

برنامه های سازمانی برای ایجاد انگیزش در کارکنان

ملیر ضامن‌دستی

a_r_moghaddas@yahoo.com

چکیده

در این مقاله ضمن بیان مقدمه ای درباره اهمیت ایجاد انگیزش در کارکنان سازمان، بر متفاوت بودن نیازهای انگیزشی آنان در تجویز برنامه های انگیزشی تأکید می شود. در ادامه مهمترین برنامه های سازمانی برای ایجاد، افزایش و تقویت انگیزش کارکنان در سطوح مختلف سازمانی و اداری مطرح و توصیف می شود. تأکید این مقاله نیز بر ارائه تکنیک هایی است که در خصوص برنامه هایی همچون مدیریت مبتنی بر هدف، تعديل در وقتار، مشارکت کارکنان، برنامه های مبتنی بر حقوق منفی، برنامه های پرداخت بر اساس مهارت (شاپیتگی) و بالاخره برنامه های مزایای انعطاف‌پذیر موثر واقع می شوند.

سازمان شود، کم است، مگر اینکه تلاش مزبور در جهت اهداف سازمانی و سازگار با آنها انجام شود.

توجه به مسائل مطرح شده فوق جای هیچ گونه تردیدی را باقی نمی گذارد که کارکنان سازمان از نظر سطح، زمینه ها و عوامل بروز انگیزش و همچنین زمان و مکان افزایش آن بایکدیگر متفاوت هستند. بنابراین سازمانها برای ایجاد و افزایش انگیزش کارکنان خود به برنامه و ابزارهای متعدد و متفاوتی نیاز دارند که این مقاله در بی طرح آنان است.

برنامه های سازمانی ایجاد انگیزش در کارکنان

عملده ترین برنامه ها برای ایجاد انگیزش در سازمان عبارتند از:

۱- مدیریت مبتنی بر هدف: این برنامه مدیریتی توسط پیتر دراکر ارائه شد تا با استفاده از هدفهای سازمان، افراد را تحریک و بدین وسیله در آنان ایجاد انگیزه کند.

اهمیت این برنامه در تأکیدی است که بر اهداف کلی سازمان می شود. از آنجا که همه افراد سازمان در تعیین هدفهای مزبور مشارکت دارند، مسیر اجرای برنامه مدیریت

برنامه هایی برای انگیزش در یک مدیر میانی با یک مدیر ارشد. همچنین کارمندی که در اثر کار در یک بخش سازمان دچار افسردگی می شود، ممکن است که در قسمت دیگر بازدهی و بهره وری بالایی داشته باشد. به علاوه، یک کارگر که در اثر کار با یک دستگاه در یک شهر احساس خستگی می کند، امکان دارد در شهر دیگر شناخت مسائل دستگاه مشابه بدون احساس خستگی کار کند. به اعتقاد بسیاری از کارشناسان علمی این امر ممکن است به شخص یا کننده کار بستگی نداشته باشد، بلکه به محیط، موقعیت یا وضعیت کار بستگی دارد.

۲- سطح یا میزان انگیزش یک نفر در زمانهای متفاوت فرق می کند.

۳- ممکن است که فرد تلاش زیادی در سازمان بنماید ولی این کوششها در راستای اهداف سازمانی نباشد و در مخالفت با منافع سازمان صورت گیرد. به عنوان مثال بسیاری از اعضا و کارکنان، مقدار زیادی از وقت خود را صرف صحبت با دوستان و همکاران می کنند تا بدین طریق نیازهای اجتماعی خود را ارضاء کنند. در چنین حالتی، تلاش و کوشش زیادی انجام می شود، ولی این تلاش در جهت افزایش تولید و بازدهی سازمان نبوده است. بنابراین احتمال اینکه تلاش افراد باعث افزایش بازدهی یا عملکرد

یکی از وظایف مهم مدیران در سازمانها، شناسایی استعدادهای بالقوه کارکنان خود و فراهم کردن زمینه های رشد و شکوفایی آنان است که زمینه تحقق هدف مهم و اساسی ارتقای بهره وری را نیز فراهم می کند. به عبارت دیگر شناخت مسائل انگیزشی کارکنان جهت بهبود عملکرد و افزایش بهره وری سازمان بسیار حائز اهمیت است. همچنین کسب چنین شناختی می تواند به بهبود کاربرد منابع انسانی سازمانی کمک شایانی کند و در جلوگیری از مقاومت کارکنان در مقابل تغییرات، کاهش محدودیت در بازده و مبارزه با سنتیز و مجادله کاری کارکنان بایکدیگر کمک کند و به ایجاد یک سازمان سودآور منتهی شود.

این مسئله مدیران را وادار و ناگزیر می سازد تا محیط درونی و بیرونی حاکم بر سازمان را به گونه ای شکل دهنند تا اهداف مناسب برای ارضای نیاز کارکنان را انتخاب کنند و برای ایجاد انگیزش در کارکنان خود موفق باشند. در این زمینه توجه به چند نکته ضروری است:

۱- افراد از نظر پویایی انگیزشی با یکدیگر متفاوتند. برای مثال سطح انگیزشی یک کارگر با یک کارمند فرق می کند. همین طور

عبارت دیگر ساختار، پردازش، تکنولوژی و گروه‌های کاری باید انجام شود تا به عملکرد عالی پاداش بیشتری تعلق گیرد. مرحله پنجم - ارزیابی عملکرد: ارزیابی بهبود عملکرد است. در این مرحله بررسی تغییر در رفتار کارمند صورت می‌گیرد که آیا یک تغییر همیشگی صورت گرفته است یا خیر؟

۳- مشارکت کارکنان: مقصود از مشارکت کارکنان، انواع روشها و فعالیتها بیست که در زمینه مشارکت اعضای سازمان انجام می‌گیرد. در تعریف این عبارت چنین آمده است که این امر نوعی فرایند مشارکتی است که هدف آن تشویق و ترغیب کارکنان و اعضای سازمان به دادن تعهد و مشارکت هر چه بیشتر در امر موفقیت سازمان است. پایه و اساس این اندیشه بر این منطق است که کارکنان در فرایند تصمیماتی که بر سرنوشت آنان اثر می‌گذارد، مشارکت کنند و در کار اداری و سازمانی از آزادی عمل بیشتری برخوردار شوند و در نهایت باعث افزایش بازدهی، تولید و بهره وری در سازمان شوند.

برنامه‌های مشارکت کارکنان به انواع خاصی تقسیم می‌شود که عبارتند از: الف- مدیریت مشارکتی: افراد در تصمیم‌گیریها مشارکت می‌کنند، یعنی زیر دستان در تصمیم‌گیری نقش دارند و در این زمینه با رئیس مستقیم خود در قدرت سهیم هستند. جهت کارساز شدن این روش لازم است تا به افراد فرصت مناسب برای مشارکت داده شود. در این روش کارکنان باید از توانایی لازم (هوش، دانش فنی و روابط انسانی) برخوردار باشند تا بتوانند مشارکت موثر کنند و فرهنگ سازمانی باید به گونه‌ای باشد که این نوع مشارکت را تایید کند.

ب- مشارکت نمایندگان کارکنان: در این روش به جای اینکه همه کارکنان به صورت مستقیم در تصمیم‌گیری مشارکت کنند، یک گروه کوچک به عنوان نماینده آنان در تصمیم‌گیریها شرکت می‌کند. هدف از این برنامه توزیع قدرت در سازمان است و سازمان تلاش می‌کند تا اختیارات برابری به کارکنان بدهد تا کارکنان هم تراز با مدیریت

مبتنی بر هدف دو طرفه (از بالا به پایین و از پایین به بالا) است و در نتیجه سلسله مراتبی از اهداف به وجود می‌آید که در بین سطوح آن رابطه معقول و ذی‌ربطی وجود خواهد داشت.

از نظر فرد کارگر یا کارمند، اجرای برنامه مدیریت مبتنی بر هدف، اهداف عملکردی ویژه و شخصی به وجود می‌آورد و بنابراین هر فرد در واحد خود نقش مشخص و معینی ایفا خواهد کرد و اگر همه افراد سازمان به اهداف خود دست یابند، در آن صورت اهداف واحد مزبور تأمین خواهد شد و در نهایت سازمان به اهداف کلی خود خواهد رسید. شهرت این روش در آن است که همیشه کاربرد دارد. در مواردی هم که این برنامه توانسته است انتظارات مدیران را برآورده سازد، مشکل در برنامه فوق نبوده، بلکه علت انتظارات غیر واقعی از نتایج، نداشتن تعهد مدیریت عالی سازمان، ناتوانی یا بی میلی مدیریت نسبت به این برنامه بوده است.

تحقیقاتی که در رابطه با این روش انجام شده است، نشان می‌دهد که در حال حاضر تعداد زیادی از سازمانها در کشورهای غربی، جهت بهبود بهره وری، کاهش اشتباہات، پایین آوردن نرخ غیبت کارکنان، تأخیرها و ... روش تعديل رفتار سازمانی را به کار می‌برند. این برنامه شامل پنج مرحله است:

مرحله اول- شناسایی رفتار اصلی (تعیین کننده): شناسایی رفتارهایی که بیشترین اثر را بر عملکرد دارند.

مرحله دوم- سنجش یا اندازه گیری رفتارها: باید شاخصهای اندازه گیری تهیه شود. این شاخصها شامل تعیین رفتارهایی است که در شرایط موجود تکرار می‌شود. مرحله سوم- شناسایی ترتیب رفتارها: عبارت است از یک تجزیه و تحلیل عملی به منظور تعیین رفتارهایی که در جهت بهبود عملکرد صورت می‌گیرد.

مرحله چهارم- ارائه استراتژی و ایجاد تغییرات لازم در رفتارها: در این مرحله، مدیر برای تقویت رفتاری که به عملکرد مطلوب می‌انجامد و تضعیف رفتارهای نامطلوب دست به کار می‌شود و نوعی استراتژی خاص را به اجرا می‌آورد. در اجرای این استراتژی برخی از روابط عملکرد- پاداش تغییر خواهد کرد. به

- اهداف باید به صورت دقیق تعیین و مشخص شوند.

- اهداف الزاماً به وسیله مدیریت یا ریاست سازمان تعیین نمی‌شوند. به عبارت دیگر اهداف مشارکتی جایگزین اهداف تحمیلی می‌شوند.

- هر هدف باید در یک دوره زمانی معین تامین شود.

- افراد در طول اجرای برنامه و بصورت مرتب از میزان پیشرفت کارخود آگاهی می‌یابند. به عبارت دیگر از عملکرد خود بازخورد می‌گیرند.

- ۲- تعديل در رفتار: این برنامه مبتنی بر این اصل اساسی است که با توجه به نتایج حاصل از عملکرد کارکنان، اهمیت انواع

می شود که همگی نیازهای همانندی دارند و تردیدی نیست که این فرض نمی تواند درست باشد، بنابر این با استفاده از مزایای انعطاف پذیر می توان مزایای حاشیه ای و هزینه های مربوط را به نوعی انگیزش برای کارکنان تبدیل کرد.

باید در نظر داشت که مزایای انعطاف پذیر به گونه ای تعیین شوند که هر فرد یا عضو سازمان مجموعه ای را انتخاب کند که نیاز های کنونی اش را به بهترین نحو تامین سازد.

نتیجه گیری

ایجاد انگیزش در کارکنان سازمانها یکی از مهمترین وظایف مدیران است و در این زمینه هر قدر افراد نیازهای ارضاشده بیشتری داشته باشند، رفتارهایشان عقلابی تر و منطقی تر خواهد شد. پس یکی از وظایف مهم سازمانها شناخت راههای ایجاد و تقویت انگیزش در آنان است. بر اساس تلاشهای محققان حوزه مدیریت و سازمان برنامه های انگیزشی به نسبت خوبی برای حل این مشکل ارائه شده اند که معروفی مختصر آنان هدف اصلی این مقاله بود.

منابع و مأخذ

1-Williams, A. and R. Janatan (2003). "A Dictionary of Organizational Behavior". New York: Mc Graw Hill.

2-Nichelson, N. (2001). "The Best Practices of Organizational Behavior". Blackwell Business Publisher, United States of America.

۳-الوانی، سید محمدی (۱۳۷۹)، مدیریت عمومی، نشرنی، تهران.

۴-ربو، جان مارشال (۱۳۷۸)، انگیزش و هیجان، ترجمه یحیی سید محمدی، نشر ویرایش، بهار، تهران.

۵- رایزن، استین، پی. (۱۳۸۱)، مدیریت رفتار سازمانی: مفاهیم، نظریه ها و کاربرها، ترجمه اعرابی و پارساییان، موسسه مطالعات و پژوهش های بازرگانی، تهران.

۶- مورهد، گرگور و نیکی گرفین (۱۳۸۱)، رفتار سازمانی، ترجمه الوانی و معمارزاده، نشر مروارید، تهران.

• علیرضا مقدسی: کارشناس ارشد مدیریت فناوری اطلاعات از دانشگاه علامه طباطبائی و مدرس دانشگاه آزاد اسلامی - واحد مشهد

است که شخص نه تنها حقوق و دستمزد خود را بر اساس سابقه کار یا میزان تلاش در یافت می کند، بلکه قسمتی از دریافتیهای وی بر اساس عملکرد او و سازمان پرداخت می شود. بر اساس چنین برنامه ای میزان دریافتی، بموازات تغییر عملکرد تغییر می کند. با گذشت زمان، کسانی که عملکرد ضعیف دارند، دستمزد و حقوق اندکی می گیرند و کسانی که عملکرد بالایی دارند، شاهد افزایش دستمزد خود در مقایسه با افزایش درآمد شرکت خواهند بود. در این مورد چهار برنامه متفاوت به اجرا در می آید که عبارتند از:

• دستمزد بر اساس قطعه.

• دادن جایزه.

• مشارکت در سود.

• طرح دادن پاداش به گروه.

۵- برنامه های پرداخت بر اساس مهارت (شاپتگی): پرداخت بر اساس مهارت، شیوه دیگری از پرداخت دستمزد بر اساس نوع کار است که در آن به جای عنوان شغلی، مهارت یا شیوه انجام کار میزان حقوق افراد را تعیین می کند.

این برنامه کارکنان را تشویق می کند تا مهارتهای زیادی فرا گیرند و از آنجا که افراد می توانند از کارهای دیگران سر در آورند و در بسیاری از امور مهارت پیدا کنند، ارتباطات آسانتر صورت خواهد گرفت. اجرای چنین برنامه هایی باعث می شود که رفتارهای ناکارآمد کاهش یابد و به ندرت امکان دارد سازمان با مواردی مواجه شود که فرد از جمله «آن کار من نیست» استفاده کند و در نهایت پرداخت بر اساس مهارت موجب بهبود عملکرد می شود.

۶- برنامه های مزایای انعطاف پذیر: طرح مزایای انعطاف پذیر به گونه ای است که کارگر یا کارمند بتواند از بین مزایای موجود آنها را که می خواهد انتخاب کند. هدف این است که به هر کارگر یا کارمند فرصت داده شود با توجه به نوع نیاز

و شرایط یا وضعیتی که در آن قرار گرفته است، مجموعه ای خاص از مزایایی را که می خواهد از آنها بهره مند شود، انتخاب کند. اگر به همه کارکنان مزایای مشابه داده شود، در آن صورت چنین فرض

و ذی نفعان شوند. از نمونه های متدالول این شیوه، شورای کارکنان است. این روش به دلیل اینکه جنبه تمدنی دارد و معمولاً شوراهای کارگری تحت سلطه مدیریت سازمان هستند، چندان اثر بخش نیست.

ج- دایره کیفیت: در دایره کیفیت، کارکنان و سرپرستان یک گروه ۸ الی ۱۰ نفری تشکیل می دهند و افراد مستولیت مشترک را می پذیرند. بدین طریق که افراد گروه مرتب گردند (معمولآ هفته ای یک بار) و در باره مسئله کیفیت بحث می کنند و به دنبال علل مسائل بر می آیند و راه حل هایی را راهنمایی می کنند و اقدامات اصلاحی را به عمل می آورند. آنها مستولیت کیفیت محصول را بر عهده می گیرند و نتایج کار را مورد ارزیابی قرار می دهند، ولی اجرای راه حل نهایی توصیه شده و مستولیت آن بر عهده مدیریت سازمان است. چنین برنامه هایی معمولاً در شرکت های ژاپنی متدالول است و بدینوسیله این شرکتها با هزینه پایین، محصولاتی با کیفیت بسیار بالا تولید و عرضه می کنند.

د- سهم گردان کارکنان در سازمان: در این روش سازمان سهام خود را به کارکنان عرضه می کند تا آنان بتوانند در مزایای حاصل از فعالیتهای شرکت سهمی شوند. هدف از ارائه چنین برنامه هایی آن است که سازمان با اعطای سهم یا پول نقد، کارکنان را قادر سازد تا در شرکت سرمایه گذاری کنند. با اجرای چنین برنامه ای کارکنان صاحب سهام می شوند، ولی این سهام در اختیار آنان قرار نمی گیرد و تا زمانی که در استخدام سازمان هستند، حق فروش چنین سهامی را ندارند. مشارکت کارکنان در مالکیت سازمان، موجب افزایش رضایت شغلی و انگیزه در آنان می شود و آنان از این نظر در سازمان خود احساس مالکیت می کنند.

۴- برنامه های مبتنی بر حقوق متغیر: اجرای برنامه هایی با هدف انگیزش، مشارکت کارکنان در سود، دادن پاداش و جایزه، برنامه های مبتنی بر حقوق متغیر هستند. آنچه این برنامه را از برنامه های حقوق و پاداش سنتی متمایز می کند، این

فهرست انتشارات سازمان مدیریت صنعتی

- سازمان استراتژی محور (چاپ سوم)
- نقش دل در مدیریت (چاپ پنجم)
- اصول و فنون مذاکره (چاپ نهم)
- ابزارهای کنترل کیفیت آماری (نگرشی کاربردی) (چاپ سوم)
- مدیریت نوآوری
- سیستم دینامیک (کاربردی از فکر سیستمی)
- ۳۵ شیوه کنترل برای توسعه و بهسازی منابع انسانی
- حسابداری دارایی‌ها (حسابداری میانه) (چاپ چهارم)
- هوش هیجانی در مدیریت و رهبری سازمانی
- فکر سیستمی و ارزیابی کارآمدی آن در اداره جامعه و سازمان
- مدیران آینده (چاپ دوم)
- اصول و مبانی حسابداری (چاپ پنجم)
- معانی نوظهور در مفهوم استراتژی (چاپ دوم)
- چرخه رهبری
- پنجین فرمان (چاپ ششم)
- حسابداری و مدیریت مالی برای مدیران (چاپ هشتم)
- اصول علم اقتصاد - اقتصاد خرد
- روش‌های ساخت‌یافته تعزیز و تحلیل و طراحی (چاپ نهم)
- مدیریت تعویل (چاپ ششم)
- مبانی جامع و پیشرفته مدیریت تولید و عملیات در سازمانهای تولیدی و خدماتی (جلد دوم - مبانی برنامه‌ریزی تولید و عملیات در صفت و خدمات)
- مبانی جامع و پیشرفته مدیریت تولید و عملیات در سازمانهای تولیدی و خدماتی (جلد اول - مبانی پایه‌ای)
- کارمند برای اولین بار
- برنامه‌ریزی سیستماتیک نظام لگهداری و تعمیرات (و مقدمه‌ای بر TPM) (چاپ سوم)
- اشتباہات و موقوفیت‌های مدیریت
- هنوزیابی بر مبنای هدف
- اصول علم اقتصاد - اقتصاد کلان مقدماتی و مبانی (دو جلد)
- مباحثت لوبن در مدیریت تولید و عملیات (دو جلد) (چاپ سوم)
- جنگ سخنی از درون دل (چاپ دوم)
- با معماران عصر دیجیتال
- منابع انسانی الکترونیک (E-People)
- مدیر برای اولین بار
- بازآفرینی سازمان (چاپ دوم)
- انسان و آینده‌اش
- کسب و کار بین‌المللی
- برنامه‌ریزی استراتژیک برای مدیران
- مدیریت چیست؟
- مشارکت و مدیریت مشارکت‌جو (چاپ سوم)
- آموزش مدیریت در ۳۶ ساعت (چاپ دوم)
- حسابداری مدیریت (چاپ دوم)
- بیست کلید پهلوی کارخانه
- ارزیابی طرحهای صنعتی (چاپ دوم)
- سیستم مدیریت کیفیت ISO 9001
- کتاب جامع ICDL (هفت جلد) (چاپ دوم)

علم‌آموزش سازمان مدیریت صنعتی، طبقه همکف، شماره تلفن: ۰۲۰۳۳۰۵۶۲۰۰، راکشی ۳۶۲، ۰۵۳۰۰۲۰۲۰۰، یا پخش سینا (توزیع‌کننده سراسری کتب سازمان)؛ تهران، خیابان انقلاب، خیابان ۱۲ فروردین، خیابان شهید وحیدنظری، پلاک ۲۵۸ شماره تلفن ۰۲۰۶۶۴۰۱۷۸۱۳ تماس حاصل نمایند.