

چند بعدی دانسته و آن را با عوامل روانی، جسمانی و اجتماعی مرتبط کرده است به نظر او صرفاً وجود یک عامل، موجب رضایت شغلی فرد نخواهد شد. بلکه وجود ترکیبی از عوامل مختلف موجب خواهد شد که فرد در لحظه‌ی معینی از شغل خود احساس رضایت کند. فرد با توجه به اهمیتی که عوامل مختلف نظیر: درآمد، جایگاه اجتماعی، شرایط محیط کار و ... را او دارند، میزان معینی از رضایت شغلی دارا نخواهد بود.

رضایت شغلی، حدی از احساسات و نگرش‌های مثبت است که فرد نسبت به شغل خود دارد. وقتی شخصی می‌گوید رضایت شغلی بالایی دارد، به این معنوم است که او واقعاً شغل خود را دوست دارد، احساسات خوبی درباره کارش دارد و برای شغلش ارزش زیادی قائل است. رضایت شغلی، عبارت است از رضایتی (به) مفهوم لذت و حی خانشی از ارضای نیازهایها و تمایلات و امیدهای(که فرد از کار خود به دوست می‌آورد. رضایت شغلی، مجموعه‌ای از احساسات سازگار و ناسازگار است که کارکنان با آن احساس‌های کار خود می‌نگرند. "گیزن برگ" و همکارانش، رضایت شغلی را به دو نوع مختلف تقسیم‌بندی کرده‌اند:

رضايت درونى)

ز و منع به دست می‌آید اول احسان لذتی که انسان صرفماً اشتغال به کار و فعالیت عایدش می‌شود. دوم لذتی که بر اثر شاهده‌ی پیشرفت و یا انجام برخی مسئولیت‌های اجتماعی و ظاهور رساندن توانایی‌ها و رغبت‌های فردی به انسان دست دهد.

رضايت بيرونی

با شرایط اشتغال و محیط کار ارتباط دارد و هر لحظه در حال بیسر و تحول است. از عوامل رضایت بیرونی به عنوان مثال، روابط محیط کار، میزان دستمزد و پاداش، نوع کار و روابط جود بین کارگر و کارفرما را می‌توان نام برد. این گونه به نظر رسید که عوامل درونی که شامل خصوصیات و عامل فردی باشند، در مقایسه با عوامل بیرونی تغییر شرایط محیط کار، از تبیشتری برخوردارند. بنابراین شاید بتوان گفت که رضایت نی باشد از رضایت بیرونی است رضایت شغلی نتیجه تعامل رضایت درونی و بیرونی است.

ایجاد رضایت شغلی در کارکنان احتمالاً سرعت بالایی نخواهد داشت، اما قطعاً با شتاب بسیار بالایی از بین می‌رود. ممکن است همه شرایط برای بالای نگذاشتن رضایت کارمندی در حدی فوق العاده باشد، اما صرفاً یک برخورد نامناسب مدیر، امکان تأثیر این شرایط مناسب به صورت کاملاً محسوسی به سمت صفر می‌کند.

ظریه‌های مختلف در خصائص شغا

در خصوص رضایت شغلی، نظریات مختلفی ارائه شده است. "بروفی" نظریه‌های رضایت شغلی را به شرح زیر تقسیم بنندی کنید.

لـ اـ زـ مـ اـ زـ اـ لـ بـ شـ بـ قـ قـ بـ شـ بـ لـ اـ تـ جـ هـ مـ بـ زـ اـ نـ رـ خـ لـ بـ زـ بـ شـ بـ لـ اـ نـ

وجه بیشتر مدیران و سازمان‌هارا به بحث ضایایت شغلی جلب کرد. رضایت شغلی، عاملی مهم برای افزایش کارایی و نیز رضایت فردی در سازمان تلقی می‌شود. مدیران به شیوه‌های مختلف مترصد افزایش رضایت شغلی کارکنان خود هستند. محققان مختلف، تعاریف گوناگونی از رضایت شغلی را داده‌اند:

"فیشر و هانا" (۱۹۷۹) رضایت شغلی را اعمالی روانی قلمداد کرده و آن را به صورت نوعی سازگاری عاطفی با شغل و شرایط شغل تعریف می‌کند که این معنا که اگر شغل، شرایطی مطلوب را برای فرد فراهم کن، فرد این شرایط را ممکن خواهد داشت.

نی، فرد از سعس رضایت خواهد داشت، اما اگر شغلی برای فرد رضایت و لذت مطلوب را فراهم نکنند، فرد شروع به ملتمت شغل کرده و در صورت امکان، شغل خود را ترک خواهد کرد.

نیروی انسانی یا عامل انسانی، بی تردید شریف‌ترین، مهم‌ترین و ارزشمندترین عامل، بین عوامل و منابع مختلف تولید است. عامل انسانی در سازمان، تمامی افراد و کارکنان شاغل در سازمان اعم از مدیران، متخصصین، کارشناسان، کارمندان و کارگران را در رده‌های مختلف شغلی دربر می‌گیرد.

در این مقاله، برای ایجاد شناخت و درک درست و مناسب از منابع انسانی سازمان، مطالبی بیان می‌شود سپس رضایت شغلی، نظریه‌های مختلف در این‌باره و ساختارهایی رضایت شغلی، پرسی می‌شوند و در ادامه، رابطه رضایت کارکنان و مشتریان، ارائه خواهد شد. نتیجه نیروی انسانی در پیشبرد امور جامعه، دارای اهمیتی والاست و مؤثّرترین رکن تحولات اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی محسوب می‌شود پیشرفت‌های اقتصادی و اجتماعی نیز تجهیز نیروی انسانی معهد، متخصص، ماهر و افاضل، مهارات‌های مدارم او را انتخاب ناپذیر می‌کند.

بیش مهارت‌های مداوم او را اجتناب نمایدیر می‌نماید. سازمان، مهم‌ترین سرمایه سازمان است اگر عامل انسانی را از سازمان نزدیک کنیم، آنچه باقی می‌ماند، عوامل و امکاناتی نظری ساختمان، بین‌الآلات، تجهیزات، مواد و غیره است که به خودی خود قابل استفاده و ارزشی نخواهد داشت انسان به اشیاء روح دمیده و از آنها برای مقاومت، بهبود و تکامل زندگی خوداستفاده می‌کند انسان، بزرگترین و با روش تربیت دارایی سازمان است که هرگز در ترازنامه‌ها و صورت‌های نیازمند بود و زیان شرکت‌های منعکس نمی‌شود در حالی که سودآوری سازمان نیازمند است و انسان‌ها پشتونه موافقیت سازمان به شمار می‌روند. انسان است و عامل انسانی باید در نهایت اعزت و احترام برخورد شود، تباراین، با عامل انسانی باید در نهایت اعزت و احترام برخورد شود، زیرا سال‌ها وقت و سرمایه گرفت، صرف تربیت و پرورش انسان‌های متخصص، فهمی، متعدد شده تا پس از سال‌ها بروزیزی به اوج بارزدهی برسنند. در صورت خروج آنان از سازمان، به آسانی و در زمانی اندک قابل جایگزینی نیستند و فقدان آنها زیان و لطمہ بزرگی به سازمان وارد خواهد کرد. بدین دیگر، عرضه نیروی انسانی توانمند و کارآمد، امری محدود، زمان بر و پرهزینه بوده و مستلزم صرف وقت، نیرو و مخارجی هنگفت است. نیروی انسانی متنهد در سازمان، با کدار و اعمال خود و اتخاذ تصمیمات صحیح و بموضع، می‌تواند زیان‌های مادی را بزویدی جبران و تأمین کند؛ درواقع، همواره برای سازمان ارزش افزوده، ثروت و فایده ایجاد می‌کند و پرسرمایه‌های مادی سازمان می‌افزاید. نیروی انسانی متنهد بیش از هزینه‌ای که صرف تربیت، تجهیز و آموزش او شده است، برای سازمان فایده و ارزش به وجود می‌آورد. بر عکس، نیروی انسانی غیرمتنهد، غیرکارآمد و ناآگاه، ممکن است با تصمیمات و اعمال غلط خود بر دشواری‌ها و زیان‌های سازمان افاید.

بی افراید.

تعاریف ساخته شدند و این مجموعه از رضایت شغلی تعاریف بسیار زیادی ارائه شده است در مبنای گوناگون، از رضایت شغلی تعاریف بسیار زیادی ارائه شده است که در این قسمت به چند نمونه از این تعاریف اشاره می کنیم. با وقوف رکود اقتصادی در دهه های ۱۹۷۰ و ۱۹۸۰، بحث رضایت شغلی در سازمان هامطرح شد این زمانی بود که اکثر کارمندان و ساتجه به کسادی

کارگران
رکود

فَتَصَادِي وَاقع
از شغل خود
نار اراضی
بودند. این
مسئله،

۱) نظریه نیازها:

این است که قهرمان خدمت باشد، نقش مدیر هم این است که ارائه خدمت را رهبری کند. واقعیت مهم دیگری نیز وجود دارد که کارمند خط مقدم، ارائه می‌دهد، نه تنها به نخوده اداره افراد خط مقدم، بلکه به کیفیت خدمتی که آنان از ادارات داخلی دریافت می‌دارند وابسته است.

برای روشن تر شدن بحث بهتر است به یک بازنگری در تعریف مشتری دست بزنیم مشتری کسی است که محصول یا خدمتی برای تحویل به او فراهم می‌شود هر فردی در یک سازمان مشتری است و خود او فراهم می‌شود هر فردی در یک سازمان مشتری است و خود او هم مشتریانی دارد شما اگر با مشتریان بیرونی برخورد نداشته باشید، مطمئناً تعداد زیادی مشتری داخلی دارید دیگر افراد داخل سازمان که به خدمات شما متکی هستند تا کارهای خود را انجام دهند، مشتریان شما محسوب می‌شوند.

زنجیره خدمت به مشتری، زنجیره ای است که از طریق محصولات و خدمات فراهم شده به وسیله مؤسسه، شما را به مشتری متصل کند شما و گروهتان، شغلتان و هرچه که باشد، درین زنجیره، حلقه‌های اتصال مستبتد.

مدیران باید به این پیش برسند که آنچه برای مشتری خوب است، برای کارکان هم خوب است کارکنانی که به خوبی به آنان توجه نمی‌شوند، به ارائه خدمت خوب به دیگران پایین‌ نیستند اما اگر هر حلقه‌ای در این زنجیره قوی باشد و هر فردی خدمت عالی به حلقه بعدی ارائه دهد، مشتریان خارج از سازمان، از مزایای خدمت عالی بهره‌مند خواهند شد.

خدمت پیش از اینکه صادر شود، باید در درون سازمان وجود داشته باشد و اساس این امر، فضای مثبت، تشویق امیز، حمایتی و اطمینان بخش است. مدیران باید توجه داشته باشند که "مهم‌ترین عنصر در ایجاد فضای کاری مثبت، فشار شخصی آنان (در جایگاه مدیر سازمان) بوده و محیط کاری نیز شکل دهنده طرز تلقی کارکنان از کار (رضایت شغلی) است. بنابراین سرمایه‌گذاری در عملکرد خدمت به حساب می‌آید".

برخورد داری از کارکنانی متعهد و فدار، مهم‌ترین عامل موفقیت

در هر مؤسسه است. اولویت اصلی در هر شرکتی، باید جلب و حفظ کارکنان متعهد باشد. ناکامی در تحقق این امر، به معنای از دست دادن کارایی، عدم رشد و از دست دادن کسب و کار است. موفقیت در دنبیای رقبتی، متعلق به شرکت‌هایی است که کارکنان متعهد و فدار را بزرگ‌ترین سرمایه خود بدانند. بسیاری از صاحب‌نظران معتقدند که منابع انسانی تهها مزیت رقبتی هستند که سازمان‌ها باید با اقدامات مناسب و درست، این نیروی بالقوه را به نیروی بالفعل تبدیل کرده و آنان را در جهت سازمان هدایت کنند. سازمان‌های فاقد منابع انسانی، هرگز نمی‌توانند به اهداف خود دست یابند. به بیانی دیگر، منابع انسانی به منظور حفظ رقابت در بازار، نقش کلیدی را ایفا می‌کنند.

از نظام ارتباطی سازمان، به تفاوت‌های موجود بین اینکه فرد

چه چیزی را از طریق ارتباطات در سازمان می‌خواهد به دست آورد و چه چیزی را در این فرآیند کسب می‌کند، وابسته است.

رضایت شغلی کارکنان؛ کلید طلایی رضایت مشتریان

قسمتی از انقلاب مشتری کرایی، مستلزم بررسی مجدد ساختارهای سنتی و روش تفکر و کارکردن است به طور سنتی، نگاه به سازمان‌های صورت شکل زیر بوده است.

این الگوی مبتدا بر سلسه مراتب، یک سویه، رسمی و عموم‌لاکسل کننده است و پویایی و نوادری را تشویق نمی‌کند درین سازمان دارای فرآیند تسمیه گیری از بالا به پایین، کارکنان به انجام دادن کاری می‌پردازند که مدیرانش از آنان می‌خواهند در حالی که در فرآیند ایجاد تحول در سازمان، پیام باید این باشد که مشتریان مهم‌تر از مدیرانند اگر قرار که مشتری رئیس باشد، پس هم سازمان، باید از بالا به پایین، مطابق شکل زیر وارونه شود. اینا کنندگان نقش اصلی در این ساختار، کسانی هستند که با مشتریان تماس دارند، یعنی کارکنان خطا مقدم که به طرز تلقی مشتریان درباره مؤسسه شکل می‌دهند برای مشتری، این افراد خدمتگذاران، فروشنده‌گان بليت، مامور تحويل کالا و کارکنان پشت پيشخوان در واقع، "سازمان" هستند که با مشتریان درین نواع مؤسسات، دغدغه کارکنان خواست مشتریان است نه آنچه مدیران می‌خواهند.

وظیفه مدیریت این است که در تماس خود با کارکنان، استانداردهای خدمت را راهنمایی و کوکوها و اگر وظیفه کارمند دهد و کیفیت رفتار و توجه به مشتری را به وجود آورد

خط مقدم

بهطور نشده باقی می‌ماند. تیجه‌های که از بررسی عوامل دسته اول و دوم حاصل می‌شود، میزان رضایت شغلی فرد را معین می‌کند.

۲) نظریه انتظارات:

انتظارات فرد در تعیین نوع و میزان رضایت شغلی مؤثرند. اگر انتظارات فرد از شغلش زیاد باشد، رضایت شغلی عموم‌لاکسل و مشکل‌تر به دست می‌آید. مثلاً ممکن است فردی در صورتی از شغلش راضی شود که بتواند به تمام انتظارات تعیین شده خود از طریق اشتغال جامه عمل پيوشاند. مسلماً چنین فردی به مراتب ديرتر از فردی که کمترین انتظارات را از شغلش دارد، رضایت شغلی خواهد یافت. بنابراین، رضایت شغلی مفهومی کاملاً يكتا و فردی است و عوامل، میزان و نوع آن را باید در مورد هر فرد، بهطور جدائیه بررسی کرد.

۳) نظریه نقش:

در این نظریه به دو جنبه اجتماعی و روانی توجه می‌شود. در جنبه اجتماعی، تأثیر عواملی نظری نظام سازمانی و کارگاهی و شرایط محيط اشتغال در رضایت شغلی مورد توجه قرار می‌گیرد. این عوامل شامل شرایط بیرونی رضایت شغلی می‌شود. رضایت شغلی، ييشتر به انتظارات و توقعات فرد مربوط می‌شود. به بیانی دیگر، احساس فرد از موقیت شغلی مورد توجه قرار می‌گیرد. در انجام مسئولیت‌های محله و اتفاقی نقشی خاص به عنوان عضوی از اعضای جامعه، میزان رضایت شغلی فرد را مشخص می‌کند. رضایت کلی، تیجه‌های است که از ترکیب دو جنبه اجتماعی و روانی حاصل می‌شود.

شاخنه‌های رضایت شغلی

برای رضایت شغلی، مدل‌های گوناگونی ارائه شده که در هر یک از آنها، به فراخور دیدگاه و وضعیت موردنظر، شاخنه‌هایی برای رضایت شغلی ارائه شده است. از جمله آنها می‌توان به ماهیت کار، ترقیات، روابط با همکاران و مدیریت، امنیت شغلی، مشارکت در سازمان و... اشاره کرد. در اینجا، برآن نیستیم که

به صورت مشروح به توضیح و تفسیر تمامی این شاخنه‌های پیور داریم. تاکید و تمرکز ما، بر شاخنه روابط با همکاران و مدیریت است.

روابط و مناسبات‌های همکاران، مهم‌ترین عامل در تعیین رضایت‌مندی شغلی است. طی

رضایت‌مندی شغلی است. طی مطالعه‌ای انجام‌شده، هنگامی که

مستخدمان اجازه یافتند همکاران خود را انتخاب کنند، رضایت‌مندی شغلی آنان افزایش و هزینه کار کاهش یافت. از دیگر سو،

بهطور سنتی مدیریت به عنوان بعد مهم شغلی مطرح شده است. پژوهش‌ها نشان می‌دهند که مدیریت "کارمنددار" بیش از مدیریت "کاردار" موجب رضایت شغلی می‌شود.