

بازار پیام و آینده ارتباطات میان فرهنگی

دکتر مهدی محسنیان راد*

۸۴/۷/۱۷

تاریخ دریافت:

۸۵/۵/۷

تاریخ پذیرش:

چکیده

در این مقاله، در ابتدا نگاهی کوتاه به سیر تحول ارتباطات میان فرهنگی در جهان قبل از فن آوری های نوین اطلاعاتی - ارتباطی (ICT) می شود و با تأکید بر نقش جبر و اختیار در ارتباطات میان فرهنگی نشان داده می شود که نظام ارتباطات میان فرهنگی تا قرن ۱۳ میلادی به صورت چند قطبی بوده و از قرن چهاردهم، عصر سلطه «یک قطبی» آغاز و با تحولاتی چند، به دوران جهانی شدن یا به تعبیر هربرت مارشال مک لوهان، به دوران زندگی انسان در دهکده جهانی رسیده است. عصری که اگر چه محصول یک فرآیند تاریخی است، اما در آن، اجرای پروژه های ارتباطی علیه فرهنگ های دیگر سهل تر شده است.

* استادیار دانشکده فرهنگ و ارتباطات دانشگاه امام صادق (ع)

Email: mohsenianrad@yahoo.com

مقاله در ادامه، این دیدگاه را مطرح می‌کند که اگر چه شکل‌گیری اصطلاح «امپریالیسم فرهنگی»، محصول نظام تک قطبی با مرکزیت امریکا و به وجود آمدن اصطلاح «تهاجم فرهنگی»، حاصل تحولات عصر دهکده جهانی است، اما آن چه «تهاجم فرهنگی» نامیده می‌شود، تفاوت‌های عمیقی با «تهاجم نظامی» دارد.

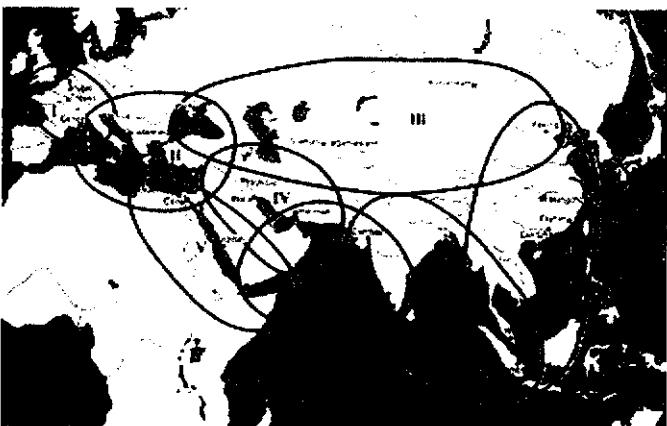
مقاله ضمن تبیین برخی از تفاوت‌های مذکور، کوشش می‌کند که نشان دهد وضعیت حاضر، یک دوره در حال گذر است و طی چند دهه آینده، ویژگی‌های دهکده جهانی تغییر خواهد کرد و عصر جدیدی آغاز خواهد شد که نویسنده به دلیل مشابهت نسی ویژگی‌های آن با سازوکار حاکم بر بازارهای سنتی مشرق زمین، طی مقالات متعدد خود آن را «بازار پیام» نامیده است.

آخرین بخش مقاله اختصاص به توصیف برخی ویژگی‌های ارتباطات میان فرهنگی در بازار پیام، به ویژه تحولات سخت افزاری و نرم افزاری مربوط به زبان دارد و نگاهی به آسیب شناسی ایران در بازار مذکور خواهد نمود.

واژه‌های کلیدی: ارتباطات میان فرهنگی، دهکده جهانی، بازار پیام، زبان

بازار پیام و آینده ارتباطات میان فرهنگی

نظم‌های جهانی ارتباطات میان فرهنگی، طی قرون گذشته چند بار دچار تحول شده است. هارمیت ساونی (Harmeet Sawhney) محقق دانشگاه ایندیانا می‌نویسد: «تا قرن سیزدهم میلادی، جهان در وضعیت چند قطبی (multipolar) به مرکزیت چین، هند، عراق [ایران] مصر، و ایتالیا به سر می‌برده و هر یک از فرهنگ‌های وابسته به سرزمین‌های مذکور، در مرکزیت یکی از هشت بیضی مداخل ترسیم شده بر روی کره زمین، مبادلات را در دست داشته‌اند (تصویر شماره ۱) و در واقع نظام ارتباطی جهانی به صورتی غیر مرکز (decentralize) یوده است. اما پس از آن، نظام چند قطبی مذکور به یک نظام تک قطبی تبدیل شده است» (Sawhney, 2002: 34).



تصویر شماره ۱ - ارتباطات میان فرهنگی در نظام هشت حلقه‌ای غیر متمرکز قرن سیزدهم میلادی.

(منبع: Sawhney, 2002: 35)

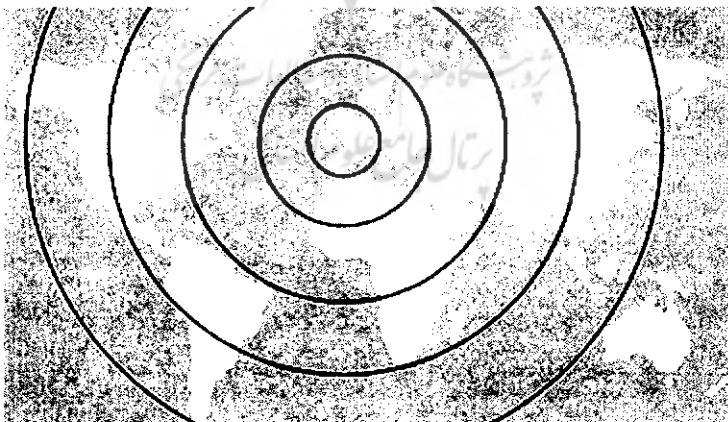
به نظر من در بررسی سیر تاریخی تحول «ارتباطات میان فرهنگی»، می‌توان از طیفی سخن گفت که جبر و اختیار در دو سوی آن قرار دارد. نظام هشت بیضی مورد بحث ساونی، نظامی مبتنی بر اختیار نسبی بوده، در حالی که در قرون پیش از آن، می‌توان نظام‌های ارتباط دیگری را یافت که در آن، جبر، بیش از اختیار، ایفای نقش می‌کرده است. این پدیده هنگامی به وقوع می‌پیوست که غله‌ای نظامی و پایدار می‌توانست با سلطه بر فرهنگ دیگر، حتی خط و زبان آن فرهنگ را منسون کند، مانند حمله اسکندر مقدونی به ایران عصر هخامنشی که چنان اثر عمیقی بر فرهنگ مغلوب گذاشت که خط نگارشی آن عصر را کاملاً به ورطه فراموشی کشاند. در این مورد، محمد داندامایف، شرق‌شناس روسی می‌نویسد: «بس از یورش اسکندر مقدونی [به ایران] و در پایان سلطنت هخامنشیان، خط ۳۶ حرفي عصر داریوش به کلی فراموش شد (محسنیان راد، ۱۳۸۴، به نقل از داندامایف، ۱۳۸۱: ۳۲، ۸۳).

در واقع آن چه را که ساونی به صورت بیضی‌های متداخل قرن ۱۳ میلادی ترسیم کرده، مربوط به نقطه‌ای از طیف است که اگر چه سهم اختیار بیش از سهم جبر بوده، اما

اصالت بیشتر با مبادله کالا بوده، نه مبادله پیام، مگر در مواردی خاص و استثنایی. از نمونه‌های استثنایی می‌توان به حضور اشعار سعدی - همزمان با حیات او - در فرهنگ‌های دیگر اشاره کرد. آن چنان که امیر خسرو دهلوی - یکی از هم‌عصران سعدی که در هندوستان زندگی می‌کرده - از این که به خود اجازه داده، در نوبت سعدی [با بودن سعدی] شاعری کند خود را ملامت می‌نماید: «نوبت سعدی که مبادا کهن / شرم نداری که بگویی سخن».

ساونی می‌نویسد که پس از پایان قرن سیزدهم و طی قرون ۱۴ و ۱۵ میلادی، به دلایلی، از جمله توسعه دانش فنی در اروپای غربی و عقب ماندگی دیگران از این نظر، مرکزیتی به وجود آمد که در رأس آن انگلستان و همراهش چند کشور از جمله اسپانیا، پرتغال و فرانسه قرار داشتند. بنابراین آن چند بیضی متداخل، تبدیل به دو ایم متحده مرکزی شدند که مرکز آن، کشورهای اروپای غربی و حاشیه‌اش بقیه جهان بود (تصویر شماره ۲). [در واقع نظام یک قطبی چند کشوری به وجود آمد

[(Sawhney, 2002, P: 35)]



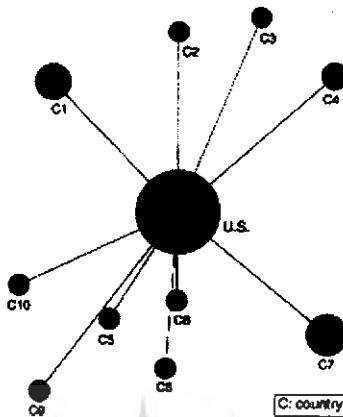
تصویر شماره ۲ - ارتباطات میان فرهنگی در نظام چند حلقه‌ای متمرکز قرون چهارده و پانزده میلادی

(منبع: Sawhney, 2002: 35)

می‌دانیم مهم‌ترین پیامد ارتقای فن آوری در اروپای قرن شانزدهم شکل‌گیری و توسعه استعمار بود. یکی از خصلت‌های استعمار، شکل‌گیری مراودات یک‌سویه و نابرابر فرهنگی است. زیرا مردمان مستعمره، در اثر نیاز، و به ظاهر به اختیار، به زبان و سایر عناصر فرهنگ استعمارگر روى می‌آورند. به این ترتیب، آنان را می‌توان در میانه طیف مورد بحث قرار داد. از نمونه‌های چنین اختیار ناشی از نیاز، می‌توان به شکل‌گیری نوعی زبان‌های عاریه‌ای اشاره کرد که در ادبیات «ارتباطات میان فرهنگی» به زبان‌های پی‌جین (pidgin) مشهور است. این‌ها زبان‌هایی هستند که هر بخش از واژگان و دستور زبانشان را از زبانی دیگر عاریه گرفته‌اند. مثلاً زبان سواهیلی در افریقا، محصول سال‌های استعمار انگلیس در آن منطقه و آمیخته شدن زبان استعمارگر با زبان سواهیلی اولیه است. یا زبان فعلی کشور کامرون که تا قبل از دوران استعمار، مرکب از حدود ۲۸۵ زبان قبیله‌ای بود، پس از استعمار به زبانی مرکب از برخی واژگان زبان‌های محلی به علاوه زبان‌های انگلیسی، آلمانی و فرانسوی تبدیل شد (Jandt, 1995: P 105).

ساونی عصر سوم را عصری می‌داند که مربوط به پس از جنگ جهانی دوم می‌شود و می‌نویسد: «با پایان یافتن جنگ جهانی دوم و با نقشی که امریکا در آن ایفا کرد و متعاقباً دستیابی مستعمرات به استقلال، نظام جهانی تغییر نمود و این بار مرکزیت، بیش از آن که ناشی از قدرت نظامی باشد، ناشی از قدرت اقتصادی و فرهنگی شد. در مدل این نظام، امریکا در مرکز یک دایره بزرگ نشان داده شد که از آن خطوطی رو به دوایر متعدد و کوچک‌تر که نمایندهٔ کشورهای دیگر هستند کشیده شود» (Sawhney, 2002: 40)

عصر سوم، همان عصری است که برآیند آن، تولد واژه «امپریالیسم فرهنگی» بود. این اصطلاح اگرچه در ابتدا از سوی صاحب‌نظران اتحاد جماهیر شوروی سابق به کار گرفته شد، اما به تدریج به سایر جوامع نیز رسید، به گونه‌ای که حتی آن را می‌توان در گزارش‌های یونسکو، از جمله گزارش ۱۹۸۰ یک جهان، چندین صدا



تصویر شماره ۳- ارتباطات میان فرهنگی در نظام تک قطبی به مرکزیت ایالات متحده در قرن بیستم
(منبع: Sawhney, 2002: 42)

و گزارش Mac 1980 (Bride, 1985) جریان بین المللی برنامه‌های تلویزیونی - یک خیابان یک طرفه (Varis, 1985) دید. شاید بتوان گفت که شکل‌گیری دهکده جهانی سبب شد که تحولاتی در عصر سوم به وقوع بیرونند. مهم‌ترین مشخصه‌های دهکده جهانی را می‌توان در آثار خالق این اصطلاح - مارشال مک‌لوهان - دید. او در سال ۱۹۶۴ پیش‌بینی کرد که ۵۰ سال بعد، عصر «الکترونیک فراگیر» فرامی‌رسد و یک سیستم مرکزی عصبی، اهالی کرده زمین را همچون پوششی در بر خواهد گرفت و با جابجایی آنی و مداوم اطلاعات در تمامی کره زمین، پدیده جهش اطلاعات به وقوع خواهد پیوست. در آن‌گاه، جهان، روز به روز کوچک‌تر خواهد شد. گروی انسان‌ها در یک قبیله جهانی یا یک دهکده بزرگ زندگی می‌کنند. در آن شرایط، ارتباطات جهانی، بیش‌تر حالت میان‌فردي خواهد داشت (مک‌لوهان، ۱۳۷۷: ۷۲، ۱۶۹، ۲۸۹، ۱۷۵).

با نگاهی به تعاریف «ارتباطات میان فرهنگی» می‌توان گفت که مهم‌ترین خصلت دهکده جهانی، وقوع ارتباطات میان فردی - به گونه‌ای مجازی - در سطح جهان و میان

فرهنگ‌های مختلف بود. کالیرو تو ماس ارتباطات میان فرهنگی را ارتباط میان اشخاصی تعریف می‌کند که خود را از جنبه فرهنگی متمایز از یکدیگر می‌دانند (Collier, 1988: 122). یا لاری ای. سموور می‌نویسد که ارتباطات میان فرهنگی هنگامی روی می‌دهد که یک پیام تولید شده در یک فرهنگ، بخواهد در فرهنگی دیگر پرسوئه شود (Samovar, 1994: 7).

اما دهکده جهانی پدیده‌ای را فراهم آورد که اگر بخواهیم با تعریف لاری ای. سموور آن را تبیین کنیم، عبارت بود از اجرای پروژه‌های تولید یک پیام از سوی فرهنگ الف، درباره فرهنگ ب، به منظور پرسوئه شدن در فرهنگ الف و فرهنگ‌های تزدیک به فرهنگ الف (مانند تولید فیلم‌های قطار نیمه شب و بدون دخترم هرگز که هر دواز سوی غرب، درباره جامعه ترکیه و ایران، به منظور نمایش جهانی، به ویژه در غرب، ساخته شد).

البته تا قبل از دهکده جهانی نیز چنین پروژه‌هایی از سوی توانمندان ارتباطی اجرا می‌شد، مانند سرمایه‌گذاری در ترجمه و انتشار کتابی خاص درباره فرهنگی خاص برای توزیع در فرهنگی دیگر. آن چنان که معلوم شده ترجمه و انتشار رمان ضد کمونیستی دکتر زیوآگو برای انتشار در ایران، به صورتی پنهان، از سوی رایزن فرهنگی سفارت بریتانیا و گروه نویسنده‌گانی که زیر نظر او کار می‌کردند اجرا شده است. یا ترجمه و انتشار کتاب کمونیسم جهانی نیز با حمایت‌هایی مشابه دنبال شده است (شهربازی، ۱۳۸۱/۱۱/۷). اما دهکده جهانی اجرای چنین پروژه‌هایی را در سطحی به مراتب وسیع تر، آسان نمود. نمونه بارز آن - همان‌گونه که گفته شد - تولید و پخش کتاب و فیلم ضد اسلام شیعی ایرانی و به عبارتی ضد جمهوری اسلامی بدون دخترم هرگز بود. حتی اکنون نیز در حالی که ۱۵ سال از توزیع گسترده و جهانی این فیلم گذشته، وقتی از فرستنده‌های تلویزیون‌های ماهواره‌های این سوی و آن سوی جهان پخش می‌شود، بازتاب‌های خاصی را به دنبال دارد. به عنوان نمونه، بهمن ۱۳۸۳، یک ایرانی مقیم آلمان در وب‌لاگی نوشته بود: «... امشب تلویزیون این‌جا، فیلم بدون

دخترم هرگز (بتی) محمودی رو پخش کرد. خدا به داد بر سه (Zohreh's Weblog) ... مواجهه ایران با عملیاتی همچون تولید فیلم بدون دخترم هرگز و عواملی دیگر سبب شد که در همان آغاز دهه ۱۹۹۰ و حضور اولین ماهواره های پخش مستقیم تلویزیونی (DBS) بر فراز آسیا، برخی از مصلحان اجتماعی ایران منفی ترین جهتگیری را با بکارگیری اصطلاح «تهاجم فرهنگی» از خود بروز دهند. بعدها این اصطلاح، سوای ایران، از سوی برخی جوامع دیگر نیز شنیده شد. جوامعی که در گذشته، سلطه خارجی، آسیب های جدی بر ثروت های مادی و معنوی آنها وارد کرده و از نظر نظام ارزشی نیز با غرب تفاوت داشتند. اما به نظر من به کارگیری این اصطلاح سبب غفلت از درک واقعی یک فرآیند تاریخی و شکل گیری گونه های جدید ارتباطات میان فرهنگی شد. زیرا درست است که میان تهاجم فرهنگی با تهاجم نظامی، برخی مشابهت های ظاهری وجود دارد، اما تفاوت آنها بسیار عمیق تر از مشابهت هاست.

مشابهت اول فاصله ارسال است. می دانیم که جنگ جهانی اول را آغاز دوره جنگ های نوین می دانند که اساس آن بر رزم دور به جای رزم نزدیک بود و در واقع مجموعه ای از فن آوری های نوین، به صورت اقدامات لجستیکی همراه با انواع استراتژی ها و تاکتیک های نظامی، تسلط آن را بر فاصله ممکن ساخت [به جای نبرد تن به تن با شمیر، یا شلیک با تفنگ به سوی هدفی که به چشم می آید، استفاده از انواع توب های دوربرد و بمباران های هوایی تا استفاده از موشک های بالستیک بین قاره ای] (امینی، ۱۳۷۴: ۷۳). این پدیده در حوزه ارتباطات نیز اتفاق افتاده و انسان توانسته به کمک فن آوری های ICT، توانایی بی نظیری در دست یابی به فواصل بسیار دور برای ارسال همزمان صوت، متن و تصویر متحرک دست یابد. در واقع در عصر حاضر، هر دو - جنگ افزارها و رسانه ها - توانسته اند بر فاصله غلبه کنند.

دومین مشابهت، مربوط به شیوه های عبور از موانع است. در حوزه نظامی، روزگاری بود که استفاده از خندق، سیم خاردار و انواع موانع دیگر، بازدارنده تهاجم نظامی می شد؛ در حالی که سال هاست موانع مذکور کارکرد خود را از دست داده و

موشک‌های بالستیک از قاره‌ها عبور می‌کنند. در حوزه ارتباطات نیز دیوار آهنی عصر ماژو در چین کمونیست، آخرین نمونه قرن بیستمی بازدارنده محسوب می‌شد که اگر دوران او مصادف با حضور در دهکده جهانی می‌شد، ایجاد آن دیوار آهنی مجازی امکان پذیر نبود. اکنون ICT خصلت عبور از تمامی مرزها و دیوارهای آهنی را به دست آورده است. این خصلت طبعاً مغایر با محدوده تعریف شده اقتدار چنین حکومت‌هایی است. ضمن آن که نگرانی آن‌ها، مشابه همان تجسم ورود موشک‌های بالستیک از قاره‌های دیگر است.

سومین شبهه، بسیار کم رنگ است و آن، موضوع تفاوت میان «اشغال» با «حاکمیت» در هر دو نوع تهاجم است. تهاجم نظامی می‌تواند به اشغال متنه شود. ادبیات علوم سیاسی، اشغال را به عنوان یکی از پیامدهای تهاجم، به صورت استقرار سلطه تعریف می‌کند و توضیح می‌دهد که استقرار سلطه به مفهوم انتقال حاکمیت نیست. به طوری که در شرایط اشغال، حاکمیت، امور انتظامی و حتی قضایی می‌تواند کماکان بدون تغییر باقی بماند. به همین ترتیب، استمرار آن چه تهاجم فرهنگی می‌نمایم، می‌تواند با همان خصلت عدم حاکمیت، متنه به اشغال فرهنگی شود - پدیده‌ای که در برخی از جوامع نویای آسیا مانند سنگاپور، ظرف مدت ۵۰ سال روی داد.

اما سوای این مشابههای، به نظر من پنج تفاوت اساسی میان تهاجم نظامی و پدیده‌ای که آن را تهاجم فرهنگی می‌گویند، وجود دارد که اهمیت و نقش آن‌ها به مراتب بیش از مشابههای است:

- ۱- تفاوت در تعداد عناصر: می‌دانیم که تهاجم عبارت است از تاخت و تاز نیروهای مسلح یک کشور، در مناطق مرزی کشور دیگر، به قصد جنگ افزایی. جنگ نیز رفتار و عملی قهری است که منتظر از آن، مجبور ساختن خصم به اجرای اراده‌ماست (فرهنگ علوم سیاسی، ۱۳۷۴: ۱۷۰). در تهاجم، حداقل دو نیرو وجود دارند: اول، نیروهای بیگانه یا مهاجم و دوم، نیروهای خودی یا مدافع. در حالی که در تهاجم فرهنگی به

جای دو عنصر، سه عنصر وجود دارند: اول، نیروی مهاجم که همان «ارتباط‌گر» یا منبع پیام وابسته به منابع قدرت است. دوم، رهبرانی از جامعه مورد تهاجم که به درک وقوع تهاجم می‌رسند و سوم، ارتباط‌گیران یا توده‌های گیرنده که عملأً گزینش‌گر پیام هستند. در جنگ، هر دو نیرو در تلاش بیشترین آسیب به طرف مقابل و کمترین آسیب به خود هستند (امینی، ۱۳۷۴: ۲۴۰). در حالی که در تهاجم فرهنگی، تعبیر عنصر دوم آن است که تلاش عنصر اول در تأثیرگذاری بر عنصر سوم، عملأً اعمال بیشترین آسیب بر عنصر دوم، به منظور حفظ منافع عنصر اول است.

۲- تفاوت در نقش‌ها: مهم‌ترین تفاوت، مربوط به نقش‌های عناصر تشکیل‌دهنده تهاجم فرهنگی با تهاجم نظامی است. در تهاجم نظامی، هنگامی که مهاجم شلیک می‌کند، مدافعان در پذیرش گلوله به خود تمایلی ندارد و قطعاً در تلاش نفی فیزیکی و معنوی آن است. در حالی که در تهاجم فرهنگی، عنصر سوم یا همان توده‌های مورد که به تعبیر عنصر اول، نشانگاه اصلی این تهاجم است، می‌تواند در پذیرش یا عدم پذیرش این گلوله‌ها اراده نماید و حتی در نفوذ این گلوله‌ها بر تن خود اشتیاق نشان دهد.

در تهاجم نظامی، گلوله گلوله است؛ در حالی که در تهاجم فرهنگی، حتی میزان باور مردم به منشاء شلیک، یعنی وسائل ارتباط جمعی بیگانه و خودی می‌تواند در تعبیر گلوله مؤثر باشد. آن چنان که در دوران انقلاب اسلامی، توده‌های مردم، صدای رادیوهای بیگانه را خودی‌تر از صدای رادیوی رژیم شاه می‌دانستند.

در واقع در تهاجم نظامی، طرفین متفق القول هستند که گلوله‌هایی که شلیک می‌شود مخرب است، درحالی که در تهاجم فرهنگی الزاماً چنین اتفاق نظری میان عناصر سه گانه وجود ندارد. به گونه‌ای که ممکن است مهاجم، همان گلوله‌هایی را که به سوی عنصر سوم وابسته به مدافعت شلیک می‌کند، به خود نیز شلیک کند.

در گذشته این باور وجود داشت که عنصر سوم، یعنی مخاطبان وسائل ارتباط جمعی، در مقابل این وسائل، نقشی انفعالی دارند. اما می‌دانیم که مخاطبان رسانه‌ها می‌توانند گزینش پیام کنند، جذب پیام شوند یا حتی به آن

پشت کنند. آنگونه که در ماههای آخر حکومت رئیس شاه در ایران، مردم رو به دیوارنوشته‌ها و پشت به تلویزیون شاه ایستادند (محسینیانزاد، ۱۳۶۹). در واقع اکثر تحقیقات چند دهه اخیر درباره مقوله برجسته‌سازی (Agenda Setting) و تمامی کتاب‌های شیوه‌های اقناع، اثبات‌کننده رفتار غیرانفعالی مخاطبان در مقابل رسانه هاست.

۳- تفاوت در مدت پویایی تهاجم: شکل‌گیری ارتباطات چندرسانه‌ای و در واقع، توسعه تکنولوژی‌های اطلاعاتی - ارتباطی، پهنه‌گزینش عنصر سوم را بسیار وسیع تر کرده و شکل‌های تازه‌ای از دریافت شلیک را فراهم ساخته که دور از چشم عنصر اول و عنصر دوم، از طریق ارتباطات میان انسانی، انسانی و رقومی و میان رقومی، امکان‌پذیر شده است.

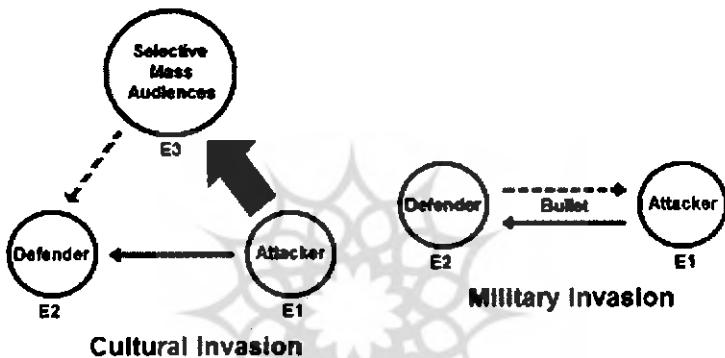
در تهاجم نظامی، عناصر اول و دوم، به طور مشترک فعالیتی را شروع می‌کنند و تا هر دو به توافق نرسند، یا یکی، دیگری را نابود نکند، توقف روی نمی‌دهد. در حالی که در پدیده‌ای که تهاجم فرهنگی می‌گریسم، سوای آنکه هر سه عنصر، هر گاه اراده کنند، می‌توانند صحنه تهاجم را ترک کنند، عنصر سوم می‌تواند بدون عنصر اول و دوم، خود به مبادله پردازد. نمونه بارز این پدیده ویلاغ‌ها استند. در ویلاغ‌ها، به خلاف نبردهای نظامی، هیچ تعهدی برای استمرار نیست. در تهاجم نظامی فرار هر سریاز از میدان نبرد، متنه به مجازات او از سوی نیروهای خودی خواهد شد، در حالی که در ویلاغ‌ها، هر آن ممکن است فرد، میدان مبادله را ترک کند.

۴- تفاوت در نقش‌های موازنۀ قدرت: در تهاجم نظامی، هر چقدر تفاوت قدرت طرفین بیشتر باشد، احتمال وقوع اشغال بیشتر خواهد بود. در حالی که در تهاجم فرهنگی، موازنۀ قدرت الزاماً مانع تداوم تهاجم نخواهد شد.

۵- آخرین تفاوت میان تهاجم نظامی و تهاجم فرهنگی، درجه توانایی به کارگیری گلوله‌هاست. در تهاجم نظامی مهم نیست که گلوله‌ها ساخت کدام یک از طرفین جنگ باشد، آنچنان که از غنایم جنگی می‌توان علیه طرف مقابل استفاده کرد. در حالی که در

تهاجم فرهنگی، گلوله‌های مهاجم قابل استفاده برای تهاجم مشابه از سوی مدافع رو به مهاجم نیست.

شرایط حاکم بر دهکده جهانی، از جمله همین آخرین تفاوت سبب شده که در دهکده جهانی نابرابری در میان تولید کنندگان پیام به مراتب عمیق‌تر از نابرابری در استفاده کنندگان تسليحات نظامی باشد.



تصویر شماره ۴- تفاوت تهاجم نظامی دو عنصری با تهاجم فرهنگی سه عنصری

اما به نظر می‌رسد که دهکده جهانی یک دوره در حال گذر است و دو تا سه دهه دیگر، عصری فرا خواهد رسید که نقش‌های دو عنصر فرستنده و گیرنده پیام یا ارتباط‌گر و ارتباط‌گیر، همراه با نقش سومی به نام جستجوگر پیام، مشابه نقش‌های فروشنده، خریدار و عابر در بازارهای سنتی و کهن ایران خواهد شد. در آن دوران، سپهر ارتباطات جهانی (Global Communication Space) تبدیل به بازاری خواهد شد که طی چند سال گذشته، در مقالات و کنفرانس‌های داخلی و بین‌الملی، آن را «بازار پیام» (Message Bazaar) نامیده‌اند.

بازار، یک واژه ایرانی است که در زبان پهلوی به شکل "واکار" تلفظ می‌شده و بعدها اعراب آن را تبدیل به "البازار" نمودند و به همین شکل از طریق زبان فراتری به

سایر زبان‌های اروپایی راه یافت (فرقانی، ۱۳۸۱).

می‌دانیم که بازار سنتی شرقی، به دور دیف دکان اطلاق می‌شود که رو به روی هم زیر سقف مشترکی قرار دارند (برخی از این دکان‌ها مشتمل بر چند حجره و برخی در حد حتی نیم حجره‌اند). اما بازار مورد نظر، با بازارهای سنتی امروزی متفاوت است. اگرچه اساس معماری و بنا، کم و بیش همان است، اما ساخت و کارکرد آن تفاوت کرده است. بنابراین باید به توصیف بازارهای ایران در قرن چهارم هجری قمری (بازده میلادی) پرداخت تا بتوان به تجسم بیشتر درباره «بازار پیام» آینده دست یافت. در آن روزگار، در هر بازار تعدادی «راسته» وجود داشت، مثلاً در راسته عطاران، ده‌ها حجره عطاری، دیوار به دیوار یکدیگر فعالیت داشتند؛ یا در راسته کتاب‌فروشان (وراقان)، صد‌ها دکان کتاب فروشی وجود داشته و به قول هونکه، محلی بوده که به طور دائم، طفیان‌های قلب و عقل در هم مخلوط می‌شده است. او می‌نویسد: «در آنجا فیلسوف و شاعر و منجم، کنار همدیگر در میان نشریات جدید، تفحص و جستجو می‌کردند. و در همانجا بود که طبییان و تاریخدانان و دوستداران کتاب، دنبال مجلدات کهنه می‌گشتند. ضمن آن که با یکدیگر بحث می‌کردند و قطعاتی را برای یکدیگر می‌خواندند. آنجا مرکز مبادلات علمی بود و از بازمانده‌های آن بحث‌ها، کتابی است به نام تبادل افکار که در حدود سال ۱۰۰۰ میلادی (۳۹۱ قمری) انتشار یافت [تألیف شد]. این کتاب شامل یکصد و شش گفت‌وگو میان دانشمندان [قرن چهارم هجری قمری] بود که به وسیله نویسنده آن یادداشت شده بود. برخی از این گفت‌وگوهای بازار کتاب فروش‌ها و بعضی دیگر نیز در خانه یکی از فلاسفه اسلامی انجام شده بود (هونکه، ۱۳۶۱، ج ۲: ۲۸۳).

از آنجایی که در قرون گذشته، همان‌جا که ریاضی و طب آموزش داده می‌شد، مرکز آموزش علوم دینی نیز بود و با توجه به این که مرکز آموزشی مذکور در امتداد محور بازار بنا می‌شد و مسجد جامع نیز همیشه در مرکز بازار قرار داشت، بازار، مرکز اصلی رفت و آمد دانشجویان و استادان دانشگاه‌های آن دوران نیز بود. علاوه بر این،

کسانی که درس می‌دادند (استادان) و آنانی که درس می‌خواندند (دانشجویان) در همان بازار، شغل دیگری نیز داشتند، مانند علی بن بابویه قمی، پدر شیخ صدوq که در بازار قم تجارتخانه داشت، یا ابویکر صبغی که از اندیشمندان بزرگ شافعی بود، در بازار شهر نیشابور حجره‌ای داشت که در آن رنگ می‌ساخت و می‌فروخت (فقیهی، ۱۳۶۵).

از آنجا که امتداد بسیاری از بازارهای شهرهای بزرگ به یک میدان عمومی متصل می‌شد، بازار نقش راه «میان بر» برای رفتن از یک بخش شهر به بخش دیگر را نیز ایفا می‌کرد؛ پس، بسیاری بودند که از بازار عبور می‌کردند، بدون این که خریدار یا فروشنده باشند. به این ترتیب در بازار، سوای فروشنده‌گان و خریداران، عابران نیز حضور داشتند و هر سه به صورتی درهم تبادله زیر یک سقف قرار می‌گرفتند. (تصویر/ مدل شماره ۵) نکته قابل توجه آن که هر سه گروه مورد بحث، همیشه این امکان را داشتند که نقش یکدیگر را ایفا کنند. مثلاً در بازار، تک فروش‌هایی بودند که با آزادی کامل، تک کالای خود را در همان راسته‌ای که مشابه کالای او را می‌فروخته، جنس خود را عرضه می‌کردند. آن چنان که مؤلف کتاب *تاریخ الحکماء* نقل کرده که در بازار کتاب‌فروشان تک فروشی با اصرار، به دلیل نیاز به پول، کتابی را به قیمتی ناچیز به او می‌فروشد و او وقتی در منزل به تورق دقیق‌تر کتاب می‌پردازد، متوجه می‌شود که کتاب، یکی از تألیفات ابونصر فارابی است (افشار، ۱۳۵۱).

همین شرایط شبه‌توده‌ای و درهم‌تندگی جمعیت سبب می‌شد که بازار مناسب ترین مکان برای اطلاع رسانی‌های رسمی و عمومی باشد. به همین دلیل، اصلی‌ترین مرکز فعالیت جارچی‌ها، بازار بود. آن‌ها در کوچه و بازار می‌گشتنند و پیام‌های دولتی و غیردولتی را با صدای بلند به اطلاع مردم می‌رسانندند. علاوه بر این، هرگاه مژده فتحی می‌رسید، چند نفر با بوق و دهل در کوچه و بازار می‌گشتنند و اخبار را با برجهسته سازی بیشتری عرضه می‌کردند (فقیهی، ۱۳۶۵).



تصویر شماره ۵ - بازار وکیل شیراز در قرن نوزدهم با حضور در هم تنبیده فروشنده‌گان، خریداران و عابران

بازار به دلیل کارکردهایش، در خدمت نیازهای سرگرم‌کننده‌گی جامعه نیز بود. زیرا هنگام برگزاری جشن‌های عمومی همچون آغاز سال نو، کوشش می‌شد که محل جشن به بازار نزدیک باشد تا بتوان اطعمه و اشربه مورد نیاز انبوه جمعیت را راحت‌تر فراهم کرد. مثلاً در دوران عضدالدوله دیلمی، در ایام نوروز در اصفهان، جشن‌هایی با حضور انبوه مردم برگزار می‌شد که چند هفته نوازنده‌گان می‌نواختند و با انواع خوردنی‌ها و آشامیدنی‌ها مدتی را به تفریح و عیش و عشرت می‌پرداختند و بالطبع برای احتیاج این جمعیت، فعالیت‌های ویژه‌ای در بازار آغاز می‌شد (هنرف، ۱۳۰۲).

توصیف‌هایی نیز از سیاحانی در دست است که از بازارهای ایران بازدید کرده‌اند: یک سیاح روسی در سال ۱۴۶۸ میلادی، درباره بازار ایران می‌نویسد: «خبر در بازار زودتر از همه جا منتشر می‌شود». (نیکیتین، ۱۳۶۳). سیاح روسی دیگری در سال ۱۸۳۴ در توصیف بازار ایران می‌نویسد: «بازار محل اجتماع مردم کنجکاو و پرحرف

است. در آن جا اخبار تازه شهر بازگو می‌شود و دهان به دهان می‌چرخد. کسی هم که بار دلش سنگین است، یا زبانش هوس و راجحی دارد، خود را به بازار می‌رساند، گروهی از مردم بیکاره را به دور خود جمع می‌کند و چیزهایی را که می‌داند با آن چه نمی‌داند برایشان به تفضیل بیان می‌کند» (کوروفر، ۱۳۷۲).

یک سیاح فرانسوی درباره آن چه در سال ۱۸۷۷ در بازار دیده، می‌نویسد: «بازار مرکز پر جنب و جوشی است که مردم در آن‌جا از اولین ساعات طلوع تا دم غروب به طور مداوم در حال حرکت و فعالیت هستند. آن‌جا محل ملاقات و قراردادهای عمومی است... اخبار، شایعات، تهمت زدن‌ها، نشر اکاذیب، جنجال‌ها، بدگویی‌ها و افشاگری‌ها، همه از بازار سر چشمه می‌گیرد. آن‌جا مردم همچنان که درباره مسائل و منافع شخصی و تجاری خود بحث و گفت و گتو می‌کنند، درباره مسائل عمومی و امور دولتی نیز به شور و تبادل نظر می‌پردازند (سلطان زاده، ۱۳۸۰).

ملحوظه می‌شود که توصیف‌های فوق، مشابهت‌هایی با کارکرد وب‌لاگ‌های عصر حاضر دارد. این مشابهت‌ها به این دلیل است که امکانات فن‌آوری‌های نوین اطلاعاتی - ارتباطی (ICT) در حوزه مبادلات پیام، قدرت گزینشگری فزاینده‌ای به ارتباط گیران داده که مشابه آن را در حوزه مبادلات کالا فقط در همان بازارهای سنتی قرون سوم و چهارم هجری قمری در ایران می‌توان دید.

برخی مشابهت‌های میان بازار پیام در آینده با بازارهای سنتی گذشته به شرح زیر است:

- ۱- در بازارجهانی پیام، نوع ارتباط، افقی خواهد بود، نه عمودی. این وضعیت مشابه بازارهای سنتی است که به دلیل حرکت دائم فروشنده در فضای داخل و جلوی حجره و تا حدودی تابع حرکت خریدار و در واقع عدم استقرار او در نقطه‌ای ثابت، برتری ارتباطی خاصی از نظر فاصله میان فروشنده، خریدار و عابر وجود نخواهد داشت. یکسانی و محدودیت فاصله حجره‌ها از رو به رو نیز به این امر کمک می‌کند که یک درهم تینیدگی و درهم لولیدگی مشابه بازارهای سنتی (تصویر شماره ۵) فراهم شود که دیگر

اجرای ارتباط عمودی (یعنی ارتباط دستوری، از بالا به پایین و از نوع فرمایش ملوکانه‌ای) در آن امکان پذیر نباشد. به این ترتیب می‌توان تصور کرد که در بازار پیام، ارتباط گران، بازیگران اصلی هستند، نه دولت‌ها. حال اگر در یک مدل فرضی، دولت‌های ارتباط گر را به صورت دایره و ارتباط گران را به مشابه حجره‌های موجود در بازار سنتی، به صورت بیضی نشان دهیم، می‌توان انتظار داشت که در بازار پیام، دولت‌های ارتباط گری که ارتباطاتشان از نوع عمودی است، تبدیل به ارتباط گران دولتی، اما با ارتباط از نوع افقی شوند (تصویر شماره ۶).



تصویر شماره ۶ - در بازار پیام، دولت‌های ارتباط گر تبدیل به ارتباط گران دولتی خواهند شد (تبدیل ارتباط عمودی به افقی)

۲- در معماری بازار سنتی، به دلیل نقش جانبی «راه میانبر» آن، درب عمومی که بتوان آن را بست پیش بینی نمی‌شد. ضمن آن که درب تمام حجرها نیز به گونه‌ای ساخته شده بود که هنگام باز بودن حجره، وجود آن حس نمی‌شد. بنابراین، یک آمد و شد کاملاً آزاد، میان همه فروشنده‌گان، همه خریداران و همه عابران، در تمام مدت برقرار بود.

در بازار جهانی پیام نیز مشابه بازارهای سنتی و به گونه‌ای مشابه آن چه اکنون در اینترنت می‌گذرد، مبادله پیام، بی‌وققه و بدون تعطیل ادامه خواهد داشت.

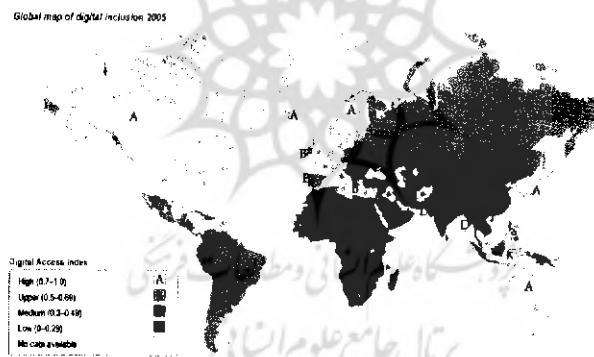
۳- در بازارهای سنتی، همچون هر داد و ستدی، هنگامی که فروشنده، کالایی را می‌فروخت، مالکیت آن را از دست می‌داد و مالکیت به خریدار منتقل می‌شد. در حالی که در بازار پیام، وقتی پیام به دیگری داده می‌شود، دهنده نیز کماکان مالک پیام خواهد

بود. به همین دلیل، حجم بازار پیام، به صورتی جهشی، دائم در حال افزایش خواهد بود. همین امر سبب می‌شود که مبادله در بازار پیام، به گونه‌ای فراتر از داد و ستد دوسریه باشد و از خصلتی فراتر از درهم تندیگی بازارهای سنتی برخوردار شود، خصلتی که می‌توان آن را درهم تندیگی پویا (Dynamic Web) نامید.

۴- در بازارهای سنتی مشرق زمین، پدیده‌ای وجود داشته که می‌توان آن را تک فروشی (mono selling) نامید. تک فروشان، افرادی غیرحرفه‌ای بوده‌اند که اگر چه برای مدتی کوتاه نقش فروشنده دوره‌گرد را ایفا می‌کردند، ولی به خلاف فروشنده‌های دوره‌گرد، فروشنده‌حروفهای نبودند. آن‌ها رو به روی حجره بزرگی از بازار، تک کالای خود را عرضه می‌کردند و ممکن بود که هم‌زمان با فروش آن، خریدار کالایی از حجره‌های بزرگ نیز باشند. هنوز نیز در شهر مدینه در عربستان سعودی، می‌توان زائرانی را دید که کالایی (مثلًاً کمی زعفران) همراه خود آورده و برای تأمین قسمتی از هزینه سفر، آن را در بازار، به سایر زوار عرضه می‌کنند. به عبارت دیگر، در بازارهای سنتی، همه می‌توانستند هر دو نقش خریدار (یا ارتباط‌گیر) و فروشنده (یا ارتباط‌گر) را ایفا کنند و اگر خریداران، متعدد بودند، فروشنده‌گان نیز می‌توانستند متعدد باشند. در بازار پیام نیز همه می‌توانند هم ارتباط‌گیر و هم ارتباط‌گر باشند. اولین آثار این توانایی در ارتباط جمیعی، هنگامی آغاز شد که دستگاه زیراکس و نوارهای ضبط کاست به بازار آمد. دو ابزاری که بعدها در خلال انقلاب اسلامی در ایران، از آن بسیار بسیار استفاده شد. اختراع دوربین‌های ویدئویی برای غیرحرفه‌ای‌ها و متعاقباً دوربین‌های عکاسی و فیلمبرداری رقومی و تلفن‌های همراه دوربین‌دار، فرصتی را که زیراکس برای «تکثیر نوشته» و نوار کاست برای «تکثیر صدا» فراهم کرد، برای «تکثیر تصویر» و «تصویر متحرک» فراهم کردند. از نمونه‌های اولیه به کارگیری آن‌ها می‌توان به کار فیلمساز بر جسته ایرانی، عباس کیارستمی اشاره کرد که توانست با نصب دو دوربین رقومی روی داشبورد اتومبیل خود و حذف تمامی عوامل مورد نیاز از قبیل نورپرداز و غیره، پس از ۲۳ ساعت فیلمبرداری از ده گفت و گو و ده شرایط

عاطفی با ده زن، داخل اتومبیل در تهران، فیلم ده را بسازد که موققیت‌هایی نیز کسب نمود.

اگرچه هم اکنون نیز تولیدات دوربین‌های رقومی می‌تواند از طریق ویلاگ‌ها وارد چرخه انتشار شود، ولی می‌دانیم که ابعاد نابرابری امکانات سخت‌افزاری فن‌آوری‌های نوین اطلاعاتی - ارتباطی در دهکده جهانی بسیار بالاست (این امر را می‌توان در نقشه گسترۀ امکانات رقومی در سال ۲۰۰۵ - تصویر شماره ۷ دید). ولی به رغم نابرابری‌های مذکور، موققیت‌هایی نیز حاصل شده است. به عنوان مثال، دست‌یابی‌یار فیلم‌سازان ویدئویی کشور غنا (Ghana) به بازار سینمای افریقا و رشد آن در سال ۲۰۰۰ سبب شد که که یکی از صاحب‌نظران غربی بگوید: «اگر سینمای جهان با هالیوود تسخیر شده، سینمای کشور غنا با غناورد (Ghanawood) تسخیر شده است (Cowen, 2001).



تصویر شماره ۷ - نقشه گسترۀ امکانات رقومی در سال ۲۰۰۵ - دسترسی به فن‌آوری‌های اطلاعاتی و ارتباطی (منبع: Global map of digital inclusion 2005- Tunis. Maplecroft).

در آینده، کاهش قیمت و رواج استفاده از دوربین‌های رقومی باعث خواهد شد که سهم تصویر متحرک در مبادلات ارتباطات میان‌فردی در بازار پیام، بسیار بیشتر از دهکده جهانی شود. ضمن آن که این فرصت فراهم خواهد شد که ارتباط‌گران آماتور نیز وارد بازار رقابت شوند.

حال اگر در مدل فرضی زیر، گیرندگان پیام یا ارتباط‌گیران (communicatees) را به صورت دایره سفید و فرستنده‌گان پیام یا ارتباط‌گران آماتور را به صورت دایره سیاه نشان دهیم، در بازار پیام این امکان به وجود خواهد آمد که ارتباط‌گیران (دایره‌های کوچک سفید) تبدیل به ارتباط‌گران آماتور (دایره‌های سیاه) شوند و چه بسا برخی از آن‌ها به ارتباط‌گران آماتور پرماخاطب و حتی ارتباط‌گران حرفه‌ای کوچک (بیضی‌های سیاه کوچک) تبدیل شوند (تصویر شماره ۸).



تصویر شماره ۸- در بازار پیام، ارتباط‌گیران می‌توانند به ارتباط‌گران آماتور و حتی حرفه‌ای تبدیل شوند.

۵. اگر چه در بازارهای سنتی، برای مبادله کالا، داشتن زبان مشترک ضروری بود، اما این نیاز می‌توانست به حداقل تنزل کند و اشاره‌های غیرکلامی، جایگزین نمادهای کلامی شود. در حالی که اگر موضوع اصلی مبادله به جای کالا، پیام باشد، اشتراک نمادها شرط لازم است. خصلت دهکده جهانی، انتشار بی‌مرز پیام بود و همین امر سبب شد که تنوع زبان به مخاطره افتاد و در این میان، زبان انگلیسی توanst در مقابل ۶۰۰۰ زبان دیگر به توفیق دست یابد، آن چنان‌که تعداد کسانی که تا سال ۱۹۳۰ به زبان انگلیسی صحبت می‌کردند، ۲۰۰ میلیون نفر بود، و این تعداد تا سال ۱۹۶۰ (آستانه اتمام عصر استعمار) به ۴۰۰ میلیون رسید، و در سال ۱۹۹۰ از مرز ۷۵۰ میلیون گذشت و دهکده جهانی آن را به رفع ترین جایگاه رساند، به گونه‌ای که اکنون حدود ۸۰ درصد پایگاه‌های اطلاعات الکترونیکی جهان و شبکه‌های ارتباطی و حجم بالایی از اطلاعات ذخیره شده کامپیوترهای شخصی به زبان انگلیسی است (Jandt, 1995: 115). حال اگر در آینده، دستگاه‌های کوچک ترجمه به بازار آید، نه تنها برتری برخی زبان‌ها بر زبان‌های دیگر کاهش خواهد یافت، بلکه زبان‌های در معرض خطر عصر دهکده

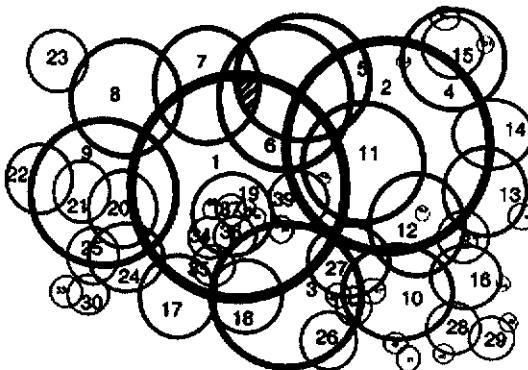
جهانی نیز خواهند توانست حیات خود را بازیابند.

می‌دانیم مسئله ترجمه صرفاً به کارگیری ابزارهای رقومی در یافتن واژه‌های معادل یا هم‌ارز نیست. بلکه سوای هم‌ارزی واژگانی (vocabulary equivalence)، مسائل دیگری چون هم‌ارزی اصطلاحی (idiomatic equivalence)، هم‌ارزی نحوی - دستوری (grammatical- syntactical equivalence)، هم‌ارزی تجربی (experimental equivalence) و هم‌ارزی مفهومی (conceptual equivalence) دشوارتر از هم‌ارزی واژگانی است. به همین دلیل، مخترعان ماشین‌های ترجمه، هنگامی توانستند کار قابل استفاده ارائه دهند که در گام اول به تجزیه و تحلیل نحو زبان (syntax) پردازند، و سپس به سراغ معادل‌یابی واژگانی بروند و در انتهای، تجزیه و تحلیل جمله‌های خروجی را مد نظر قرار دهند. (Jandt, 1995: 114). در حال حاضر، عملکرد ماشین‌های مذکور به گونه‌ای است که نظارت نهایی یک مترجم انسانی را می‌طلبد، ولی هرگاه بتوان به کمک توسعه هوش مصنوعی، عامل انسانی را از انتهای خط خارج کرد و با اتکا به پیشرفت فناوری‌های ذخیره اطلاعات، حجم و قیمت این ماشین‌ها را کاهش داد، مهم‌ترین شرط فرا رسیدن بازار پیام به وقوع خواهد پیوست، رویدادی که می‌تواند به اندازه اختراع چاپ، تحولی اساسی در ارتباطات میان‌فرهنگی در سطح جهان ایجاد کند.

۶- در بازار پیام، چون مخاطبان یا ارتباط‌گیران، به بزرگ‌ترین تکثر رسانه‌ای (media pluralism) طول تاریخ دست خواهند یافت، در آن شرایط نه تنها قادر خصلت توده (mass) خواهند بود، بلکه از هر نوع یکپارچگی دیگر نیز دور خواهند شد و با حفظ فردیت، هر لحظه دارای مجموعه‌ای از خصلت‌های مشترک با برخی اقلیت‌ها یا اکثریت‌های مختلفی خواهند بود که آن‌ها نیز از میان هزاران گزینه، خود را در معرض فرستنده‌ای مشابه قرار داده‌اند. پدیده‌ای که می‌توان آن را «منفردات هم‌پوشان» نامید. مثلاً تحقیقات نشان داده که افراد با تحصیلات پایین، بیشتر به فرستنده‌هایی توجه می‌کنند که مطالب کوتاه‌تر را عرضه می‌کنند (Nimmo, 1981: 76). یا افراد وابسته به

یک طبقه اجتماعی خاص، خود را در معرض فرستنده‌هایی قرار می‌دهند که با عضویت طبقاتی آن‌ها هماهنگ باشد. (Defleur, 1989: 196) به این ترتیب، هر ارتباط‌گیر، خصلتی خواهد داشت مشابه یک شیشه‌رنگی مستقل که چون در مقابل آن تکثر رسانه‌ای بی‌نظیر قرار دارد، می‌تواند خود را در معرض فرستنده‌هسته مناسب با آن رنگ قرار دهد. ضمن آن که در آن لحظه، در اثر اشتراک باگزینه ارتباط‌گیری دیگر، یا شیشه‌ای به رنگ دیگر، رنگ جدیدی ایجاد خواهد شد که نماینده ارتباط‌گیران برای ارتباط‌گردی خاص است. به عنوان مثال، یک مرد (خصلت اول) کم‌سواد (خصلت دوم) و ضمناً دارای ویژگی طبقاتی خاص (خصلت سوم)، موجودی خواهد بود که اگر به دلیل خصلت اول، خود را در معرض یک فرستنده قرار می‌دهد، به دلیل خصلت دوم، با فرد دیگری که مشابه او، خصلت دوم را دارد (چه خصلت اول را داشته باشد و چه نداشته باشد) خود را در معرض فرستنده دیگری قرار دهد. ترکیب این رنگ‌هاست که مخاطبان رسانه‌ای خاص را تشکیل خواهند داد، نه «توده». البته در بازار پیام، این اتفاق ممکن است روی دهد که به یکباره تمام رنگ‌ها، خود را در معرض فرستنده‌ای خاص قرار دهند که مثلاً فرود اولین انسان بر سطح کره مربیخ را گزارش می‌کند.

برای تجسم چنین وضعیتی می‌توان هر یک از خصلت‌ها را به صورت شیشه مدور رنگی تشنان داد که هر رنگ با یک شماره مشخص شده است. به این ترتیب فرستنده‌گان پیام در هر لحظه، مخاطب فردی‌ای هستند همچون شیشه‌های رنگین، چه به صورت تک‌رنگ و چه اشتراک ۲، ۳ تا ۵ رنگ. در تصویر شماره ۹ بخشی که هاشور خورده، نماینده مخاطبی است با ترکیبی از رنگ‌های ۷، ۶، ۵، ۱. در بازار پیام، تنوع بالقوه سلیقه و نیاز مخاطبان را می‌توان بر اساس فاکتوریال تعداد رنگ‌ها و تعداد اشتراک‌ها برآورد کرد. رقم مذکور، عدد بزرگی خواهد شد که نماینده وضعیتی خواهد بود بسیار متفاوت با روزگاری که مخاطب رسانه‌ها را «توده» می‌شمردند.



تصویر شماره ۹ - تجسم مخاطبان یا ارتباطگیران در بازار پیام، به صورت شیشه‌های رنگی

۷- در بازارهای سنتی، حضور افراد به عنوان عابر مسیر «میانبر» - نه الزاماً مشتری - و از سوی دیگر قرار گرفتن حجره‌های کالایی خاص در یک راسته و در کنار هم، سبب می‌شد که عابر، نقش جست‌وجوگر و گزینشگری را ایفا کند که برای جست‌وجوی خود، نیاز به کم‌ترین انرژی دارد. زیرا در هر لحظه، امکان سرک کشیدن او به هر یک از حجره‌ها و همچنین تک فروش‌ها وجود داشت و در این جست‌وجو، قبل از آن که بزرگی یا کوچکی حجره برایش اهمیت داشته باشد، کالا اهمیت داشت.

در بازار پیام نیز وجود موتورهای جست‌وجو در اینترنت پیشرفته آینده، خواهد توانست نوشته، صدا، تصویر ثابت، متحرک و سه‌بعدی را به سرعت جست‌وجو کند. این موتورها کمک خواهند کرد که فرد به آسانی جست‌وجوگر و گزینشگر باشد، نه مصرف‌کننده متفعل. این امر سبب خواهد شد که رابطه‌ای متقابل میان باور به خبر و دریافت خبر فراهم شود. در نتیجه، پدیده دروازه‌بانی خبر (gate keeping) که خاص ارتباط‌گران بود، در ارتباط‌گیران، بسیار وسیع‌تر خواهد شد.

۸- در بازارهای سنتی مشرق زمین، محدود بودن فاصله حجره‌ها، همراه با باز بودن همه درها و امکان نظاره آمد و شد کala از سوی هر سه گروه فروشنده، خریدار و عابر،

همیشه این فرصت را برای همه، از جمله فروشنده‌گان فراهم می‌کرد که از نیازها و سلایق مردم مطلع باشند. ضمن آن که دست‌یابی به عملکرد رقبا و راز و رمزهای حرفه‌ای آن‌ها کار دشواری نبود، به این ترتیب ممکن بود یک فروشنده بسیار بزرگ، از الگوی یک فروشنده کوچک پروری کند. ضمن آن که فروشنده‌گان کوچک، این امکان را داشتند که به رشد و توسعه فعالیت خود امیدوار باشند.

در بازار پیام نیز نبود دیوارهای ارتباطی سبب خواهد شد که نوآوری، همراه با اقتباس و تقلید در سبک و محتوای پیام، انحصار را از بین ببرد. شکل‌گیری نوعی ارتباطات میان فرهنگی جدید مبتنی بر ملاقات‌های چهره به چهره و چندحسی اما مجازی فرهنگ‌های مختلف با یکدیگر و دیده‌بانی دائم تعداد مراجعته کنندگان به سایت‌ها و... سبب خواهد شد که آگاهی از سلایق و تأمین آن، تکثر رسانه‌ای را در اندازه‌های بسیار متنوع توسعه دهد.

۹- در بازارهای سنتی، محدود بودن ارتفاع سقف بازار، به ویژه حالت گندی و قوسی آن، امکان نصب تابلو و عناصر تبلیغاتی در ابعاد بزرگ را محدود می‌کرد، در تیجه توان رقابتی حجره‌ها، قبل از این که تابع ابعاد تابلوهای تبلیغاتی آنان، بزرگی یا کوچکی دکان و تعداد حجره‌های در اختیار باشد، تابع ماهیت و خصایص کالا بود. در تیجه امکان رقابت صاحبان کالاهای مرغوب و پرمنیاز، در حجره‌های کوچک یا حتی بساط دست‌فروش‌ها، با صاحبان حجره‌های بزرگ فراهم بود.

در بازارجهانی پیام نیز محدودیت صفحه مونیتورها، نابرابری امکانات تبلیغاتی عرضه کنندگان پیام را کاهش خواهد داد. در واقع فاصله توان تبلیغاتی رسانه‌های مختلف برای خود، کاسته خواهد شد. ضمن این که تبلیغ اصلی، عملاً ماهیت پیام خواهد بود، نه تبلیغ برای فرستنده آن پیام.

۱۰- در بازار پیام، تبلیغ برای کالا و خدمات از سوی رسانه‌ها - نه درباره رسانه‌ها - بسیار متنوع‌تر و گسترده‌تر خواهد شد. در این بازار، مؤسسات اقتصادی کوچک که تاکنون توان مالی کافی برای تبلیغ نداشته‌اند نیز خواهند توانست صدای خود را - هر

چند محدود - به گوش دیگران برسانند. ضمن این که همیشه این احتمال وجود خواهد داشت که صدای آنها در میان صدای بزرگ‌ها محو شود.

۱۱- در بازارهای سنتی مشرق زمین، مجاورت فیزیکی افراد - اعم از فروشنده و خریدار یا خریدار و خریدار - این امکان را فراهم می‌کرد که فروشنده‌گان، خریداران و حتی عابران، علاوه بر هدف اصلی، به بحث و گفت‌وگو در مورد مسائل روزمره میان خود نیز پردازنند.

در بازار جهانی پیام نیز ارتباط‌گران، ارتباط‌گیران و جست‌وجوگران، بی توجه به دولت‌ها، به مراتب بیش از گذشته، خواهند توانست درباره مسائل روزمره خود به ارتباط با یکدیگر پردازنند و حتی از این طریق به درد دل با آدم‌های بیگانه و حتی تخلیه فشارهای روحی خود مبادرت ورزند.

۱۲- در بازارهای سنتی، فروشنده‌گان، عابران و خریداران، همگی از یک امنیت یکسان در مقابل «باد و باران» و «سرما و گرمای» برخوردار بودند. در بازار پیام نیز درجه امنیت در سپهر پیام، به یک استاندارد فراملی و همگانی خواهد رسید.

۱۳- در بازارهای سنتی قرون گذشته، به ویژه بازارهای بزرگ مسیر جاده ابریشم، بازرگانان وابسته به ادیان مختلف، در اوقات فراغت به گفت‌وگوهایی درباره ادیان خود می‌پرداختند و از آنجا که این گفت‌وگوها بدون حضور عناصر کلیساها و مساجد انجام می‌شدند، به جای تلاش در کشف تفاوت‌ها یا اصرار در رد طرف مقابل، تبدیل به گفت‌وگوهای میان‌تمدنی شده و به شناخت مشابهت‌ها متهمی گردیده است. مثلاً ممکن بود که یک غیر مسلمان، اما مخاطب مسلمان، مطلع شود که بر اساس آیات قرآنی، باید به تمامی پیامبران ایمان داشت و تفاوتی میان آنها قائل نشد (آیه ۱۳۶ از سوره بقره و آیات ۱۵۰ و ۱۵۲ از سوره نساء)

در بازار جهانی پیام نیز فرصت شناخت تمدن‌ها، بدون دروازه‌بانی پروپاگاندیست‌ها بیش‌تر فراهم خواهد شد.

۱۴- در بازارهای سنتی و در راسته عطاران، به مشتریان آموزش داده می‌شد که کدام

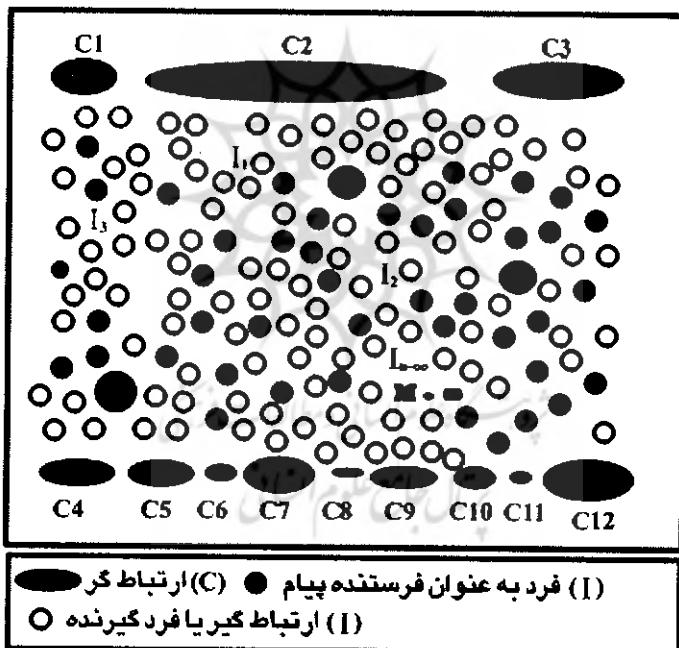
دو مادهٔ غذایی (مثلاً عسل و خربزه) با یکدیگر «ناهمسانی» دارند - بدون این که بحث دربارهٔ خوبی یا بدی هریک از آن دو مادهٔ غذایی به تنها یعنی مطرح باشد. عطاران به مشتریان خود توصیه می‌کردند که مراقب پدیدهٔ «تداخل» (Interference) باشند. توضیح آن که تداخل در فرهنگ‌های لغت قدیمی زبان فارسی عبارت بوده از آمیختن غذای منهضم، با غیر منهضم (لوح فشردهٔ دهخدا به نقل از فرهنگ آندراج). در بازار جهانی پیام نیز مصلحان اجتماعی خواهند توانست موضوع تهاجم فرهنگی را - هنگامی که برای فرآیند به کار می‌رود، تبدیل به اصطلاح دیگری نمایند که از راستهٔ عطاران بازارهای سنتی مشرق زمین ملهم شده باشد. زیرا به نظر می‌رسد که در حوزهٔ فرهنگ - به ویژه در مقولهٔ ارزش‌ها - نیز بتوان با مواردی مشابه موضوع تداخل مورد نظر عطاران مواجه شد. به عنوان مثال، در غرب به خاطر پاسداری از آزادی‌های فردی، روی آوری بزرگسالان به هرزه‌نگاری (Pornography) منع نمی‌شود، ولی به صراحت آن را برای کودکان مضر می‌دانند. در حالی که در جوامع اسلامی، بالعکس، منع بزرگسالان در روی آوری به هرزه‌نگاری به مراتب قوی‌تر و جدی‌تر از منع کودکان است. آن چنان که در قرآن، مؤمنان - اعم از زن و مرد - از «نظر بازی» منع شده‌اند (آیات ۳۰ و ۳۱ سورهٔ نور). در واقع میان اسلام و هرزهٔ یعنی، تداخلی وجود دارد که می‌توان آن را تداخل فرهنگی (Cultural Interfere) ناید.

۱۵- در بازار جهانی پیام، امکان خنثی‌سازی آثار تهاجم فرهنگی - یعنی آن چه به صورت یک «پرژه» اجرا می‌شود - مانند پروژه سال ۱۹۹۱ هالیوود در تولید فیلم بدون دخترم هرگز - بیشتر خواهد شد. این امر به دلیل توازن نسی فن آوری‌های ارتباطی در میان جوامع، افزایش امکان ارتباط کتبی، کلامی، صوتی و تصویری فرهنگ‌ها، بدون وجود موانع زبانی، فراهم خواهد شد. در واقع در بازار پیام «عمر دروغ‌های بزرگ» به سر خواهد آمد.

با توضیحات فوق، با اقتباس از نظام بازارهای سنتی در مشرق زمین، مدلی پیشنهاد می‌شود که در آن، کشورها به صورت بیضی‌هایی با اندازه‌های مختلف با

حرف C نشان داده شده اند، مساحت هر بیضی تابعی از توان و امکانات سخت افزاری و نرم افزاری آن کشور در حوزه رسانه هاست. اما نحوه چیدمان بیضی ها به گونه ای است که فاصله دو بیضی مقابل هم - بی توجه به اندازه هایشان - یکی است (تصویر شماره ۱۰).

در مدل، نحوه چیدمان کشورهای ارتباط گر، مشابه چیدمان حجره ها در بازار بوده و در میان آنها، فردها، با نشانه ۱ تا ۱۱ به نهایت، به صورت دواire متعدد سفید یا سیاه قرار گرفته اند (سفید به مفهوم فرد ارتباط گیر و سیاه به نشانه فرد ارتباط گر).



تصویر شماره ۱۰- مدل نظام بازار جهانی پیام

در مدل، تمامی دایره های سفید، مساحت یکسان دارند و دایره های سیاه که در رقابت با بیضی ها، علاوه بر مخاطب، فرستنده پیام نیز هستند، اندازه های یکسان

ندارند. ضمن آن که دایره‌های سفید نیز می‌توانند تغییر رنگ دهند و از مخاطب بودن، به مخاطب - فرستنده بودن (ارتباط‌گیر - ارتباط‌گر) تبدیل شوند و به تدریج با افزایش مساحت، حتی تغییر شکل داده، از دایره به بیضی تبدیل شوند و در محل چیدمان بیضی‌ها قرار بگیرند.

در این مدل، وجود فاصله‌های برابر میان دو بیضی متقابل، امکان دسترسی دایره‌ها به بیضی‌ها را کاملاً یکسان می‌کند. میان بیضی‌ها و دایره‌ها، یا دایره‌ها و دایره‌ها، به شیوه مدل‌های سنتی ارتباطات، هیچ گونه پیکانی ترسیم نشده است، زیرا می‌توان وجود میلیون‌ها پیکان (مطابق فاکتوریال تعداد دوایر و بیضی‌ها) را متصور شد و این دقیقاً همان خصلت تار عنکبوتی جهانی شدن در حوزه ارتباطات است.

اما تا چه حد این پیش‌بینی‌ها می‌توانند خوش‌بینانه باشد؟ آیا دولت‌های استعمارگر نوین که صادرات جهانی پیام را در دست دارند، یا تراست‌های رسانه‌ای فعلی در دهکدهٔ جهانی که جریان اصلی تولید خبر در دست آن‌هاست یا دولت‌های اقتدارگرا در جهان سوم که با انحصار رسانه‌ای در تلاش ثبت سلطه خود بر ملت خوش هستند، اجازه خواهند داد که بازار پیام این گونه که تصویر شد، شکل بگیرد؟

تصور من این است که در مورد تولید و مبادله «پیام» جریانی کاملاً معکوس آن چه پس از قرن شانزدهم میلادی در «بازارهای سنتی» برای تولید و مبادله «کالا» اتفاق افتاد، به وقوع خواهد پیوست:

بازارهای دوران آئینه ایران (قرون دهم و یازدهم میلادی) وقتی تغییر کرد که تولید غیر انبوه، به تدریج جای خود را به تولید انبوه و صنعتی و ماشینی داد. تا قبل از آن تحول، عدم امکان تولید انبوه، تکثر تولید کننده و تکثر کالای تولیدی را به دنبال داشت. اما با آغاز تولید انبوه و صنعتی، بازارهای سنتی، زیر سلطه سرمایه‌دارانی قرار گرفت که نمایندگی کالاهای صنعتی غربی و متعاقباً داخلی را عهده‌دار شدند. آن‌ها به زودی تولید کنندگان کوچک را حذف کردند و کار به آن‌جا کشید که حتی تک‌فروش‌ها هم مجبور به ارائه تولیدات آن‌ها شدند. در نتیجه، تکثر تولید تبدیل به انحصار تولید و از آن

سو، مصرف کننده تبدیل به توده شد.

وضعیت تولید و مبادله پیام، معکوس این جریان را طی کرد. زیرا به دنبال انتشار اولین روزنامه‌ها و تأسیس اولین فرستنده‌های رادیویی و متعاقباً تلویزیونی در برخی کشورها به صورت سازمان‌های رسانه‌ای و حتی تراست‌های بزرگ خصوصی از یک سو و در برخی کشورهای دیگر به گونه مؤسسات انحصارگر دولتشی، سبب شد که مخاطب نیز صفت توده بگیرد. با اختراع دستگاه زیراکس و نوار ضبط صوت کاست، اولین امکان تک تولید فراهم و در واقع تغییرات معکوس آغاز شد. همان‌گونه که قبلاً توضیح داده شد، به نظر می‌رسد که در آینده انحصارها تبدیل به تکرهای تک فروش‌ها و توده تبدیل به جمع «منفردهای هم پوشان» شود. در واقع اگر روابط ساده، مشارکتی و ارتباطات افقی و چهره به چهره در بازارهای سنتی قرون گذشته مشرق زمین، در اثر تحولات فن‌آوری (به عنوان یک جبر تاریخی، از جمله انقلاب صنعتی، تولید انبوه، اختراع ماشین بخار و از این قبیل) موجب دگرگونی در ساختار و کارکرد بازارهای سنتی شد، این بار تداوم توسعه فن‌آوری‌های ارتباطی (به عنوان یک جبر تاریخی) سبب خواهد شد که پس از دهکده جهانی، جریان تحولات در سپهر ارتباطی جهان، مسیری معکوس در تحولات بازارهای سنتی را دنبال کند.

تجربه تاریخی در حوزه رسانه‌ها، عملکرد برخی از این جبرها را نشان داده است. به عنوان مثال، به دنبال تولد هر رسانه جدید، رسانه‌های قدیم، پس از مدتی مقاومت، مجبور شده‌اند که برای جلوگیری از نابودی، به کارکردهای جدید روی آورند. اما این بار مقابله با جبر در پیش رو، به دلیل خصلتی که دارد، بسیار دشوارتر است. این خصلت، ناشی از تقابل و تضاد دو عامل اساسی است: تضاد میان «انبساط قدرت گزینشگری ارتباط‌گیران» از یک سو و «عدم انبساط سرمایه زمانی آنان» از سوی دیگر است. در واقع طی دهه‌های آینده، تحولات سخت افزاری در حوزه ارتباطات، اگر چه قدرت گزینشگری فرد را در همه حوزه‌های ارتباطات کلامی و تصویری بسیار افزایش

خواهد داد، اما این امر در شرایطی است که زمان برای او منبسط نشود و کماکان هر ۲۴ ساعت او، ۲۴ ساعت باشد. بازار مدرن توانست با دست یابی به تولید انبوه، به کمک شگردهای اقتصادی، مصرف و به تبع آن، قدرت خرید را افزایش دهد. اما اقتصاد، تجربه‌ای درباره سازوکارهای توسعه تراست‌های اقتصادی، در شرایط ثبات قدرت خرید و غیرقابل انبساطی بودن بازار مصرف را در تاریخ ثبت نکرده است. بنابراین تمرکز بر این مجھولات و آسیب شناسی بازار پیام باید یکی از مهم‌ترین حوزه‌های مطالعاتی آینده باشد.

کشورهای در حال توسعه از جمله ایران برای آن که بتوانند در آینده و در بازار پیام، جایگاه مناسبی به دست آورند، باید از هم اکنون، به موازات ایجاد زیربنای سخت‌افزاری ICT به برنامه‌ریزی و اقدامات جدی در حوزه‌ای دست زنند که می‌توان آن را زیربنای نرم افزاری ICT نامید. اندیشه درباره مقولات زیر می‌تواند سرچشمه برنامه‌ریزی‌های مذکور باشد:

۱- حکومت‌های کشورهای درحال توسعه، در توصیف کارکرد رسانه‌ها، به جای باور به نظریه‌های مردود شده تزریقی و گلوله جادویی - چه در مورد رسانه‌های یگانه و چه داخلی - و در واقع به جای باور به این اصل که انسان‌ها در مقابل رسانه‌ها، موجوداتی مطیع و منفعل هستند، اصل گزین شگر بودن انسان و اصل فراگرد بودن ارتباطات او را پذیرند و با به کارگیری تحلیل‌های سیستمی، به پدیده ICT را در سپهر حیات انسان معاصر، به عنوان مجموعه‌ای از عناصر متعامل نگاه کنند و بکوشند کنند که در راستای بقای همراه با دست یابی به اهداف ملی، با نگاه به مبحث سیستم‌های باز (open system) در نظریه سیستمی (system theory) به فشارهای ناشی از تغییرات محیط، عکس‌العمل‌های سیستمی بروز دهند.

۲- حکومت‌های درحال توسعه در شناخت بازار جهانی پیام و راز و رمز سازوکارهای آن، شیوه‌ای خردگرایانه و غیراحساسی را دنبال کنند و از همین مسیر، در یافتن تدبیر اجرایی برای رقابت در این بازار، موضوع تأمین نیازهای مصرف‌کنندگان

داخلی را مبنا قرار دهند.

۳- حکومت‌های کشورهای درحال توسعه در جایگزینی شیوه‌های برقراری ارتباط افقی به جای ارتباط عمودی از سوی رسانه‌های داخلی، به ویژه رسانه‌های در اختیار و مدیریت خود تلاش کنند.

۴- کشورهای درحال توسعه به دلیل ویژگی‌های عقب‌ماندگی، از جمله بالا بودن سهم بی‌سادی و سهم کم‌سادی، باید از یک سو رسانه‌های تحت مدیریت خود را تبدیل به ابزاری برای گفت‌وگوی سه‌سویه میان «دولت»، «ملت» و «نخبگان» قرار بگیرند و از سوی دیگر کوشش کنند که به جای سرازیر کردن اطلاعات به رسانه‌ها (که اغلب به شکل پروپاگانداست) امکان دست‌یابی مستمر نخبگان و در نتیجه رسانه‌ها را به «داده‌های خام» (pure data) فراهم نمایند. در واقع، به جای این که رسانه‌ها سخنگوی حکومت‌ها باشند، پردازشگر داده‌ها، به منظور ساخت اطلاعات محسوب شوند.

من در این توصیه، علت این که نخبگان را جدا از ملت مطرح می‌کنم، نه از سرتمايز طبقاتی است، بلکه با توصیفی که از نخبگان دارم، آنان را در طبقه یا قشری خاص (مثلاً تکنولوژی‌ها) قرار نمی‌دهم، بلکه همان گونه که «باتومور» و «اموسکا» توصیف می‌کنند، آنان را کسانی می‌دانم که به علت آموزش‌های فکری سخت خویش -نه الزاماً آموزش‌های مدرسه‌ای و دانشگاهی- دارای عناصر مساعد برای اصالت منش، افق‌های وسیع فکری و توانایی‌های گسترده‌ای چون شجاعت، بی‌پرواپی، پایمردی و روحیه فدا کردن منافع خصوصی خویش برای منافع عمومی می‌دانم و البته با این اصل موافقم که قطعاً سرچشمۀ تمامی این خصایص، اوضاع و احوال اجتماعی است (باتومور، ۱۳۶۹). قرآن این گروه را به صورت دانایان [دانشمندان] توصیف می‌کند، ضمن آن که برای آنان خصیصه «خشیت» را بر می‌شمارد و نزد خود، آن‌ها را بسیار بسیار گرامی می‌دارد. در آیه ۲۸ سوره فاطر آمده: «فقط دانایان هستند که از خدای متعال خشیت دارند». «خشیت»، سوای مفهوم خوف و ترس از خدا، مفهوم دیگری دارد که دقیقاً

منطبق با روحیه نخبگان مورد نظر ماست. فرهنگ معین می نویسد: «خشیت به معنای تآلّم قلب است به سبب توقع و انتظار مکروهی در آینده که گاه به واسطه ارتکاب کثربت جنایت است و گاه به واسطه جلال خداست (معین، ۱۳۴۳) و خداوند در آیه ۱۱ سوره مجادله، نخبگان را گرامی داشته، می گوید: «خداوند کسانی را که دانشمنداند به درجات، بر دیگران ترجیح می دهد و باید بر همه مقدم باشند و از همه بالاتر بشیتند...» و در آیه ۱۶ سوره جن، خداوند به ابزار مورد نظر ما برای نخبگان یعنی «قلم» قسم می خورد. «قسم به مقام قلم و آن چه قلمها بر روی کاغذ می آورند.»

من دانایان مورد نظر قرآن را شامل روحانیون به طور عام نمی دانم، بلکه شامل نوع دانشمند آنها و تمام دانشمندان حوزه های می دانم که آن «خشیت» مورد نظر قرآن را دارند. یعنی پیش از آن که نگران خودشان باشند، نگران جامعه هستند.

به نظر من هر چقدر حضور نخبگان - با همان شرط «خشیت» - در رسانه ها پیش تر باشد، ارتباط سه سویه ملت - رسانه ها - حکومت، کاراتر خواهد شد و امکان دست یابی به حداکثر مشارکت در میان این سه قطب، فراهم تر خواهد گردید. به این وسیله است که می توان در پیشگیری یا رشد فساد، به ویژه در میان سران جامعه، از مشارکت مردم بهره جست.

۵- کشورهای درحال توسعه باید کوشش کنند که شرایط اجتماعی انتقاد مستمر و آزاد رسانه ها فراهم شود و از این طریق خود را به رسانه هایی از نوع بزرگ ترین ابزار ناظارتی جامعه و مهم ترین وسیله اجتناب از خطای مجهز کنند و بر این باور باشند که همیشه، احتمال خطای وجود دارد.

ویل دورانت، نویسنده کتاب گرانقدر تاریخ تمدن، در آخرین جلد از کتاب خود، هنگامی که در ۸۰ سالگی، تجربه بسیاری را پشت سر گذاشته بود، نوشت: «من هیچ حکومتی را در تاریخ سراغ ندارم که از فساد مصون باشد، ما هم شبیه آنان هستیم. باید در دیگران، بر این نقطه ضعف انگشت بگذاریم» (دورانت، ۱۳۶۵).

به نظر من و با استنباط من - که همیشه می‌تواند اشتباه باشد - قرآن کریم در سوره آیه ۴، وظیفه انگشت‌نمایی آن نقطه ضعف را بر عهده رسانه‌ها گذاشته است. معتقدم که قرآن درباره رسانه‌ها نیز سخن گفته است. قبل از ارائه شاهد، لازم به یادآوری است که پیش از فرارسیدن عصر رادیو و ورود انسان به کوهستان مارکونی، طیف بلندی یا کوتاهی صدای انسان، از یک نجوای آرام شروع می‌شد و تا پنهانه فریادهای بلند خاتمه می‌یافتد. صدا وقتی بلند می‌شود که فرستنده آن می‌خواست پیام او به مسافتی دورتر یا به مخاطبانی بیشتر برسد. همان‌گونه که در معماری گنبد و مناره مساجد، چنین کارکردی پیش‌بینی شده بود. در واقع «بانگ بلند» نماینده ارسال پیام به مسافتی دورتر و برای مخاطبانی بیشتر است و این درست همان خصیصه اصلی وسایل ارتباط جمیعی است که توانستند مخاطبان را در حد توده و مسافت را در حد جهان‌گسترش دهند.

با این مقدمه، قرآن مجید، مسلمان را مجاز کرده که هرگاه بر او ظلمی شد، صدای خود را بلند کند. آن چنان که خداوند در آیه ۱۴۸ سوره نساء می‌فرماید: «لا يحب الله الجهر بالسوء من القول الا من ظلم و كان الله سميعاً عليماً» (خداوند، بانگ برداشتن به بدزبانی را دوست نمی‌دارد، مگر [از] کسی که بر او ستم رفته باشد، و خدا شنوار داناست). به وضوح مشخص است که خداوند این صدای بلند را برای شنیدن دیگران پیشنهاد کرده نه شنیدن خود، آن چنان که در آیه ۱۰ سوره رعد می‌فرماید: «برای خدا یکسان است که کسی از شما سخن خود را نهان کند یا کسی آن را فاش گردداند، و کسی که خویشن را به شب پنهان دارد یا در روز آشکارا حرکت کند». بنابراین ارتباطات در جهان اسلام ایجاد می‌کند که هر گاه ظلمی دیده شد، در رسانه‌ها منعکس شود و به نظر می‌رسد که این همان است که انتقاد نویسی می‌گوییم. اما انتقاد نویسی صرفاً فریاد علیه ظلم نیست، جایگاهی است برای ارزیابی عملکردها و رویدادها. این ارزیابی، به نوعی دارای کارکرد حضور مشورتی مردم در اداره امور است و چنین کارکردی از نظر قرآن، کارکردی ارزشمند است.

- ۶- در تأمین نیاز مخاطبان، به جای استفاده از مواضع اقتدارگرایانه در قالب رفتارهای به ظاهر مصلحانه، از شیوه‌های علمی نیازسنجی ارتباطی جامعه استفاده کنند.
- ۷- از آن‌جا که در دهکده‌جهانی، اعمال نظارت‌های سنتی بر رسانه‌های خارج، اما رو به داخل امکان‌پذیر نیست، به منظور امکان افزایش توان رسانه‌های داخلی در مقابله با امواج بیرونی، شیوه‌های مراقبتی را جایگزین شیوه‌های سنتی نظارت کنند (مادر از فرزندش مراقبت می‌کند و زندان‌بان بر زندانی‌اش نظارت)
- ۸- در وضع قوانین رسانه‌ای، خصلت‌های جدید رسانه‌ها و واقعیات ارتباطی جهان معاصر در نظر گرفته شود.
- ۹- برای مخاطبان رسانه‌های داخلی این امکان فراهم شود که به شناخت فرهنگ و ارزش‌های بومی خود دست یابند. این امر در کشورهایی که تنوع قومی در آن‌ها بالاست - مانند ایران - ضرورت بیشتری پیدا می‌کند. زیرا قواعد ارتباطات میان فرهنگی به شدت مشمول ارتباطات میان اقوام ساکن در یک کشور نیز هست.
- ۱۰- کوشش شود که مخاطبان داخلی در مورد ساخت و کارکرد بازار جهانی پیام و عناصر شکل‌دهنده تداخل‌های فرهنگی آگاه شوند. در واقع به جای طرح این پرسش قدیمی که رسانه‌ها با ما چه می‌کنند؟ این پرسش مطرح شود که ما به عنوان انسان گزینش‌گر باید با رسانه‌ها چگونه رفتار کنیم؟ و چگونه از آثار سوء تداخل فرهنگی اجتناب نماییم؟

مراقبت از آثار سوء «تداخل فرهنگی» صرفاً از طریق افزایش خرد جمعی ممکن است. چیزی که حکومت‌ها در طول تاریخ، آگاهانه یا ناآگاهانه، حاضر نشدند که هزینه آن را بپردازنند.

منابع

- افشار، ایرج. «نسخ خطی اسلامی و سابقه تاریخی آن‌ها»، مجله هنر و مردم. س. ۹،

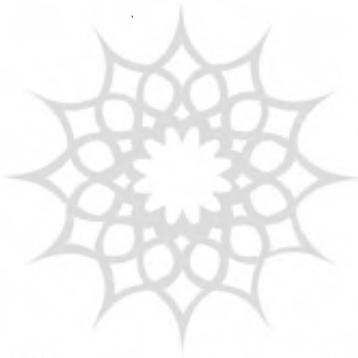
- ش ۱۲۲، ۱۳۵۱.
- امینی، محمد تقی. تاکتیک جنگ نوین. تهران: دانشگاه امام حسین (ع)، ۱۳۷۴.
- باتومور، تی. بی. نخبگان و جامعه. ترجمه علیرضا طیب. تهران: انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۶۹.
- داندامايف، محمد. ایران در دوران نخستین پادشاهان هخامنشی (قرن ششم قبل از میلاد). ترجمه روحی ارباب. تهران: علمی و فرهنگی، چاپ سوم، ۱۳۸۱.
- دورانت، ویل. تاریخ تمدن. ج. اول: مشرق زمین، گاهواره تمدن، ترجمه احمد آرام، ع. پاشائی و امیرحسین آریان پور. تهران: انتشارات و آموزش انقلاب اسلامی، ۱۳۶۵.
- سلطان زاده، حسین. بازارهای ایران. تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی، ۱۳۸۰.
- شهبازی، عبدالله. «نویسنده واقعی این کتاب کیست؟»، جام جم. شماره ۶۹۵، ۱۳۸۱/۷/۱۱.
- صادقی تهرانی، علی. «بازاری دیروز، بازاری امروز»، ایران. شماره ۲۶۳۷، ۱۳۸۲/۸/۲۱.
- فرقانی، محمد مهدی. درآمدی بر ارتباطات سنتی در ایران. تهران: مرکز مطالعات و تحقیقات رسانه‌ها، ۱۳۸۲.
- فرهنگ علوم سیاسی: فارسی انگلیسی - انگلیسی فارسی. تهران: مرکز اطلاعات و مدارک علمی ایران، ۱۳۷۴.
- فقیهی، علی اصغر. (۱۳۶۵) آلبویه، نخستین سلسله قدرتمند شیعه با نموداری از زندگی جامعه اسلامی در قرن‌های چهارم و پنجم. تهران: صبا کورف. اف. سفرنامه بارون فیودور کورف. تهران: نشر فکر، ۱۳۷۲.
- لوح فشرده لغتنامه دهخدا.
- محسینیان راد، مهدی. ایران در چهار کهکشان ارتباطی. ۳ جلد، تهران: سروش، ۱۳۸۴.

- مظاہری، علی. زندگی مسلمانان در قرون وسطا. ترجمه مرتضی راوندی. تهران: نشر سپهر با همکاری مؤسسه انتشارات فرانکلین، ۱۳۴۸.
- مک لوهان، هربرت مارشال. برای درک رسانه‌ها. تهران: مرکز تحقیقات، مطالعات و سنجش برنامه‌ای صدا و سیمای جمهوری اسلامی ایران، ۱۳۷۷.
- معین، محمد. فرهنگ فارسی. تهران: امیرکبیر، ۱۳۴۳.
- نیکیتین، بی. ایرانی که من شناختم. تهران: معرفت، ۱۳۶۳.
- هنرفر، لطف‌الله. «آثار تاریخی جی»، مجله هنر و مردم. س. ۶، ش. ۱۳۱، ۱۳۵۲.
- هونکه، زیگربد. فرهنگ اسلام در اروپا. «خورشید الله بر فراز مغرب زمین». ترجمه مرتضی رهبانی. جلد دوم، تهران: دفتر نشر فرهنگ اسلامی، ۱۳۶۱.
- Collier, M. J., and Thomas, M. "Communicative Interaction and Second Language Acquisition: An Inuit Example", *TESOL Quarterly*, Vol.26, 1988, PP 487-492
- Cowen, Tyler. "Why Hollywood Rules the World (and should as we care?)", *Correspondence. An International Review of Culture and Society*, 2001, P.6.
- Defleur, Melvin and Sandra Ball-Rokeach. *Theories of Mass Communication*. New York: Longman, 1989.
- MacBride, Sean. *Many Voices, One World*. London: Kogan Page Ltd, 1980.
- Nimmon, Dan. D. and Keith R. Sanders. *Handbook of Political Communication*. London: Sage, 1981.
- Samovar, L. A., and Porter, R. E. (Eds.) *Intercultural Communication: A reader*. Belmont, CA: Wadsworth, 7th ed., 1994.
- Sawhney, Harmeet. "Global Economy and International

Telecommunications Networks", In Kamalipour,Y. (ed.) *Global Communication*.Belmont: Wadsworth, 2002.

- Varis, Tapiro. "International Flow of Television Programmes", *Reports and Papers on Mass Communication*. No. 100, Paris: Unesco, 1985.





پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتمال جامع علوم انسانی