

نهضت تعاون در ایران

تفکر تعاون که بر اصول و ارزش‌های همکاری استوار است ریشه‌ای عمیق در جوامع ایرانیان دارد. ایرانیان در سالهای خیلی گذشته دارای تعاونی تولیدات کشاورزی بوده‌اند تا از این طریق بتوانند نسبت به مرتفع نمودن مشکلات عدیده خود اقدام نمایند.

انتخاب فعالیتهای گروهی و تعاونی با توسعه دین اسلام به عنوان دین اکثریت ایرانیان موجب گردید که معتقد‌اند به تعاون را به همکاری جهت انجام امور ترجیب نمایند.

تعریف بخش تعاون

بخش تعاونی به منزله یکی از سه بخش اقتصادی کشور تضمین‌کننده حضور مردم در عرصه‌های اقتصادی است. این بخش با الهام از اصول نهضت تعاون بر توسعه و گسترش مشارکت مردم در مناسبات اقتصادی - اجتماعی تاکید می‌ورزد و مهمترین راهبرد آن ایجاد و تضمین دوام تشکلهای تعاونی است.

در حال حاضر و هم‌زمان با رویکردهای جهانی شدن، خصوصی‌سازی، کوچک‌سازی دولت، حضور مردم در صحنه‌های اقتصادی و تعیین حاکمیت مردم بر سرنوشت خویش، تشکلهای تعاونی نسبت به گذشته جایگاه والتری پیدا کرده است.

مهمنترین اهداف این بخش عبارتند از: تأمین شرایط و امکانات کار برای همه، تأمین ابزار کار برای کسانی که قابلیت کار دارند ولی فاقد سرمایه لازم و ابزار کار هستند، جلوگیری از عدم تمرکز و تداول ثروت در دست افراد و گروه‌های خاص و..

ساختار بخش تعاون در ایران

جدول ذیل ساختار بخش تعاون در ایران را نشان می‌دهد. تعداد ۵۶۸۳۷ شرکت تعاونی در کلیه گرایشات اقتصادی تا پایان سال ۱۳۸۲ مشغول فعالیت می‌باشند. و حدود ۱۱ میلیون نفر عضو این شرکتها و حدود ۱/۴ میلیون نفر شاغل در این بخش می‌باشند. بخش تعاون سهم قابل ملاحظه‌ای در حمل و نقل، مسکن و تأمین نیاز تولیدکنندگان و تأمین نیاز مصرف‌کنندگان... دارد.

جدول آماری تعاوینهای تحت پوشش وزارت تعاون تا پایان سال ۱۳۸۲ به شرح ذیل است:

نام رشته	تعداد	نرخ	اعضاً تعاونی	سرمهه (میلیون ریال)	نشانی
اعترف	۱۵۶	۴۰۹۱۲۷	۲۸۱۸	۵۷۸۸	
تئین نیز معرف کننکن	۲۰۲۹	۴۰۹۰۵۴	۵۷	۱۷۲۹۰۷	
تئین نیز صنوف	۲۲۱	۱۷۷۸۰	۵۲۹	۲۲۸۹	
تئین نیز صرف	۲۸۹۲	۷۱۰۱۸۷	۹۱۹۱۰۱	۲۱۱۱۱۱	
هد سقوره	۱۸۸۹	۵۲۸۱۱۵	۱۹۱۰۹	۷۷۴۷۷	
حمل و نقل	۱۹۱۴	۱۱۰۹۲۲	۱۳۰	۲۲۶۶۰	
خدمات	۱۰۴۲	۱۰۴۲۵۲	۶۱۹۰	۱۹۶۲۹۹	
صنفر	۹۹۹۱	۱۰۰۰۱۷	۱۲۹۹	۱۹۱۵۸۵	
عمرانی	۷۶۰	۱۰۰۰۱۱	۲۰۸	۱۹۲۶۹۲	
ارش سینف	۹۶۹	۹۱۰۰۴	۹۸۷	۱۱۲۶۹۲	
کشاورزی	۱۴۲۴۴	۱۸۸۱۰۱	۹۶۵۳	۲۱۰۱۰۸	
مسکن	۷۸۷۸	۱۰۰۰۱۰۰	۱۷۹۷	۱۱۲۰۱۹	
معن	۱۰۷۷	۱۰۰۰۱۱	۸۸۸	۱۱۲۱۰۲	
جمع کل	۵۹۷۲	۱۰۷۷۹۹۱۹	۱۳۹۸۰	۱۹۲۸۰۲۱	

مقدمه

شمایی مختصر از موقعیت جغرافیایی کشور کشور جمهوری اسلامی ایران با نام قدیمی بین‌المللی پرشیا (پارس) کشوری با تاریخ و تمدن چندین هزار ساله است. این کشور در آسیای غربی قرار دارد و از شمال با دریای خزر ترکمنستان، آذربایجان، ارمنستان و از جنوب با خلیج فارس و دریای عمان و از شرق با یاکستان و افغانستان و از غرب با عراق هم مرز می‌باشد مساحت ایران ۱۶۴۸۱۹۵ کیلومتر مربع بوده و از این حیث شانزدهمین کشور جهان محسوب می‌گردد.

سواحل شمالی ایران در امتداد دریای خزر ۶۵۷ کیلومتر و در امتداد خلیج فارس و دریای عمان در جنوب ۲۰۴۳ کیلومتر می‌باشد. بر طبق آخرین آمار جمعیت ایران حدود ۶۴ میلیون نفر و نرخ رشد جمعیت حدود ۱/۶ درصد است. پایتخت ایران شهر تهران می‌باشد.

نگاه اجمالی به ساختار
اقتصادی
اقتصاد
ایران به

* نازیلا صدقی سیگارچی *

سنبدهای کوچک و متوسط اقتصادی

بسیاری از دولتی‌ها در ایران از دو بخش خصوصی، دولتی و تعاونی تقسیم می‌شود در حال حاضر سهم بخش دولتی در اقتصاد کشور بیشتر از دو بخش دیگر است که البته مطابق قانون برنامه پنجالاه سوم توسعه (۱۳۷۹-۱۳۸۳) با کاهش وظایف و فعالیتهای دولتی سهم بخش تعاون افزایش یافته است. QNP کشور در سال ۱۳۸۳ برابر با ۹۲۲۴۳۳ میلیارد ریال برآورده گردیده است و میانگین رشد GNP در بین سالهای ۱۳۷۹-۱۳۸۳ (۵/۶) درصد و نرخ تورم ۱۵/۶ درصد بوده است. موضوع اشتغال نیز یکی از اولویت‌های برنامه توسعه سوم می‌باشد ضمن آن که نرخ رشد بیکاری در سال ۱۱/۴ ۱۳۸۲ درصد برآورده گردیده است.

سال	۱۳۸۲
نرخ تورم	% ۱۵/۶
نرخ بیکاری (جمعیت فعلی ۱۰ سال و بیشتر از ۱۰ سال سن)	% ۱۱/۴
نرخ رشد جمعیت	% ۱/۶

کشورهای جدیداً توسعه یافته ایجاد شده‌اند در بخش خصوصی و در بنگاههای کوچک و متوسط اقتصادی قرار دارند، بنگاههای کوچک و متوسط عامل جذب و استغال بخش عظیمی از جمعیت کشورها و آموزش و تربیت نیروی کار ماهر هستند.

۲- هرینه بری این شرکتها در مقایسه با شرکتهای بزرگ کمتر است از این رو بسیاری از کشورها توجه خاصی به آنها دارند.

۳- راهی برای خروج از گرداد فقر هستند تقریباً ۹۰٪ افرادی که توانسته‌اند خود را از منجلاب فقر برهانند معم معاشر خود را در بخش خصوصی بويژه بنگاههای کوچک و متوسط پیدا می‌کنند بنابراین، از آنجایی که این بنگاهها در مقایسه با صنایع بزرگ با سرمایه کمتری می‌توانند ایجاد استغال کمتر تعداد مشاغلی که این دسته از شرکتها ایجاد می‌کنند بیشتر از شرکتهای بزرگ است.

۴- شرکت‌های کوچک از انعطاف‌پذیری بیشتری برخوردار بوده‌اند کارآفرینی، خلاقیت و نوآوری بیشتری در آنها صورت می‌گیرد این شرکتها راحت‌تر می‌توانند با تغییرات محیطی همچون عوامل اقتصادی، اجتماعی، تکنولوژیکی و سیاسی واکنش نشان دهند.

۵- تسامین نیروی انسانی متخصص برای شرکتهای بزرگ غالباً توسط شرکتهای کوچک و متوسط صورت می‌گیرد. این مسأله به صورت یکی از مشکلات کنونی این بنگاهها درآمده است زیرا افراد متخصص غالباً پس از کسب تجربه در شرکتهای کوچک و متوسط جذب



صنایع بزرگتر و جذاب‌تر می‌شوند.

بروزهای بخش تعاوون
اهداف توسعه بخش تعاوون در برنامه توسعه اقتصادی کشور به شرح ذیل است:

۱- تاسیس بانک تعاوون به عنوان یکی از بخش‌های تعاوونی با سرمایه‌گذاری و عضویت شرکتها و اتحادیه‌های تعاوونی به منظور تأمین اعتبار و تقویت ساختار بخش

۲- ایجاد فرصت‌های شغلی جدید و پایدار در راستای کاهش مشکلات بیکاری

۳- توسعه صادرات غیرنفتی از طریق گسترش و توسعه سهم شرکت‌های تعاوونی مانند تعاوونیهای کشاورزی، خدمات، فرش دستیاب و...

تعريف SMES

در حال حاضر تعریف رسمی واحدی برای SMES‌ها در ایران وجود ندارد اگر چه ساختار جدید صنایع کوچک واحدها با اشتغال‌زا ۵۰ نفر یا کمتر را بنگاه کوچک اقتصادی تعریف کرده است. اما هنوز تعاریف‌های متعددی توسط سازمانهای دیگر مورد استفاده قرار می‌گیرد به طور مثال اداره اعتبار بانک صنعت و معدن واحدهای با کمتر از ۵ میلیارد ریال سرمایه را بانک مرکزی و مرکز آمار ایران از تعداد کارکنان جهت تعیین سایز بنگاهها استفاده می‌کند مرکز آمار ایران بنگاههای با ۱۰ نفر کارمند را بنگاه کوچک معرفی می‌کند و بانک از سال ۱۳۷۶ تعداد بین ۵۰ تا ۱۰۰ نفر و بیشتر را واحدهای بزرگ اقتصادی می‌داند.

نقش بخش خصوصی در توسعه صنعتی میزان موقیت دولتها در فراهم آوردن شرایط مناسب برای فعالیت بخش خصوصی که بخش اعظم آنها در چارچوب بنگاههای کوچک و متوسط فعالیت می‌کنند و در واقع ستون فقرات بیشتر کشورها را تشکیل می‌دهند، از عوامل تعیین‌کننده عملکرد بخش صنعت محسوب می‌شوند، بهر حال حتی در میان کشورهای توسعه یافته طول عمر یک بنگاه کوچک خیلی بالا نیست. به عبارت دیگر بیش از نیمی از این شرکتها طی پنج سال اول پس از تاسیس از بین می‌رونند، در کشور ما نیز این مصدق دارد براساس برخی از نظره نظرات ارائه شده حدود ۸۴٪ از بنگاههای کوچک و متوسط در پنج سال اول فعالیت خود به

در تعریف صنایع کوچک و متوسط شاخصهای مشروطه زیر مورد استفاده قرار می‌گیرد:

۱- استغال (تعداد کارکنان)

۲- حجم و میزان سرمایه

۳- حجم و میزان تولید ارزش‌افزوده

۴- نوع تکنولوژی بکار رفته

۵- صادراتی بودن تولیدات

چرا بنگاههای کوچک اقتصادی مهم هستند؟
۱- تولید استغال می‌کنند، تقریباً ۹۰٪ مشاغلی که در

و فعالیت‌های اقتصادی هم ضروری به نظر می‌رسد.

۲۱	ارزش افزوده صنایع کوچک در ایران
۴	ارزش افزوده صنایع متوسط در ایران
۷۵	ارزش افزوده صنایع بزرگ در ایران

الزامات قانونی

جهان در هزاره سوم میلادی و در طول سالهای آنی قرن بیست و پنجم دنیاپی است آکنده از فروپاشی مستمر مرزهای دانش ظهور سریع فناوریهای جدید، رقابت شدید کشورها و تسلکهای اقتصادی - تجاري در دستیابی به بازارهای جدید مصرف و فراهم نمودن فرستهای شغلی بیشتر تولید انبوه‌تر و گسترش تجارت، بدین منظور در برنامه چهارم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی کشور که در ۱۴ فصل و در قالب ۱۶۱ ماده توسط هیات دولت تبیین شده است در فصل ماده ۳۹ و ظایف دولت در راستای تجدید ساختار و نوسازی بخششای اقتصادی مسطوح گردیده است.

دلایل ذیل محکوم به ورشکستگی و تعطیلی می‌باشد.

- ۱- عدم شناخت کافی از بازار
- ۲- نداشتن اعتبارات کافی
- ۳- پایین بودن میزان فروش
- ۴- مسئله رقابت

بنابراین حمایت از بنگاههای کوچک و متوسط که از پتانسیل‌های بالقوه رشد و توسعه هر کشور محسوب می‌شوند، به ویژه در نخستین سالهای فعالیت از اهمیت بسیار زیادی برخوردار است.

بنگاههای کوچک و متوسط اقتصادی در ایران

اصولاً در بیشتر کشورهای توسعه یافته جهان اتخاذ سیاست‌های مربوط به حمایت از بنگاههای کوچک و متوسط به منظور کاهش فقر و ایجاد اشتغال از مهمترین اولویت‌های دولتها محسوب می‌شود. در سالهای اخیر در زمینه نقش و جایگاه صنایع کوچک و متوسط در توسعه صنعتی ایران و سابقه و وضعیت این بنگاهها در ایران و روشهای ارتقا بهره‌وری در این بنگاهها مطالعات متعددی شده است. فعالان بخش خصوصی در چارچوب انبوهی از تسلکهای غیردولتی، بنگاههای کوچک و متوسط و شرکهای صنعتی و کارآفرینان از طریق نوآوری و خلاقیت و تولیدات مبتنی بر دانش از عوامل اصلی رشد و توسعه صنعتی در همه کشورها محسوب می‌شوند این فعالان به عنوان عوامل تولیدی واسطه‌ای نهایی و نیز مصرف‌کنندگان خدمات و کالاهای نقش تعیین‌کننده و معناداری در ایجاد اشتغال و تولید ژرود و جلب سرمایه‌های خارجی در منطقه ایفا می‌نمایند.

در کشور ایران بیش از ۹۴/۸٪ از کل بنگاههای تولیدی بنگاههای کوچک است که میانگین افزایی که در این بنگاهها مشغول فعالیت می‌باشد زیر ۶ نفر است و بین ۱ تا ۹ نفر در این بنگاهها مشغول بکارند.

همچنین بیش از ۶۳٪ درصد از اشتغال کشور را بنگاههای کوچک تشکیل می‌دهند. با توجه به اینکه بخش عمده‌ای از بنگاههای تولیدی در ایران را بنگاههای خرد و کوچک تشکیل می‌دهند اما متساقنه سهم این تعداد از بنگاهها در ارزش افزوده و بهره‌وری صنایع کوچک و متوسط پایین است.

عدم موفقیت بنگاههای کوچک تولیدی در دستیابی به شاخصهای برتر در ارزش افزوده و بهره‌وری به پایین بودن سطح دانش نیروهای فنی، ضعیف بودن مهارت‌های مدیریتی و تکنولوژی فرسوده وجود صایعات بالای انرژی در مواد اولیه فقدان سیاست‌های مستقل و خاص برای این بنگاهها و همچنین نبود استراتژی توسعه بر می‌گردد.

ایجاد یک نهاد مستقل با ساختار قوی مالی و کارشناسی به عنوان آژانس ملی تولید بنگاههای کوچک و خرد اقتصادی و به عنوان متولی سیاستگذاری تدوین برنامه‌های حمایتی و تشویقی بسیار مفید خواهد بود.

همچنین تاسیس بانک و صندوق اعتبارات مستقل در حمایت مالی از بنگاههای خرد و کوچک و توسعه نهادهای اجرایی و پشتیبانی در خصوص تولید مهارت‌های فنی و تخصصی تکنولوژیکی انسانی: تامین و حفظ نیروی انسانی از مشکلات همیشگی این

شرح مولا	مواله برنامه	نلم برنامه	فصل برنامه
اصلاح سلفت و سلیمانی متاب	۲۹	رقبت پایرو فلکس	فصل سوم
بنگاههای کوچک و متوسط و تقویت رقابت پایرو فلکس			
لذا			
بندا احتملت از پیدا پورون منصب بن			
بنگاههای کوچک و متوسط و بزرگ توسعه			
شبیه ها خوش ها زنگنه ها و انهم			
نهادهای لزم برای تقویت توکن فنی			
مهندسان تخصص تعلیق و توسعه و			
بزرگی بر بنگاههای کوچک و متوسط			
مرکز اطلاع رسانی و نجات‌الغیرینه برای			
انها			
۱-رفع موانع و مشکلات رشد و توسعه			
بنگاههای کوچک و متوسط دکه به بذر و			
تبلیغ انها به بنگاههای بزرگ و رقبت پایرو			
و اصلاح سلفت فلکس فلکس			

اهداف و راهبردهای صنایع کوچک و متوسط در ایران

مطالعات انجام شده در زمینه بنگاههای کوچک و متوسط ایران استراتژیهای زیر را مورد توجه قرار داده است:

- ۱- رفع موانع موجود در راه رشد بنگاههای کوچک و تسهیل فرایند رشد آنها
- ۲- ارتقاء سطح بهره‌وری صنایع کوچک و متوسط
- ۳- تسهیل در امر صادرات صنایع کوچک و متوسط
- ۴- اتصال صنایع کوچک و متوسط به صنایع بزرگ‌تر داخلی و خارجی
- ۵- کمک به ایجاد صنایع کوچک و متوسط دانش بر

مشکلات و تنگناهای بنگاههای کوچک و متوسط

- ۱- کمبود سرمایه و توسعه نیافرگی نهادهای مالی
- ۲- دسترسی محدود و نابرابر به بازارهای سرمایه و اعتبار
- ۳- ضعف شدید گرانی و نابرابری در دسترسی به اطلاعات بازارها
- ۴- ضعف مدیریت و مهارت‌ها و کمبود نیروی متخصص انسانی: تامین و حفظ نیروی انسانی از مشکلات همیشگی این

- در بنگاههای کوچک و متوسط
۲- تاسیس بانک توسعه بنگاههای کوچک و متوسط
۳- برنامه‌ریزی تورهای فناوری و نمایشگاههای فناوری در
داخل و خارج کشور
۴- برگزاری دوره‌های آموزشی فناوری

نقش تعاوینهادر حمایت از بنگاههای اقتصادی کوچک و متوسط

با توجه به مفاهیم اصول و ارزش‌های تعاوی در ایران و سایر کشورهای جهان تشکلهای تعاوی هم‌موارد در خدمت توسعه بنگاههای کوچک و متوسط قرار داشته‌اند و از جهات مختلف بخصوص جهت تامین نیاز آنها به مواد اولیه تولید، بازاریابی و فروش و سایر مواردی که به تهابی توسط واحدهای کوچک و متوسط قابل تامین نبوده تاثیرگذار بوده است در مقررات و قوانین تعاوی این موضوع مورد تأکید قرار گرفته است، کما اینکه در قانون شرکهای تعاوی مصوب ۹۲ در فصل ۱۶ ماده ۱۳۵۰ پیش‌بینی شده است که شرکت تعاوی صاحبان حرفه‌ها و صنایع دستی برای تهیه مواد اولیه و وسائل حرفه‌ای اعضاء و با ساخت و تغییر شکل کالاهای مربوطه و فروش آنها بین صاحبان حرفه‌ها و صنایع دستی تشکیل می‌شود در فصل هفدهم همان قانون موضوع شرکت‌های تعاوی صنایع کوچک شده است.

به موجب ماده ۱۳ شرکت‌های تعاوی صنایع کوچک با عضویت صاحبان صنایع یک گروه از صنعت برای تمام یا قسمتی از مقاصد ذیل تشکیل می‌شوند.

- ۱- تهیه مواد اولیه موردنیاز
- ۲- ایجاد آزمایشگاه مواد اولیه یا محصولات ساخته شده
- ۳- تولید وسائل و ابزار مورد احتیاج مشترک اعضا
- ۴- ایجاد گروههای تعمیراتی و نگهداری
- ۵- تحقیق و برنامه‌ریزی مشترک
- ۶- تهیه وسائل توزیع و انجام خدمات بازاریابی

در قانون مصوب سال ۱۳۷۰ بخش تعاوی نیز این موضوع مطرح شده و به تبع آن تعداد قابل ملاحظه‌ای تعاوینهای تامین نیاز تولیدکنندگان برای حمایت از صنایع کوچک و واحدهای

بنگاههای است زیرا بیشتر متخصصان تمایل دارند در شرکتهای بزرگ فعالیت نمایند.

- ۵- ظرفیت بازارها
- ۶- ناکافی بودن تسهیلات زیربنایی
- ۷- موانع قانونی و حقوقی
- ۸- عدم توانایی در دست یابی به فناوریهای مناسب
- ۹- ناآشنایی با مسائل کیفیت و استانداردها
- ۱۰- شرایط خاص فرهنگی

در برخی از کشورها عموماً ممکن است برای این شرکتها جایگاهی از نظر مولد بودن قائل نباشد. مثلاً در کشور ما غالباً صنایع خدماتی را مولد محسوب نمی‌کنند.

- ۱۱- عدم وجود تشکلهای حمایت‌کننده در امور بازاریابی و صادرات

عوامل تسهیل‌کننده و بازدارنده برای تقاضای IT

- ع اعمال تسهیل‌کننده:
- نلاش دولت در راستای ایجاد و ارتقاء سیستم روابط الکترونیکی
 - آموزش کارآمدهای زیربنان که علاقه‌مند به بهره‌برداری از نتایج پیشرفت‌های فنی هستند
 - فراهم‌سازی زمینه آموزش نیروهای کار با توجه به قادری آموزش و پژوهش

عوامل بازدارنده:

- کافی بودن دانش استفاده از اینترنت
- نرخ پایین برخورداری از علم اینترنت

□ نرخ پایین سرعت اتوماسیون بانکها

□ عدم توزیع و انتشار اطلاعات توسعه‌ای

□ سرعت پایین ارتباطات اینترنت

□ عدم وجود شبکه اصلی تجارت الکترونیک

□ عدم وجود آگاهی لازم در بین SMEs در رابطه با فواید تجارت الکترونیک

□ عدم وجود زبان فارسی در موتورهای جستجوی اینترنت

راهکارها جهت ارتقاء سطح فناوری بنگاههای کوچک و متوسط

- ۱- تاسیس صندوق حمایت از سرمایه‌گذاری‌های ریسک‌پذیر

سازماندهی نوین آنها برای احیاء و بازسازی این بخش مهم در اقتصاد کشور از اهمیت خاصی برخوردار است.

ارقاء بهره‌وری در بنگاههای کوچک و متوسط اقتصادی

جهان روز به روز در حال متتحول شدن است که تهولات بنگاههای کوچک و متوسط نیز تا حدود زیادی در استفاده آنها از تکنولوژی قرار دارد، برای موفقیت بنگاههای اقتصادی باید دستیابی به دو هدف مدنظر قرار گیرد:

هدف نخست عبارت است از تجدید سازماندهی بنگاههای اقتصادی به منظور آماده‌سازی آنها جهت استفاده از ابزار تکنولوژی جدید و دوم این که بنگاههای کوچک و متوسط باید جریب از یک شیوه باشند.

مشکلات بنگاههای کوچک و متوسط

۱- بنگاههای کوچک و متوسط از بابت دسترسی کافی به اطلاعات موردنیاز برای تعیین اهداف و راهبردهای خود و پردازش آنها با مشکلاتی

روبورو هستند. علاوه بر آن محدودیت بنگاههای کوچک و متوسط در جهت دسترسی به منابع انسانی کیفی، اعمال روشاهای منسخ و کهنه باعث شده که این بنگاهها در انتخاب و کاربرد شیوه‌های رقابتی با دشواریهایی مواجه شوند.

۲- اکثریت بنگاههای کوچک و متوسط با عقب‌ماندگی تکنولوژیک مواجه هستند.

۳- پایین بودن سطح آموزش بنگاهها و کمبود رابطه متقابل آنها با کارگزاران اقتصادی از

دیگر مشکلات این بخش می‌باشد که لازم است جهت رفع آنها بنگاههای کوچک و متوسط در کشورها نسبت به تنظیم موافقنامه‌های همکاری با یکدیگر جهت بهره‌گیری از امکانات موجود بنگاههای هر کشور اقدام نمایند.

۴- از دیگر مشکلات بنگاههای کوچک و متوسط ندادشتن اطلاعات کافی جهت طراحی راهبردهای موفقیت است و در بسیاری از موارد تحت تاثیر محدودیت‌های تولیدی و مدیریتی قرار می‌گیرند.

شبکه‌سازی

واژه‌ای است که در بسیاری از موارد برای توصیف کنش متقابل از فاصله دور میان بنگاههای اقتصادی بکار می‌رود و می‌تواند اشکال متعددی نظری مرتب ساختن بنگاهها از طریق مبادله

کوچک خدماتی و تجاری در سطح کشور تشکیل شده است. که به تعدادی از موقت‌ترین آنها مانند شرکت تعاونی صنایع ماکارونی، شرکت تعاونی آهنکاران، شرکت تعاونی نانوایان، شرکت تعاونی تولید شکلات و شیرینی، شرکت تعاونی صنایع کنسرو و... می‌توان اشاره کرد.

در شرایط موجود از مجموع ۵۶۸۳۷ تعاونی موجود کشور بخش قابل توجهی از آنها را شرکت‌های تعاونی کوچک تشکیل می‌دهند به عنوان نمونه در سال ۱۳۷۵ از مجموع شرکت‌های تعاونی تحت پوشش وزارت تعاون ۸۰ درصد شامل تعاونیهای است که دارای کمتر از ۱۰ نفر کارمند بوده‌اند.

به طور کلی در مورد تعاون و بنگاههای کوچک اقتصادی چهار نکته زیر قابل توجه است:

۱- با توجه به ماهیت و مفهوم تعاون و تشکلهای تعاونی، سازماندهی بنگاههای کوچک اقتصادی در قالب تعاونی باعث تقویت قدرت اقتصادی -

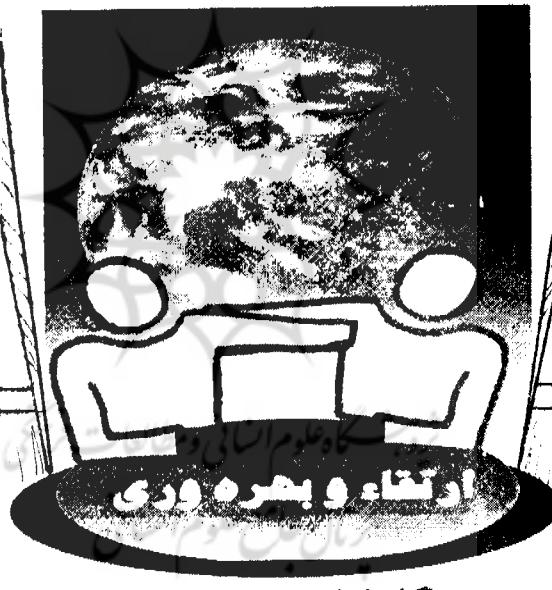
اجتماعی و فنی واحدهای کوچک شده و بسیاری از نیازهای آنها که به صورت فردی قابل تامین نمی‌باشد برآورده می‌شود. بدین ترتیب واحدهای کوچک اقتصادی ضمن حفظ هویت خصوصی خود می‌توانند در قالب تشکلهای تعاونی تخصصی برای رفع نیازهای خود اقدام نمایند.

۲- تغییرات تکنولوژیک جهانی و موضوع جهانی شدن اقتصاد و تبعات آن بر سخت شدن رقابت در تولید و بخصوص در

فروش، بازاریابی و صادرات و ضرورت بکارگیری تحقیق و تکنولوژی توسط واحدهای کوچک ضرورت ایجاد تشکلهای تعاونی برای گروههای اقتصادی کوچک را برای حضور موفق در صحنه‌های اقتصادی داخلی و جهانی حساست نموده است.

۳- اتحادیه‌های تعاونی هم در سطح استان و هم به صورت سراسری با هدف حمایت و پشتیبانی از تعاونیهای اولیه سازماندهی مکمل دیگری در این زمینه محسوب می‌گردد که به تامین نیازهای مالی، اقتصادی، تولیدی، تحقیقاتی، آموزشی و تکنولوژیکی تعاونیها اقدام می‌نماید. بدین ترتیب نیازهای بنگاههای اقتصادی در مرحله اول در سطح تعاونیها و در مرحله بعدی در سطح اتحادیه‌های تعاونی قابل بررسی و تامین می‌باشد.

مجموع ملاحظات فوق گویای آن است که تلفیق سازگار موضوع تعاون و بنگاههای کوچک اقتصادی با یکدیگر و



مدیریتی را که بنگاههای کوچک و متوسط با آن مواجه هستند از سه طریق پر کنند یک راه این است که بنگاههای اقتصادی از قراردادهای فرعی یا وابستگی به شرکتهای چندملیتی در سطح بین الملل با هم مرتبط باشند. بنگاههای کوچک و متوسط از طریق ارتباط بنگاههای عقب مانده با پیشرفت مخصوصاً زمانی که وارد شبکه‌های بنگاههای بزرگ، بنگاههای چندملیتی یا بنگاههای بزرگ منطقه‌ای معروف جهان می‌شوند می‌توانند در فرایند توسعه نقش مهمی ایفا کنند. در بسیاری از کشورهای توسعه یافته برخی از شرکتهای محلی به صورت تامین کنندگان مهم تولیدات صنعتی وابسته برای بنگاههایی با سرمایه گذاری خارجی تبدیل شده‌اند.

مشارکت برای کشورها می‌تواند اهمیت زیادی داشته باشد مثلًا بنگاهی در کشور توسعه یافته برای تولید محصولی که سیکل تولید آن در مرحله کاملاً پیشرفتی قرار دارد در کشور دیگر شریکی پیدا کند یک چنین شرکتی می‌تواند به این صورت باشد که بنگاه اقتصادی از طریق عقد قراردادهای بلند مدت با تولیدکنندگان اجزاء قطعات ارتباط برقرار کند.

اگر بنگاههای اقتصادی داخلی بسا استفاده از روش خوشبندی و شبکه‌سازی در سطح محلی با هم ارتباط برقرار کنند می‌توانند بر ضعفهای بزرگ خود غلبه کنند و توانهای بالقوه خود را با ایجاد ارتباط میان بنگاهها ارتقاء بخشدند. این خوشبندی می‌تواند در توانمندسازی بنگاهها برای انجام صادرات ورود به بازارهای جدید و مشارکت در برنامه‌های تحقیق و توسعه کارساز باشد.

ماخذ:

- ۱- برنامه چهارم توسعه اقتصادی
- ۲- گزارش بررسی مشکلات اولیه مرتبط با فناوری اطلاعات در SME‌های آسیا - خانم شیرین فرزانه پور
- ۳- گزارش خبرگزاری فارس
- ۴- جایگاه و نقش حمایتی حوزه معاونت وزارت علوم، تحقیقات و فناوری در ارتقاء سطح فناوری در بنگاههای کوچک و متوسط ایران - سازمان پژوهش‌های علمی و صنعتی ایران
- ۵- خبرگزاری ابستا www.iran nabard.com
- ۶- گزارشات آماری بخش تعاون
- ۷- کتاب جهانی شدن و توسعه بنگاههای کوچک و متوسط اقتصادی - شبکه‌سازی) و خوشبندی می‌تواند بسیاری از شکافهای منابع

یافته‌های علمی، مناسبات تجاری و مناسبات رقابت جویانه به خود بگیرد، عملده‌ترین ویژگی شبکه آن است که برای کارآیی خود ضرورتاً به هم‌جوواری جغرافیایی نیاز ندارد چرا که می‌تواند بنگاههای مختلف را در سراسر جهان به هم مرتبط کند، هم شبکه بنگاههای کوچک و هم شبکه‌های تولید بین‌المللی که از طریق عقد قراردادهای دست دوم و سرمایه گذاری‌های مستقیم خارجی توسعه شرکتهای چندملیتی سازمان پیدا می‌کنند در این مقوله قرار می‌گیرند.

خوشبندی

ابزار مهمی برای ایجاد همکاری‌های سازمان یافته هستند و وسیله ارتباطی با نظامهای ملی محسوب می‌شوند. اگر چه بسیاری از بنگاههای اقتصادی در جهان جغرافیایی هم قرار می‌گیرند اما این امر به خودی خود همکاری میان آنها را تضمین نمی‌کند. بنابراین لازم است این

خوشبندی در قطب‌های رشد محلی متشكل شوند تا هم بتوانند از هم‌جوواری جغرافیایی استفاده کنند و هم از شبکه‌سازی میان خود بهره بگیرند. خوشبندی یا بخش هستند یا بازاری. یک خوشبندی میان بنگاهها با تخصص عمودی میان دارد یعنی همکاری میان بنگاههای کوچک یا عقد قرارداد میان این بنگاهها با بنگاههای بزرگ و خوشبندی میان بنگاههای مستلزم همکاری میان بنگاههای کوچک است تا بتوانند پاسخگوی تقاضا در مقیاسهای بزرگ باشند.

نتیجه‌گیری

تلقیق تکنولوژی و استراتژی در میان بنگاههای کوچک و متوسط

اقدامات حمایتی از بنگاههای کوچک و متوسط (نظمیر آموزش همراه با نوآوری، اطلاعات، تامین مالی) باید به صورت یکپارچه به هم‌دیگر پیوند داده شوند. اگر چه هر کدام از مقوله‌های تکنولوژی و آموزش و کمکهای مالی در ارتقاء توانمندی بنگاههای کوچک و متوسط نقش عمده‌ای بازی می‌کنند اما کلید موفقیت این بنگاهها عبارت است از همکاری خوب و همبستگی متقابل میان برنامه‌های مختلف دولتی و لازم است با استفاده از شیوه‌های نظری تبلیغات، ارائه آموزش‌های مختلف، برگزاری کنفرانسها و سمینارها بنگاهها عملکرد خود را به اطلاع عموم برسانند.

همچنین به نظر می‌رسد که همکاری میان بنگاهها