

## فصل دوم

### امکانات توسعه صادرات ایران

#### بshire نشینهای خلیج فارس

در این فصل کالاهای مورد مبادله بین ایران و شیخ نشینهای خلیج فارس به پانزده گروه بشرح زیر تقسیم شده و امکانات توسعه صادرات آنها مورد ارزیابی قرار گرفته است :

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرستال جامع علوم انسانی

۱- حیوانات زنده و مواد حیوانی

۲- محصولات نباتی

۳- محصولات غذائی و دخانیات

۴- روغنهای نباتی و حیوانی

۵- مواد کانی

۶- مواد شیمیائی

۷- پوست و چرم و مصنوعات آنها

۸- کاکوچو و اشیاء ساخته شده از آن

۹- چوب و مصنوعات آن

۱۰- کاغذ و متفرعات آن

- ۱۱- مواد نسجی و مصنوعات آنها
- ۱۲- کفشن، کلاه و چتر
- ۱۳- مصنوعات سنگی و شیشه‌ای
- ۱۴- فلزات معمولی و مصنوعات آنها
- ۱۵- لوازم حمل و نقل



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرستال جامع علوم انسانی

## بخش ۱- بررسی امکانات توسعه صادرات

### حیوانات زنده و مواد حیوانی بشیخ نشینهای

#### خليج فارس

در سالهای ۱۳۴۱-۱۳۴۷ بیش از ۹۵ درصد صادرات حیوانات زنده و مواد

حیوانی ایران جذب بازارهای شیخ نشینهای خلیج فارس گردیده است . البته این نسبت در اینمدت ثابت نبوده و از ۷/۳۴ درصد در سال ۱۳۴۱ شروع شده و تا سال ۱۳۴۴ بطور مداوم افزایش یافته بطوریکه در اینسال ۷/۸۲ درصد صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی ایران بشیخ نشینهای خلیج فارس صادر گردیده است ، ولی در سالهای بعد بدلاًئلى که خواهیم دید صادرات این مواد قوس نزولی را پیموده و سهم نسبی شیخ نشینهای خلیج فارس در کل صادرات از رقم ۷/۸۲ درصد در سال ۱۳۴۱ به رقم ۴/۴۲ در سال ۱۳۴۷ نقصان یافته است . در جدول زیر ارزش صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی بشیخ نشینهای مورد بحث در خلیج فارس به تفکیک در سالهای ۱۳۴۱-۱۳۴۷ نشان داده شده و سهم نسبی شیخ نشینهای خلیج فارس در کل صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی ایران محاسبه گردیده است .

جداول شماره ۲۹

ارزش صادرات جیوانات زنده و مواد حیوانی پشمیخ نشینیهای خارجی فارس در سالهای ۱۳۶۷-۱۳۶۸ ( واحد - بیکهوار دیال )

نام شیخ	نشیون	۱۳۴۲	۱۳۴۰	۱۳۴۶	۱۳۴۷	متوجه هفت ساله
گویت	۱۳۹۸۱۲	۵۳۱۸۶	۲۸۲۱۹۶	۳۵۰۶۴۴	۳۱۶۲۹۰	۱۷۰۸۰۲
عمان	۵۲۶۷۰	۲۸۶۳۳	۱۹۸۱۲۳	۱۰۳۲۷۶	۱۰۵۹۵۰	۱۰۵۹۵۰
دویی	۸۱۴۰	۸۱۶۰	۲۱۰۰۶	۷۴۲۹۶	۳۷۷۷۸۳	۴۰۵۲۰
قطر	۷۰۶۰	۶۰۹۸	۸۰۹۸	۷۱۷۳	۱۰۹۸۸	۸۰۷۹
مسنط	۳۷	—	—	۲۱۰	۱۶۱	۱۴۲
( جمع ۱)	۱۲۱۸۰۹	۱۸۲۶۸۹	۴۶۳۷۹۳	۵۱۰۳۴	۶۹۶۷۹۲	۳۲۰۵۱۶
جمع کل صادرات ایران دراین گروه (۲)	۲۷۸۵۳۷	۳۶۲۱۲۷	۱۲۵۷۲۶	۳۶۵۷۵۱	۵۰۹۶۷۳	۵۰۹۶۷۳
نسبت (۱) به (۲)	۶۴۳۷	۶۲۶۴	۵۲۵۰	۶۸۱۶	۳۰۹۹۳۲	۳۰۹۹۳۲
نمایندز : سالنامههای آمار بازارگانی خارجی ایران ، سالهای ۱۳۶۷-۱۳۶۸						

درمورد جدول شماره ۹ توضیحات زیرضروری است:

۱- صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی از قبیل گاو، گاویش، گوساله، بز و بزغاله، قوچ، میش و بره، انواع ماکیان و گوشت آنها، مشمول تعرفه‌های شماره ۹ در جداول مربوط باamar بازارگانی خارجی ایران در سالهای ۱۴۰۷-۱۳۴۱ الی ۳۹ ایامار بازارگانی خارجی ایران به ترتیب استخراج شده آنگاه محسابات آماری از سالنامه‌های آمار بازارگانی خارجی ایران به ترتیب استخراج شده آنگاه محسابات آماری بمنظور تعیین میزان صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی بهریک از این شیخ نشینهای خلیج فارس صورت گرفته و نتایج حاصل در جدول مذکور تلخیص گردیده است.

۲- ترکیب صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی بهریک از شیخ نشینهای خلیج فارس در جداول ضمیمه در پایان گزارش آورده شده که در آنها میتوان وزن و ارزش صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی را بهریک از شیخ نشینها در سالهای ۱۳۶۱-۱۳۴۱ مورد مطالعه قرار داد و نوسان هر یک را مشخص نمود. با توجه بدین توضیحات نتایج زیر را میتوان از بررسی آماری جدول فوق استنباط کرد.

۱- با توجه به توزیع جغرافیائی صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی در دوره مورد بررسی می‌بینیم که شیخ نشینهای خلیج فارس با جذب ۹ درصد این صادرات بالاختلافی فاکس باشد یگر کانونهای جذب این صادرات مقام نخست را در واردات حیوانات زنده و مواد حیوانی از ایران دارا بوده‌اند و این امرهم، با توجه بموقعیت نسبتاً مشابه طبیعی آنها از نظر فقه، شرائط مناسب طبیعی و اقلیمی لازم جهت توسعه دامپروری در این منطقه و احتیاج مشترک این شیخ نشینها بواردات حیوانی زنده و مواد حیوانی جهت رفع نیازهای مصرفی خود، امریست طبیعی. بعارت دیگر بازار این شیخ نشین

ها بازاریست طبیعی برای جذب صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی ایران که با توجه به :

- افزایش جمعیت این شیخ نشین ها
- افزایش درآمد آنها در نتیجه بهره گیری از منابع نفتی
- روز بروز بوسعت آن افزوده خواهد گردید.
- بطوریکه در جدول فوق مشاهده میگردد در دوره مورد بررسی بیش از ۵ درصد صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی ایران به گروه شیخ نشین های خارجی فارس جذب بازار شیخ نشین کویت گردیده و پس از آن به ترتیب عمان ، دوبی ، قطر و سقط مهمترین وارد کننده این مواد از ایران بوده اند.
- از سال ۱۳۴۵ به بعد که شرائط صدور دام های زنده و متعاقب آن مواد حیوانی تغییر کرد و اقداماتی در زمینه ایجاد مواعی در جهت صدور انواع دام و مواد حیوانی بمنظور تنظیم جریانهای عرضه و تقاضای آن در داخل کشور صورت گرفت، مستقیماً بر روی صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی مؤثر واقع شد و صادرات این اقلام بشدت مورد تجدید قرار گرفت بطوریکه جمع کل صادرات این اقلام از ۸۴۲ میلیون ریال در سال ۱۳۴۴ به ۳۰۹ میلیون ریال در سال ۱۳۴۷ تنزل یافت لیکن گفتنی است که روند صادرات ایران بشیخ نشین ها در این گروه بسرعتی افزونتر از سرعت کاهش کلی صادرات این گروه کاهش یافته و سهم نسبی شیخ نشین های خارجی فارس در جذب صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی از ۷/۸۲ به ۶/۴ درصد در سال ۱۳۴۷ تنزل یافته است.
- در بررسی ترکیب صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی ، بشرحیکه در جداول ضمیمه آورده شده است ، بدین واقعیت واقف میگردیم که در هیچیکه از سالهای ۱۴۰۱-۱۴۰۷ جز مقداری ناچیز از انواع روغنهای حیوانی هیچ نوع مواد لبنی ذیگری به هیچکدام از این شیخ نشین ها صادر نشده در صورتیکه کویت تنها

در سالهای اخیر سالیانه حدود ۳ میلیون لیره لبنیات و تخم مرغ از جهان وارد کرده است . با آشنائی بوضع دامداری و دامپروری در هریک از این شیخ نشین ها و اطلاعاتیکه از وضع ترکیب جهانی واردات این شیخ نشین ها در دست است تحصیل این نتیجه چندان مشکل نیست که مواد لبنی از جمله عمدۀ واردات این شیخ نشینها بمنظور رفع نیازهای مصرفی مردم آنهاست . با توجه باینکه مصرف مواد لبنی در هر منطقه در درجه نخست تابعی است از جمعیت آن منطقه و در مرحله بعد متاثر از وضع درآمد مردم آن منطقه است و با توجه به :

- جمعیت کویت و دیگر شیخ نشینهای مورد بحث بشرحیکه در فصل گذشته مطرح بحث قرار گرفته

- درآمد مردم کویت و مردم دیگر شیخ نشینهای خلیج فارس و

- وضع نسبتاً مشابهی که از نظر دامداری و دامپروری در این منطقه حکم فرماست .  
میتوان ارزش کل واردات مواد لبنی در سایر شیخ نشینهای معادل ارزش واردات مواد لبنی کویت دانست . واردات مواد لبنی کویت بشرحیکه در ترکیب واردات آن دیده شد حدود ۳ میلیون لیره است و بنابراین میتوان ارزش واردات مواد لبنی دیگر شیخ نشینهای خلیج فارس را هم معادل ۳ میلیون لیره برآورد کرده بنابر این یک بازار حد اقل ۶ میلیون لیره ای برای مواد لبنی ایران در این شیخ نشین ها وجود داشته که با توجه به :

- افزایش جمعیت این منطقه و

- افزایش درآمد مردم این شیخ نشینها

روز بروز بوسعت آن افزوده میگردد . بنابراین میتوان ادعا کرد که بازاری بالقوه وسیع و مطمئن برای جذب صادرات حیوانات زنده و مواد حیوانی ایران در شیخ نشینهای خلیج فارس وجود داشته که درجه بهره گیری ایران از آن

بستگی مستقیم به امکانات ایران در این زمینه دارد . با توجه به :

- عدم تعادل موجود در عرضه و تقاضای گوشت قرمز در داخل کشور
- کمبود مواد لبنی در داخل کشور

پیش بینی امکان توسعه صادرات حیوانات زنده و آغاز صادرات مواد لبنی به بازارهای شیخ نشینهای خلیج فارس بعید بنظر میرسد .



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرتابل جامع علوم انسانی

## بخش ۲ - بررسی امکانات توسعه صادرات محصولات نباتی بشیخنشینهای خلیج فارس

در سالهای ۴۷ - ۱۳۴۱ بیش از ۹/۶ درصد از صادرات محصولات نباتی

ایران از قبیل :

- انواع صیفی جات و سبزیجات مانند خیار، کدو، بادنجان، گوجه فرنگی، پیاز، سبب زمینی، هویج و سیر، انواع سبزی و کاهو،
- انواع غلات و حبوبات مانند برنج و خرد و برنج، عدس، ماش، نخود و باقلاء،
- انواع میوه جات مانند خرما، انگور، سبب، زرد آلو، شلیل، گیلاس، انار، هندوانه و خربوزه،
- انواع خشکبار مانند کشمش، مویز سبز، بادام با پوست، مغز بادام فندق، گردو، پسته بشیخنشینهای خلیج فارس صادر گردیده است. این نسبت در طول سالهای ۱۳۴۱-۴۷ ثابت نبوده است و از ۰/۶ درصد در سال ۱۳۴۱ شروع و تا سال ۴/۳۴ به طور مداوم افزایش یافته است بطوریکه در این سال سهم نسبی شیخنشینهای خلیج فارس در جذب صادرات محصولات نباتی ایران بر قم ۴/۱ درصد رسیده است لیکن از این سال بعد هم سهم نسبی و هم مطلق شیخنشینهای خلیج فارس در جذب محصولات نباتی ایران نقصان پذیرفته و از ۰/۴ درصد در سال ۴/۳۴ به ۰/۶ درصد در سال ۱۳۴۷ کاهش یافته است.

در جدول زیر ارزش صادرات محصولات نباتی ایران بشیخنشینهای خلیج فارس به تفکیک در سالهای ۱۳۴۱-۴۷ نشان داده شده و سهم نسبی شیخنشینهای خلیج فارس در کل صادرات محصرلات نباتی ایران محاسبه گردیده است.

جداول شماره ۳۰

ارزش صادرات محصولات نباتی بشیخ نشین های خلیج فارس در سالهای ۱۳۴۹ - ۱۳۴۱

( واحد یکهزار ریال )

نام مشیخ نشینها	۱۳۴۲	۱۳۴۳	۱۳۴۴	۱۳۴۵	۱۳۴۶	۱۳۴۷	متوسط هفت ساله
گویت	۸۰۰۸۶	۱۲۸۲۱۴	۷۸۵۳۶	۱۲۹۶۴۰	۱۲۱۰۶۰	۱۲۹۶۴۰	۱۲۱۰۶۰
عمان	۶۰۰۱۱۸	۷۰۰۱۱۸	۶۴۹۹۸	۷۷۹۴۰	۷۶۹۱۳	۱۰۰۸۳۳۸	۹۱۱۸۹
دویی	۲۶۹۱۹	۱۷۱۷۸	۴۲۲۶۸	۲۷۵۱۰	۳۶۳۷۸	۴۲۷۳۷	۳۶۳۷۸
قططر	۴۲۴۶۷	۶۱۰۴	۴۲۴۶۷	۵۳۸۲	۴۰۶۹	۱۶۴۸۰	۱۳۹۲۹
مسقط	۱۸۳۴	۲۱۷	۱۶۲۲	۳۱۳	۳۵۶	۸۰۷	۸۷۵
جمع (۱)	۲۶۷۷۳۲	۱۷۳۵۸۳	۱۷۳۰۱۰	۲۱۷۰۱۰	۲۶۳۴۲۱	۲۴۸۴۶۶	۲۷۷۶۴۶۰
جمع کل صادرات ایران	۳۸۹۱۹۳۰	۳۰۰۸۳۹۶۴	۲۰۵۹۸۷۲۸	۲۶۸۸۹۵۰	۲۴۱۰۰۱۳	۲۱۹۸۰۷۹	دراین گروه (۲)
درصد (۱) به (۲)	۶	۹	۸	۱	۱۰۰	۸۷۸	۹۰۶

نمایندگی آمار بازار گازی خارجی ایران ، سالهای ۷۴ - ۱۳۴۱

در مورد جدول شماره ۳ باید متذکر گردید که صادرات محصولات نباتی ایران از قبیل: گوجه فرنگی، پیاز، سیر، سیب زمینی، هویج، لوبیا، باقلاء، خیار، کدو، بادمجان، فلفل سبز، بامیه تازه، کاهو، سبزیجات تازه، خرما، انگور، سیب، زردآلو، شلیل، گیلاس، خربزه، هندوانه، انار، کشمش، مویز و سبزه، بادام و مغز بادام، فندق، گردو و مغز گردو، پسته، زعفران، زیره سیاه و سبز مشمول تعریفهای شماره ۴<sup>۹۹</sup> از سالنامه‌های آماری بازارگانی خارجی ایران به تفکیک در هر سال استخراج شده آنگاه پس از یکسری محاسبات آماری که بمنظور تعیین مقدار صادرات محصولات نباتی بهر یکت از این شیخ نشین‌ها حوزه گرفته، نتایج حاصل در جدول مذکور خلاصه شده است. با توجه بدین توضیح و آشنائی با ترکیب صادرات محصولات نباتی ایران بشرحیکه در جداول ضمیمه آورده شده میتوان نتایج زیر را استبطاط نمود.

۱- در دوره سورد بررسی بیش از ۵۰ درصد صادرات محصولات نباتی ایران به گروه شیخ نشینهای خلیج فارس جذب بازار شیخ نشین کویت گردیده است. پس از آن به ترتیب عمان، دوبی، قطر و مسقط مهمترین واردکننده این محصولات از ایران بوده‌اند.

۲- متوسط ارزش کالاهای صادراتی ایران بکویت در این گروه بدلائی که مورد بحث قرار خواهد گرفت کمتر از متوسط ارزش صادرات سایر کشورها بدین شیخ نشین است. توضیح اینکه در سالهای ۱۳۴۵ - ۱۴۶ کویت در حدود ۵۲۸ هزار تن محصولات نباتی بارزش ۵۷.۰ / ۰ میلیون ریال از جهان وارد کرده است یعنی ارزش متوسط هر کیلوگرمی محصولات نباتی وارداتی کویت از جهان در این دو سال حدود ۹ ریال بوده است در صورتیکه در همین سال ایران حدود ۶ هزار تن محصولات نباتی بازارش ۶۰.۰ میلیون ریال بکویت صادر کرده است، یعنی ارزش

متوسط هر کیلو محصولات نباتی وارداتی کویت از ایران حدود ۵/۴ ریال بوده است.

ارزانی قیمت صادرات محصولات نباتی ایران بکویت دلائل مختلفی دارد که اهم آنها عبارتست از:

- کیفیت محصولات نباتی صادراتی ایران به کویت و دیگر شیخ نشینهای خلیج فارس بسیار نامطلوب است. مردم این شیخ نشین ها بویژه کویتی ها با تکاء درآمدهای سرشار خود همواره طالب محصولات خائی با کیفیت عالی بوده و در این رهگذر سئله قیمت نقشی قاطع و مؤثر ایفاء نمیکند. لیکن متأسفانه صادر کنندگان ایرانی بدین سهیم توجهی ننموده و همواره کوشانه هستند مقادیر بیشتری محصولات غذائی بدون توجه بکیفیت آنها به کویت و دیگر شیخ نشینهای خلیج فارس ارسال دارند.

- حمل و نقل محصولات نباتی ایران به شیخ نشین های خلیج فارس اکثراً با قایق و کرجی صورت میگیرد و در نتیجه محصولات نباتی در طی فاصله بنادر ایران تا کویت در هوای گرم خلیج در میانی آزاد عموماً فاسد گردیده و یا حداقل طراوت خود را از دست میدهند.

با توجه به توضیحات فوق طبیعی است که متوسط ارزش صادرات هر کیلو محصولات نباتی ایران بکویت و دیگر شیخ نشینهای خلیج فارس کمتر از متسط ارزش واردات هر کیلو از این محصولات از کشورهای دیگر است.

۳- در تعیین سهم نسبی صادرات محصولات نباتی ایران در کل واردات کویت باید متذکر شد که در سالهای ۶۶ - ۱۹۶۵ حدود ۴۵۷ میلیون ریال کویت از دنیا محصولات نباتی وارد کرده است در صورتیکه ایران در این سالها فقط ۲۶۰ میلیون ریال محصولات نباتی بکویت صادر کرده است بعارت دیگر ایران تنها توالت است  $\frac{1}{17}$  بازار وارداتی کویت را در این مورد بخود اختصاص دهد. جالب اینجاست

که سهم مطلق و نسبی ایران در جذب بازار وارداتی کویت در این مورد در سالهای اخیر رو به کاهش رفته است و این امر هم با توجه با فرازیش سطح درآمد های مردم کویت امریست طبیعی. توضیح اینکه درآمد مردم این منطقه در سالهای اخیر در اثر بهره گیری از منابع نفتی افزایش فوق العاده چشم گیری یافته و در نتیجه گراش آنها بخرید محصولات نباتی با کیفیت ممتاز و قیمت با افزایش یافته و بشرحیکه گذشت چون محصولات نباتی ایران قادر این کیفیت است صادر کنندگان ایرانی نتوانسته اند در حفظ بازار کویت در سالهای اخیر موقن گردند. در صورت :

- عدم اجرای اصول صحیح استاندارد محصولات نباتی صادراتی ایران
- عدم توجه به مطلوبیت و کیفیت محصولات نباتی صادراتی ایران
- عدم اصلاح وضع حمل این محصولات

پیش یینی امکان از دست دادن بازار کویت در مورد محصولات نباتی ایران چندان مشکل نیست. بنابراین برای حفظ و گسترش این بازار باید مسائل فوق را بطور جدی در مورد صادرات محصولات نباتی ایران مطرح نموده و راه حل های عملی آنرا مورد مطالعه قرار گیرد.

- در سالهای اخیر بطور مستس ط کویت سالیانه ۱ میلیون لیره استرلينگ محصولات نباتی از جهان وارد کرده است. با توجه به عوامل زیر :

- جمیعت کویت و جمیعت شیخ نشینهای عمان ، دوبی ، قطر و مسقط ،
- سطح درآمد مردم کویت و مردم شیخ نشینهای فوق الذکر و بالآخره ارعان نظر در شرائط مشابه اقلیمی در این مناطق که خود مانع در جهت توسعه فعالیت های کشاورزی در این منطقه است ، میتوان پیش یینی نمود که واردات محصولات نباتی این شیخ نشین ها در سال های آینده با روند مطلوبی افزایش یابد که طبیعاً حدود وسعت و درجه گسترش آنها در سالهای آینده تابعی است از متغیر ضریب افزایش جمیعت این ناحیه و درجه مهاجرت پذیری آن.

با توجه بمقابلب بیان شده اظهار این موضوع چندان مشکل نیست که بازار وسیع و ثروتمند شیخ نشین های خلیج فارس واجد امکانات بالقوه مناسب و مساعد جهت بهره گیری ایران از آن است لیکن ضریب بهره گیری از این بازار های صادراتی در امر محصولات نباتی ایران بستگی مستقیم به چگونگی کیفیت صادرات محصولات نباتی ایران یا نحوه انتقال و عرضه آنها دارد.



## بخش ۶- بررسی امکانات توسعه صادرات مواد خوراکی، انواع نوشابه‌ها و دخانیات بشیخ نشینهای خلیج فارس

در سالهای ۴۷ - ۱۳۴۱ در حدود ۷/۳ درصد از صادرات مواد خوراکی و دخانیات ایران بشیخ نشینهای مورد مطالعه در خلیج فارس صادر شده است . مواد خوراکی که در این گروه مورد بحث قرار میگیرد ، مواد خوراکی طبیعی نیست بلکه تولیداتی است که در داخل کشور در کارخانه هائی که به تولید محصولات غذائی مشغولند تهیه گردیده است از قبیل انواع بیسکویت ها و شیرینی جات ، نقل ها و آب نباتها ، آجیل و نخودیجی و انواع ماکارونی . سهم مطلق و نسبی صادرات این کالاها در دوره مورد مطالعه پیوسته رو بازیابی شده است . در جدول زیر ارزش صادرات این محصولات به شیخ نشینهای خلیج فارس به تفکیک در سال های ۴۷- ۱۳۴۱ نشان داده شده و سهم نسبی این شیخ نشینهای در کل صادرات مواد خوراکی و دخانیات ایران محاسبه گردیده است .

۳۱ شماره جدول

ازیش صادرات مواد غوراکی و دخانیات بشیخ نشینیهای خلیج فارس در سالهای ۱۴۰۷ - ۱۴۰۶  
 ( واحد - بیکهزار ریال )

نام شیخ نشین	مستقطع	متوسط هفت ساله	۱۴۰۷	۱۴۰۶	۱۴۰۵	۱۴۰۴	۱۴۰۳	۱۴۰۲	۱۴۰۱
کویت	۴۰۴۱	۷۸۶۹	۱۰۹۳۷	۲۲۸۲۳	۲۹۹۸۹	۲۱۰۸	۲۸۳۱	۱۲۷۵۲	۱۲۷۵۲
عمان	۱۰۶۸	۱۳۱۱	۵۷۶۰	۲۳۹۶	۴۰۳۷	۲۱۰۸	۲۸۳۱	۰۶۹۳	۰۶۹۳
دوبی	۱۲۳۳	۱۱۰۰	۱۶۷۹	۱۱۰۹	۱۲۷۰	۳۰۰۲	۲۳۱۳	۰۸	۰۸
قطر	۳۲۱	۴۱۸	۷۲۴	۵۰۰۵	۱۲۲۰	۱۱۹	۲۸۳۱	—	۴۷
مستخط	۲۰	—	۱۸۲	۱۲۸	—	—	۱۸۰۵۱	۳۸۴۴۹	۳۱۰۸۷
جمع کل صادرات	۷۶۱۳	۱۰۷۱۴	۱۰۹۸۷	۱۰۱۲۱	۱۰۲۲۶	۱۰۹۸۷	۱۰۸۰۱	۱۰۸۰۱	۱۰۸۰۱
ایران در گروه (۱)	۳۰۳۱۴۷	۳۷۹۷۰۳	۴۷۶۰۶۱	۵۰۲۸۷۷	۵۰۴۲۸۷	۵۰۰۲۸۸	۴۸۰۶۱۷	۴۸۰۶۱۷	۴۸۰۶۱۷
درصد (۱) به (۲)	۲۰	۲۲۶	۲۳۲	۳	۷۵	۴۸	۳۶	۳۶	۳۶

ملخند : سالانه‌های آمار بازگرفتهای خارجی ایران ، سالانه‌ای ۱۳۴۱-۱۳۴۰

## توضیحات :

- ۱- صادرات موادخوراکی و دخانیات ایران مشمول تعرفه های شماره ۱۱۶  
الى ۷۳ از سالنامه های آماری بازرگانی خارجی ایران به تفکیک در هر سال استخراج  
شده آنگاه پس از انجام یکسری محاسبات آماری که بمنظور تعیین بیزان صادرات مواد  
خوراکی و دخانیات بهریک از این شیخ نشین ها صورت گرفته نتایج حاصل در جدول  
شماره ۳۱ تلخیص گردیده است.
- ۲- بیش از ۹ درصد صادرات ایران در این گروه بشیخ نشین های خلیج  
فارس عبارتست از : انواع یسکویت ها ، آب نبات ها ، آجیل و ماکارونی بنابر  
این نوسانات صادرات این گروه متأثر از نوسانات صادرات کالا های فوق الذکر  
است.
- ۳- در سالهای بعد از ۴۳۴۰ با توسعه فعالیت های کارخانجات یسکویت  
سازی و آبنات سازی و اشباع نسبی بازارهای داخلی صاحبان این کارخانجات اقداماتی  
در جهت بازار یابی در بازارهای شیخ نشینهای خلیج فارس و سمالک مجاور انجام  
دادند و در نتیجه توانستند مقدار قابل ملاحظه ای یسکویت و آب نبات و شکلات  
بدین بازارها عرضه کنند . موفقیت کارخانجات تولید کننده محصولات فوق الذکر در  
امر صدور کالا های فوق را باید ناشی از توجه آنان با مرسته بنده محصولات غذائی  
از طرفی و اشباع نسبی بازارهای داخلی وجود رقابت محدود بین صاحبان صنایع  
داشت . توضیح اینکه اکثر تولید کنندگان ایرانی به علت وجود بازاری مطمئن و  
بلامعارض در داخل کشور اصولاً توجهی بمسائله نفوذ در بازارهای خارجی نکرده  
هیچگونه اقدامی در جهت صدور محصولات خود ننموده اند ، لکن در برخی از صنایع  
غذائی با توسعه سریع ظرفیت تولیدی کارخانجات تولید کننده و محدودیت ظرفیت

جذب بازارهای داخلی صاحبان این صنایع در سالهای اخیر بفکر تحصیل بازارهای صادراتی برآمده و در این رهگذر توفیقی اندک تحصیل نموده‌اند که از این جمله است صنایع بیسکویت سازی و ماکارونی ایران.

۴- در مطالعه ترکیب کالاهای صادراتی ایران در این گروه بشرح جداول خمیمه مشاهده میکنیم که در سالهای مورد مطالعه صادرات انواع کشروعه، کمپوتها، مرباها، ترشی‌ها، آب میوه‌ها بسیار ناقیز بوده است. علت ناقیز بودن صادرات این محصولات اینستکه تولید کنندگان این کالاها قادرند محصولات خود را بقیمتی معادل دو برابر قیمت کالاهای مشابه خارجی در بازارهای داخلی بفروش برساند و بدین علت تا کنون اقدامی در جهت صدور این محصولات نموده‌اند.

- در مورد صادرات دخانیات بشیخ نشین‌های خلیج فارس باید از تجربه تlux شرکت دخانیات ایران در این مورد یاد کرد. در سالهای اخیر شرکت دخانیات به منظور تحصیل بازاری مطمئن برای صدور انواع سیگار بازارهای شیخ نشینها اقدام به صدور سیگاریه کویت نمود. قیمت این سیگارها قیمت داخلی آنها تعیین شد. لیکن این سیگارها از کویت پیازارهای جنوب ایران سرازیر گردید و بقیمتی معادل قیمت داخلی آنها بفروش رسید. علت عدم توفیق سیگار، مطلوب نبودن نوع بسته‌بندی سیگار در مقام مقایسه با سیگارهای خارجی و مهمتر از همه بالا بودن قیمت‌ها دانست.

در مطالعه ترکیب واردات جهانی کویت (بشرح مندرج در جدول شماره ۱) مشاهده میگردد که این شیخ نشین در سالهای اخیر بطور متوسط حدود ۳۰۰ میلیون ریال انواع نوشابه‌ها و دخانیات از جهان وارد کرده است. با توجه به جمعیت کویت و سایر شیخ نشینهای خلیج فارس و وضعیت اقتصادی مشابه این شیخ نشین‌ها از

نظر فقدان کارخانجات تولید کننده صنایع غذائی میتوان ظرفیت بازار وارداتی شیخ نشین های عمان ، دوبی ، قطر و مسقط را جمماً معادل ظرفیت وارداتی بازار کویت دانست و ظرفیت بازار های این منطقه را از نظر جذب کالا های صادراتی در این گروه معادل ... ۳ میلیون ریال برآورد نمود.

بنظریکه در جدول شماره ۱ مشاهده میگردد متوسط ارزش صادرات ایران در این گروه در مورد مطالعه سالیانه حدود ۱ میلیون ریال بوده است، بعبارت دیگر سال های اخیر صادر کنندگان ایرانی توانسته اند فقط ۷٪ درصد ظرفیت بازار وارداتی کویت را درین گروه کالاها بخود اختصاص دهند.

با توجه بمطالب گفته شده بیان این مطلب چندان مشکل نیست که بازار وسیع و ثروتمند شیخ نشین های خلیج فارس واجد اسکانات بالقوه مناسب و مساعدی جهت جذب صادرات انواع محصولات غذائی و دخانیات ایران است لیکن ضریب بهره گیری از این بازار های صادرتی در امر صدور محصولات غذائی ایران بستگی مستقیم بعوامل زیرین دارد :

#### کیفیت محصول صادراتی

- کیفیت محصول صادراتی

- نحوه عرضه محصول

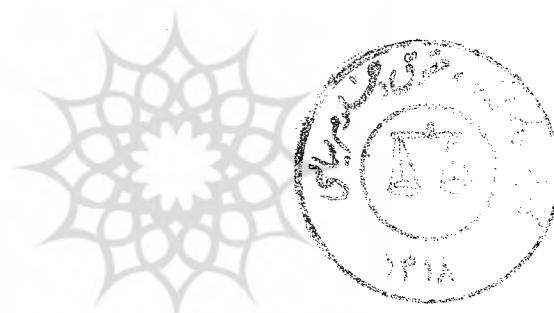
- قیمت ها

در مورد کیفیت صادرات ایران در این گروه باید معترض بود که این محصولات از کیفیت بهتری نسبت بسایر کالاهای صادراتی ایران برخوردارند و نحوه بسته بندی و عرضه آنها هم بد نیست لیکن قیمت آنها فوق العاده گران است.

توضیح اینکه در حال حاضر صاحبان کارخانجات سازنده مواد غذائی در سایه سیاست حمایتی دولت مبتنی بر حمایت از تولیدات داخلی در مقابل واردات کالا های مشابه خارجی قادرند بخوبی محصولات خود را در بازار های داخلی عرضه کرده و با قیمتی گرانتر از قیمت های بین المللی به مصرف کننده ایرانی تحمیل

نمایند با توجه بدین مسئله امت که آذان اولاً احتیاج مبرمی بازجام اقداماتی جهت تحصیل بازارهای خارجی احساس نکرده و ثانیاً حاضر بعرضه محصولات خود بقیمتی در سطح قیمت‌های بین‌المللی در بازارهای صادراتی نیستند و مسلماً تا زمانیکه طرز فکر تولید کنندگان این صنایع این چنین باشد امید به تحصیل بازارهای شیخنشین‌ها بمنظور صدور محصولات فوق الذکر امیدی است واهی.

ناتمام



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرتال جامع علوم انسانی