خلق دانش اولین مرحله از مراحل وسیع فرآیند مدیریت دانش است. دانش در سازمان در دو چرخه متمایز شخصی و گروهی خلق می‌شود. دانش شخصی وقتی در بافت سازمانی به کار می‌رود دانش جدیدی خلق شده که می‌توان آن را دانش سازمانی نامید (بوس<sup>۲۲</sup>، ۲۰۰۴).
  - اکتساب دانش: اکتساب دانش شامل بدست اوردن دانش برای استفاده داخل سازمان، از طریق دانش برونو سازمانی است که در دسترس دیگران قرار دارد (گابریل و ناورو<sup>۲۳</sup>، ۲۰۱۵). کسب دانش عبارت است از فرآیند دانش صریح و هم دانش نهان (فادیا و کامل، ۲۰۱۴).
  - سازماندهی دانش: دانش که ایجاد شده باید به شکل اولیه اش در پایگاه‌های اطلاعاتی ذخیره شود. بسیاری از سازمان‌ها از انواع مختلف منابع، جهت ظبط و نگهداری دانش استفاده می‌کنند (لین<sup>۲۴</sup>، ۲۰۰۷).
  - ذخیره دانش: نگهداشت دارایی‌های دانش سازمان در قالب یک بانک اطلاعاتی اثربخش (لاوسون<sup>۲۵</sup>، ۲۰۰۳).
  - انتشار دانش: انتشار دانش مستلزم برداشتن دو گام است: فرستادن یا عرضه دانش به گیرنده‌ای بالقوه و جذب آن توسط شخص. منظور از انتشار دانش، افزایش توانایی سازمان در انجام کارها و در نهایت بالا بردن ارزش آنهاست (عیدات و همکاران<sup>۲۶</sup>، ۲۰۱۶).
  - کاربرد دانش: کاربرد دانش فرآیندی است که تضمین می‌کند سازمان، دانش به دست آمده را به درستی استفاده می‌کند. از منظر دیگر کاربرد دانش بیانگر جمع آوری دستورالعمل‌ها و فرآیندهای حل مساله است که در تصمیم‌گیری ها به کار می‌رود (گابریل و ناورو، ۲۰۱۵، شجاعت و همکاران، ۲۰۱۹).

## ۲-۲. نوآوری

امروزه نیاز به نوآوری در سازمان‌های خدماتی عنصر مهمی برای مزیت رقابتی در حوزه‌های مختلف است (بذرکار<sup>۲۷</sup>، ۲۰۱۷). نوآوری یک از فاکتورهای مهم برای موفقیت، بقای شرکت و مزیت رقابتی است (خیمتز و سانز<sup>۲۸</sup>، ۲۰۱۱). نوآوری به وسیله شامپیتر تعریف شده است، او بیان می‌کند که خلاقیت، نیروی محرکه ای برای توسعه می‌باشد و به معنای امادگی و تمایل شرکت برای پذیرش ایده‌های جدیدی است که منجر به توسعه و عرضه محصولات جدید می‌شود (روبرا و کیرکا<sup>۲۹</sup>، ۲۰۱۲) نوآوری به عنوان یک عامل حیاتی برای سازمان تأثیرات بسیار مهمی بر نتایج سازمانی دارد و می‌تواند سازمان به ارائه ایده‌ها، اختراقات و اکتشافات جدید که منجر به تولید محصولات و خدمات می-

<sup>21</sup>Alavi & Leidner

<sup>22</sup>Bose

<sup>23</sup>Gabriel, Navarro

<sup>24</sup>Lin

<sup>25</sup>Lawson

<sup>26</sup>Obeidat et al.

<sup>27</sup>Bazrkar

<sup>28</sup>Jimenez & Sanz

<sup>29</sup>Rubera&Kirca

شوند، ترغیب نماید (چاهال و بکشی<sup>۳۰</sup>، ۲۰۱۵). بر طبق یافته های علی حکیم و حسن<sup>۳۱</sup> (۲۰۱۶) نوآوری ممکن است به نوآوری های رادیکال و افزایشی، تکنولوژیکی و اداری تقسیم شود با این حال محققان اکنون می دانند که سرعت نوآوری و کیفیت نوآوری برای سازمان ها در یک محیط تجاری پیچیده و در حال تغییر بسیار مهم و حیاتی است. سرعت نوآوری نشان دهنده توانایی سازمان در دستیابی سریع به ایجاد فرآیندهایی است که به منجر به تولید محصولات و خدمات در مقایسه با رقبا می شوند به طوری که از مرحله تولید ایده تا تجاری سازی نهایی زمان بسیار کمی سپری می شود (وانگ و همکاران<sup>۳۲</sup>، ۲۰۱۶). یقین نوآوری مربوط به روند و نتیجه نهایی نوآوری است (هانر<sup>۳۳</sup>، ۲۰۰۲) کیفیت نوآوری را می توان از طریق ارزش افزوده مشتری، ویژگی ها، هزینه، قابلیت اطمینان و انعطاف پذیری محصولات و خدمات و اثربخشی فرآیندها اندازه گیری کرد. (وانگ و وانگ<sup>۳۴</sup>، ۲۰۱۲). نوآوری به عنوان استفاده از دانش برای ارائه یک محصول یا خدمت جدید که مورد تقاضای مشتریان است؛ تعریف شده است. در اینجا دانش جدید به دانش تکنولوژی یا بازار اشاره دارد. دانش تکنولوژی به معنای شناخت اجزاء، پیوند بین اجزاء، روشها، فرایندها و فنون بکار رفته در یک محصول یا خدمت است. دانش بازار به معنای شناخت کانالهای توزیع، کاربردهای محصول، نیازها و خواسته های مشتریان است. عملکرد نوآوری به یک نوآوری ارائه شده، با توجه به دانش بازار و دانش تکنولوژیک اشاره دارد (لی و همکاران<sup>۳۵</sup>، ۲۰۰۹). بر همین اساس در پژوهش حاضر، متغیر نوآوری بر اساس دو معیار کیفیت و سرعت سنجدیده می شود تا از این طریق رابطه میان مدیریت دانش، نوآوری سازمانی و عملکرد مالی سازمانی مورد مطالعه قرار گیرد.

### ۳-۲. هوش سازمانی

سازمانها برای حفظ حیات و کارکرد خود نیازمند کارکنان هوشمند می باشند تا بتوانند به نحو اثربخش تری به وظایف خود عمل کنند (موسوی و همکاران<sup>۳۶</sup>، ۲۰۱۶). به نظر جانگ<sup>۳۷</sup> (۲۰۱۴) هوش سازمانی ترکیبی از دانش، مهارت ها، هم در مورد دارایی های ملموس و هم غیرملموس می باشد که سازمان ها می توانند آن را برای رسیدن به اهداف خود گسترش دهند. هوش سازمانی یکی از پیامدهای اجتماعی و گروهی و به عنوان کارکردی از یک گروه از افراد است (احدى نژاد و همکاران، ۲۰۱۲). اهمیت هوش سازمانی در کسب و کار از این امر ناشی می شود که هوش فردی به تنها یک توافقی فائق آمدن بر مسائل پیش رو را ندارد؛ لذا برای غلبه بر مشکلات، نیاز به ایجاد هوش جمعی در درون سازمان به عنوان یک ضرورت اهمیت پیدا می نماید (ماریس و اسکارلت<sup>۳۸</sup>، ۲۰۱۲). ارتقاء هوش سازمانی یکی از الزامات غیرقابل انکار برای اغلب سازمان هاست تا بتوانند از طریق کسب و تجزیه و تحلیل اطلاعات و همین طور افزایش دانش و ایجاد آگاهی، بر قابلیت های خود بیفزایند (دیالتی<sup>۳۹</sup>، ۲۰۰۵). فرایش هوش سازمانی موجب میگردد سازمانها اطلاعات محیط اطراف خود را سریع تر و بادققت بیشتری تجزیه و تحلیل کرده ونتایج حاصل را به طریق سودمند ذخیره و در موقع مقتضی در

<sup>30</sup> Chahal & Bakshi

<sup>31</sup> Hakim & Hasan

<sup>32</sup> Wang et al

<sup>33</sup> Haner

<sup>34</sup> Wang & Wang

<sup>35</sup> Li et al.

<sup>36</sup> Mousavi et al

<sup>37</sup> Jung

<sup>38</sup> Maries & Scarlat

<sup>39</sup> Dealtry

دسترس تصمیم گیرندگان قرار دهنده (تروایکا<sup>۴۰</sup>، ۲۰۱۵). امروزه با رشد فناوری، روش‌های ارتباطی مبتکرانه، واقعیت مجازی، بهبود بازارها و الگوهای شغلی جایگزین که هر یک به نوبه خود تحولات زیادی ایجاد کرده‌اند، تغییرات شتاب بیشتری گرفته است. «آلبرخت» برای موفقیت در یک کسب و کار (سازمان) به داشتن عوامل انسانی هوشمند، تیم‌های هوشمند و سازمان‌های هوشمند اشاره می‌کند (آلبرخت<sup>۴۱</sup>، ۲۰۰۳). گلین<sup>۴۲</sup> در سال ۱۹۹۵ با انتشار مقاله‌ای، سه مدل از هوش سازمانی ارائه کرده است. مدل تجمع یا انباشتگی، مدل سطح تلاقی و مدل توزیعی یا پراکنشی. همچنین گلین هوش سازمانی را به سه رده طبقه‌بندی کرده که عبارت اند از ۱) تجمع هوش فردی ۲) رابطه متقابل و درهم تنیدگی هوش فردی ۳) هوش سازمانی به عنوان یک نظام بزرگتر (پولات<sup>۴۳</sup>، ۲۰۰۹). در این پژوهش متغیر هوش سازمانی بر اساس هفت مولفه‌ای که توسط آلبرخت (۲۰۰۳) و تروایکا (۲۰۱۵) مطرح شده است، مورد بررسی قرار گرفت. این هفت مولفه عبارت اند از: چشم انداز استراتژیک، سرنوشت مشترک، میل به تغییر، روحیه، اتحاد و توافق، بکارگیری دانش و فشار عملکرد.

## ۲-۴. عملکرد مالی سازمانی

فرهنگ انگلیسی آکسفورد عملکرد را به عنوان "اجرا، به کار بستن، انجام دادن هر کار منظم یا تعهد شده" تعریف می‌کند. این تعریف علاوه بر اینکه با ستاده‌ها و بروندادها مرتبط است، نشان می‌دهد که عملکرد با کار و نتایج آن ارتباط تنگاتنگ دارد؛ بنابراین عملکرد را می‌توان به عنوان رفتار تلقی کرد (باسی<sup>۴۴</sup>، ۲۰۰۶). عملکرد سازمانی نشان می‌دهد که یک سازمان چگونه به رسالت و اهداف مربوط به خود می‌رسد، عملکرد سازمانی دلالت بر شروع از یک وضعیت معین و رسیدن به یک هدف دقیق دارد که این ممکن است شامل چندین نقطه هدف از قبیل سهم بازار، حجم فروش، انگیزش کارکنان، رضایت مشتری، سطح کیفیت و غیره باشد (لین و وو<sup>۴۵</sup>، ۲۰۱۰). عملکرد سازمانی پدیده‌ای پیچیده است که شاید ساده ترین تعبیر برای آن را بتوان، مجموعه فعالیتهای معطوف به دستیابی سازمانی دانست. متناسب با عملکرد که از دریچه‌های مختلف مورد مطالعه قرار گیرد، اهداف نیز از دریچه‌های مختلفی بروز می‌کند. عملکرد را می‌توان توانایی سامانه سنجش در دستیابی به نتایج مرتبط با اهداف سنجش بیان کرد (رز و همکاران<sup>۴۶</sup>، ۲۰۱۲). عملکرد سازمانی، به چگونگی انجام ماموریت‌ها، وظایف و فعالیت‌های سازمانی و نتایج انجام آنها اطلاق می‌شود. عملکرد سازمانی یک معیار بسیار مهم در ارزیابی موفقیت سازمان به شمار می‌رود و همواره از مهم ترین متغیرهای وابسته در پژوهش‌های حوزه مدیریت عملکرد است (اقبال و همکاران<sup>۴۷</sup>، ۲۰۱۹). طبق نظریه کوهانگ و همکاران<sup>۴۸</sup> (۲۰۱۷) عملکرد سازمانی مطلوب، نشان دهنده پیشرفت و توسعه یک سازمان است. عملکرد سازمانی دارای ابعاد مختلفی است. بسیاری از محققان در رابطه با ارزیابی و سنجش عملکرد سازمان‌ها بیشتر بر جنبه مالی آن تمرکز دارند. در این پژوهش نیز تایید پژوهش بر عملکرد مالی سازمان است. شاخص‌های مورد بررسی بر اساس تحقیقات ژائو و همکاران<sup>۴۹</sup> (۲۰۱۸) و گاندی و همکاران<sup>۵۰</sup>

<sup>40</sup> Travica

<sup>41</sup> Alberecht

<sup>42</sup> Glynn

<sup>43</sup> Polat

<sup>44</sup> Busi

<sup>45</sup> Liu & Wu

<sup>46</sup> Ruz

<sup>47</sup> Iqbal et al.

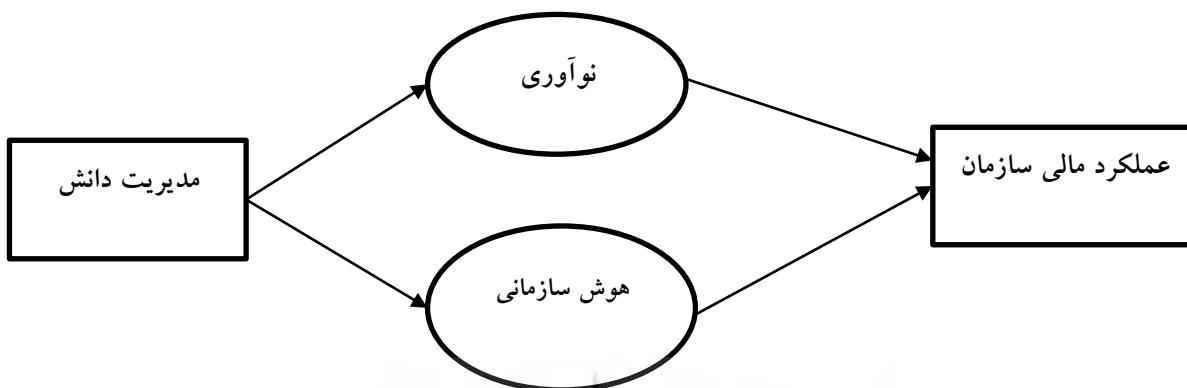
<sup>48</sup> Koohang et al.

<sup>49</sup> Zhou et al.

<sup>50</sup> Günday et al.

(۲۰۱۱) سودآوری (نسبت به رقبا)، سهم بازار (در مقایسه با رقبا) و حجم فروش (در مقایسه با رقبا) بکار گرفته شد.

با توجه به هدف تحقیق و متغیرهای مورد بررسی این پژوهش، مدل مفهومی این پژوهش در شکل شماره (۱) ارائه شده است.



شکل ۱. مدل مفهومی تحقیق (منبع: مولف)

با در نظر گرفتن مدل مفهومی و هدف تحقیق، فرضیه های تحقیق به شرح زیر می باشند:

- مدیریت دانش بر عملکرد مالی سازمان در صنعت بانکداری تاثیر مثبت دارد.
- مدیریت دانش بر نوآوری در صنعت بانکداری تاثیر مثبت دارد.
- مدیریت دانش بر هوش سازمانی در صنعت بانکداری تاثیر مثبت دارد.
- نوآوری بر عملکرد مالی سازمان در صنعت بانکداری تاثیر مثبت دارد.
- هوش سازمانی بر عملکرد مالی سازمان در صنعت بانکداری تاثیر مثبت دارد.
- مدیریت دانش با توجه به نقش میانجی نوآوری بر عملکرد مالی سازمان در صنعت بانکداری تاثیر مثبت دارد.
- مدیریت دانش با توجه به نقش میانجی هوش سازمانی بر عملکرد مالی سازمان در صنعت بانکداری تاثیر مثبت دارد.

### ۳. روش‌شناسی پژوهش

با توجه به اینکه نتایج یافته های این تحقیق برای استفاده مدیران و تصمیم گیرندگان صنعت بانکداری، به منظور بهبود عملکرد مالی و حل مسائل موجود سازمانی به کار برده خواهد شد، لذا تحقیق حاضر از نظر هدف، از نوع تحقیقات کاربردی است و از نظر جمع اوری داده ها از نوع تحقیقات پیمایشی و از نظر روش انجام از نوع تحقیقات توصیفی- همبستگی است. جامعه آماری این تحقیق را مدیران ارشد ۳۱ بانک دولتی و خصوصی فعال در صنعت بانکداری کشور که بر اساس آمار تعداد آنها ۵۴ برآورد شد، تشکیل می دهند. با توجه به حجم پایین جامعه اماری تحقیق، نمونه آماری برابر با تعداد جامعه آماری در نظر گرفته شد. به منظور گردآوری اطلاعات و داده های تحقیق از دو روش کتابخانه ای و

تحقیقات میدانی (پرسشنامه) استفاده شد. پرسشنامه مورد استفاده بر گرفته از تحقیقات لاوسون (۲۰۰۳)، عبیدات و همکاران (۲۰۱۶) و شجاعت و همکاران (۲۰۱۸) در حوزه مدیریت دانش، وانگ و وانگ (۲۰۱۲) و وانگ و همکاران (۲۰۱۶) در حوزه نوآوری، آلبرخت (۲۰۰۲) و تراویکا (۲۰۱۵) در حوزه هوش سازمانی، ژائو و همکاران (۲۰۱۸) و گاندی و همکاران (۲۰۱۱) در حوزه مدیریت عملکرد مالی تدوین شد. طیف پاسخگویی به سوالات بین شماره ۱ (بسیار ضعیف) تا شماره ۵ (بسیار قوی) در طیف لیکرت تعریف شد. تعداد سوالات پرسشنامه بر اساس متغیرهای مورد بررسی و مولفه های هر متغیر به همراه منابع در جدول شماره ۱، ارائه شده است.

#### جدول ۱. مولفه ها و سوالات پرسشنامه

منبع	تعداد سوال	علامت اختصار	مولفه	متغیر
لاوسون (۲۰۰۳) عبیدات و همکاران (۲۰۱۶) شجاعت و همکاران (۲۰۱۸)	۱	KNC	خلق دانش	مدیریت دانش
	۱	KND	اکتساب دانش	
	۱	KNO	سازماندهی دانش	
	۱	KNS	ذخیره دانش	
	۱	KNP	انتشار دانش	
	۱	KNA	کاربرد دانش	
وانگ و وانگ (۲۰۱۲) وانگ و همکاران (۲۰۱۶)	۱	INS	سرعت نوآوری	نوآوری
	۱	INQ	کیفیت نوآوری	
آلبرخت (۲۰۰۳) تراویکا (۲۰۱۵)	۱	STV	چشم انداز استراتژیک	هوش سازمانی
	۱	COD	سرنوشت مشترک	
	۱	DTC	میل به تغییر	
	۱	MOO	روحیه	
	۱	UAG	اتحاد و توافق	
	۱	APK	بکارگیری دانش	
	۱	PEP	فشار عملکرد	
ژائو و همکاران <sup>۵۱</sup> (۲۰۱۸) گاندی و همکاران <sup>۵۲</sup> (۲۰۱۳)	۱	PRO	سودآوری	عملکرد مالی سازمان
	۱	MAS	سهم بازار	
	۱	SAV	حجم فروش	
	۱	SAG	رشد فروش	

در پژوهش حاضر به منظور دستیابی به هدف اصلی تحقیق، ابتدا جهت تعیین نرمال بودن داده های تحقیق و بررسی کفايت حجم نمونه از آزمون های کولموگروف اسمیرنوف و کرویت بارتلت در نسخه ۲۲ نرم افزار SPSS استفاده شد و سپس به منظور تحلیل داده ها، برآش مدل مفهومی تحقیق و آزمون فرضیات پژوهش از روش مدل یابی معادلات ساختاری

<sup>51</sup> Zhou et al

<sup>52</sup> Günday et al

استفاده گردید. نرم افزار مورد استفاده نسخه سه نرم افزار اسمارت پی ال اس<sup>۵۳</sup> بود. دلیل استفاده از این نرم افزار، عدم نیاز به نرمال بودن توزیع و همچنین امکان حل مدل هایی با گوییه های کمتر و نیز نمونه های کم تر نسبت به سایر نرم افزارهای موجود است (هیرینگل و سارستد<sup>۵۴</sup>). مدل یابی معادلات ساختاری یک روش منفرد آماری نیست؛ بلکه به خانوادهای از فرآیندهای مرتبط اطلاق می شود و در ادبیات موجود، معادلهای متفاوتی از جمله تحلیل ساختار کوواریانس، مدلیابی ساختار کوواریانس و مدل یابی علیتی نیز برای معرفی آن به کار رفته است. دلیل کاربرد وسیع و محبوبیت این تکنیک در بین پژوهشگران این است که علاوه بر فراهم نمودن یک روش کمی برای آزمون نظریه، بر دشواری تحلیل روابط بین متغیرها در پژوهش های انسانی فائق آمده است.

#### ۴. یافته های پژوهش

در این پژوهش قبل از اقدام به آزمون فرضیه های تحقیق، جهت اطمینان از کاربرد صحیح آزمون های متناسب با فرضیه ها و داده ها با استفاده از آزمون کولموگروف اسمیرنوف به هنجار (نرمال یا غیر نرمال بودن) داده های تحقیق پرداختیم.

در این آزمون تایید فرض صفر بیانگر توزیع نرمال متغیرهای تحقیق است و تایید فرض مقابله یا همان فرض یک، بیانگر رد فرض صفر و نشان دهنده عدم توزیع نرمال در رابطه با متغیرهای تحقیق می باشد. نتایج این بررسی در جدول ۲ ارائه شده است.

جدول ۲. نتایج آزمون کولموگروف-اسمیرنوف

متغیر	هوش سازمانی	نوآوری	مدیریت دانش	سطح معناداری
عملکرد مالی سازمان	۲/۶۴۴۹	۲/۹۶۹۰	۳/۰۱۰۳	۰/۲۰۷۷۴
نوسازی	۰/۳۵۴۱۰	۰/۹۰۵۵	۰/۰۴۶	۰/۰۳۸
بازآفرینی	۰/۳۷۵۷۹	۰/۰۱۱	۰/۰۴۶	۰/۰۳۵
بازآفرینی	۰/۱۷۳۰۷	۰/۰۰۳۵	۰/۰۰۳۸	۰/۰۰۴۶

نتایج این آزمون سطح معناداری متغیرهای این پژوهش را کمتر از ۰/۰۵ نشان می دهد پس با احتمال ۰/۹۵ می توانیم پذیریم که متغیرهای پژوهش از توزیع نرمال پیروی نمی کنند.

#### ۴-۱. مدل یابی معادلات ساختاری

در پژوهش حاضر به منظور بررسی مدل پژوهش و آزمون فرضیات از رویکرد سه مرحله ای (برآش مدل های اندازه گیری، برآش مدل ساختاری و برآش مدل کلی) استفاده گردید.

#### ۴-۱-۱. برآش مدل های اندازه گیری

<sup>53</sup> Smart PLS

<sup>54</sup> Hair, Ringle & Sarstedt

در بررسی مدل های اندازه گیری از شاخص های پایایی و روایی مدل های اندازه گیری استفاده می شود. در بررسی پایایی از سه معیار ضرایب بارهای عاملی، آلفای کرونباخ و پایایی ترکیبی استفاده شد. از سوی دیگر در بررسی روایی از دو معیار روایی همگرا و روایی واگرا استفاده شد.

- ضرایب بارهای عاملی: ملاک برای مناسب بودن بارهای عاملی، حداقل  $0/4$  است (هالند<sup>۵۵</sup>، ۱۹۹۹). همانطور که در از شکل ۲ و نتایج جدول شماره ۳ مشخص است، تمامی ضرایب بارهای عاملی از ملاک تعیین شده بالاتر است و حامی از تناسب مدل از این نظر دارد.

- آلفای کرونباخ: ملاک برای مناسب بودن مقدار آلفا، حداقل  $0/7$  است (نانلی<sup>۵۶</sup>، ۱۹۷۸). هر چند برخی منابع  $0/6$  را نیز کافی می دانند. به هر حال داده های جدول شماره ۴، نتایج بررسی این معیار را نشان می دهد.

- پایایی ترکیبی: این معیار که توسط ورتس<sup>۵۷</sup>، لین و جورسکوگ (۱۹۷۴) معرفی شد، در صورتی که بالاتر از  $0/7$  باشد، حکایت از پایایی ترکیبی سازه دارد. جدول شماره ۴، نتایج این بررسی را نشان می دهد.

- روایی همگرا: فورنل و لارکر<sup>۵۸</sup> (۱۹۸۱) معیار میانگین واریانس استخراج شده را برای سنجش روایی همگرا معرفی کردند و اظهار داشتند مقدار بحرانی آن عدد بالای  $0/5$  است. جدول ۴ نتایج بررسی این معیار را نشان می دهد.

- روایی واگرا: یکی از روش های محاسبه آن، روش بارهای عاملی متقابل است؛ که در این روش به مقایسه همبستگی شاخص های یک سازه با آن سازه و همبستگی آن شاخص ها با سایر سازه ها پرداخته می شود و اگر همبستگی شاخص ها یک سازه با سازه غیر از خود بیش تر باشد روایی واگرا زیر سوال می رود (هنسلرو همکاران<sup>۵۹</sup>، ۲۰۰۹). همانطور که نتایج جدول شماره ۴ نشان می دهد، روایی واگرا تایید می شود.

#### جدول ۴. نتایج اعتبار سنجی سازه های تحقیق

مقادیر افزونگی	مقادیر اشتراکی	آلفای کرونباخ $\alpha$	پایایی ترکیبی CR	میانگین واریانس استخراجی AVE	بار عاملی	مولفه	سازه
$0/000$	$0/448$	$0/765$	$0/825$	$0/510$	$0/562$	KNC	مدیریت دانش
					$0/487$	KND	
					$0/927$	KNO	
					$0/483$	KNS	
					$0/694$	KNP	
					$0/797$	KNA	
$0/202$	$0/525$	$0/750$	$0/771$	$0/623$	$0/857$	INS	نوآوری
					$0/565$	INQ	

<sup>55</sup> Hulland

<sup>56</sup> Nunally

<sup>57</sup> Werts

<sup>58</sup> Fornell & Larcker

<sup>59</sup> Henseler

۰/۳۶۹	۰/۷۱۹	۰/۸۰۳	۰/۷۱۲	۰/۵۵۲	۰/۶۲۷	STV	هوش سازمانی
					۰/۵۶۲	COD	
					۰/۴۰۷	DTC	
					۰/۷۲۳	MOO	
					۰/۸۷۱	UAG	
					۰/۸۰۷	APK	
					۰/۵۴۶	PEP	
۰/۳۲۵	۰/۵۴۵	۰/۸۲۹	۰/۸۲۹	۰/۴۹۹	۰/۶۰۸	PRO	عملکرد مالی سازمان
					۰/۵۹۵	MAS	
					۰/۷۴۳	SAV	
					۰/۴۲۸	SAG	

جدول ۴. ماتریس همبستگی سازه ها و نتایج روابطی واگرا

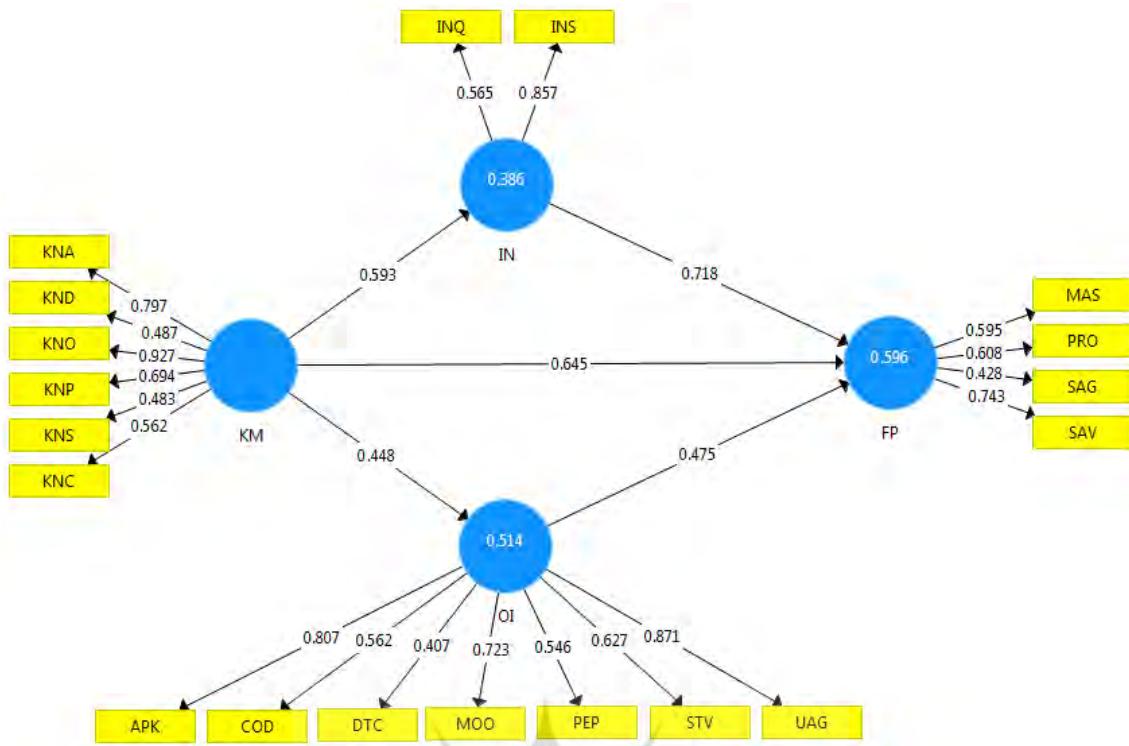
عملکرد مالی سازمان	هوش سازمانی	نوآوری	مدیریت دانش	
			۰/۷۱۴	مدیریت دانش
		۰/۷۸۹	۰/۵۱۹	نوآوری
	۰/۷۴۳	۰/۵۶۷	۰/۵۹۸	هوش سازمانی
۰/۷۰۶	۰/۶۱۲	۰/۴۷۳	۰/۶۰۳	عملکرد مالی سازمان

#### ۴-۱-۲. برازش مدل ساختاری

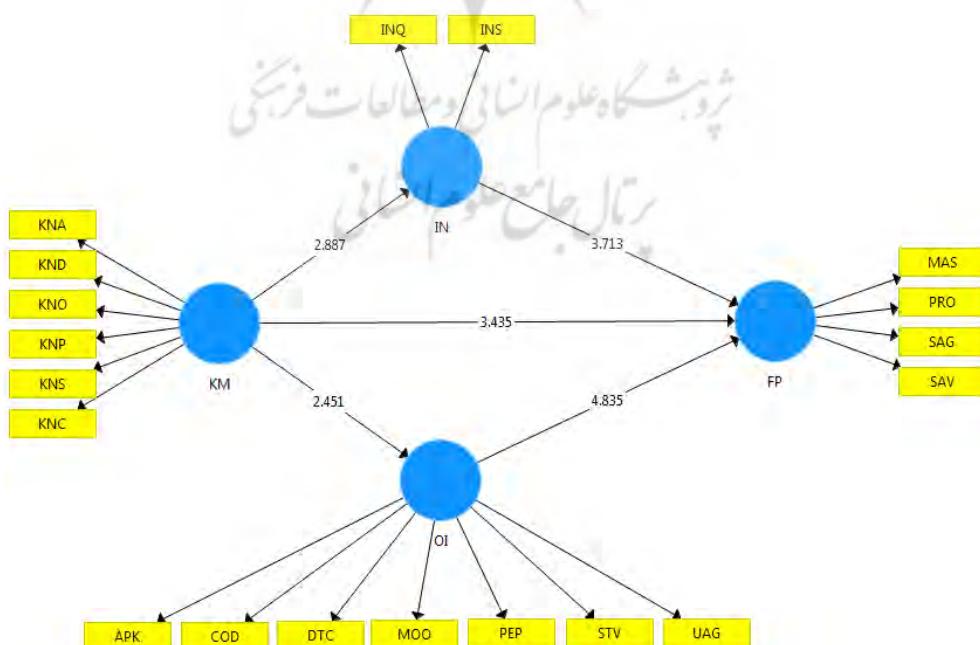
در بررسی مدل ساختاری از معیارهای معناداری، معیار  $R^2$ ، مقادیر  $t$  و معیار افزونگی استفاده شد.

- معیار  $R^2$ : برای بررسی شدت روابط بین سازه ها باید از معیار  $R^2$  استفاده کرد که تنها برای سازه های وابسته مصدق دارد. چین<sup>۶۰</sup>، سه مقدار ۰/۱۹، ۰/۳۳ و ۰/۶۷ را به عنوان مقادیر ضعیف، متوسط و قوی معرفی می نماید. شکل ۲. یانگر شدت روابط با این معیار است.

<sup>60</sup> Chin

شکل ۲. مقادیر  $R^2$ ، بار عاملی و ضرایب مسیر

- معناداری مقادیر  $t$ -values: اگر مقادیر  $t$  از عدد  $1/96$  با سطح اطمینان ۹۵٪ بیش تر باشد، حاکی از صحت روابط بین سازه های مدل و نیز تایید فرضیه های مرتبط با آنها است. شکل ۳ بیانگر تایید معناداری روابط و در نتیجه تایید فرضیه های پژوهش با این معیار است.

شکل ۳. مقادیر  $t$ -values

- معیار افزونگی: این معیار برای تمامی سازه های وابسته محاسبه می شود و بیانگر حاصل ضرب مقادیر اشتراکی سازه ها در مقادیر  $R^2$  مربوط به انها است و هر چقدر بیشتر باشد، حاکی از تناسب بهتر مدل ساختاری است. مقدار این معیار برای متغیرهای: نوآوری برابر با  $0.202$ ، هوش سازمانی برابر با  $0.369$  و متغیر عملکرد مالی سازمان  $0.325$  بودست آمد که حکایت از تناسب بالای مدل ساختاری است.

#### ۴-۳. برآش مدل ساختاری

در بررسی برآش مدل کلی، از معیار نیکویی برآش که توسط تنهاوس و همکاران<sup>61</sup> ( $2004$ ) معرفی شد، استفاده می شود. این معیار با سه مقدار  $0.1$ ،  $0.25$  و  $0.36$  که توسط وتزلس و همکاران<sup>62</sup> ( $2009$ ) به عنوان مقادیر ضعیف، متوسط و قوی معرفی شده، بررسی شد. این معیار از محدود حاصل ضرب میانگین مقادیر اشتراکی سازه های وابسته ضرب در میانگین  $R^2$  بودست می آید.

$$GOF = \sqrt{\text{average(Communality)} \times \text{average } R} = \sqrt{0.559 \times 0.497} = 0.527 \quad (1)$$

با توجه به مقدار بودست آمده برای این معیار، می توان برآش مدل کلی را کاملا مناسب دانست. پس از بررسی برآش مدل کلی تحقیق، در ادامه به بررسی فرضیات تحقیق پرداخته شد.

نتایج آزمون فرضیات اول تا پنجم بر اساس نتایج مقادیر t-value و ضرایب مسیر در شکل های  $2$  و  $3$  در جدول شماره  $5$  ارائه می شود. لازم به ذکر است به دلیل آنکه در فرضیات ششم و هفتم نقش میانجی متغیرهای نوآوری و هوش سازمانی مورد بررسی قرار گرفت به منظور آزمون این فرضیه ها از آزمون های سوبیل و واف استفاده شد.

جدول ۵. نتایج آزمون فرضیات اول تا پنجم تحقیق

فرضیه	مقدار ضریب مسیر	مقدار t-value	نتیجه آزمون
تأثیر مثبت مدیریت دانش بر عملکرد مالی سازمان	۰/۶۴۵	۳/۴۳۵	تایید
تأثیر مثبت مدیریت دانش بر نوآوری	۰/۵۹۳	۲/۸۸۷	تایید
تأثیر مثبت مدیریت دانش بر هوش سازمانی	۰/۴۴۸	۲/۴۵۱	تایید
تأثیر مثبت نوآوری بر عملکرد مالی سازمان	۰/۷۱۸	۳/۷۱۳	تایید
تأثیر مثبت هوش سازمانی بر عملکرد مالی سازمان	۰/۴۷۵	۴/۸۳۵	تایید

#### - آزمون اثر متغیرهای میانجی

از آزمون سوبیل، برای بررسی معناداری تاثیر میانجی یک متغیر در رابطه میان دو متغیر استفاده می شود و اگر مقدار آن با سطح اطمینان  $95\%$ ، بیشتر از  $1/96$  باشد، بیانگر معنادار بودن تاثیر میانجی متغیر مربوطه است (پریچر و لئونادرلی<sup>63</sup>،  $2003$ ). علاوه بر آزمون سوبیل که برای بررسی معناداری تاثیر میانجی یک متغیر به کار می رود، برای

<sup>61</sup> Tenenhaus et al.

<sup>62</sup> Wetzels et al

<sup>63</sup> Preacher & Leonardelli

تعیین شدت اثر می توان از آماره VAF استفاده کرد؛ که مقداری بین ۰ تا ۱ است و هر چقدر به ۱ نزدیک تر باشد حاکی از شدت بیشتر اثر میانجی است (لاکوبوسی و دوهاچلیک<sup>۶۴</sup>).

- آزمون سوبل: در آزمون سوبل، یک مقدار Z value از طریق رابطه زیر به دست می آید.

$$Z - Value = \frac{a \times b}{\sqrt{(b^2 \times S_a^2) + (a^2 \times S_b^2) + (S_a^2 \times S_b^2)}} \quad (۲)$$

در این رابطه:

a : ضریب مسیر میان متغیر مستقل و میانجی.

b: ضریب مسیر میان متغیر میانجی و وابسته.

Sa : خطای استاندارد مسیر متغیر مستقل و میانجی.

Sb : خطای استاندارد مسیر متغیر میانجی و وابسته.

$$Z - Value = \frac{(0.593 \times 0.718)}{\sqrt{(0.718^2 \times 0.275^2) + (0.593^2 \times 0.480^2) + (0.275^2 \times 0.480^2)}} = \frac{0.42577}{0.13739} = 3/0989$$

$$Z - Value = \frac{(0.448 \times 0.475)}{\sqrt{(0.475^2 \times 0.312^2) + (0.448^2 \times 0.401^2) + (0.312^2 \times 0.401^2)}} = \frac{0.2128}{0.06986} = 3/0460$$

با توجه به نتایج بدست آمده از آزمون سوبل، می توان نتیجه گرفت که در سطح اطمینان ۹۵٪ تاثیر متغیرهای میانجی نوآوری و هوش سازمانی در ارتباط میان مدیریت دانش و عملکرد مالی سازمان معنادار است و فرضیات ششم و هفتم با مقادیر آزمون ۳/۰۹۸۹ و ۳/۰۴۶۰ مورد تایید قرار می گیرند.

- آزمون VAF: مقدار آزمون VAF از طریق رابطه زیر بدست می آید:

$$VAF = \frac{a \times b}{(a \times b) + c} \quad (۳)$$

در این رابطه، a مقدار ضریب مسیر متغیر مستقل و میانجی، b مقدار ضریب مسیر میان متغیر میانجی و وابسته و c مقدار ضریب مسیر میان متغیر مستقل و وابسته می باشد. با توجه به وجود دو متغیر میانجی، این رابطه دو مرتبه محاسبه شد و به ترتیب مقادیر: ۰.۳۹ و ۰.۲۵ بدست آمد. مقدار ۰/۳۹ بدين معنی است که بیش از یک سوم از اثر مدیریت دانش بر عملکرد مالی سازمان از طریق غیر مستقیم توسط متغیر میانجی نوآوری تبیین می شود و همچنین مقدار ۰/۲۵ نشان می دهد که یک چهارم از اثر مدیریت دانش بر عملکرد مالی سازمان از طریق غیر مستقیم توسط متغیر میانجی هوش سازمانی تبیین می شود.

$$VAF = \frac{0.42577}{1.07077} = 0.39$$

$$VAF = \frac{0.2128}{0.8578} = 0.25$$

<sup>64</sup> Iacobucci&Duhachelc

## ۵. بحث و نتیجه گیری

هدف از این مطالعه، بررسی نقش میانجی متغیرهای نوآوری و هوش سازمانی در ارتباط میان مدیریت دانش و عملکرد مالی سازمان در صنعت بانکداری بود. بر این اساس از مدل یابی معادلات ساختاری و الگوریتم حداقل مربعات جزئی استفاده شد. یافته های پژوهش نشان داد که مدیریت دانش دارای تاثیر قابل ملاحظه ای (۳/۴۳۵)، بر روی عملکرد مالی سازمان در صنعت بانکداری است. نتایج آزمون این فرضیه نشان داد که یافته های پژوهش با نتایج تحقیقات زائد و همکاران (۲۰۱۲) همخوانی و مطابقت دارد. نتایج آزمون فرضیات نشان داد که مدیریت دانش تاثیرات مثبتی بر نوآوری و هوش سازمانی دارد. نتایج بدست آمده از آزمون فرضیه تاثیر مدیریت دانش بر نوآوری با تحقیقات عیادات و همکاران (۲۰۱۶) همسو می باشد. نوآوری نیز دارای تاثیر مثبت و قابل قبولی (۳/۷۱۳)، بر روی عملکرد مالی سازمان است. این یافته پژوهش با نتایج تحقیقات وانگ و همکاران (۲۰۱۶) و لی و همکاران (۲۰۰۹) مطابقت دارد. نتایج آزمون فرضیات نشان داد که هوش سازمانی نیز دارای تاثیر مثبت و قابل ملاحظه ای (۴/۸۳۵)، بر روی عملکرد مالی سازمان دارد. این یافته پژوهش با نتایج تحقیق تراویکا (۲۰۱۵) مطابقت دارد. در ارتباط با بررسی نقش متغیرهای میانجی نوآوری و هوش سازمانی در رابطه میان مدیریت دانش و عملکرد مالی سازمان، نتایج نشان داد که مدیریت دانش از طریق متغیرهای میانجی نوآوری و هوش سازمانی بر عملکرد مالی سازمان تاثیر گذار است، بنابراین نقش میانجی این دو متغیر (نوآوری و هوش سازمانی) مورد تایید قرار گرفت. نتایج حاصل از فرضیه های تحقیق نشان داد که به طور کلی مدیریت دانش و مولفه های آن شامل خلق دانش، اکتساب دانش، سازماندهی دانش، دخیره دانش، انتشار دانش و کاربرد دانش تاثیر مثبت و معناداری بر عملکرد مالی در صنعت بانکداری دارد. بدین معنی که هر اندازه وضعیت مدیریت دانش در سازمان مطلوبتر باشد به تبع آن سازمان از نظر عملکرد مالی در وضعیت بهتری قرار دارد. یافته های تحقیق نشان می دهد که مدیریت دانش با بکارگیری نوآوری و هوش سازمانی می تواند عملکرد مالی سازمان را مدیریت و بهبود می بخشد. بطور کلی می توان گفت که اقدامات سازمان در حوزه نوآوری سازمانی با تأکید بر دو حوزه نوآوری در سرعت و نوآوری در کیفیت خدمات بانکداری و توسعه هوش سازمانی در ارتباط با اجرای فرآیندهای خدمات بانکداری به طور مثبتی از اقدامات و مولفه های مدیریت دانش تاثیر می گیرند و در نتیجه تاثیر مثبتی بر عملکرد مالی سازمان دارند. بر اساس نتایج بدست آمده از پژوهش حاضر با توجه به اینکه نقش مدیریت دانش در سازمان های فعال در حوزه بانکداری بسیار مهم و تعیین کننده است، توصیه می شود به منظور افزایش کارایی عملکرد مالی سازمان و بهبود خدمات ارائه شده از سوی بانک ها، پیاده سازی مدیریت دانش با توجه به دو مولفه سرعت در نوآوری خدمات و کیفیت نوآوری خدمات در اولویت قرار گیرد. همچنین نتایج تحقیق حاضر نشان داد که بین هوش سازمانی و مدیریت دانش با عملکرد مالی سازمان در صنعت خدمات بانکداری رابطه مثبت و معناداری وجود دارد. لذا به منظور تقویت هوش سازمانی و مدیریت دانش کارکنان و مدیران در راستای بهبود عملکرد، پیشنهاد می شود که سازمان ها با ایجاد زیر ساخت های سخت افزاری و نرم افزاری امکان تغییرات به منظور دستیابی به بهبود عملکرد مالی سازمان فراهم کرده و برای تقویت احساس سرنوشت مشترک بین مدیران و کارکنان، سیاست های سازمان را به نحوی تدوین کنند که مدیران، کارکنان را در برنامه ها و مسائل مهم و نتایج آنها شهیم نمایند، این اقدامات شرایط را برای دستیابی به بهبود مستمر عملکرد سازمان در حوزه های مختلف و به طور خاص عملکرد مالی سازمان، بیش از پیش فراهم می نماید.

## ۶. منابع و مأخذ

- 1.Ahadinezhad, M. Badami, R. & Mostahfezian, M. (2012). Organizational intelligence and excellence based on EFQM model among the Isfahan sport boards are interrelated. *World Journal of Sport Sciences*, 6 (4), 328-330.
- 2.Alavi, M. Leidner, D. E. (2001). Knowledge management and knowledge management system: Conceptual foundations and research issues. *MIS Quarterly*, 25(1), 107-136.
- 3.Alberecht, K (2003). The power of minds at Work Organizational intelligence in action. New York: Amazon.
- 4.Bazrkar, A. (2017). Assess the Impact of process variations on the length of time in Lean Six Sigma Methodology by using fuzzy Regression Model. *Journal of Executive Management*, 9(17), 59-80. doi: 10.22080/jem.2017.11851.2357.
- 5.Bose, R. (2004). Knowledge management metrics. *Journal leadership organization*; 22(9): 225-238.
- Busi, M. (2006). Collaborative performance management: present gaps and future research. *International Journal of Productivity and Performance Management*, 55(10).7-25. <https://doi.org/10.1108/17410400610635471>.
- 6.Chahal, H. Bakshi, P. (2015). Examining intellectual capital and competitive advantage relationship: role of innovation and organizational learning. *International Journal of Bank Marketing*, 33(3), 376-399.
- 7.Chin, W.W. (2010). How to write up and report PLS analyses, In V. Esposito Vinzi, W.W. Chin, J. Henseler, & H. Wang(Eds), *Handbook of Partial least squares* (655-690), Berlin Heidelberg: Springer.
- 8.Dealtry, R. (2005). Achieving integrated performance management with the corporate university, *The Journal of Workplace Learning*, 16(1), 65-78.
- 9.El Said, G.R. (2015). Understanding Knowledge Management System antecedents of performance impact: Extending the Task-technology Fit Model with intention to share knowledge construct, *Future Business Journal*, 1, 75 – 87.
- 10.Fadia, M. Hegazy, K. & Ghorab, E. (2014). The Influence of Knowledge Management on Organizational Business Processes' and Employees' Benefits. *International Journal of Business and Social Science*.5(1),148-172.
- 11.Fornell, C. Larcker, D.F. (1981). Evaluating structural equation models with unobservable variables and measurement error, *journal of marketing research*, 18 (3), 39-50.
- 12.Gordon, G.G. DiTomaso, N. (1992). Predicting corporate performance from organizational culture. *Journal of Management Studies*; 29(6), 783-798.
- 13.Günday, G. Ulusoy, G. Kılıç, K. & Alpan, L. (2011). Effects of innovation types on firm performance. *International Journal of Production Economics*, 133(2), 662-676.
- 14.Hajimohammadi, M. bazrkar, A. & Vafaei, S. (2019). Creation of a sustainable competitive advantage for organizations through the implementation of knowledge management with the help of modern information technology. *International Journal of Educational Research and Innovation*, (12), 203-216.
- 15.Hair, J.F. Ringle, C.M. & Sarstedt, M. (2011). PLS-SEM: Indeed, a Silver bullet. *The Journal of Marketing Theory and Practice*,19(2),139-152.
- 15.Haner, U.E. (2002). Innovation quality conceptual framework. *International Journal of Production Economics*, 80(1), 31-37.
- 17.Hau, Y. S. Kim, B. Lee, H. & Kim, Y. (2013). The effects of individual motivations and social capital on employees' tacit and explicit knowledge sharing intentions. *International Journal of Information Management*, 33(2), 356–366.
- 18.Henseler, j. Ringle, C.M. & Sinkovics, R.R. (2009). The Use of partial Least Squares modeling in international marketing, In R.R. Sinkovics, & P.N.Ghauri (Eds.), *New challenges to international marketing* (227-319).Bingley Emerald Group Publishing Limited.
- 19.Hercy, P. Belanchard, K. (2001). Organizational Behavior Management. Trans. Alagheband A. Tehran: Amir Kabir Publication.
- 20.Hulland, J. (1999). Use of partial Least Squares(PLS) in strategic management research: a review of four recent studies, *Strategic management journal*,20(2),195-204.

- 21.Iqbal, A. Latif, F. Marimon, F. Sahibzada, U. & Hussain, S. (2019). From knowledge management to organizational performance. *Journal of Enterprise Information Management*, 32(1), 36-59. <https://doi.org/10.1108/JEIM-04-2018-0083>.
- 22.Jimenez, J. D. Sanz-Valle, R. (2011). Innovation, organizational learning and performance. *Journal of Business Research*, 4(64), 417-408.
- 23.Jung, Y. (2014). An Approach to Organizational Intelligence Management (a Framework for Analyzing Organizational Intelligence within the Construction Process). Dissertation submitted to the Faculty of the Virginia Polytechnic Institute and State University in partial fulfillment of the requirements for the degree of Doctor of Philosophy in Environmental Design and Planning: pp.66.
- 24.Koohang, A. Paliszewicz, J. & Goluchowski, J. (2017). The impact of leadership on trust, knowledge management, and organizational performance: a research model. *Industrial Management & Data Systems*, 117(3), 521-537.
- 25.Lacobucci, D. Duhachelc, A. (2003). Mediation analysis, Presentation in Round Table at ACR Conference.Toronto, Canada.
- 26.Lawson, S. (2003). Examining the relationship between organizational culture and knowledge management. Doctoral dissertation, Nova Southeastern University. ProQuest Information and Learning Company.
- 27.Li, Y. H. Huang, J. W. & Tsai, M. T. (2009). Entrepreneurial orientation and firm performance: The role of knowledge creation process. *Industrial marketing management*, 38(4), 440-449.
- 28.Lin, H.F. (2007). Knowledge sharing and firm innovation capability: an empirical study. *International Journal of Manpower*, 28(3-4), 315-332.
- 29.Liu, S. Wu, S. (2010). The performance measurement perspectives and causal relationship for ISO-certified companies a case of opto-electronic industry. *International journal of quality & reliability management*,27 (1): 27-47.
- 30.Maries, E. Scarlat, E. (2011). Enhancing the Computational Collective Intelligence within Communities of Practice Using Trust and Reputation Models. Springer- Verlag Berlin Heidelberg, 74-95.
- 31.Mousavi, S. H. Talebzadeh Nobarian, M. & Shams Mourkani, G. (2012). The relationship between spiritual intelligence and organizational citizenship behavior high school teachers in Zanjan. *Journal of Quarterly Educational Psychology*, 7(22), 65-94.
- 32.Obeidat, B.Y. Al-Suradi, M.M. Masa'deh, R.E. & Tarhini, A. (2016). The impact of knowledge management on innovation: an empirical study on Jordanian consultancy firms. *Management Research Review*, 39(10), 1214-1238.
- 33.Ortega-Roglá, S. Chalmeta, R. (2019). Methodology for the Implementation of Knowledge Management Systems. *Business & Information Systems Engineering*,61(2), 195–213, <https://doi.org/10.1007/s12599-017-0513-1>.
- 34.Polat, S. (2009). Organizational citizenship behavior (OCB) display levels of the teachers at secondary school according to the perceptions of the school administrators. *Procedia social and behavioral sciences*, 1, 1591-1596.
- 35.Preacher, K.J. Leonardelli, G.J. (2003). Calculation for Sobel test. An interactive calculation tool for mediation tests.
- 36.Probst, G. Raub, S. & Romhardt, K. (2000). Managing Knowledge: Building Blocks for Success. New York: John Wiley & Sons.
- 37.Ramakrishnan, T. Khuntia, J. Kathuria, A. & Saldanha, T. (2016, January). Business Intelligence Capabilities and Effectiveness: An Integrative Model. In System Sciences (HICSS), 49th Hawaii International Conference on (5022-5031). IEEE.
- 38.Rubera, G. and Kirca, A. (2012). Firm innovativeness and its performance outcomes: A meta-analytic review and theoretical integration. *Journal of Marketing*, 3(76),147-130.
- 39.Rus, C.L. Ranas, G. & Baban, A. (2012).an analysis of environmental changes, resources and performance: an internal police organization perspective. *procedia- social and behavioral*, 33, 727-731.
- 40.Sadeghi, Z. Mohtashami, R. (2011). Relationship of strategic human resource practices and organizational innovation in one of the military centers. *Iranian Journal of Military Medicine*, 13(2), 97-102.

41. Shujahat, M. Ali, B. Nawaz, F. Durst, S. & Kianto, A. (2018). Translating the impact of knowledge management into knowledge-based innovation: the neglected and mediating role of knowledge-worker satisfaction, *Human Factors and Ergonomics in Manufacturing & Service Industries*, 28 (4), 200-212.
42. Shujahat, M. Sousa, M.J. Hussain, S. Nawaz, F. Wang, M. & Umer, M. (2019). Translating the impact of knowledge management processes into knowledge-based innovation: The neglected and mediating role of knowledge-worker productivity. *Journal of Business Research*, 94, 442-450, <https://doi.org/10.1016/j.jbusres.2017.11.001>.
43. Tenenhaus, M. Amato, S. Esposito Vinzi, V. (2004). A global goodness of fit index for PLS structural equation modeling, in: Proceeding of the XLIII SIS Scientific Meeting, 739-742.
44. Travica, B. (2015). Modeling organizational intelligence: Nothing googles like Google. Online *Journal of Applied Knowledge Management*, 3(2), 1-18.
45. Trivella, L. Nasiopoulos K. Dimitrios. (2015). Knowledge Management Strategy within the Higher Education. The case of Greece, *Procedia - Social and Behavioral Sciences*, 175 488 – 495.
46. Ulrich, D. Brockbank, W. (2005). The HR value proposition. Harvard Business Press.
47. Wang, Z. Sharma, P.N. & Cao, J. (2016). From knowledge sharing to firm performance: a predictive model comparison. *Journal of Business Research*, 69(10), 4650-4658.
48. Wang, Z. Wang, N. (2012). Knowledge sharing, innovation and firm performance. *Expert Systems with Applications*, 39(10), 8899-8908.
49. Wetzels, M. G. Odekerken-Schroder, and C. Van Oppen. (2009). Using PLS path modeling for assessing hierarchical construct models: guidelines and empirical illustration. *Management Information Systems Quarterly* 33(1): 11.
50. Werts, C.E. Linn, R.L. & Joreskog, K.G. (1974). Intra class reliability estimates testing structural assumptions. *Educational & Psychological Measurement*, 34(1), 25-33.
51. Wu, C. Wang, A. (2016). Geographical FDI knowledge spillover and innovation of indigenous firms in China. *Journal of International Business Review*, 25(4), 895–906.
52. Yang, H. Phelps, C. & Steensma, H. (2010). Learning from what others have learned from you: The positive effects of technological spillovers on originating firms. *Academy of Management Journal*, 53(2), 371-389.
53. Yolles, M. (2005). Organizational Intelligence, *Journal of Workplace Learning*, 17(1/2), 99-114. <https://doi.org/10.1108/13665620510574496>
54. Yusuf, S. (2009). From creativity to innovation. *Technology in Society*; 31(1), 8.
55. Zaiied, A. Soliman Hussein, G. & Hassan, M. (2012). The role of knowledge management in enhancing organizational performance. *International Journal of Information Engineering and Electronic Business*, 4 (5), 27-35.
56. Zhoua, J. Mavondoa, F. T. & Saundersb, S.G. (2018). The relationship between marketing agility and financial performance under different levels of market turbulence. *Industrial Marketing Management*, 75, <https://doi.org/10.1016/j.indmarman.2018.11.008>.

# The Effect of Knowledge Management on the Financial Performance of an Organization with regard to the Mediating Role of Innovation and Organizational Intelligence

Ardeshir Bazrkar<sup>\*1</sup>

Mohammad Hajimohammadi<sup>2</sup>

Date of Receipt: 2020/02/29 Date of Issue: 2020/03/01

## Abstract

The main purpose of this study was to investigate the impact of knowledge management on the financial performance of an organization with regard to the mediating role of innovation and organizational intelligence. The purpose of this study was applied research based on survey data collection method and descriptive-correlational research method. The statistical population of this study consisted of thirty-one managers of banks active in the banking industry. Due to the low volume of the statistical population, the statistical sample was considered equal to the number of the statistical population. Library and field research (questionnaire) were used to collect the research data. In this study, structural equation modeling method was used to analyze the collected data and test the research hypotheses in PLS software. The hypotheses test results showed that knowledge management has a positive and significant effect on the financial performance of the organization, which directly accounts for 0.645 of the changes related to the financial performance of the organization. The research findings also showed that innovation and organizational intelligence have a positive impact on the financial performance of the organization and explain 0.718 and 0.475 of the changes related to the variables of financial performance of the organization respectively. The Sobel-Waff test showed that 95% confidence level of knowledge management through the mediating variables of innovation and organizational intelligence had a positive and significant effect on the financial performance of the organization.

## Keyword

Knowledge Management, Financial Performance of the Organization, Innovation, Organizational Intelligence, Banking Industry.

1. Department of Industrial Management, North Tehran Branch, Islamic Azad University, Tehran, Iran.  
(\*Corresponding Author: Ardeshir.bazrkar@gmail.com).

2. Department of Public Management, North Tehran Branch, Islamic Azad University, Tehran, Iran(mhajimohammadi3@gmail.com)