

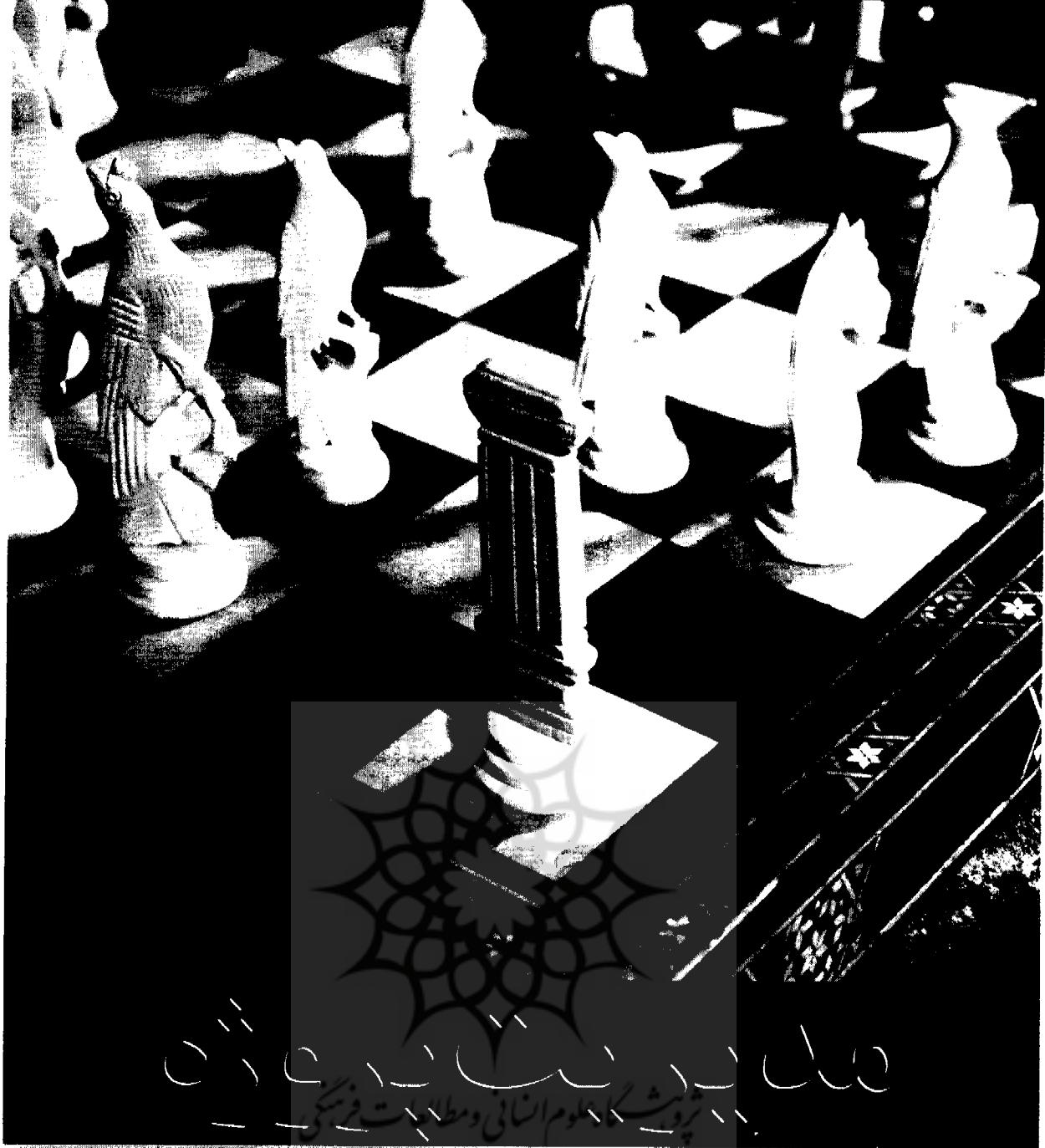


بـهـتـرـنـ



«این بخش:

- » مدیریت پروژه
- » کیفیت جامع واقعی
- » خوب، بد، رشت
- » تعاملات مجازی



اچ روش کاد ملوم اساتی و مطالبات فرسنگی

▪ مطمئن شوید که پروژه‌ی شما طبق استراتژی هایتان بیش می‌رود.

▪ از یک رویکرد چند مرحله‌ای برای مدیریت پروژه‌های خود استفاده کنید و تأکید بالایی بر مراحل اولیه داشته باشید.

▪ طرف‌های کسب و کار را درگیر کنید و کار تیمی و تعهد گروهی را ترغیب نماییم.

▪ موقوفیت را از طریق برنامه‌ریزی در مورد آن تضمین کنید.

▪ طرح خود را تحت نظرارت دقیق قرار دهید.

▪ پروژه را رسماً خاتمه دهید.

مقدمه

روابط نزدیک‌تر میان شرکت‌ها، مشتریان و عرضه‌کنندگان اشاره کرد. هم‌اکنون ما شاهد تغییرات بنیادی در سرعت تبادل اطلاعات هستیم که مدیریت ماهرانه‌ی پروژه‌ها را الزامی می‌سازد.

به عنوان یک ابزار تغییر، مدیریت پروژه باید در جایگاه مناسبی باشد تا بتواند از عده‌های چنین نیازهایی برآید. مدیریت پروژه اغلب به عنوان یک حوزه‌ی فنی تلقی می‌شود تا یک ابزار پرقدرت برای انجام کسب و کار. این مقاله به چالش‌های مدیریت پروژه و پاسخ‌های بالقوه به این چالش‌ها می‌پردازد.

امروزه، مدیران بخش زیادی از وقت خود را در تیم‌های چندمنظوره و چندوجهی سپری می‌کنند هم‌اکنون مدیریت پروژه به یک صلاحیت و توانایی محوری برای مدیران تبدیل شده است. این امر نه تنها در قبال پروژه‌های اجرا شده برای مشتریان (پروژه‌های بیرونی) بلکه برای پروژه‌هایی که به منظور توسعه‌ی داخلی سازمان انجام می‌شود، نیز مصدق دارد.

عوامل متعددی در این زمینه نقش دارند. در میان این عوامل می‌توان به سرعت همراه با افزایش پیچیدگی فعالیت‌های سازمانی و همچنین

چالش‌های پیش رو

به یادگیری فرآیندهای مربوط به انواع پروژه‌های گوناگون جلوگیری می‌کند. آنچه که باعث تمایز می‌شود، محتوای هر پروژه، سطح فعالیت‌ها، ماهیت فعالیت‌ها، منابع مورد نیاز و سهامداران و تصمیم‌گیرندگان مورد نیاز است.

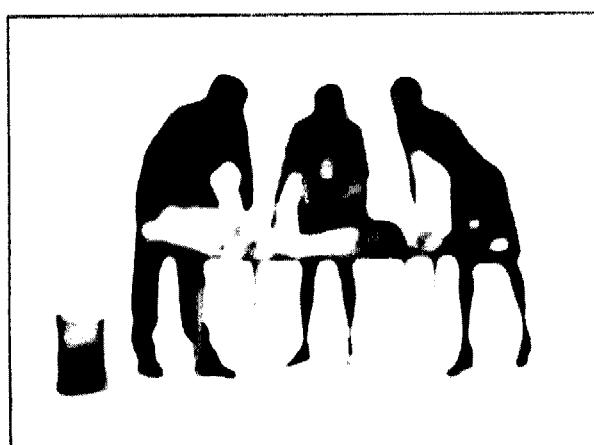
تأکید زیاد بر مراحل نخست پروژه بدان معنا است که بین ۳۰ تا ۵۰ درصد عمر پروژه به مراحل تحقیقاتی پیش از اجرای نهایی اختصاص دارد. تصمیماتی که در مراحل نخست پروژه اتخاذ می‌شوند، تأثیر عمیقی بر ادامه پروژه دارند و در واقع تنظیم‌کننده‌ی سرعت فعالیت‌های بعدی هستند. در مراحل نخست، راه حل‌های خلاقانه می‌توانند زمان ارایه‌ی نتایج را به نصف تقلیل داده و به میزان قابل توجیه از حجم هزینه‌ها بکاهند.

«طرف‌های کسب و کار را درگیر کنید

طرف‌های کسب و کار کسانی هستند که یا درگیر در پروژه بوده یا تحت تأثیر آن قرار می‌گیرند. دخالت طرف‌های کسب و کار همچون مصرف‌کنندگان و مشتریان، ارزش قابل توجهی را به تمامی مراحل پروژه می‌دهد. دخالت دادن آنها یک عامل پرقدرت برای اعمال تغییرات است و نایدیه گرفتن آنها می‌تواند منجر به شکست شود. وقتی از نظر طرف‌های کسب و کار بنگرید، می‌بینید که پروژه شما دارای مشکلات و مسائلی است که حضور این افراد می‌تواند به رفع آن‌ها کمک نماید. کار تیمی و تعهد گروهی را در تمامی مراحل پروژه تضمین نمایید. بسیاری از پروژه‌ها نیازمند آن هستند که افراد متعلق به تیم‌های چندمنظوره‌ای آنها را انجام دهند و این یک ضرورت برای چنین پروژه‌هایی است. هر چه افراد همکاری تنگاتنگتری داشته باشند و نسبت به سبک مدیریت بازتر برخورده‌اند، کارشان را بهتر انجام خواهند داد. اگرچه این امر همیشه عملی نیست اما از طریق جلسات و ارتباطات خوب که اغلب از طریق ابراز شبكه یا ویدئوکنفرانس صورت می‌گیرد، می‌توانید افراد را به یکی‌گر نزدیکتر سازید.

«با برنامه‌ریزی، موفقیت را تضمین نمایید

اگر شرکتی دارای انواع و ظایف مختلف باشد، مدیریت کارآمد پروژه در آن دشوارتر می‌گردد؛ ماهیت مدیریت پروژه این گونه است که مزهای مختلف را در می‌نورید. برای موفقیت پروژه‌ها، معمولاً باید توازن قدرت در سطوح مدیریتی صورت گیرد.



همه‌ی سازمان‌ها در قبال روش‌های پرداختن به تغییرات در کسب و کارهایشان دارای مشکلاتی هستند این مشکلات می‌توانند مرتبط با فن‌آوری، افراد، فرآیندها، سیستم‌ها یا ساختارها باشند. در اواخر قرن بیستم، روش‌های متنوعی که سازمان‌ها برای انجام تغییرات آماده می‌ساختند، وجود داشتند. معروف‌ترین این روش‌ها عبارت بودند از مدیریت کیفیت جامع و فرآیند مهندسی مجدد کسب و کار.

متاسفانه، همه‌ی سازمان‌ها به مزایایی که در ابتدا توسط این روش‌ها وعده داده شده‌اند، دست نمی‌یابند، این تدبیر اغلب شکست می‌خورد زیرا بسیار پرهزینه و زمان بر بوده، به خوبی درباره‌ی آنها فکر نشده یا این که نمی‌توانند مزایایی پیش‌بینی شده را به دنبال داشته باشند.

کاهی اوقات، این شکست‌ها سالانه میلیاردها دلار هزینه در پی دارند و حتی منجر به فروپاشی تعدادی از سازمان‌ها می‌شوند. سازمان‌ها نمی‌دانند چگونه باید به سراغ استفاده از این روش‌ها بروند؛ هیچ مسیر مشخصی برای سازماندهی آنها وجود ندارد. همچنان آنها نمی‌دانند چگونه باید آنها را اجرا کنند؛ هیچ استراتژی مشخصی به عنوان ذیره‌ی محرکه‌ی تصمیم‌گیری‌های آنها وجود ندارد. مدیریت پروژه محیطی را به شما معرفی می‌کند که نخست برخی از این مشکلات ریشه‌ای را حل می‌کند و با کمک اجرای مناسب برنامه‌ها، شما را ترغیب می‌کند تا به خوبی درباره‌ی فعالیت‌های آتی بیندیشید.

اصول مدیریت پروژه

■ **مطعم شوید که تحت هدایت استراتژی خود قرار دارید**
شما باید بتوانید اثبات نمایید که هر پروژه‌ی اجراشده چقدر با استراتژی کسب و کار شما همخوانی دارد. کنار گذاردن سریع پروژه‌های بی‌ربط یک الزام است. هر چه شفافیت یک استراتژی کمتر باشد، احتمال نامناسب بودن آن بیشتر خواهد بود. بدین ترتیب، چند پروژه به رقابت بر سر منابع نیاب می‌پردازند و این امر سبب می‌شود شرکت تمرکیش را از دست داده و عملکرد کلی خویش را به خطر اندازد.

■ **از یک رویکرد چندمرحله‌ای استفاده کنید**
به ندرت این امکان وجود دارد که بتوان یک پروژه را په طور کامل برنامه‌ریزی کرد. البته شما باید بتوانید مرحله‌ی بعدی را به تفصیل برنامه‌ریزی کرده و تمامی سرفصل‌های پروژه را تعیین کنید. همچنان که در پروژه‌پیش می‌روید، اطلاعات بیشتری جمع کرده، ابهامات را کاهش داده و از این طریق اعتماد به پروژه را افزایش دهید. چارچوب معمول برای این کار شامل مراحل زیر است:

طرح پیشنهادی یک ارزیابی خلاصه از نیازهای پروژه و راه حل‌ها.
بررسی تفصیلی انجام یک مطالعه‌ی امکان‌سنجی درباره‌ی گزینه‌های موجود و تعریف راه حل‌ها.

توسعه و آزمودن تدوین راه حل‌ها.
آزمون و خطای آزمودن راه حل‌ها.
اجرا و پایان اجرای پروژه و به پایان رساندن آن.
شما باید از مراحل عمومی یکسانی برای تمامی انواع پروژه‌ها استفاده کنید. این امر، استفاده و درک فرآیندها را ساده‌تر می‌سازد و از نیاز



خطرات باشند پس همه‌ی آنها را بیازمایید؛ اعمال نظر مدیریت: برای هیچ پروژه‌ای استثنای قابل نشوید. اگر ایده‌ی مدیر واقعاً خوب است، باید دیگران آن را تحت بررسی و موشکافی دقیق قرار دهنده؛ اگر موارد زیر را راعیت کنید، پروژه‌ی شما به عملکرد بهتری دست خواهد یافت:

تعیین استراتژی‌های مناسب برای کنارگذاردن پروژه‌های کمبازده؛ برنامه‌ریزی از طریق مراحل متوالی: پیشنهاد، تحقیقات اولیه، تحقیقات تفصیلی، توسعه، آزمون و خطاب، اجرا و پایان؛ تمرکز بر مراحل اولیه‌ی پروژه‌ی یعنی زمانی که تصمیمات اتخاذ شده بیشترین تأثیر را بر برآیند کار دارند؛ تجزیه و تحلیل پروژه برای کاهش، اجتناب و مصنوبیت در برابر خطرات؛ ایجاد توازن قدرت در پروژه برای نیل به موفقیت؛ تمرکز و نظارت بر آینده نه صرفاً تکمیل فعالیت‌های روزمره.

نتیجه:

موفقیت یک سازمان به توانایی مدیریت اثربخش و کارآمد پروژه‌هایش بستگی دارد. ماهیت چندوجهی تیم‌های پروژه همراه با اهمیت و حساسیت کار آنها، نیازمند مدیریتی دقیق است. اکتساب مهارت‌های کلیدی تصمیم‌گیرنده‌ی اجرای دقیق این فرآیند، به حداقل رساندن هزینه‌ها، به حداقل رساندن مزایا و دخالت و تعهد طرف‌های کسب و کار است. پاسخگو بودن یک منبع مهم مزایای رقابتی است. انعطاف‌پذیری و تمرکز مدیریت پروژه برای هرسازمانی الزامی است. شرکت‌های موفق فردا، بازتاب تلاش‌های آنانی هستند که راه تحقیق، برنامه‌ریزی و اجرای ابتکارات و پروژه‌های جدید را برمی‌گزینند.

■ ■ ■ ■ ■ برای اطلاعات بیشتر ■ ■ ■ ■ ■

کتب:

«عملکرد پروژه»، را برت با تریک، ۲۰۰۰.

«همه‌ی تغییرات! کتابچه‌ی راز موفقیت مدیر پروژه»، ادی اوینگ، ۱۹۹۶.

وبسایت:

www.allchange.com

این سایت متعلق به دانشکده‌ی مجازی بازرگانی پنتیکل^۲ است که توسط ادی اوینگ تأسیس شده است.

«مدیر عامل پروژه‌های زیادی را در ذهن دارد، اما تنها یکی از آنها باید اجرا شود که نیروی تازه‌ای را به سازمان تزریق می‌کند.» هنری میتزبرگ^۴

«مسئلولیت‌پذیری و کنترل، محور مدیریت است.» پائول کوریگان^۵

■ بر برنامه‌ی خود نظارت کنید

باید همواره راهنمایی، حمایت و آموزش برای کارکنان مرتبط با پروژه وجود داشته باشد این موضوع باید علی الخصوص مد نظر مدیران ارشد که حامی مالی پروژه‌ها هستند یا تصمیمات مرتبط با پروژه‌ها را اتخاذ می‌کنند، قرار گیرد. روش‌های محوری کنترل عبارتند از برنامه‌ریزی، مدیریت ریسک، موضوع و گستره‌ی تغییر، زمانبندی، هزینه‌ها و ارزیابی‌ها. برنامه‌ریزی به عنوان یک رشتہ‌ی ضروری به شمار می‌رود.

مدیریت ریسک یک حوزه‌ی کلیدی است: استفاده از یک رویکرد چندمرحله‌ای به خودی خود یک روش مدیریت ریسک است. لازم است تا پروژه تجزیه و تحلیل شده، بخش‌های ذاتی بر خط آن شناسایی شده و اقدامات لازم برای کاهش ریسک یا پرهیز از خطرات انجام گردد. نظارت و پیش‌بینی در مقابل یک طرح و برنامه‌ی پذیرفته شده، تضمین می‌کند که برخی رخدادها و اتفاقات باعث غافلگیری مجریان پروژه نشوند. این امر به بهترین شکل در چرخه‌ی کنترل پروژه صورت می‌گیرد.

بسیاری از پروژه‌ها یا خیلی دیر انجام می‌شوند یا اصلاً به پایان نمی‌رسند. یکی از علل این موضوع عدم تعیین گستره‌ی مناسب برای پروژه است.

■ پروژه را رسماً به پایان برسانید

نهایتاً هر پروژه‌ای باید چه به دلیل نکمل کار و چه به دلیل فسخ زودهنگام، به پایان برسد. برای پایان دارن به پروژه تصمین نمایید که همه‌ی کارها تمام شده‌اند، همه‌ی درس‌ها آموخته شده‌اند بنابراین دارایی‌ها، منابع مالی و سایر منابع باقی مانده را می‌توانید برای دیگر اهداف کسب و کاران آزاد نمایید.

■ ■ ■ ■ ■ عملی ساختن آن ■ ■ ■ ■ ■

اشتباهات رایج عبارتند از:

تفکرات چندگانه: عدم وجود یک تفکر مشترک و رایج در سطح سازمان:

داشتن قواعد و مقررات متعدد: هر چه قواعد پروژه بیشتر باشد، افرادی بیشتری آنها را نقص می‌کنند؛

حامیان مالی نامشخص یا مدام در حال تغییر: تغییرات مستمر باعث می‌شوند که شما تمرکزتان را از دست بدید و اصلًاً انجام کل پروژه را فراموش کنید؛

نادیده‌گرفتن خطرات: خطرات محو نمی‌شوند بنابراین باید آنها را بشناسید و کنترل نمایید؛

عجله کردن برای دستیابی به نتایج: در برابر چنین اقداماتی که باعث سردرگمی افراد می‌شوند به شدت مقاومت نمایید؛ ناتوانی در تجزیه و تحلیل: باید دست به تحقیق و بررسی بزنید اما سعی کنید این کار باعث خدشه‌دار شدن اعتماد دیگران نگردد؛ فرضیات تست نشده: همه‌ی فرضیات می‌توانند بیانگر برخی